

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة محمد البشير الإبراهيمي - برج بوعريرج -
كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
قسم العلوم الاقتصادية

أطروحة دكتوراه مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة الدكتوراه الطور الثالث
ميدان: علوم اقتصادية، والتسيير وعلوم تجارية
شعبة: العلوم الاقتصادية
تخصص: إقتصاد دولي

الموضوع:

أثر سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر
- دراسة تحليلية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب -

إشراف الأستاذ الدكتور:
◉ خميسي قايدي

إعداد الطالب:
◉ عبدالله حمديني

أعضاء لجنة المناقشة:

الاسم واللقب العائلي	الرتبة العلمية	مؤسسة الانتماء	الصفة
غطاس عبد الغفار	أستاذ	جامعة برج بوعريرج	رئيسا
قايدي خميسي	أستاذ	جامعة برج بوعريرج	مشرفا ومقررا
وليد العايب	أستاذ	جامعة برج بوعريرج	مشرفا مساعدا
بوخاري لحلو	أستاذ	جامعة برج بوعريرج	ممتحنا
بلعباس رابح	أستاذ	جامعة المسيلة	ممتحنا
براهيم عدلي	أستاذ محاضر "أ"	جامعة برج بوعريرج	ممتحنا
شلاعي فاتح	أستاذ محاضر "أ"	جامعة سطيف 1	ممتحنا

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

شكر وتقدير

أتوجه بوافر الشكر والتقدير للأستاذ الدكتور "قايري خميسي" الذي تفضل بالإشراف على هذه الأطروحة وبذل جهدا كبيرا في سبيل توجيهي وإرشادي بنصائحه القيمة، فله مني جزيل الشكر والعرفان.

كما أتوجه بوافر الشكر والتقدير والثناء إلى السادة الأساتذة والدكاترة المحترمين الذين قبلوا مناقشة هذه الأطروحة.

ولا يغوتني أن أتوجه بتحية خاصة إلى الأستاذ "لعايب وليد" الذي ساعدني في إنجاز هذه الأطروحة في شقتها المعلوماتية، فله مني كل التحية والتقدير.

أتقدم باسمي بشكر وعرفان وتقدير إلى كل من ساعدني من قريب أو بعيد.

إهداء

وَمَا تَوْفِيقِي إِلَّا بِاللَّهِ عَلَيْهِ تَوَكَّلْتُ وَإِلَيْهِ أُنِيبُ.

إلى من تحمل اسمي، سبب الرزق رغم ضعفها، أم أيتها رغم صغرها، سبيلي إلى الجنة بأذن ربها، شمس أيامي ابنتي
الحبيبة الأميرة "سيدرا"، مصدر السعادة

أهديك هذا العمل، رجاء أن يكون لك فخرًا ذات يوم، وسبيلًا إلى مستقبل أكثر إشراقًا
إلى "إيمان" المرأة التي صنعت أيامي وكللتها بالجمال، زوجتي العزيزة أهديك هذا البحث لأعبرك عن مدى
امتناني لكونك دائمة الثقة بنجاحي
إلى والدي العزيزين اللذين شكلا وعامتي الأولى، رمز العطاء والتضحية، الذين كانا منبع الحنان والدعاء والدعم في كل
مراحل حياتي،

لكما مني كل التقدير لما قدمتموه من تضحيات جليدة، ودعم دائم في مسيرة حياتي

إلى أخي العزيز، رفيق الدرب، وسندي في المواقف كلها،

إلى أخواتي، بما قدمته من دعم معنوي وتشجيع متواصل،

وإلى كل الأصدقاء والأحباب والأقارب، الذين أحاطوني بالراحة النفسية

أهدي هذا العمل تقديرًا لما مثلتموه لي في هذه المرحلة من العمر والعلم

الملخص:

هدفت هذه الدراسة إلى قياس وتحليل أثر سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) الساكن بالاعتماد على مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) لعام 2021.

إعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي التحليلي في تناول تطور مؤشرات التجارة الخارجية وكذلك مؤشرات الاستقرار الاقتصادي، كما اعتمدت المنهج الكمي في تحليل محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية وفقا لسيناريوهين رئيسيين: السياسة الحمائية، من خلال زيادة معدل التعريف الجمركية أو خفض حصص الاستيراد، والسياسة التحريرية، وذلك لتحليل تأثيرها على الاستقرار الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور-معدل النمو الاقتصادي، معدل البطالة، معدل التضخم، ورصيد ميزان المدفوعات-. توصلت الدراسة لمجموعة من النتائج أهمها: أن زيادة التعريف الجمركية لم تؤدي إلى تحسن واضح في معدل البطالة ومعدل النمو الاقتصادي، بينما كان تقليل حصص الاستيراد أكثر فاعلية في دعم الإنتاج المحلي وخلق فرص العمل، لكنه أثر سلبا على توفر بعض المدخلات الوسيطة وأضعف القدرة التنافسية للصادرات. في المقابل؛ أظهرت السياسة التحريرية أن خفض التعريف الجمركية أدى إلى زيادة الواردات مما أثر على قدرة منافسة الإنتاج المحلي والتوظيف دون تحقيق نمو اقتصادي، بينما ساهمت زيادة حصص الاستيراد في تحفيز الطلب الاستثماري، لكنها أدت إلى تفاقم العجز التجاري نتيجة ارتفاع الاعتماد على الواردات.

كما توصلت الدراسة إلى أن السياسة الحمائية تدعم الإنتاج المحلي لكنها تأثر سلبا على الميزان التجاري والصادرات، بينما تساهم السياسة التحريرية في تحسين النشاط الاقتصادي لكنها تزيد من هشاشة الاقتصاد أمام التقلبات الخارجية. وتؤكد هذه النتائج أن تحقيق استقرار اقتصادي في الجزائر يتطلب استراتيجية متوازنة تجمع بين الحماية الجزئية والتحرير التدريجي، وفقا لقدرة القطاعات الإنتاجية المحلية على التكيف مع المنافسة الدولية، مما يستوجب نهجا تدريجيا في إصلاح التجارة الخارجية يتماشى مع الإصلاحات الاقتصادية الهيكلية لتحقيق الاستقرار الاقتصادي في الجزائر.

الكلمات المفتاحية: سياسة التجارة الخارجية، الاستقرار الاقتصادي، نموذج التوازن العام القابل للحساب، مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، الجزائر.

Abstract

Abstract:

The aim of this research is to provide an analytical framework for measuring the impact of foreign trade policy on economic stability in Algeria. To fulfill this objective we used a static Computable General Equilibrium Model (CGEM) as a quantitative tool, utilizing the 2021 Social Accounting Matrix (SAM) as a database. The research is based on simulating foreign trade policy shocks under two main scenarios: a protectionist foreign trade policy, simulated through an increase in imports tariff rates or a reduction in import quotas, or a liberalization of foreign trade policy, pursued by lowering imports tariff rates or expanding import quotas. These scenarios were examined to assess their impact on the economic stability within the framework of Kaldor's Magic Square variables including economic growth rates, employment rates, external balances, inflation rates, and other macroeconomic indicators, within the Algerian economic context, which is characterized by a dominant hydrocarbon sector and structural imbalances in production and foreign trade.

The simulation results indicate that increasing tariff rates did not lead to a significant improvement in employment or economic growth, whereas reducing import quotas proved more effective in supporting domestic production and job creation. However, it also had adverse effects on the availability of certain industrial inputs and weakened export competitiveness. Conversely, trade liberalization policies revealed that lowering tariffs increased foreign competition, negatively affecting domestic production and employment without generating economic growth. Expanding import quotas, on the other hand, stimulated domestic demand but worsened trade deficits due to increased import dependency.

Ultimately, the findings suggest that protectionist policies support domestic production but pose challenges for the trade balance and exports, while liberalization policies enhance short-term economic activity but increase economic vulnerability to external shocks. These results highlight the necessity of a balanced strategy that combines partial protection with gradual liberalization, aligned with the adaptive capacity of domestic productive sectors to international competition. Accordingly, a phased approach to foreign trade reform, integrated with structural economic reforms, is essential for fostering sustainable economic growth and stability in Algeria.

Keywords: Foreign Trade Policy, Economic Stability, CGEM, SAM, Algeria.

Résumé

Résumé :

Cette étude vise à fournir un cadre analytique permettant de mesurer l'impact de la politique commerciale extérieure sur la stabilité économique en Algérie. L'étude utilise un modèle d'équilibre général calculable (MEGC) statique comme outil quantitatif, en exploitant la matrice de comptabilité sociale (MCS) de l'année 2021 comme base de données. La recherche repose sur la simulation de chocs liés à la politique commerciale extérieure selon deux scénarios principaux : une politique protectionniste, mise en œuvre par une augmentation des droits de douane ou une réduction des quotas d'importation, et une politique de libéralisation, appliquée par une baisse des droits de douane ou une augmentation des quotas d'importation. Ces scénarios sont analysés afin d'évaluer leur impact sur la stabilité économique en s'appuyant sur les variables du carré magique de Kaldor, notamment les taux de croissance économique, taux de chômage, les équilibres extérieurs, taux d'inflation et d'autres indicateurs macroéconomiques, dans le contexte de l'économie algérienne, caractérisée par la domination du secteur des hydrocarbures et des déséquilibres structurels en matière de production et de commerce extérieur.

Les résultats des simulations indiquent qu'une hausse des droits de douane n'a pas conduit à une amélioration significative de l'emploi ou de la croissance économique, tandis qu'une réduction des quotas d'importation s'est révélée plus efficace pour soutenir la production nationale ou créer de l'emploi. Toutefois, cette réduction a également eu des effets négatifs sur la disponibilité de certains intrants industriels et a affaibli la compétitivité des exportations. En revanche, les politiques de libéralisation ont montré que la baisse des droits de douane a intensifié la concurrence étrangère, ce qui a eu un impact négatif sur la production nationale et l'emploi, sans pour autant générer une croissance économique. L'augmentation des quotas d'importation a stimulé la demande intérieure, mais a aggravé les déficits commerciaux en raison d'une plus grande dépendance aux importations.

En définitive, les résultats suggèrent que les politiques protectionnistes favorisent la production nationale, mais posent des défis en matière de balance commerciale et d'exportations, tandis que les politiques de libéralisation stimulent l'activité économique à court terme, mais accroissent la vulnérabilité de l'économie aux chocs extérieurs. Ces conclusions soulignent la nécessité d'une stratégie équilibrée combinant protection partielle et libéralisation progressive, en fonction de la capacité des secteurs productifs locaux à s'adapter à la concurrence internationale. Par conséquent, une approche graduelle de la réforme du commerce extérieur, intégrée aux réformes structurelles de l'économie, est essentielle pour renforcer la croissance économique durable et la stabilité en Algérie.

Mots clés : La Politique du Commerce Extérieur, Stabilité Economique, MEGC, MCS, Algérie.

**L 'impact de la politique du commerce extérieur sur la stabilité économique en Algérie –
Une analyse à l'aide d'un modèle d'équilibre général calculable (MEGC) --**

فهرس المحتويات

الصفحة	المحتوى
--	شكر وتقدير
--	إهداء
--	ملخص
a-d	قائمة الجداول والأشكال والملاحق
أ - ش	مقدمة
88-14	الفصل الأول: الإطار النظري لسياسات التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي
15	تمهيد
16	المبحث الأول: السياسات الاقتصادية الكلية
16	المطلب الأول: ماهية السياسة الاقتصادية الكلية
17	أولاً: نشأة السياسة الاقتصادية الكلية
18	ثانياً: تعريف السياسة الاقتصادية الكلية
21	المطلب الثاني: أنواع السياسة الاقتصادية الكلية
21	أولاً: السياسة الاقتصادية الظرفية
24	ثانياً: السياسة الاقتصادية الهيكلية
24	المطلب الثالث: أدوات السياسة الاقتصادية
25	أولاً: السياسة المالية
28	ثانياً: السياسة النقدية
30	المبحث الثاني: سياسات التجارة الخارجية
30	المطلب الأول: ماهية سياسات التجارة الخارجية
30	أولاً: تعريف سياسة التجارة الخارجية
31	ثانياً: أهداف سياسة التجارة الخارجية
34	المطلب الثاني: النظريات المفسرة لسياسات التجارة الخارجية والعوامل المؤثرة في تحديدها
34	أولاً: نظريات سياسة التجارة الخارجية
39	ثانياً: العوامل المؤثرة في تحديد سياسة التجارة الخارجية
40	المطلب الثالث: أنواع سياسة التجارة الخارجية وأدواتها
40	أولاً: أنواع سياسة التجارة الخارجية
43	ثانياً: أدوات سياسة التجارة الخارجية
46	المطلب الرابع: تأثير سياسة التجارة الخارجية في الدول الصغيرة والدول الكبيرة
47	أولاً: تأثير سياسة التجارة الخارجية في الدولة الصغيرة
54	ثانياً: سياسة التجارة الخارجية وتأثيرها على الدولة الكبيرة
57	ثالثاً: التعريف الجمركية المثلى (Optimal Tariff)
58	المبحث الثالث: الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور
59	المطلب الأول: ماهية الاستقرار الاقتصادي
59	أولاً: مفهوم الاستقرار الاقتصادي

60	ثانيا: أنواع الاستقرار الاقتصادي
61	ثالثا: أسباب عدم الاستقرار الاقتصادي
63	المطلب الثاني: مؤشرات الاستقرار الاقتصادي
63	أولا: التوازن في ميزان المدفوعات
68	ثانيا: البطالة
70	ثالثا: التضخم
72	رابعا: النمو الاقتصادي
75	خامسا: الموازنة العامة
76	المطلب الثالث: المربع السحري لكالدور كإطار تحليلي للاستقرار الاقتصادي
76	أولا: مفهوم وأصل المربع السحري لكالدور
77	ثانيا: الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور
80	ثالثا: سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور
88	خلاصة الفصل
136-89	الفصل الثاني: تحليل واقع تأثير سياسات التجارة الخارجية على محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر
90	تمهيد
91	المبحث الأول: التطور التاريخي لسياسات التجارة الخارجية في الجزائر
91	المطلب الأول: مرحلة ما بعد الاستقلال والسياسات الاشتراكية
91	أولا: مرحلة الرقابة على التجارة الخارجية 1962-1969
96	ثانيا: فترة احتكار الدولة للتجارة الخارجية 1970-1989
97	المطلب الثاني: تحرير التجارة الخارجية والتوجه نحو الانفتاح التجاري
97	أولا: أسباب التحرير التجاري في الجزائر
98	ثانيا: تجليات الانفتاح الاقتصادي
99	ثالثا: مرحلة التحرير التدريجي (1990-1993)
100	رابعا: مرحلة الانتقال إلى التحرير الكامل للتجارة الخارجية في الجزائر (1994-2000)
101	المبحث الثاني: تحليل واقع السياسات التجارية الخارجية في الجزائر
101	المطلب الأول: هيكل التجارة الخارجية في الجزائر
101	أولا: هيكل الصادرات
107	ثانيا: هيكل الواردات الجزائرية
111	المطلب الثاني: استراتيجيات الحماية التجارية في الجزائر
111	أولا: فرض التعريفات الجمركية المرتفعة
112	ثانيا: تأثير استراتيجيات الحماية التجارية على الاقتصاد الجزائري
112	ثالثا: التحديات التي تواجه الحماية التجارية في الجزائر
113	رابعا: توصيات لتعزيز الحماية التجارية في الجزائر
114	المطلب الثالث: سياسات دعم الصادرات في الجزائر

114	أولاً: جهود دعم الصادرات في الجزائر
116	ثانياً: التحديات التي تواجه تنويع الصادرات في الجزائر
117	ثالثاً: تأثير الاعتماد على المحروقات على السياسات التجارية في الجزائر
118	رابعاً: استراتيجيات تقليل الاعتماد على المحروقات
119	المبحث الثالث: تحليل تأثير سياسة التجارة الخارجية على محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر
119	المطلب الأول: تطور الميزان التجاري في الجزائر
119	أولاً: فترة الاقتصاد الموجه (1963-1986)
124	ثانياً: بداية الإصلاحات الاقتصادية (1990-1994)
126	ثالثاً: تحرير التجارة وزيادة الفوائض الفترة (1995-2008)
128	رابعاً: تقلبات في الميزان التجاري الفترة (2009-2014)
129	خامساً: عودة العجز التجاري الفترة (2015-2019)
130	سادساً: جهود التنويع الاقتصادي الفترة (2020-2023)
131	المطلب الثاني: محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر وفق متغيرات المربع السحري لكالدور
131	أولاً: نشأة المربع السحري لكالدور
131	ثانياً: مؤشرات الاستقرار الاقتصادي حسب المربع السحري لكالدور
132	المطلب الثالث: تحليل أثر سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر (1963-2023)
132	أولاً: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية والنمو الاقتصادي
134	ثانياً: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية وسوق العمل (البطالة)
134	ثالثاً: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية والتضخم
135	رابعاً: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية وميزان المدفوعات
136	خلاصة الفصل
137-207	الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) في الجزائر
138	تمهيد
139	المبحث الأول: أساسيات حول نماذج التوازن العام القابل للحساب و مصفوفة المحاسبة الاجتماعية
139	المطلب الأول: أساسيات حول نماذج التوازن التطبيقي العام القابل للحساب (CGEM)
139	أولاً: مفهوم نماذج التوازن العام القابل للحساب
142	ثانياً: أنواع نماذج التوازن العام القابل للحساب Types of Computable General Equilibrium Model
143	ثالثاً: هيكل وقاعدة بيانات نموذج التوازن العام القابل للحساب
148	المطلب الثاني: آليات عمل نماذج التوازن العام القابلة للحساب
148	أولاً: التدفق الدائري والتوازن الالراسي في نماذج CGE
152	ثانياً: تأثير الصدمات في نموذج التوازن العام القابل للحساب (Modelling impacts of policy measures and shocks)
153	المطلب الثالث: أساسيات حول مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)

153	أولاً: تعريف مصفوفة المحاسبة الاجتماعية
155	ثانياً: الهدف من بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية
156	ثالثاً: قاعدة البيانات في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر Data Base for Social Accounting Matrix
157	المطلب الرابع: بنية وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية
157	أولاً: البنية النظرية لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية
163	ثانياً: توافق وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (RAS Methodology)
165	المبحث الثاني: بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021
165	المطلب الأول: مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر
166	أولاً: مصادر البيانات المستعملة في بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للاقتصاد الجزائري لسنة
167	ثانياً: منهجية بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021
175	المطلب الثاني: قراءة وتوازن حسابات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021
175	أولاً: قراءة لحسابات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021
183	ثانياً: توافق وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة للجزائر سنة 2021
184	المبحث الثالث: بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) الخاص بالاقتصاد الجزائري
185	المطلب الأول: مكونات نموذج التوازن العام القابل للحساب وكيفية اقفاله
185	أولاً: عناصر نموذج التوازن العام القابل للحساب
186	ثانياً: اقفال النموذج (Model Closure)
188	المطلب الثاني: مزايا وتطبيقات نماذج CGE في التجارة الخارجية
188	أولاً: إيجابيات استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب
189	ثانياً: سلبيات استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب
190	المطلب الثالث: الاستخدامات والصيغة الرياضية لنموذج التوازن العام القابل للحساب في التجارة الخارجية
191	أولاً: استخدامات نماذج التوازن العام القابل للحساب في التجارة الخارجية
191	ثانياً: الصيغة الرياضية للنموذج (معادلات النموذج) في التجارة الخارجية
207	خلاصة الفصل
208-278	الفصل الرابع: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب في الجزائر
209	تمهيد
210	المبحث الأول: نموذج التوازن العام القابل للحساب الخاص بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021
210	المطلب الأول: وصف بنية النموذج واختبار مدى اتساق قاعدة البيانات
210	أولاً: بنية نموذج التوازن العام القابل للحساب
211	ثانياً: وصف واتساق قاعدة بيانات نموذج التوازن العام القابل للحساب
212	المطلب الثاني: معايير المعلومات واقفال نموذج التوازن العام القابل للحساب
213	أولاً: معايير معلومات نموذج التوازن العام القابل للحساب

213	ثانيا: أقفال النموذج
214	المبحث الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية و أثرها على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب
214	المطلب الأول: وصف المحاكاة
214	أولا: المحاكات الأولية (المحاكات بدون صدمات)
214	ثانيا: المحاكاة الستاتيكية (سيناريوهات المحاكاة)
215	المطلب الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر
214	أولا: السيناريو الأول: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفية الجمركية
235	ثانيا: السيناريو الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض معدل التعريفية الجمركية
248	ثالثا: السيناريو الثالث: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد
261	رابعا: السيناريو الرابع: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد
275	خلاصة الفصل
285-276	خاتمة
298-286	قائمة المراجع
325-299	قائمة الملاحق

قائمة الجداول والأشكال والملاحق

أولاً: قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
21	مقارنة بين السياسة الظرفية والسياسة الهيكلية	01
27	الفرق بين السياسة المالية الانكماشية والسياسة التوسعية	02
28	الفرق بين السياسة النقدية الانكماشية والسياسة التوسعية	03
31	أنواع التدخل الحكومي في سياسة التجارة الخارجية	04
101	الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية لسنة 2021	05
104	الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات	06
105	هيكل الصادرات الجزائرية حسب نوع السلعة	07
108	الدول الموردة للجزائر وحجم الواردات	08
109	واردات الجزائر حسب فئات السلع	09
120	تطور الميزان التجاري للفترة (1970-1963)	10
121	تطور الميزان التجاري للفترة (1980-1971)	11
122	تطور الميزان التجاري للفترة (1985-1981)	12
124	تطور الميزان التجاري للفترة (1989-1986)	13
125	تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 1994-1990	14
127	تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 2008-1995	15
128	تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 2014-2009	16
129	تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 2019-2015	17
130	تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 2024-2020	18
133	الاتجاهات العامة للنمو الاقتصادي مقارنة بالسياسات التجارية	19
134	معدلات البطالة مقارنة بالسياسات التجارية	20
134	معدلات التضخم مقارنة بالسياسات التجارية	21
135	تطور ميزان المدفوعات مقارنة بالسياسات التجارية	22
159	مثال عن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة Basic Social Accounting Matrix	23
167	الأنشطة الاقتصادية الخاصة بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر	24
170	التدفقات المتبادلة بين الوكلاء بالنسبة لكل فئة تحويل (مليون دج)	25
173	إجراءات إعداد المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء (مليون دج)	26
174	المصفوفة الفرعية لتحويلات التبادل بين الوكلاء في الجزائر لسنة 2021 (مليون دج)	27
174	المصفوفة الفرعية لتحويلات التبادل الكلية بين الوكلاء في الجزائر لسنة 2021 (مليون دج)	28
176	مجموع الإيرادات والنفقات لحساب السلع (Commodities)	29
177	مجموع الإيرادات والنفقات لحساب النشاطات الانتاجية (Activities)	30
177	مجموع الإيرادات والنفقات لحساب عوامل الإنتاج (Factors)	31

179	مجموع الايرادات والنفقات لحساب العائلات والمؤسسات الفردية (HouseHolds: HOH)	32
180	مجموع الايرادات والنفقات لحساب الشركات وأشباه الشركات غير المالية (ENT)	33
181	مجموع الايرادات والنفقات لحساب المؤسسات العمومية أو الحكومة (GOV)	34
182	مجموع الايرادات والنفقات لحساب العالم الخارجي (ROW)	35
183	مجموع الايرادات والنفقات لحساب تراكم رأس المال (Saving-Investment)	36
194	تعريف السلع في برنامج GAMS	37
195	تعريف الأنشطة في برنامج GAMS	38
200	حساب قيم دالة مرونة الاحلال الثابتة (CES) في الجزائر لسنة 2021	39
201	حساب قيم دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) في الجزائر لسنة 2021	40
213	المتغيرات الخارجية في نموذج CGE للجزائر لسنة 2021	41
215	وصف محاكاة سيناريوهات صدمات سياسة التجارة الخارجية	42
216	نتائج محاكاة صدمات السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة	43
225	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على مجموعة الأسعار	44
228	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على مجموعة المؤسسات	45
230	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على معدل البطالة	46
231	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على معدل التضخم	47
232	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على النمو الاقتصادي	48
234	نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على الميزان التجاري	49
235	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة	50
239	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على مجموعة الأسعار	51
241	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على مجموعة المؤسسات	52
243	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على معدل البطالة	53
244	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على معدل التضخم	54
245	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على النمو الاقتصادي	55
246	نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على الميزان التجاري	56
248	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة	57
251	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار	58
254	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات	59
256	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على معدل البطالة	60
257	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على معدل التضخم	61
258	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على النمو الاقتصادي	62

قائمة الجداول والأشكال والملاحق

259	نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على الميزان التجاري	63
261	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة	64
264	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار	65
266	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات	66
268	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على معدل البطالة	67
269	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على معدل التضخم	68
270	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على النمو الاقتصادي	69
272	نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على الميزان التجاري	70

ثانيا: قائمة الأشكال

رقم الشكل	عنوان الشكل	الصفحة
01	مفهوم السياسة الاقتصادية	19
02	مخطط توضيحي يبين سياسة التوقف ثم الذهاب	22
03	سياسة التوقف ثم الذهاب	23
04	انتقال الفجوة التكنولوجية	38
05	تأثير فرض التعريف الجمركية في الدولة الصغيرة	49
06	تأثير فرض حصص الاستيراد في الدولة الصغيرة	53
07	التعريف الجمركية المثلثي	58
08	الأهداف الأربعة للاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور	78
09	النسبة المئوية من إجمالي صادرات الجزائر لسنة 2021	102
10	النسبة المئوية من إجمالي الصادرات غير النفطية لسنة 2021	106
11	حجم الواردات (مليار دولار) لسنة 2021	109
12	معدل النمو الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 1990-1994	125
13	خطوات بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب	146
14	التدفق الدائري في الاقتصاد الكلي	149

ثالثا: قائمة الملاحق

رقم الملحق	عنوان الملحق	الصفحة
01	معادلات ومتغيرات النموذج	300
02	مدخلات برنامج GAMS	303
03	جدول المدخلات والمخرجات TES لسنة 2021	319
04	الجدول الاقتصادي الكلي TEE لسنة 2021	323

مقدمة

تعد السياسة الاقتصادية الكلية الإطار الذي تعتمد عليه الحكومات لتنظيم الأداء الاقتصادي وتحقيق هدفها الرئيسي المتمثل في الاستقرار الاقتصادي في ظل بيئة عالمية تتسم بالتغيرات المستمرة والتحديات المتزايدة. فهي تتضمن مجموعة من الأدوات التي تستهدف ضبط مسار الاقتصاد الكلي، بما يشمل استقرار الأسعار، تحقيق مستوى عال من التوظيف، توازن ميزان المدفوعات، وتحسين معدل النمو الاقتصادي وغيرها. في هذا الإطار، تحتل سياسة التجارة الخارجية موقعا محوريا ضمن أدوات السياسة الاقتصادية الكلية، نظرا لدورها في تحديد طبيعة العلاقات التجارية مع العالم الخارجي وتأثيرها المباشر على الهيكل الاقتصادي الوطني.

تمثل سياسة التجارة الخارجية مجموعة من الإجراءات التي تعتمدها الدول لتنظيم تدفقات السلع والخدمات عبر الحدود، وذلك من خلال أدوات متعددة مثل التعريفات الجمركية، القيود الكمية كحصص الاستيراد، الإعانات الموجهة لدعم الصادرات، والاتفاقيات التجارية الثنائية أو متعددة الأطراف وغيرها. ويتم توظيف هذه الأدوات وفقا للأهداف الاستراتيجية لكل دولة، حيث يمكن استخدامها لدعم الإنتاج المحلي، تقليل الاعتماد على الواردات، تعزيز القدرة التنافسية للمنتجات الوطنية، وتحقيق التوازن في الميزان التجاري. إضافة إلى ذلك، تؤثر هذه السياسة بشكل مباشر على متغيرات الاقتصاد الكلي، مثل مستوى الإنتاج المحلي، معدل البطالة ومعدل التضخم، مما يجعلها إحدى الركائز الأساسية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي. في هذا السياق، يعكس المربع السحري لكالدور (Kaldor's Magic Square) أحد أهم الأطر النظرية التي يمكن من خلالها قياس مدى تحقيق الاستقرار الاقتصادي. فهو يستند إلى أربعة متغيرات رئيسية: معدل النمو الاقتصادي، مستوى التوظيف، استقرار الأسعار، والميزان التجاري، حيث يعد التوازن بين هذه المتغيرات مؤشرا على مدى نجاح السياسات الاقتصادية، ومن بينها سياسة التجارة الخارجية، في تحقيق الاستقرار الاقتصادي الكلي. غير أن تحقيق هذا التوازن يظل مشروطا بعوامل عديدة، منها الهيكل الاقتصادي للدولة، مدى اندماجها في الاقتصاد العالمي، والسياسات الاقتصادية الأخرى المكملة.

تختلف آثار سياسة التجارة الخارجية باختلاف الهياكل الاقتصادية ومدى اندماج الدول في التجارة الدولية، ففي اقتصادات الدول الصغيرة، مثل الجزائر، تكتسب سياسة التجارة الخارجية أهمية خاصة نظرا لدورها الحاسم في إعادة تشكيل العلاقات الاقتصادية الداخلية والخارجية. فالاقتصاد الجزائري يعتمد بدرجة كبيرة على قطاع المحروقات، الذي يشكل المصدر الرئيسي للإيرادات الحكومية والعملات الأجنبية، مما يجعله عرضة لتقلبات الأسواق العالمية. وفي ظل هذه التحديات، تصبح سياسة التجارة الخارجية أداة رئيسية في تقليل التبعية للمحروقات، وتحفيز القطاعات الإنتاجية غير النفطية، وتعزيز القدرة التنافسية للصناعة

الوطنية، بما يساهم في تحقيق استقرار اقتصادي أكثر توازنا واستدامة. لكن فعالية سياسة التجارة الخارجية في الجزائر ليست مجرد مسألة نظرية، بل هي قضية عملية تتطلب تحليلا دقيقا لمدى تأثير الأدوات التجارية المستخدمة على الاقتصاد الكلي. إذ أن سياسة التجارة الخارجية المنحازة نحو الحماية قد توفر حماية للصناعات المحلية، لكنها قد تؤدي أيضا إلى ارتفاع الأسعار وتقليل المنافسة، مما قد يضر بالمستهلكين وبالكفاءة الاقتصادية. في المقابل، فإن السياسة القائمة على الانفتاح التجاري وتحرير المبادلات قد تؤدي إلى زيادة تدفقات السلع والخدمات، إلا أنها قد تشكل تحديا للقطاعات المحلية التي لم تبلغ مستوى تنافسية كاف، مما قد يؤثر على قدرتها على الصمود في مواجهة المنافسة الخارجية. لذا، فإن تقييم مدى ملائمة أدوات السياسة التجارية المستخدمة في الجزائر يجب أن يستند إلى تحليل شامل لمتغيرات الاقتصاد الكلي، وتحديد مدى تحقيق هذه السياسات لمتغيرات الاستقرار الاقتصادي وفقا لمؤشرات المربع السحري لكالدور.

بغية تقييم سياسة التجارة الخارجية في الاقتصاد الجزائري، تهدف هذه الدراسة إلى تحليل أثر سياساتها على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر باستخدام أهم النماذج الذي يستخدم لتقييم السياسات الاقتصادية المخلفة، نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM)، وذلك من خلال تقييم آثار الصدمات المحتملة في سياسة التجارة الخارجية على متغيرات الاقتصاد الكلي الرئيسية. سيتم ذلك بتحليل محاكات سيناريوهات مختلفة لسياسة التجارة الخارجية، مثل رفع وخفض التعريفات الجمركية وفرض قيود كمية على الواردات، ودراسة تأثير كل سيناريو على معدل النمو الاقتصادي، مستوى التوظيف، توازن ميزان المدفوعات، استقرار الأسعار، وبعض المتغيرات الاقتصادية الكلية الأخرى. كما تسعى الدراسة إلى تقديم رؤية علمية قائمة على النمذجة الاقتصادية، يمكن من خلالها تقديم توصيات لصناع القرار حول السياسات التجارية الأمثل لتحقيق الاستقرار الاقتصادي في الجزائر.

1. اشكالية الدراسة:

انطلاقا مما سبق، تتجلى أهمية سياسة التجارة الخارجية كأداة رئيسية في توجيه الاقتصاد الوطني، خاصة في الاقتصادات التي تعتمد بشكل كبير على قطاع المحروقات، مثل الجزائر. ويؤدي هذا الاعتماد إلى تعريض الاقتصاد الوطني لتقلبات خارجية، ناجمة عن التغيرات في أسعار النفط والتقلبات في الطلب العالمي، مما يفرض تحديات كبيرة على تحقيق الاستقرار الاقتصادي. وفي هذا السياق، تبرز ضرورة تقييم مدى فاعلية سياسة التجارة الخارجية في تعزيز التنوع الاقتصادي وتقليل هشاشة الاقتصاد الجزائري أمام الصدمات الخارجية.

من هذا المنطلق، تبرز الحاجة إلى تحليل دقيق لمدى فاعلية سياسة التجارة الخارجية في الجزائر، من خلال تقييم تأثير أدواتها المختلفة على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري

لكالدور، مما يوفر أساسا علميا لصياغة سياسات تجارية أكثر كفاءة، لذلك تسعى هذه الدراسة إلى الإجابة على التساؤل التالي:

ما مدى تأثير سياسة التجارة الخارجية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي في الجزائر في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور من خلال نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM)؟

قصد الإحاطة بمتغيرات هذه الدراسة ومحاولة الإجابة على الاشكالية الرئيسية، وللإلمام بكل جوانب البحث يمكن طرح بعض الأسئلة الفرعية التالية:

- ما مفهوم سياسات التجارة الخارجية وماهي أهم أدواتها؟
- ما مفهوم الاستقرار الاقتصادي وما هي أهم مؤشرات في إطار المربع السحري لكالدور؟
- ما واقع سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي في الجزائر؟
- ما مدى تأثير الصدمات الناتجة عن سياسات التجارة الخارجية كسياسة تحريرية وسياسة حمائية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر؟

2. فرضيات الدراسة:

للإجابة على الاشكال السابق، نطرح الفرضيات التالية:

- **الفرضية الأولى:** تؤدي الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفات الجمركية إلى تحفيز الإنتاج المحلي وتقليل العجز التجاري، إلا أنها قد تتسبب في ارتفاع الأسعار وزيادة التضخم نتيجة ارتفاع تكلفة الواردات.
- **الفرضية الثانية:** تساهم الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد في تحفيز الإنتاج المحلي، تقليل العجز التجاري، و انخفاض معدل البطالة، إلا أنها قد تتسبب طفيف في ارتفاع الأسعار.
- **الفرضية الثالثة:** تؤدي الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض معدل التعريفات الجمركية إلى زيادة تدفقات الواردات، لكنه قد يفاقم العجز التجاري ويؤثر سلبا على بعض القطاعات الإنتاجية المحلية.
- **الفرضية الرابعة:** تؤدي الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد الى تحسين معدل النمو الاقتصادي ومعدل البطالة، لكنها قد تؤثر سلبا على توازن ميزان الدفعوعات.

3. أهمية الدراسة:

تكمن أهمية الدراسة في عدة جوانب نذكرها كالتالي:

أ- **أهمية نظرية:** تسهم هذه الدراسة في إثراء الأدبيات المتعلقة باستخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب في البلدان النامية لتحليل السياسات الاقتصادية، مع التركيز على اقتصاد الجزائر. حيث تم تقديم طرق حسابية تم اعتمادها في هذه الأطروحة لتكوين قاعدة المعطيات اللازمة لنماذج التوازن العام القابلة للحساب مثل مصفوفة التحويلات بين الفاعلين الاقتصاديين، ومصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر (SAM)، كذلك مروونات التحويل الثابتة (CET)، ومروونات الاحلال الثابتة (CES) في الجزائر لسنة 2021.

ب- **أهمية عملية:** تقدم الدراسة تحليلات عملية لصناع القرار حول محاكات صدمات سياسة التجارة الخارجية التي تؤدي لتحقيق استقرار اقتصادي في الجزائر في المدى القصير، وإبراز التحديات التي تواجه الاقتصاد الكلي الجزائري في مختلف القطاعات الاقتصادية، خصوصا في ظل تحديات الصدمات الخارجية مثل تقلب أسعار المحروقات والاعتماد الكبير عليها كمصدر رئيسي للدخل. أي أن هذه الدراسة لا تقتصر على البعد الأكاديمي فحسب، بل تمتد إلى البعد العملي المرتبط بوضع استراتيجيات فعالة لدعم الاقتصاد الجزائري في مواجهة التحديات العالمية. فمن خلال تقديم تحليل دقيق مبني على نموذج التوازن العام القابل للحساب، يمكن لهذه الدراسة أن توفر إطارا علميا لصياغة سياسات تجارية أكثر كفاءة، ما يسهم في تحسين الأداء الاقتصادي الكلي وتقليل المخاطر المرتبطة بالتقلبات الخارجية، مما يعزز فرص تحقيق استقرار اقتصادي مستدام ومتنوع.

ت- **أهمية اقتصادية:** تساهم الدراسة في توضيح العلاقة بين أدوات سياسة التجارة الخارجية ومتغيرات الاستقرار الاقتصادي (مثل النمو الاقتصادي، البطالة، التضخم، والميزان التجاري)، مما يساعد صناع القرار في صياغة سياسات اقتصادية كلية في المدى الطويل.

4. أهداف الدراسة:

وفقا لأهمية البحث المذكورة سابقا فإن هذه الأطروحة تهدف إلى:

- تحليل أثر الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية (الحمايةية والتحريرية) على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر بالاعتماد على متغيرات المربع السحري كالدور لتحليل الاستقرار الاقتصادي.
- تقديم نموذج رياضي لتحليل تأثير سياسة التجارة الخارجية على الاقتصاد الجزائري، مع التركيز على دور هذه السياسات في تعزيز الاستقرار الاقتصادي الكلي المستدام خارج قطاع المحروقات.
- تقييم فعالية أدوات سياسة التجارة الخارجية (مثل التعريفات الجمركية وحصص الاستيراد) في تحسين التنافسية الاقتصادية وتقليل الاعتماد على الواردات.

- اقتراح توصيات لصناع القرار حول السياسات التجارية المناسبة لتحقيق استقرار الاقتصاد الجزائري وتعزيز التنوع الاقتصادي.

5. منهج الدراسة:

اعتمدنا في بحثنا على المنهج التحليلي لدراسة تأثير سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، حيث قمنا باستعراض نظريات التجارة الخارجية وتحليل مفاهيمها مع التركيز على الاختلاف بين مذهب الحماية ومذهب الحرية التجارية. كما شمل التحليل استعراضا تاريخيا لفترة تحرير التجارة الخارجية في الجزائر، مع تسليط الضوء على تحليل التطورات الاقتصادية التي شهدتها البلاد في هذا السياق.

بالإضافة إلى ذلك، قمنا بدراسة المفاهيم الخاصة بنماذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) ومراحل تطورها، حيث تم تقديم المعلومات وفق تسلسل تاريخي ومنهجي لتوضيح أهمية هذه النماذج في تحليل السياسات الاقتصادية الكلية.

أما في الجانب التطبيقي، فقد اعتمدنا على المنهج الكمي التحليلي باستخدام مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) للجزائر لعام 2021 كقاعدة بيانات أساسية للتحليل، حيث تم استخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) كأداة كمية لمحاكاة تأثير الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية المختلفة، سيناريو السياسة الحمائية (زيادة التعريفية الجمركية أو خفض الحصص الاستيراد) وسيناريو سياسة الانفتاح التجاري (خفض التعريفية الجمركية أو زيادة حصص الاستيراد).

كما قمنا بتحليل النتائج المستخلصة من النموذج، مع التركيز على قياس تأثير سياسة التجارة الخارجية على متغيرات المربع السحري لكالدور (النمو الاقتصادي، التوظيف، التضخم، الميزان التجاري) وبعض المتغيرات الاقتصادية الأخرى، مما يتيح فهما دقيقا لتأثير هذه السياسة على الاقتصاد الجزائري واستقراره وتقديم تحليل لسياسات التجارة الخارجية تسهل اتخاذ القرار.

6. حدود ومتغيرات الدراسة:

1.6. الحدود المكانية: الاقتصاد الجزائري كحالة دراسية.

2.6. الحدود الزمانية: تغطي الدراسة سنة 2021.

3.6. متغيرات الدراسة: تنقسم متغيرات الدراسة الى متغيرات تابعة وأخرى مستقلة، مقسمة كالتالي:

أ- متغيرات داخلية: وهي معادلات النموذج، مثل معادلات حساب الدخل المحلي، مؤشر سعر المستهلك، الطلب على العمالة، حساب الميزان التجاري وغيرها من المعادلات.

ب- **متغيرات خارجية:** تتمثل في أدوات سياسة التجارة الخارجية (التعريفات الجمركية، حصص الاستيراد).

7. الدراسات السابقة:

1.7. الدراسات العربية:

أ- دراسة فيصل لوصيف، "أثر سياسة التجارة الخارجية على التنمية الاقتصادية المستدامة في الجزائر خلال الفترة 1970-2012"، أطروحة دكتوراه، جامعة سطيف 1، 2014.

تناولت هذه الدراسة تحليلاً شاملاً لسياسة التجارة الخارجية في الجزائر وتأثيرها على مختلف أبعاد التنمية الاقتصادية المستدامة خلال الفترة المحددة. هدفت الدراسة إلى تقييم فعالية السياسات الاقتصادية التي تبنتها الجزائر، بدءاً من احتكار الدولة لقطاع التجارة الخارجية بعد الاستقلال، وصولاً إلى تحرير التجارة الخارجية في التسعينيات. اعتمدت الدراسة على المنهج التاريخي والتحليلي لتوضيح المراحل الرئيسية التي مر بها قطاع التجارة الخارجية وتحليل تأثير هذه السياسات على التنمية المستدامة. توصلت الدراسة إلى أن احتكار الدولة للتجارة الخارجية في بدايات الاستقلال ساهم في الحد من التبعية الاقتصادية وخلق نوع من الاستقرار النسبي، إلا أن هذا النظام كان مصحوباً بتحديات كبيرة، مثل ضعف الكفاءة الاقتصادية وتأخر الانفتاح على الأسواق الدولية، ثم مع بداية التسعينيات، أدى تحرير التجارة إلى تحسين تدفقات الواردات والصادرات، لكنه تسبب أيضاً في تحديات جديدة، منها ضعف تنافسية المنتجات المحلية أمام المنتجات المستوردة، وتزايد الاعتماد على واردات السلع الاستهلاكية.

أبرزت الدراسة أيضاً أن سياسة تحرير التجارة أثرت سلباً على البعدين الاجتماعي والبيئي للتنمية المستدامة، حيث زاد معدل البطالة بسبب تراجع الصناعات المحلية، وظهرت تأثيرات بيئية ناتجة عن الأنشطة التجارية غير المستدامة. أخيراً، أوصت الدراسة بضرورة تبني سياسة تجارية شاملة توازن بين تحقيق النمو الاقتصادي والاستدامة البيئية والاجتماعية، مع تعزيز تنافسية القطاعات المحلية وتحفيز التنوع الاقتصادي. تقدم هذه الدراسة رؤية متكاملة عن سياسة التجارة الخارجية في الجزائر، حيث تبرز النجاحات والتحديات التي واجهتها في تحقيق التنمية المستدامة، ما يجعلها مرجعاً مهماً لفهم التجربة الجزائرية في هذا المجال.

ب- دراسة لعابيد وليد، "دور السياسات الاقتصادية الكلية في تحقيق التوازن الهيكلي والاستقرار الاقتصادي في الاقتصاديات النفطية: دراسة تطبيقية باستخدام نموذج التوازن التطبيقي العام في الاقتصاد الجزائري"، أطروحة دكتوراه، جامعة فرحات عباس سطيف 1، 2018.

تتناول الدراسة دور السياسة الاقتصادية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والتوازن الهيكلي في الجزائر، من خلال دراسة تطبيقية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM). تبرز الإشكالية المركزية في العلاقة بين السياسات الاقتصادية والاستقرار الاقتصادي، ومدى فعالية هذه السياسات في تحقيق توازن هيكلي مستدام في ظل اعتماد الاقتصاد الجزائري على النفط، حيث اعتمدت الدراسة على منهجية كمية باستخدام نموذج CGEM لمحاكاة تأثير السياسات الاقتصادية المختلفة، مستندة إلى بيانات من مصادر رسمية مثل البنك المركزي الجزائري وصندوق النقد الدولي. من أبرز النتائج التي توصل إليها الباحث، أن السياسات الاقتصادية المتبعة في الجزائر لم تنجح في تحقيق توازن هيكلي مستدام، رغم مساهمتها في الحفاظ على الاستقرار الاقتصادي بفضل الإيرادات النفطية. كما أوضحت الدراسة أن الاقتصاد الجزائري يعاني من هشاشة هيكلية بسبب اعتماده المفرط على الموارد النفطية، مما يجعله عرضة للصدمات الخارجية، لا سيما تقلبات أسعار النفط. وأكدت نتائج النموذج أن تنويع القاعدة الاقتصادية وتعزيز الإنتاج المحلي هما الحل الأمثل لتصحيح الاختلالات الاقتصادية، حيث أوصى الباحث بضرورة تبني سياسات مالية ونقدية أكثر مرونة، وتحفيز الاستثمارات في القطاعات غير النفطية لتقليل الاعتماد على المحروقات وتعزيز الاستقرار الاقتصادي على المدى الطويل.

ت-دراسة سموك نوال، "أثر الانفتاح التجاري على الاقتصاد الجزائري دراسة قياسية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب"، أطروحة دكتوراه، جامعة الجزائر 3، 2019.

تعد هذه الدراسة من الدراسات الهامة التي تسلط الضوء على تأثير سياسة الانفتاح التجاري على الاقتصاد الجزائري. هدفت الدراسة إلى تحليل انعكاسات الصدمات الناتجة عن الانفتاح التجاري على متغيرات الاقتصاد الكلي، مثل الإنتاج المحلي، الاستهلاك، الواردات، والصادرات، باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGE) الذي استند إلى بيانات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية لعام 2013. أوضحت النتائج أن سياسة الانفتاح التجاري أسهمت في زيادة الإنتاج المحلي لبعض القطاعات التصديرية وتحسين رفاهية الأسر من خلال تنويع السلع المستوردة بأسعار منخفضة، لكنها بالمقابل أثرت سلباً على الصناعات الناشئة التي واجهت تحديات كبيرة أمام المنتجات الأجنبية، كما تسبب تقليص التعريفات الجمركية في تراجع الإيرادات الحكومية وزيادة الضغط على القطاعات المعتمدة على الحماية الجمركية. وأوصت الدراسة بضرورة تبني نهج تدريجي في تحرير التجارة لتعزيز قدرة القطاعات المحلية على المنافسة، مع تقديم حوافز لدعم الصناعات الوطنية، وإيجاد سياسات بديلة لتعويض نقص الإيرادات الجمركية، مثل تحسين كفاءة الضرائب غير المباشرة، بالإضافة إلى بناء شراكات تجارية استراتيجية تعزز تنافسية الجزائر في الأسواق العالمية.

تسلط الدراسة الضوء على أهمية تحليل سياسة الانفتاح التجاري في ظل اعتماد الجزائر على المحروقات، مما يجعلها نموذجاً يمكن الاعتماد عليه لفهم تأثيرات سياسات مشابهة في الدول النامية.

ث-دراسة بركان أنيسة، "دور السياسة التجارية في تعزيز التجارة الخارجية خارج قطاع المحروقات في الجزائر دراسة تحليلية للفترة 2010-2020"، مجلة الدراسات المالية والمحاسبية، مجلد 13 عدد (01)/2022، ص ص 25-37.

تناولت هذه الدراسة تحليل فاعلية السياسة التجارية المتبعة في تنويع التجارة الخارجية، حيث سلطت الضوء على أداء الميزان التجاري وهيكل الصادرات والواردات خلال فترة الدراسة. أشارت النتائج إلى أن التدابير التجارية، مثل نظام الحصص وتراخيص الاستيراد والإصلاحات الجمركية، لم تكن فعالة بما يكفي لتحقيق أهداف التنويع الاقتصادي، إذ استمرت صادرات المحروقات في الهيمنة بنسبة 90.52% من إجمالي الصادرات لعام 2020، وبقيت القطاعات الأخرى هامشية، كما أوضحت الدراسة أن الميزان التجاري عانى من عجز مستمر نتيجة انخفاض أسعار النفط وضعف أداء الصادرات غير النفطية، ولم تتمكن السياسة التجارية من كبح فاتورة الواردات المرتفعة. أبرزت الدراسة وجود تحديات عديدة، مثل غياب الكفاءة التنافسية للمؤسسات الجزائرية، وضعف وظيفة التصدير، وعشوائية السياسات التنظيمية، مما أعاق تحقيق الأهداف. وأوصت الدراسة بتطوير القطاع الفلاحي لتحقيق الأمن الغذائي وزيادة الصادرات الزراعية، وتعزيز القطاع الصناعي من خلال دعم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، والاستفادة من سلاسل القيمة العالمية، بالإضافة إلى استغلال الطاقات المتجددة لتقليل التبعية للمحروقات. أكدت الدراسة على ضرورة تبني استراتيجية شاملة لتطوير القطاعات الإنتاجية، تكامل السياسات العمومية مع التجارية، وتسهيل منافذ التجارة الخارجية لدعم المنتج المحلي، مما يساعد على تنويع الاقتصاد الجزائري وتعزيز تنافسيته في النظام الاقتصادي العالمي.

2.7. الدراسات الأجنبية:

أ- دراسة:

Jaime de Melo, "CGE Models for the Analysis of Trade Policy in Developing Countries", Country Economics Department, The World Bank, March 1988, WPS3.

تناولت هذه الدراسة استخدام نماذج CGEM كأداة تحليلية فعالة لتقييم تأثير السياسة التجارة الخارجية على الاقتصاد الكلي في الدول النامية، حيث سلطت الضوء على التطبيقات المختلفة لهذه النماذج، والتي تتراوح بين النماذج الديناميكية والنماذج الثابتة أحادية الفترة (النماذج الستاتيكية)، لتقدير تكاليف الحماية الجمركية والقيود الكمية، وتقييم تأثيرها على تخصيص الموارد والنمو الاقتصادي. وأظهرت النتائج أن هذه النماذج ساعدت في تقدير خسائر رفاحية بلغت أكثر من 5% من الناتج المحلي الإجمالي في تركيا عام

1978 بسبب نشاطات البحث عن الربح، وفي الكامبيرون أظهرت أهمية تعديل التعريفات الجمركية بناء على مرونة الطلب على الواردات لتقليل التشوهات الاقتصادية. ومع ذلك، تواجه النماذج تحديات بسبب الاعتماد على تقديرات مقترضة للمرونة، وصعوبة معالجة التغيرات طويلة الأجل بسبب قيود ديناميكية النماذج، كما أوصت الدراسة بتطوير هذه النماذج لتصبح أكثر تفصيلاً لاستيعاب الاختلافات القطاعية، وتحسين أدوات تقدير المرونة الاقتصادية، واستخدام النماذج الديناميكية لدراسة التأثيرات طويلة الأجل على النمو والاستدامة. تبرز الدراسة أهمية هذه النماذج في مساعدة صناع القرار على تصميم سياسة تجارية أكثر كفاءة لمواجهة تحديات الاقتصاد العالمي وتحقيق أهداف التنمية في الدول النامية.

ب-دراسة:

M. Carmen Lima, Francisco J. Andre, and M. Alejandro Cardenete, *“Using A CGE MODEL to Identify The Policy Trade-Off Between Unemployment AND Inflation”*, The Efficient Philips Curve, Economic Systems Research, 2012, Vol. 00(0), pp. 1–20.

تقدم هذه الدراسة قراءة جديدة للعلاقة التقليدية بين البطالة والتضخم، حيث تعتمد على الجمع بين نمذجة التوازن العام القابل للحساب (CGEM) وبرمجة متعددة الأهداف لتحديد السياسة الاقتصادية المثلى التي تحقق التوازن بين هذين المتغيرين. هدفت الدراسة إلى إنشاء "منحنى فيليبس الفعال" من خلال تحليل العلاقة قصيرة الأجل بين البطالة والتضخم باستخدام نموذج CGE مخصص للاقتصاد الإقليمي في أندلسيا بإسباني، فتوصلت الدراسة إلى أن السياسات الاقتصادية، مثل الضرائب والإنفاق العام، يمكن تصميمها بطريقة تقلل من التضخم أو البطالة، ولكن لا يمكن تحسين كلا الهدفين في نفس الوقت بسبب التناقض بينهما. وبينت النتائج أن خفض البطالة إلى حد ما الأدنى يتطلب القبول بمستويات أعلى من التضخم، والعكس صحيح، مما يعكس وجود علاقة عكسية بين هذين المتغيرين. وأظهرت الدراسة أيضاً أن هناك قطاعات اقتصادية، مثل البناء والخدمات الأخرى، أظهرت نمواً ملحوظاً في ظل السياسات التي تستهدف تقليل البطالة، وتأثرت قطاعات أخرى مثل الخدمات غير التجارية سلباً. أخيراً، أوصت الدراسة باستخدام سياسات مالية فعالة تستهدف تحقيق التوازن بين البطالة والتضخم بناء على أولويات صانع القرار. كما أكدت على أهمية استخدام منهجيات متعددة الأهداف لتحليل السياسات الاقتصادية المعقدة، واقترحت تحسين النموذج ليشمل أبعاداً إضافية مثل الديناميكيات الزمنية وتحليل السياسات متعددة الأقاليم. تقدم الدراسة إسهاماً كبيراً في تحسين فهم العلاقة بين البطالة والتضخم من منظور السياسة الاقتصادية، مما يجعلها أداة قيمة لصناع القرار في تصميم سياسات اقتصادية مستدامة.

ت-دراسة:

Kareem Ashraf Mohamed Ahmed, *“Trade Liberalization with BRICS - A CGE Model of*

Egypt", M.A. in Economics: Thesis. The American University in Cairo, 2023.

تعد دراسة "تحرير التجارة مع دول البريكس: نموذج CGEM للاقتصاد المصري" تحليلًا شاملاً لتأثير اتفاقية تجارة حرة بين مصر ودول البريكس، حيث هدفت إلى تقييم الآثار الاقتصادية المحتملة لتحرير التجارة مع الدول الأعضاء الأساسية والموسعة في البريكس باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) المستند إلى مصفوفة المحاسبة الاجتماعية لمصر لعام 2018-2019. أشارت الدراسة إلى أن تحرير التجارة يؤدي إلى زيادة الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي بنسبة 0.06% مع الدول الأساسية و0.09% مع البريكس الموسعة، مع تحسن في الاستهلاك الحقيقي للأسر، خاصة في المناطق الريفية، حيث استفاد الفقراء أكثر من الأغنياء. على مستوى القطاعات، ارتفعت واردات القطاعات الصناعية والغذائية مثل التبغ والملابس، بينما شهدت بعض القطاعات التي تعتمد على المدخلات المحلية انخفاضاً في الإنتاج المحلي نتيجة المنافسة الأجنبية. كما أن انخفاض قيمة العملة المحلية بنسبة 0.21% و0.30% مع الدول الأساسية والموسعة على التوالي ساهم في زيادة الصادرات، لكنه أدى إلى تضخم مستورد وزيادة العجز التجاري بنسبة 1.24% و1.80%. وأوصت الدراسة بدعم القطاعات المحلية المتضررة، وتعزيز السياسات التي تحفز التنوع الاقتصادي، ومعالجة انخفاض الإيرادات الجمركية عبر إصلاحات مالية. تبرز الدراسة أهميتها في تقديم رؤية عملية لصناع القرار في مصر لتحقيق التوازن بين المكاسب الاقتصادية والتحديات الاجتماعية الناتجة عن تحرير التجارة مع دول البريكس.

3.7. موقع الدراسة الحالية من الدراسات السابقة:

بالرغم من تعدد الدراسات التي تناولت أثر سياسات التجارة الخارجية على الاقتصاد الجزائري باستخدام مقاربات كمية أو تحليلية، إلا أن هناك فجوة واضحة في كيفية الربط المنهجي بين سياسات التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي الكلي ضمن إطار نظري متكامل يأخذ بعين الاعتبار مؤشرات المربع السحري كالدور. فقد ركزت بعض الدراسات، مثل دراسة لوصيف فيصل (2014)، على تحليل تاريخي للسياسات التجارية دون الاستناد إلى نموذج كمي. وإعتمدت دراسات أخرى، مثل لعايب وليد (2018) وسموك نوال (2019)، على نماذج التوازن العام القابل للحساب، إلا أن تركيزها انصب على التوازن الهيكلي أو الآثار العامة للانفتاح التجاري دون دمج واضح لمؤشرات الاستقرار الاقتصادي وفقاً لإطار كالدور (النمو، التوظيف، التضخم، ميزان المدفوعات).

كما أن معظم الدراسات السابقة لم تدمج بين تعديلات محددة في أدوات السياسة التجارية (مثل الرسوم الجمركية أو الحصص الاستيرادية) وتحليل أثرها المتعدد القنوات على مؤشرات الاقتصاد الكلي ضمن نموذج CGEM مخصص للاقتصاد الجزائري باستخدام بيانات حديثة (مصفوفة 2021).

من هذا المنطلق، تسعى هذه الدراسة إلى سد هذه الفجوة من خلال تطوير نموذج توازن عام (CGE) خاص بالاقتصاد الجزائري يدمج بين السياسة التجارية ومؤشرات الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور، مما يسمح بتقييم أثر الصدمات التجارية على الاستقرار الاقتصادي بمقاربة كمية دقيقة. وتكمن الإضافة العلمية لهذه الأطروحة في:

- دمج إطار مربع كالدور للاستقرار الاقتصادي في نموذج CGE لأول مرة في سياق الاقتصاد الجزائري.
 - محاكاة دقيقة لصدمات السياسة التجارية (كرفع الرسوم الجمركية أو فرض حصص استيرادية) على مختلف القطاعات الاقتصادية تم تجميعها في 6 قطاعات أساسية.
 - استخدام أحدث بيانات متاحة حالياً (مصنوفة المحاسبة الاجتماعية لسنة 2021) تعكس الوضع الهيكلي والمالي للاقتصاد الجزائري بعد الصدمات النفطية وجائحة كورونا.
- وعليه، تقدم هذه الدراسة مقارنة تحليلية تطبيقية جديدة تدمج بين النظرية الاقتصادية الكلية والنمذجة الكمية بهدف دعم اتخاذ القرار في مجال سياسة التجارة الخارجية، بما يعزز من قدرة الجزائر على تحقيق الاستقرار الاقتصادي في المستقبل.

8. هيكل الدراسة:

تم تقسيم هذا العمل إلى أربعة فصول رئيسية، حيث ركز الفصل الأول على الإطار النظري للسياسة الاقتصادية الكلية، مع تسليط الضوء على سياسة التجارة الخارجية باعتبارها أداة فعالة لتحقيق الاستقرار الاقتصادي، أين تناول الفصل أهم النظريات الاقتصادية المرتبطة بسياسة التجارة الخارجية، إضافة إلى العوامل المحددة للسياسة التجارية، أهدافها، أنواعها، وتأثيراتها على الاقتصادات الصغيرة والكبيرة. بعد ذلك ارتأينا إلى تقديم إطار نظري لتحليل وتقييم الاستقرار الاقتصادي، وذلك باستخدام متغيرات المربع السحري لكالدور الذي يشمل النمو الاقتصادي، التوظيف الكامل، استقرار الأسعار، والتوازن الخارجي. يعد هذا الإطار أداة تحليلية فعالة لفهم كيفية تأثير سياسة التجارة الخارجية على تحقيق هذه الأهداف المتداخلة، مما يتيح رؤية أكثر شمولية للعلاقة بين سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي في الجزائر.

أبرز الفصل الثاني تطور وتأثير سياسة التجارة الخارجية على محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، مستندا إلى متغيرات المربع السحري لكالدور، حيث يستعرض الفصل مراحل تطور سياسة التجارة الخارجية، بدءاً من السياسات الحمائية ما بعد الاستقلال، مروراً باحتكار الدولة للتجارة الخارجية، وصولاً إلى مرحلة التحرير والانفتاح التجاري، التي جاءت استجابة للإصلاحات الاقتصادية وضغوط المؤسسات المالية

الدولية. كما يبرز الفصل الاختلالات الهيكلية في الميزان التجاري نتيجة الاعتماد المفرط على صادرات المحروقات، وضعف الصادرات غير النفطية، والتبعية للأسواق الأوروبية. فيظهر التحليل أن التحولات في سياسة التجارة الخارجية أثرت بشكل مباشر على النمو الاقتصادي، التضخم، البطالة، وميزان المدفوعات، حيث أدى التحرير غير المدروس إلى ارتفاع البطالة والتضخم، وساهمت القيود الحمائية في تحقيق نمو غير مستدام بسبب غياب التنويع الاقتصادي.

يتناول الفصل الثالث الأسس النظرية والتطبيقية المعتمدة في بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM)، المستخدم في تحليل أثر سياسة التجارة الخارجية على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر. حيث تم اعتماد مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) للاقتصاد الجزائري لسنة 2021 كمصدر أساسي ورئيسي للبيانات، نظرا لدقتها وشمولها لتدفقات التعاملات بين مختلف الفاعلين الاقتصاديين. بعد ذلك، يعرض الفصل الخلفية النظرية لنماذج التوازن العام القابل للحساب، من خلال مناقشة مفاهيم مثل التوازن الاقتصادي، وتحليل آثار الصدمات الاقتصادية على الاقتصاد. كما تم استعراض مكونات النموذج وآلية الإقفال (Model Closure)، إلى جانب تحديد البنية الرياضية المعتمدة، والمتمثلة في معادلات آنية غير خطية، تم اقتباسها من النموذج المرجعي الذي صممه Hans Lofgren وآخرون سنة 2002.

أخيرا، في الفصل الرابع تم إدخال النموذج ضمن بيئة البرمجة GAMS، من أجل إجراء محاكاة دقيقة للسيناريوهات المتعلقة بصدمات التجارة الخارجية وتحليل آثارها على متغيرات المربع السحري لكالدور، وغيرها من المؤشرات الاقتصادية الكلية ذات الصلة. حيث تم اختبار أربعة سيناريوهات رئيسية تشمل سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة التعريفات الجمركية وتخفيض حصص الاستيراد، ثم سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض التعريفات الجمركية وزيادة حصص الاستيراد.

أخيرا، سنقوم باستخلاص نتائج الدراسة مع الخاتمة الى جانب عرض التوصيات والاقتراحات.

الفصل الأول:

الإطار النظري لسياسات التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي

تمهيد:

تمثل السياسة الاقتصادية الكلية الإطار الذي تعتمد عليه الحكومات لتحقيق التوازن الاقتصادي، في ظل بيئة اقتصادية عالمية تتميز بالتقلبات الدورية والتحديات المستمرة، حيث تعد هذه السياسات مزيجا من الأدوات والإجراءات التي تستهدف ضبط الأداء الاقتصادي الكلي وتحقيق أهداف متعددة، منها استقرار الأسعار، تحقيق التشغيل الكامل، تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات، وضمان استدامة النمو الاقتصادي. وفي هذا السياق، تحتل سياسة التجارة الخارجية موقعا مركزيا بين أدوات السياسة الاقتصادية الكلية، نظرا لدورها المحوري في إدارة التبادلات التجارية مع الخارج وتأثيرها المباشر على مختلف المؤشرات الاقتصادية الكلية.

ومن خلال هذا الفصل سيتم التطرق بداية للسياسات الاقتصادية الكلية وأدواتها كتمهيد ثم ننتقل من المفاهيم الأساسية لسياسة للتجارة الخارجية، أدواتها، وأنواعها، وصولا إلى دراسة العلاقة النظرية بين سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي. كما يناقش الفصل مؤشرات المربع السحري لكالدور كإطار تحليلي للاستقرار الاقتصادي ومدى تأثر هذا الأخير بصدمات سياسة التجارة الخارجية في الدول الصغيرة مثل الجزائر.

على ضوء ما سبق، قسما هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث رئيسية:

المبحث الأول: السياسات الاقتصادية الكلية

المبحث الثاني: تأصيل نظري لسياسات التجارة الخارجية

المبحث الثالث: الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور

المبحث الأول: السياسات الاقتصادية الكلية

ميزت الفترة التي سبقت كينز بسيادة مبدأ الحرية الاقتصادية دون تدخل الدولة في إمكانية معالجة الأزمات الاقتصادية التي أحاطت بالنظام الرأسمالي بمجموعة من السياسات الاقتصادية وذلك من خلال التخلي عن سياسة الحرية الاقتصادية وقبول مبدأ تدخل الدولة. وقد كانت وجهة النظر السائدة بين الاقتصاديين هي أن الدور الملائم للحكومة يتمثل في محاولتها تزويد المجتمع بالإطار الشرعي الذي يمكن الأفراد من السعي بحرية لتحقيق مصالحهم الذاتية. إلا أن كينز رأى في هذا الأمر مشكلة وأنه يمكن للحكومة بل ويجب عليها أن تقدم خطوة أبعد بصياغة السياسة الاقتصادية التي تستهدف تحقيق الحفاظ على التوظيف الكامل. من هذا المنظور سيتم التطرق في هذا المبحث إلى الإطار النظري لسياسة التجارة الخارجية كأداة فعالة من أدوات السياسة الاقتصادية الكلية.

المطلب الأول: ماهية السياسة الاقتصادية الكلية

يمكن القول انه بعد ظهور وبلورة النظرية الاقتصادية الكلية على يد المدرسة الكينزية والنيوكينزية وما بعدهما، أصبحت الحاجة إلى السياسات الاقتصادية الكلية ضرورة تفرضها حقيقة مسلمة بها، وهي أنه ليس هناك اقتصاد في وقتنا الحاضر يستطيع تحقيق الأهداف الاقتصادية للمجتمع تلقائياً وبالمستوى المطلوب من الكفاءة دون وجود سياسة اقتصادية كلية تسعى إلى تحقيق هذه الأهداف¹.

إن أبرز القضايا والمشكلات الاقتصادية الكلية في الدول النامية أو كما تعرف بدول العالم الثالث تدور حول كيفية مواجهة التخلف الاقتصادي وتحقيق التنمية الاقتصادية في ظل المتغيرات المحلية والعالمية وبالتالي كيفية التخلص من مشكلات التخلف وتحقيق ارتفاع في مستوى المعيشة، ومن هنا تبرز قضايا التشغيل (أو البطالة) والتضخم والتوازنات الداخلية والخارجية للدولة (الموازنة العامة).

كما أن الحاجة إلى السياسات الاقتصادية الكلية تزداد بدرجة أكبر ونحن في بداية الألفية الثالثة، حتى تستوعب هذه السياسات الاقتصادية التحولات والتحديات الاقتصادية التي تواجه الدول وهي في سعيها لتحقيق التنمية الاقتصادية. فالتحول نحو آليات السوق من خلال برامج الإصلاح الاقتصادي والتكيف الهيكلي، فضلاً عن الخصخصة والاتجاه نحو اقتصاديات السوق الحر وتحرير التجارة من خلال منظمة التجارة العالمية وتبني استراتيجيات للتنمية ذات توجه خارجي للتصدير في معظم دول العالم وفقاً للمزايا النسبية وسيطرة الاستثمار الأجنبي المباشر والشركات متعددة الجنسيات، كل هذا يدعو إلى مزيد من

¹ عبد الحميد عبد المطلب، سلسلة الدراسات الاقتصادية: السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومي (تحليل كلي)، المجلد 1، مجموعة النيل العربية، مدينة نصر - القاهرة، مصر، 2003، ص 13.

الاهتمام بدراسة السياسات الاقتصادية الكلية.

أولاً: نشأة السياسة الاقتصادية الكلية

يعد الكساد الكبير لعام 1929 أول أزمة اقتصادية كبرى في العصر الحديث، حيث امتدت تداعياته عبر مختلف القطاعات الاقتصادية. فتأثر كل من القطاع الصناعي والزراعي نتيجة تراجع الطلب وانخفاض الأسعار، ثم سرعان ما امتد التأثير إلى القطاع المالي والنقدي، مما أدى إلى أزمة شاملة مست الاقتصاد ككل. أدى ذلك إلى انكماش اقتصادي غير مسبوق، دفع الحكومات إلى البحث عن حلول للخروج من هذه الأزمة التي سادت العالم بعد سنوات من الانتاج والتوظيف المرتفع خاصة بين 1925 و1929، حيث ارتفع مؤشر الإنتاج الصناعي والنتاج المحلي الإجمالي، كما تطور نظام الائتمان بشكل كبير حيث تم منح قروض لشراء السلع الاستهلاكية والعقارات وحتى الأوراق المالية، بالإضافة إلى تضاعف أسعار البورصات خاصة مع هذا النمو فأصبحت الساحة المالية تستقبل عديد الرواد وحتى مختلف الفئات الاجتماعية الأمريكية ما أدى إلى ارتفاع مهول في المالكين، لكن سرعان ماتوقفت هذه الحلقة المفرغة¹.

فعلى الرغم من كون آثار الانكماش قد كانت واضحة جدا قبل سنة 1929 وفي عديد الدول الكبرى خاصة على مستوى القطاع الزراعي والصناعي، إلا أن انهيار السوق المالي كان العنصر الذي طرح عديد التساؤلات حول الوضع وآليات الخروج منه خاصة بعد التغيرات القياسية في حجم المعاملات المالية وانعكاساتها على الأسعار التي أصبحت ذات تقلبات شديدة، فتوقعات العملاء في استمرار الأسعار بالارتفاع قابلها انعكاس في الاتجاه مادفع بالمستثمرين للبيع لتقليل الخسائر وهو الأمر الذي سرع كثيرا من انهيار الأسعار، بالمقابل فالساحة المصرفية لم تكن في منأى عن ما حدث، حيث انخفض عدد البنوك في الولايات المتحدة إلى 12 ألف بنكا سنة 1933 بعدما قدر بـ 29000 بنك في 1921، فبعد فشل المؤسسات الزراعية اضطرت البنوك إلى طلب ضمانات اكبر وتقليص حجم القروض كما كان عليها إعادة تنظيم لمحافظها المالية وهو الأمر الذي عقد أكثر من وضعية الشركات، كما اتجه عامة الناس إلى سحب أموالهم واكتنازها وهو السلوك الذي أدى لإفلاس عدد كبير من البنوك ودمر الاقتصاد آنذاك، وسرعان ما انتشرت هذه الأزمة في مختلف دول العالم وأدت كذلك لأزمة تجارة دولية من خلال الآثار التي تولدت عن الركود والانكماش وحرب العملات، فقد تأثرت الدول التي كانت أكثر انفتاحا بشكل أكبر من غيرها مادفعها لانتهاج أساليب حماية لأسواقها واقتصادها مثلما فعلت بريطانيا والولايات المتحدة الأمريكية وغيرها من الدول التي سارعت

¹ Christophe Chauvet, *Politique économique*, Dunod, Paris, France, 2016, p p 5-8.

لرفع التعريفات الجمركية على الواردات أو إنشاء حواجز لها، إلا أن الأزمة استمرت في التأثير على عديد المتغيرات الاقتصادية الكبرى.

لمواجهة الأزمة كان لابد للحكومات من التدخل في الاقتصاد، حيث شجع الرئيس الأمريكي المؤسسات المالية والمصرفية على مساعدة بعضها من خلال منح السيولة للبنوك الأكثر تضررا لتوفير السيولة في السوق، ثم تم تأسيس الشركة المالية لإعادة الإعمار، إلا أن هذه الاستراتيجيات لم تجد نفعا حيث تم اتهام الحكوميين بالمحسوبية وعرقلة المنافسة، وسرعان ما تم أقرار عدد من التشريعات التي سعت لدعم القطاع الزراعي والصناعي فيما يقابها زيادة فرض الضرائب على الأسر والشركات.¹

ثانيا: تعريف السياسة الاقتصادية الكلية

يقصد بالسياسة تدبير الشيء والتصرف فيه بما يصلحه، ويقصد بها منذ أن استعملها الإغريق "تدبير أمور الدولة"، كما استخدمت بمعنى علم إدارة الدول، ويقصد بها طريقة الحكم، كما عرفت أيضا بأنها مبادئ وقواعد إدارة المجتمع كالسياسة الاقتصادية التي ارتبط وجودها بالأدوات الاقتصادية التي تستخدمها الدولة للتأثير في الواقع الاقتصادي وتحقيق أهدافها الملخصة في تحقيق الاستقرار الاقتصادي.

إن التأمل في ماهية السياسة الاقتصادية الكلية يشير إلى أن هذا المفهوم ينطوي على أن السياسة الاقتصادية لا يخرج عن كونها "مجموعة من القواعد والوسائل والأساليب والإجراءات والتدابير التي تقوم بها الدولة، وتحكم قراراتها نحو تحقيق الأهداف الاقتصادية للاقتصاد القومي خلال فترة زمنية معينة".²

تكون السياسة الاقتصادية إيجابية وذلك إذا ما نجحت في خلق ظروف بيئة تختلف عن تلك التي تتوفر في حالة غياب النشاط الحكومي، كما يمكن أن تكون سلبية، أو محايدة كما يسميها المتحفظون، وذلك إذا ما بقيت الحكومة خارج دائرة النشاط الاقتصادي. ومن ثم لا دخل لها في تحديد معالم وظروف البيئة الاقتصادية ومما لا شك فيه أن أهداف السياسة الاقتصادية الكلية تختلف من دولة لأخرى، وحتى من وقت لآخر في نفس الدولة تبعا لاختلاف الظروف المعاصرة.³

لم يكن للسياسة الاقتصادية مفهوم موحد نظرا لاختلاف المدارس الاقتصادية حيث تعددت تعريفاتها واقتصرت في مجملها على المهمة التي تؤديها هذه السياسة، وسنعرض مختلف التعريفات فيما يلي:

¹ Ibid, pp 8-13.

² عبد الحميد عبد المطلب، النظرية الاقتصادية (تحليل جزئي و كلي للمبادئ)، المجلد 1، الدار الجامعية للطباعة والنشر والتوزيع، مصر، 2006، ص 288.

³ عزت قناوى ونيرة سليمان، مبادئ التحليل الاقتصادي الجزئي، دار العلم للنشر والتوزيع، الفيوم، مصر، 2004، ص 349.

التعريف الأول: يمكن تعريف السياسة الاقتصادية على أنها "مجموعة الأهداف والأدوات الاقتصادية والعلاقات المتبادلة بينهما" وبالتالي لا يخرج مفهوم السياسة الاقتصادية عن أنها عبارة عن¹:

الشكل رقم 01: مفهوم السياسة الاقتصادية



المصدر: عبد الحميد عبد المطلب، مرجع سابق، ص 288.

التعريف الثاني: تعرف السياسة الاقتصادية الكلية "بأنها مجموعة القواعد والأدوات والإجراءات والوسائل التي تضعها الحكومة وتحكم قراراتها في سبيل تحقيق هدف أو مجموعة من أهداف الاقتصاد القومي خلال فترة زمنية معينة"².

التعريف الثالث: يقصد بالسياسة الاقتصادية "التدخل المباشر من جانب السلطة العامة (وزارة الاقتصاد، وزارة التجارة الخارجية والصناعة)، في حركة أو مجرى النظام الاقتصادي عن طريق الرقابة المباشرة للمتغيرات الاقتصادية الأساسية في الاقتصاد القومي مثل: الإنتاج، الاستثمار، الأجور، التشغيل والعمالة، الصادرات والواردات..."³

التعريف الرابع: يمكن تعريف السياسة الاقتصادية على أنها "مجموعة من الإجراءات الحكومية التي تحدد معالم البيئة الاقتصادية التي تعمل في ظلها الوحدات الاقتصادية الأخرى"⁴.

التعريف الخامس: عرف الاقتصادي الفرنسي جيه سان جيور - J. Saint-Geours - السياسة الاقتصادية على أنها "مجموعة الإجراءات العامة للسلطة السياسية المركزية، وهي واعية ومتماسكة، مستهدفة ومنفذة في مجال الاقتصاد. أي في المسائل المتعلقة بالإنتاج، التجارة المحلية والدولية، استهلاك السلع والخدمات وتكوين رأس المال"⁵.

¹ عبد الحميد عبد المطلب، النظرية الاقتصادية (تحليل جزئي و كلي للمبادئ)، مرجع سابق، ص 288.

² صلاح محمود أحمد عياد والسيد إبراهيم جابر، سلسلة الاقتصاد: مبادئ الاقتصاد الكلي من منظور سياسات الانفاق، دار الجديد للنشر والتوزيع، زرادة، الجزائر، 2020، ص 87.

³ نفس المرجع، ص 21.

⁴ عزت قناوى ونيرة سليمان، مرجع سابق، ص 348.

⁵ Bakoup Ferdinand, *Africa and Economic Policy: Developing a Framework for Policymakers*, JSTOR, LONDON, NEW YORK, USA, 2014, p 2.

من خلال التعريفات السابقة نستند إلى أن تحليل السياسة الاقتصادية يعتمد على أدوات ومنهجية التحليل الاقتصادي الكلي والنظرية الاقتصادية الكلية. أي أن ذلك يشير إلى أن الأهداف يمكن أن تكون كمية ونوعية، والأدوات يمكن أن تكون كمية ونوعية أيضا كما أن تعبير السياسة الاقتصادية من المرونة يتسع ليشمل العديد من الأدوات أو الوسائل والأهداف المرتبطة ببعضها البعض من البرامج التي تعمل على تحقيق هدف أو أهداف اقتصادية كلية للاقتصاد القومي مثل: النمو الاقتصادي، التوظيف الكامل، استقرار الأسعار والتوازنات الداخلية والخارجية وغيرها.

ومن ناحية أخرى، يمكن لتعبير السياسة الاقتصادية أن يضيق ليعبر عن نطاق محدود مثل سياسة الرسوم المفروضة على إنتاج سلعة معينة وسياسة الدعم لأسعار بعض السلع الضرورية، ويرجع ذلك إلى أنه من الممكن لأية سياسة اقتصادية عريضة أن تشمل مجموعة من السياسات الاقتصادية الأقل مستوى أو الأضيق نطاقا (يظهر ذلك في تحليل هيكل السياسات الاقتصادية الكلية)¹. فسياسة التجارة الخارجية مثلا: تشمل سياسة الإغراق وسياسة الدعم أو سياسة الرسوم المفروضة... أي أن كل سياسة عريضة تنقسم بدورها إلى مكونات، وكل من هذه المكونات يمكن دراسته وتحليله مستقلا عن غيره، وفي هذه الحالة تتحول السياسات الأضيق نطاقا إلى أدوات للسياسة الأشمل والأعلى مستوى.

تجدر الإشارة إلى أن السياسات الاقتصادية المقترحة تختلف عن السياسات الاقتصادية الفعلية، فالأولى مخططة وتصمم في شكل برنامج (Program) معدا للمستقبل في المدى أو الأجل القصير أو الطويل، أما الثانية فهي الجاري العمل بها، أو جرى العمل بها في الماضي، وغالبا ما تكون الأولى أكثر معقولة ورشدا اقتصاديا من الثانية.

إلى جانب كل ذلك، فإنه يمكن ملاحظة أن السياسات الاقتصادية تختلف باختلاف النظم الاقتصادية، لأن النظام الاقتصادي يحدد الأهداف الرئيسية للسياسات الاقتصادية وأثارها وحدودها، وعند الدخول في التفاصيل يظهر الاختلاف الواضح بين السياسات الاقتصادية على مستوى كل نظام، فكل نظام ومجتمع له خصائصه التي تميزه عن الآخر، فالنظم الرأسمالية تختلف عن النظم الاشتراكية، ولكل منها أهدافها والياتها التي تعمل بها، بل إن هياكل السياسات الاقتصادية تختلف بين المجتمعات الرأسمالية وبعضها البعض، فمثل أوروبا الغربية تختلف في سياستها الاقتصادية عن تلك الخاصة بالولايات المتحدة الأمريكية وهكذا.²

¹ عبد الحميد عبد المطلب، النظرية الاقتصادية (تحليل جزئي و كلي للمبادئ)، مرجع سابق، ص 15.

² نفس المرجع، ص 16.

المطلب الثاني: أنواع السياسة الاقتصادية الكلية

يمكننا التمييز بين عدة أنواع للسياسة الاقتصادية وذلك حسب الأجل، حيث هناك السياسة الاقتصادية الظرفية أو المؤقتة، والسياسة الاقتصادية الهيكلية، فتهدف السياسة الظرفية إلى استرجاع التوازنات الاقتصادية والمالية قصيرة الأجل مثل التوازنات الخارجية، سوق العمل...، بينما تهدف السياسات الهيكلية إلى تغيير هيكل وبنية الاقتصاد في الأجل الطويل. لكن يمكن حدوث تداخل بين النوعين وذلك في حالة تطبيق سياسة اقتصادية قصيرة الأجل في البداية لمواجهة ظرف ما ويستمر تداولها لمدة زمنية طويلة فتأثر بذلك على بنية الاقتصاد.

يمكننا تلخيص أهم الفروقات بين هذين النوعين من السياسة الاقتصادية في الجدول التالي:

الجدول رقم 01: مقارنة بين السياسة الظرفية والسياسة الهيكلية

الأثر / السياسة	السياسة الهيكلية	السياسة الظرفية
حسب الأجل	الأجل الطويل	الأجل القصير
حسب الهدف	تكييف الهياكل	استرجاع التوازنات
حسب الآثار	نوعية	كمية

المصدر: وليد عبد الحميد عايب، مرجع سابق، ص 77.

أولاً: السياسة الاقتصادية الظرفية

تهدف السياسة الاقتصادية الظرفية (خاصة في الدول الصناعية) إلى استرجاع التوازنات الاقتصادية على الأجل القصير: توازن سوق العمل (مشكلة البطالة)، توازن سوق السلع والخدمات (نمو غير تضخمي للطلب ونمو الإنتاج) وتوازن خارجي (السلع، الخدمات ورؤوس الأموال)¹. وهناك مجموعة من السياسات الظرفية التي تستعملها السلطات لتحقيق هذا الهدف والتي نذكر منها:

1. سياسة الاستقرار

هي سياسة تهدف إلى كبح النشاط الاقتصادي ومنه مستوى الأسعار والأجور باستعمال سياسات مالية ونقدية انكماشية (ميزانية تقييدية). تركز سياسات الاستقرار على محاربة التضخم وتخفيضه مقارنة مع أهم الشركاء الاقتصاديين للبلد المعني، لأن تخفيض التضخم يعني من جهة أخرى استرجاع تنافسية الأسعار

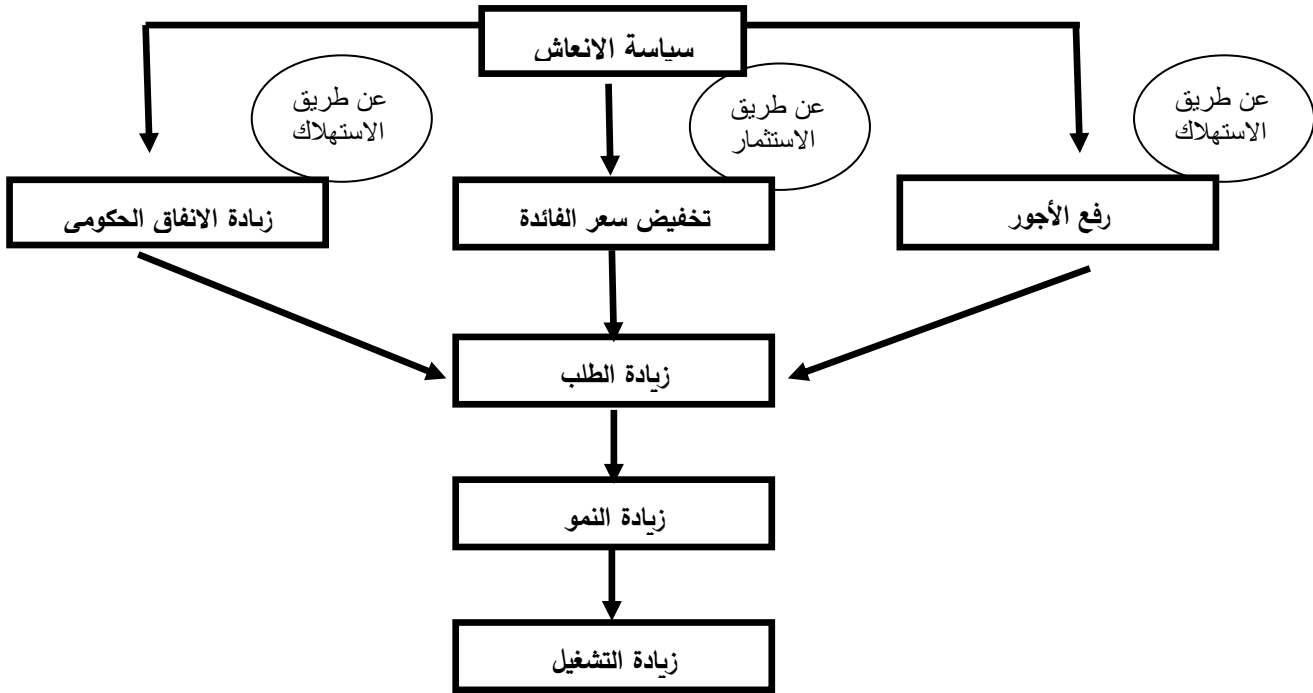
¹ عبد الله بلوناس، الاقتصاد الجزائري الانتقال من الخطة إلى السوق ومدى انجاز أهداف السياسة الاقتصادية، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، 2004-2005، ص 204.

للمؤسسات ومنه زيادة القدرة على التصدير فيعني ذلك زيادة النمو والشغل¹، أما المفهوم الواسع الإجراءات الهادفة إلى المحافظة النظام الاقتصادي في وضعه الطبيعي (أي تقليل الضغوط الاجتماعية)².

2. سياسة الإنعاش

هي السياسة التي تهدف إلى إعادة إطلاق الآلة الاقتصادية لإنعاش النشاط الاقتصادي وذلك عن طريق زيادة الإنتاج والشغل وكذا دعم الطلب الخاص للعائلات، أي تصحيح النقص في الطلب الاجمالي عن طريق استخدام وسائل التحفيز كالسياسة النقدية والمالية التوسعية، التي من شأنها رفع مستوى التشغيل وزيادة حجم الإنتاج³. يمكن التمييز بين الإنعاش عن طريق الاستهلاك والانعاش عن طريق الاستثمار والبيان الموالي يوضح ذلك:

الشكل رقم 02: مخطط توضيحي يشرح سياسة الانعاش



المصدر: وليد عبد الحميد عايب، مرجع سابق، ص 79.

¹ نفس المرجع، ص 204.

² وليد عبد الحميد عايب، الآثار الاقتصادية الكلية لسياسة الإنفاق الحكومي (دراسة تطبيقية لنماذج التنمية الاقتصادية)، طبعة 1، مكتبة حسن العصرية، بيروت، لبنان، 2010، ص 77.

³ سمية نعماني وغنية عبرون، دور السياسات الاقتصادية الكلية في تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات دراسة حالة الجزائر 2000-2015، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة أحمد بوقرة - بومرداس، 2016، ص 5.

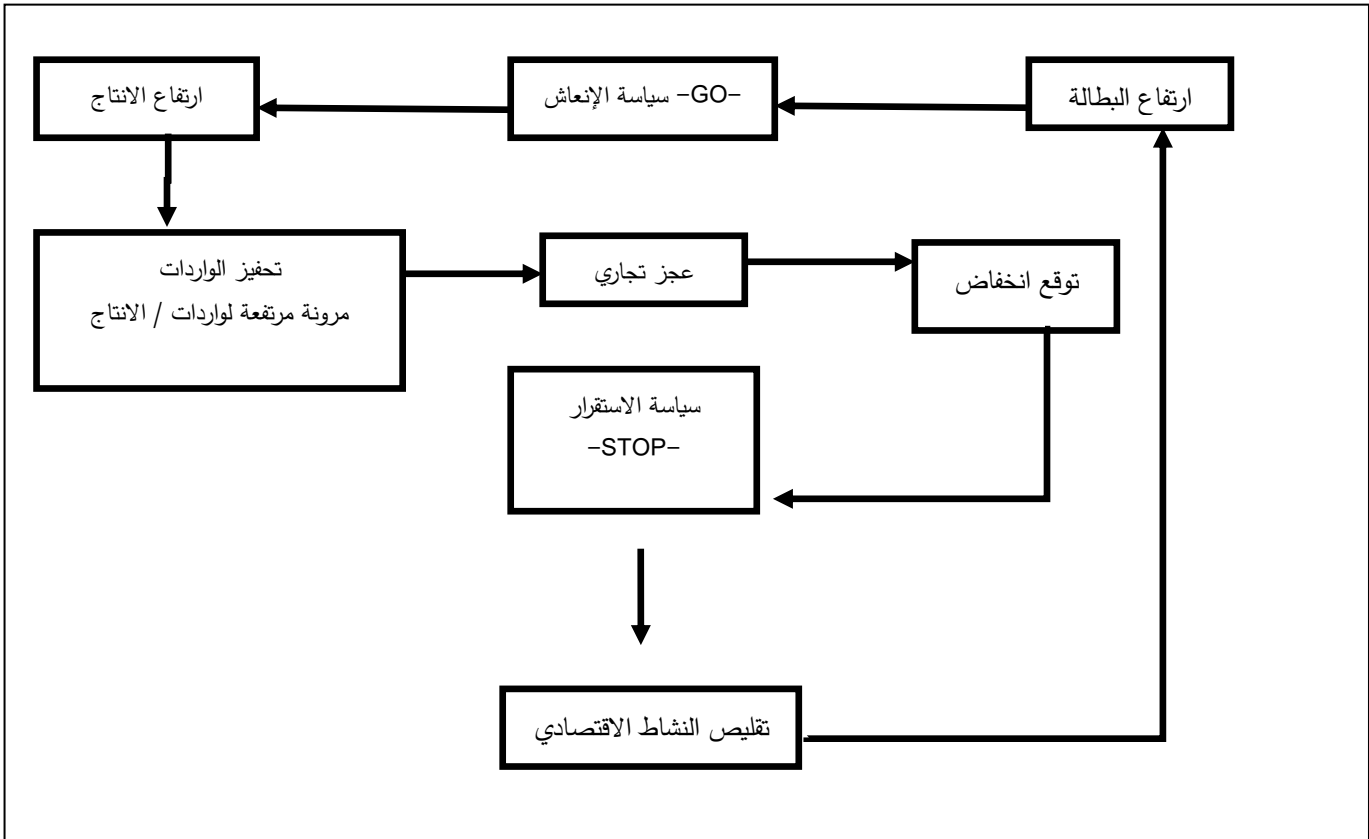
3. سياسة الانكماش

وهي سياسة تهدف إلى التقليل من ارتفاع الأسعار عن طريق وسائل تقليدية مثل: الاقتطاعات الجبرية على الدخل، تجميد الأجور، مراقبة الكتلة النقدية، وتؤدي هذه السياسة في العادة إلى تقليص النشاط الاقتصادي.¹

4. سياسة التوقف ثم الذهاب

هي سياسة تم اعتمادها في بريطانيا وتتميز بالتناوب المتسلسل لسياسة الإنعاش ثم الانكماش حسب آلية كلاسيكية تعكس بنية الجهاز الإنتاجي.² وهذا موضح في الشكل 03 التالي:

الشكل رقم 03: سياسة التوقف ثم الذهاب



المصدر: عبد المجيد قدي، مدخل إلى السياسات الاقتصادية الكلية (دراسة تحليلية وتقييمية)، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2003، ص 33.

¹ ميهوب مسعود، دراسة قياسية لمؤشرات الاستقرار الاقتصادي الكلي في الجزائر في ضوء الإصلاحات الاقتصادية للفترة بين: 1990-2015 ، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد بوضياف، مسيلة، 2017، ص 6.

² وليد عبد الحميد عايب، مرجع سابق، ص 80.

ثانيا: السياسة الاقتصادية الهيكلية

تهدف السياسة الاقتصادية الهيكلية إلى تكييف الاقتصاد الوطني مع تغيرات البيئة الدولية وإزالة القيود التي تواجهها السياسات الظرفية، وتمس هذه السياسة القطاعات الاقتصادية، ويكون تدخل الدولة هنا من خلال تأطير آلية السوق، الخصوصية، سيادة قانون المنافسة، تحرير علاقات العمل وجعلها أكثر مرونة، ويكون تدخل الدولة في الأسواق تدخلا بعديا من خلال: دعم البحث العلمي والتنمية، دعم التكوين، دعم التجديد والابتكار، تحسين مناخ الاستثمار لجذب المستثمرين الأجانب، وهذا عموما في الدول الصناعية المتقدمة، أما بالنسبة للدول النامية كما هو الحال بالنسبة للجزائر أغلبها أبرمت برامج الإصلاحات الاقتصادية مع المؤسسات المالية والنقدية الدولية، فإن السياسة الاقتصادية تنقسم إلى قسمين: سياسات التثبيت (الاستقرار) في الأجل القصير وهدفها كبح الطلب وجعله في مستوى العرض أي أن تعيش الدولة في حدود إمكانياتها المتاحة من خلال سياسة مالية ونقدية تقييدية، وسياسات التصحيح الهيكلي على الأجل المتوسط والطويل ويكون هدفها هو زيادة العرض ورفع معدل النمو الاقتصادي، بينما تعارض هذه السياسات سياسة الإنعاش الاقتصادي التي تقوم على التدخل الواسع للدولة في النشاط الاقتصادي وزيادة الإنفاق العمومي.

المطلب الثالث: أدوات السياسة الاقتصادية

تشير أدوات السياسة الاقتصادية إلى تلك الوسائل التي لا يمكن اعتبارها كأهداف في حد ذاتها، بل هي الوسائل التي تحقق الأهداف المطلوبة، ومن الممكن تسميتها بالأدوات والطرق والأساليب: أدوات السياسة الاقتصادية لابد من الإعلان عنها بوضوح لمساعدة كل أطراف النشاط الاقتصادي من المنتجين والمستثمرين والمستهلكين على اتخاذ قرارات أفضل في نشاطهم الاقتصادي، وعلى سبيل المثال فرض الضرائب والتعريفات الجمركية يعتبر أداة من أدوات السياسة الاقتصادية الكلية التي يجب أن تعلن بوضوح لتبني قرارات الأطراف المعنية على ضوء ذلك.

إذا كنا نعتبر أدوات السياسة الاقتصادية الكلية هي عبارة عن وسائل لتحقيق الأهداف فإن اختيار الوسائل يكون محدودا بالتغيرات التي تستطيع الدولة التأثير عليها، ومن هذه الوسائل المالية، ويطلق عليها أيضا أدوات السياسة المالية مثل الضرائب، والإنفاق العام وغيرها، وكذلك هناك الوسائل النقدية ويطلق عليها أيضا أدوات السياسة النقدية، مثل أسعار الفائدة والسوق المفتوحة وغيرها.¹

¹ عبد الحميد عبد المطلب، النظرية الاقتصادية (تحليل جزئي و كلي للمبادئ)، مرجع سابق، ص26.

من الضروري الفصل بين الهدف والوسيلة ورغم وجود علاقات واضحو بين بعض الوسائل وبعض الأهداف؛ فمثلا التحكم في الأجور يتصل اتصالا وثيقا ومباشر بهدف استقرار الأسعار، ورغم وجود وسيلة واحدة لتحقيق أكثر من هدف، مثل تعديل الضرائب بالطريقة التي تؤدي إلى المحافظة على التشغيل الكامل دون ظهور فائض في الطلب على السلع ودون ظهور فائض في الطلب على الواردات، ودون إثارة متاعب بشأن ميزان المدفوعات.

من ناحية أخرى من الضروري الحرص على عدم الوقوع في خطأ النظر إلى الوسائل على أنها أهداف، لأن هذا الخلط قد يعوق سير السياسة الاقتصادية، فمن الخطأ القول بأن توازن الموازنة العامة مسألة هامة حيث يعلل ذلك "بضرورة المحافظة على سلامة المركز المالي للدولة" إذ أن هذه النظرة تعتبر حجم الموازنة العامة للدولة هدفا في حد ذاته، وبالتالي تعتبر عدم توازنها أمرا يجب تجنبه، ولكن هذا خلط بين الهدف والوسيلة، فالواقع أن حجم الموازنة العامة ليس الا وسيلة لتحقيق أهداف التشغيل والنمو والاستقرار الاقتصادي، والتي غالبا ما يتطلب تحقيقها عدم موازنة الموازنة العامة للدولة ووجود عجز مقبول اقتصاديا. من ناحية أخرى تنقسم الأدوات أو الوسائل إلى وسائل إصلاحية؛ أي تعني تبديلا في الأساس، وأدوات أو وسائل كيفية؛ أي تعني تبديلا في التكوينات أو أدوات كمية، أي تبديلا في ماهية الوسائل المتكيفة فقط داخل الإطار النوعي القائم للبنيان الاقتصادي.

يجدر الإشارة إلى أن الأدوات تنقسم أيضا إلى أدوات رئيسية وأدوات فرعية، وترتبط أيضا بتقسيم الأهداف إلى رئيسية وأهداف فرعية. وتنطوي أدوات السياسة الاقتصادية الكلية عموما على إجراءات نوعية أو كمية ومن الضروري أن تتميز تلك الإجراءات بالمرونة التي تمكنها من تحقيق الأهداف في ظل أي تغير يمكن أن يحدث في المستقبل.¹

أولا: السياسة المالية

تعد السياسة المالية أداة رئيسية تستخدمها الحكومات لتحقيق الاستقرار الاقتصادي من خلال الضرائب والإنفاق العام، فتهدف هذه السياسة عموما إلى تحفيز النمو الاقتصادي، تحقيق الاستقرار النقدي، وتقليل البطالة عبر ضبط مستويات الإنفاق الحكومي والإيرادات العامة. بهذا فهي تلعب دورا حاسما في مواجهة التقلبات الاقتصادية، سواء من خلال السياسات التوسعية لدعم النشاط الاقتصادي خلال فترات الركود، أو السياسات الانكماشية للحد من التضخم عند فترات النمو المفرط.

¹ نفس المرجع، ص 27.

1. تعريف السياسة المالية

تعرف السياسة المالية بأنها: "استخدام الدولة للضرائب والإنفاق الحكومي والدين العام في محاربة التضخم والانكماش، فالإنفاق الحكومي يجب أن يزداد في أوقات الكساد لتزداد العمالة والدخل القومي، ويجب أن يقل في أوقات التضخم لتفادي ارتفاع الأسعار، وهذا من خلال زيادة الإقتراض من الأفراد والبنوك وزيادة الدين العام".¹

كما تعرف السياسة المالية بأنها: استخدام السلطات العامة لموارد الدولة المتمثلة في الضرائب والقروض العامة وإنفاقها لمواجهة التزاماتها لأجل تحقيق الأهداف الاقتصادية المختلفة على رأسها الاستقرار الاقتصادي.²

2. أنواع السياسة المالية

تقسم السياسة المالية إلى نوعين هما³:

- أ. سياسة مالية توسعية: تلجأ الدولة في حالة العجز الكلي لصرف المنتجات التي تتميز ارتفاع نسب البطالة بأنواعها نظراً لتباطؤ نمو الاقتصاد إلى زيادة الإنفاق العام سواء بصورة مباشرة أو غير مباشرة، أو تخفيض الضرائب ومنح إعانات أو تقديمها معا وهو ما يؤدي لزيادة في مداخيل الأفراد الموجهة للاستهلاك والادخار وهو ما يحرك الطلب الكلي.
- ب. سياسة مالية انكماشية: أما في حالة التضخم فإن الدولة تعتمد إلى تخفيض مستوى الطلب الكلي من خلال تخفيض الإنفاق العام أو الرفع من مستوى الضرائب، أو حتى انتهاج الإجراءات معا وهو ما يؤدي لتخفيض الطلب الكلي.

الجدول رقم 02: الفرق بين السياسة المالية الانكماشية والسياسة التوسعية

السياسة المالية الانكماشية	السياسة المالية التوسعية
• تقليص الإنفاق العام وزيادة الضرائب. • خفض العجز في الموازنة العامة. • تقليص الإنفاق المخصص للنفقات الاجتماعية.	• زيادة الإنفاق العام. • رفع نسب الاستثمار. • زيادة حصة القطاعات المنتجة من إجمالي الإنفاق العام.

¹ عزت قناوي ونيرة سليمان، مرجع سابق، ص 353.

² عبد العزيز فهمي هيك، موسوعة المصطلحات العربية، الطبعة الثانية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، 1993، ص 17.

³ واصف الوزني وحسين الرفاعي، مبادئ الاقتصاد الكلي (بين النظرية والتطبيق)، الطبعة 11، دار وائل للنشر، عمان، الأردن، 2014، ص 327.

• الاعتماد على استراتيجيات كلية لإدارة العجز في الموازنة.	• تحييد الدولة عن تحفيز النمو الاقتصادي وزيادة القدرات الانتاجية.
---	---

المصدر: تقرير منظمة العمل الدولية (ILO)، مرجع سابق، 2014، ص 16.

3. أدوات السياسة المالية

يميز الاقتصاديون بين نوعين من الأدوات هما:

أ. **النفقات العامة للدولة:** وتعني استخدام الدولة لمبالغ من ذمتها المالية أو ذمة أحد التنظيمات التابعة لها لتلبية حاجة عامة¹.

ب. **الإيرادات العامة للدولة:** تتمثل في إجمالي مداخيل الدولة من مصادر مختلفة والتي تستخدمها لتغطية نفقاتها العامة وتحقيق أهدافها الاقتصادية والاجتماعية.²

ت. **الموازنة العامة:** برنامج مالي سنوي للدولة يعكس خطتها المالية لسنة مقبلة لخدمة أهداف اقتصادية واجتماعية، وتتضمن تقديرات للنفقات والإيرادات العامة التي يمكن للدولة صرفها وتحقيقها، ويتم إيجازتها من قبل السلطات التشريعية.³

4. آثار السياسة المالية

اتباع سياسة مالية معينة يؤدي لمجموعة من التأثيرات التي يمكن تلخيصها فيمايلي⁴:

أ. **تغيير مستوى النشاط الاقتصادي:** حيث أن تخصيص الموارد والدخول والثروات بإمكانه تغيير حجم الإنتاج ومستوى الأسعار،

ب. **إعادة تخصيص الموارد من القطاع الخاص للقطاع الحكومي،**

ت. **تغيير نمط توزيع الدخل:** قيام الحكومة بجباية الضرائب وإنفاقها يؤثر على القوة الشرائية لأفراد المجتمع.

¹ عاطف وليم أندرواس، الاقتصاد المالي العام، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الاسكندرية، مصر، 2009، ص 99.

² سوزي عدلي ناشد، أساسيات المالية العامة، منشورات الحابي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2009، ص 87.

³ محمد شاكر عصفور، أصول الموازنة العامة، الطبعة الأولى، دار المسيرة، عمان، 2008، ص 4.

⁴ عزت قناوي ونيرة سليمان، مرجع سابق، ص ص 358-359.

ثانياً: السياسة النقدية

1. تعريف السياسة النقدية

تتمثل السياسة النقدية في مجموع السياسات التي تنتهجها الحكومة والسلطات المالية المتمثلة في البنك المركزي ووزارة المالية من أجل التحكم في حجم الكتلة النقدية المعروضة في السوق النقدية بهدف الحفاظ على الاستقرار الاقتصادي ومستوى معين من النمو بما يخدم أهداف وتوجهات الحكومة.¹

2. أنواع السياسة النقدية

أ. سياسة نقدية توسعية: يلجأ البنك المركزي إلى زيادة المعروض النقدي في حالات الركود من خلال مجموعة من الإجراءات والأدوات الخاصة بالسياسة النقدية، والتي يمكنه من خلالها أيضاً خفض أسعار الفائدة لتشجيع البنوك على التوسع في منح الائتمان للمشاريع وهو ما يزيد من فرص العمل وبالتالي زيادة الناتج المحلي الإجمالي.²

ب. سياسة نقدية انكماشية: سياسة ينتهجها البنك المركزي لتقييد الائتمان والمعرض النقدي، والرفع من معدل الفائدة لعلاج حالة التضخم وانخفاض القدرة الشرائية.³

الجدول رقم 03: الفرق بين السياسة النقدية الانكماشية والسياسة التوسعية

السياسة النقدية التوسعية	السياسة النقدية الانكماشية
- زيادة المعروض النقدي. - تستعمل عكس الدورات الاقتصادية. - إمكانية تحفيز الاقتصاد وزيادة الاستثمار وفرص العمل. - معدلات تضخم غير مثبتة بطريقة مفتعلة. - دور أكبر للدولة في العملية الاقتصادية.	- تقليل حجم المعروض النقدي. - زيادة احتياط البنوك المركزية. - معدلات تضخم منخفضة جداً ذات كلفة مرتفعة على الخزينة العمومية. - اقتصار دور الدولة على التحكم بسوق المال.

المصدر: تقرير منظمة العمل الدولية (ILO)، مرجع سابق، 2014، ص 13.

¹ تقرير منظمة العمل الدولية (ILO)، السياسات الاقتصادية: مقارنة دولية، منشورات مشروع تعزيز المنظمات العالمية الاقتصادية والاجتماعية والقانونية، جنيف، سويسرا، 2014، ص 11.

² محمد إدريس، السياسة النقدية سلسلة كتيبات تعريفية، صندوق النقد العربي، العدد 17، أبو ظبي، الإمارات العربية المتحدة، 2021، ص 16.

³ هدى محمود محمد مصطفى، أثر السياسة النقدية على التجارة الخارجية في الأردن 1990-2020، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في اقتصاديات المال والأعمال، جامعة آل البيت، الأردن، 2021/2022، ص 19.

3. أدوات السياسة النقدية

لقد تم تحديد عدة أدوات يمكن للسلطات النقدية الاعتماد عليها لتحقيق أهدافها والتي يمكن تقسيمها إلى:

أ. **الأدوات الكمية:** تؤثر هذه الأدوات بطريقة غير مباشرة حجم الودائع لدى البنوك التجارية لسيطرة على

كميات النقد وحجم الائتمان وهي¹:

- **سعر إعادة الخصم:** عبارة عن معدل عن القروض التي يمنحها البنك المركزي للبنوك التجارية بضمان الأوراق التجارية المقدمة من طرفها للتأثير في حجم الائتمان لديها.
- **عمليات السوق المفتوحة:** عملية يقوم من خلالها البنك المركزي الدخول للسوق المالية لبيع أو شراء الأوراق المالية وسندات الحكومية للتأثير على احتياطات البنوك التجارية والمعرض النقدي وحتى التأثير على أسعار الفائدة، بحيث يقوم البنك بشراء هذه الأوراق لزيادة المعرض النقدي في حالة اتباع سياسة نقدية توسعية، ويكون في حالة بائع عند انتهاج السياسة النقدية الانكماشية لامتناس الفائض في المعرض النقدي.
- **نسبة الاحتياطي القانوني:** ويتمثل في نسبة من مجموع الودائع المصرفية يفرضها البنك المركزي على البنوك التجارية للتأثير في عملية خلق الودائع، فإذا أراد البنك زيادة المعرض النقدي من خلال منح حجم أكبر من القروض يقوم بتقليص هذه النسبة، في حين يقوم بزيادتها إذا أراد امتناس سيولة من الاقتصاد.
- ب. **الأدوات النوعية:** عبارة عن أدوات ذات تأثير مباشر على نوعية الائتمان وهي:
- **الإقناع الأدبي:** يتم من خلال هذه الأداة إقناع البنوك التجارية على اتباع سياسة ودية معينة يقوم بوضعها لتحقيق أهداف ما، والتي يطرحها من خلال مؤتمرات واجتماعات يعقدها مع هذه البنوك، أو من خلال إهداء النصح ومساعدتها على حل مشاكلها، ويعتمد نجاحها من على طبيعة العلاقة بين البنك المركزي والبنوك التجارية².

¹ نزار كاظم الخيكاني وحيدر يونس الموسوي، السياسات الاقتصادية الإطار العام وأثرها في السوق المالي ومتغيرات الاقتصاد الكلي، الطبعة العربية الثانية، دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2015، ص ص18-21.

² سيد امر زهرة وبن عبد الفتاح دحمان، اختبار علاقة التكامل المشترك بين أدوات السياسة النقدية ومعدلات التضخم في الجزائر دراسة تطبيقية للفترة 2001-2014، مجلة الحقيقة، المجلد 16، العدد 03، 2017، ص 760.

- **التسهيلات الائتمانية:** هي إجراء يتم من خلاله تحديد سقف الإئتمان الممنوح لقطاعات معينة من جهة وتحفيز عملية منحه لقطاعات أخرى لتشجيعها على النمو والتوسع، حيث للبنك المركزي كافة الصلاحية في التحكم في هذه التسهيلات حسب ما تقتضيه الظروف الاقتصادية.¹
- **النسبة الدنيا للسيولة:** ينص هذا الأسلوب على إجبار البنوك التجارية على الاحتفاظ بنسبة دنيا من السيولة، والتي يقوم البنك المركزي بتحديدتها استنادا لبعض الأصول المنسوبة إلى بعض مكونات الخصوم.²

أما سياسة التجارة الخارجية، فسيتم التطرق إليها بالتفصيل فيما يلي.

المبحث الثاني: سياسات التجارة الخارجية

تشكل سياسة التجارة الخارجية أداة رئيسية في توجيه النشاط الاقتصادي للبلد، حيث تؤثر على متغيرات الاقتصاد الكلي مثل العمالة، الانتاج، الاستثمار وغيرها من المتغيرات الكلية، كما تؤثر أيضا على مستوى التنافسية الدولية. وتعتمد الدول على مجموعة من الأدوات، مثل التعريف الجمركية، حصص الاستيراد، والدعم الحكومي وغيرها من الأدوات لتنظيم تدفقات التجارة وفقا لأهداف السياسة الاقتصادية. وتتناول النظريات الاقتصادية الكلاسيكية والحديثة تحليل آثار هذه السياسات، سواء في إطار تعزيز التجارة والانفتاح الاقتصادي أو في سياق تطبيق سياسات الحماية التجارية لتحقيق الاستقرار الاقتصادي.

المطلب الأول: ماهية سياسات التجارة الخارجية

تعرف سياسة التجارة الخارجية بأنها مجموعة من الأدوات التي تستخدمها الدولة المتمثلة في السلطات الاقتصادية المعنية للتأثير على مسار التجارة الخارجية لتحقيق أهداف معينة متعلقة بالعلاقات الاقتصادية الدولية أو أهداف خاصة بالاقتصاد الوطني.³

أولا: تعريف سياسة التجارة الخارجية

تعتبر السياسة التجارية سلسلة متطورة من الأهداف والقوانين والإجراءات المصممة للتأثير على الواردات والصادرات، بالتالي فإن وضع سياسة تجارية يعني تحديد المزيج أو النقطة المثلى بين التدخل الحكومي المجحف، التدخل المعتدل والتوجه نحو السوق الحرة⁴، وبعبارة أخرى، تهدف هذه السياسة إلى

¹ عبد الله الطاهر وموفق علي الخليل، النقود والبنوك والمؤسسات المالية، الطبعة الثانية، مركز يزيد للنشر، الأردن، 2006، ص 333.

² سيد امير زهرة وبن عبد الفتاح دحمان، مرجع سابق، ص 760.

³ هجير عدنان وزكي أمين، الاقتصاد الدولي بين النظرية والتطبيق، إثراء للنشر والتوزيع، الأردن، 2010، ص 133.

⁴ Stephen d.Cohen, Robert A. Blecker, Peter D.Whitney, *Fundamentals of US foreign trade policy*, second edition, Westview Press, United kingdom, 2003, p 06.

تحقيق التوازن بين حماية الاقتصاد المحلي والانفتاح على التجارة الدولية، بما يعزز أهداف السياسة الاقتصادية الكلية.

الجدول رقم 04: أنواع التدخل الحكومي في سياسة التجارة الخارجية

توجيه للسوق الحرة	تدخل حكومي معتدل	تدخل حكومي كبير
- إلغاء القيود على الاستيراد والتصدير. - حد أدنى من الدعم للصناعات المحلية.	تدابير مخصصة ومدرسة على الاستيراد والتصدير.	- حماية واسعة للاستيراد. - قيود واسعة على التصدير. - دعم صناعات مستهدفة فقط.

المصدر: Stephen d.Cohen, Robert A. Blecker, Peter D.Whitney, Fundamentals of US foreign trade policy, p 06.

كما تعرف سياسة التجارة الخارجية بأنها: "انعكاس لموقف الدولة ونظرتها للتجارة الخارجية كأداة لتحقيق مصالحها الاقتصادية والقومية، للدولة حرية التحكم فيها من خلال وضع قيود على دخول وخروج السلع من أراضيها كما تضع قيوداً على الخدمات الخارجية التي تنجز لمصلحة مواطنيها أو التي يقوم بها أفرادها أو مؤسساتها بالخارج، وبهذا تسمى هذه السياسة المتبعة بالسياسة التقييدية أو حمائية، في حين تسمى بسياسة حرية التجارة في حالة رفع هذه القيود".¹

تعرف السياسة التجارية على أنها: "مجموع الإجراءات التي تباشرها الدولة في علاقتها الاقتصادية مع دول العالم الأخرى، شاملة لكل من التبادل السلعي والخدمي وأسعار الصرف والاستثمار، بقصد تحقيق أهداف معينة تتفق مع باقي أهداف السياسة الاقتصادية والسياسات العامة للمجتمع".²

ثانياً: أهداف سياسة التجارة الخارجية

تسعى السياسة التجارية لتحقيق جملة من الأهداف سواء كان ذلك بطريقة مباشرة أو غير مباشرة والتي يمكن إيجازها فيما يلي:

1. تحقيق التوازن الاقتصادي الخارجي

كما يمكن التعبير عنه بالتوازن في ميزان المدفوعات والذي يتحقق من خلال التساوي عرض سعر الصرف الأجنبي مع طلبه، ويتم إعادة التوازن في حالة العجز من خلال تقليل الطلب على سعر الصرف الأجنبي وزيادة عرضه، وهذا بتخفيض قيمة العملية المحلية ما يجعل من الصادرات أرخص بالنسبة للمستهلك

¹ أحمد عبد الرحمن أحمد، مدخل إدارة الأعمال الدولية، دار المريخ، الرياض، السعودية، 2001، ص 64.

² فيصل لوصيف، مرجع سابق، ص 15.

الأجنبي بالتالي زيادة الطلب على السلع المحلية، وينخفض الطلب المحلي على السلع الأجنبية بالتالي تقل الواردات مع الأخذ بعين الاعتبار ثبات العوامل الأخرى (مثل التضخم، النمو الاقتصادي...). كما قد تلجأ الدولة إلى القيود التعريفية وغير التعريفية للحد من الواردات مايشجع الانتاج المحلي وهذا ما يحسن من ميزان المدفوعات خاصة إذا ماكان الاقتصاد المحلي قد بلغ مرحلة التشغيل الكامل، فان تخفيض الواردات في هذه الحالة يؤدي إلى تحسين في ميزان المدفوعات، زيادة الإنتاج المحلي (أي زيادة النمو الاقتصادي)، التوظيف والنتاج¹.

2. تحقيق التوازن الداخلي

في بعض الأحيان قد تزيد النفقات العامة للدولة على السلع والخدمات عن إيراداتها العامة التي يتم تحصيلها من الضرائب والإيرادات الأخرى، وهو ما يترتب عليه عجز في الميزانية العامة للدولة، عدم التوازن الداخلي، والعجز السابق يجب تغطيته وذلك بتمويله بمصادر مالية أخرى لإعادة التوازن، وأحد مصادر التمويل وزيادة الإيرادات العامة هو فرض تعريفية جمركية على الواردات من الخارج والتي تعتبر أحد أدوات السياسة التجارية. أي أن من أهداف سياسة التجارة الخارجية العمل على زيادة موارد الخزينة العامة للدولة، واستخدامها في تمويل النفقات العامة بأشكالها وأنواعها².

3. تحقيق التنمية والنمو الاقتصادي

تحقيق النمو الاقتصادي (الزيادة طويلة الأجل لنصيب الفرد من الدخل القومي) والتنمية الاقتصادية (اقتران الزيادة السابقة بتغيرات هيكلية في الاقتصاد) من الأهداف الرئيسية للسياسة التجارية، ويترتب عن كليهما زيادة في السلع والخدمات المقدمة للفرد ما يضمن استقرار أو ارتفاعاً في مستوى المعيشة، وهذا إما بالاعتماد على سياسات الإحلال محل الواردات من خلال الرقابة والتحكم المباشر في التجارة الخارجية باستخدام القيود التعريفية وغير التعريفية لحماية الصناعة المحلية من المنافسة الدولية، أو الاعتماد على سياسة التصنيع ذات التوجه الخارجي والتي تقوم على تنمية الصادرات.³

¹ عمر محمد عثمان صقر، سياسات التجارة الخارجية، جهاز نشر وتوزيع الكتاب الجامعي، كلية التجارة وإدارة الأعمال-جامعة حلوان، مصر، 2015، ص ص 31-32.

² السيد متولي عبد القادر، الاقتصاد الدولي النظرية والسياسات، الطبعة الأولى، دار الفكر ناشرون وموزعون، عمان، الأردن، 2011، ص 69.

³ عمر محمد عثمان صقر، مرجع سابق، ص ص 33-34.

4. التوظيف الكامل

المقصود به أن يكون معدل البطالة هو أدنى معدل ممكن مع أكبر استقرار متاح للمستوى العام للأسعار، مما يعني أدنى معدل ممكن للتضخم.¹

يمكن للسياسة التجارية المساهمة في تحقيق هذا الهدف من خلال تنمية الصادرات ما يزيد من دخول العاملين للقطاعات المصدرة، وإنفاق جزء من هذه الزيادة على المنتجات المحلية ما يؤدي لزيادة الطلب عليها بالتالي زيادة الإنتاج والتوظيف. كما أن بعض الدول تسعى إلى فرض قيود جمركية وغير جمركية على واردات السلع المنافسة لمنتجات بعض قطاعات الاقتصاد الوطني بغية الحفاظ على مستوى التشغيل الكامل فيها.

5. استقرار الأسعار

تسعى السياسة التجارية في ظل التضخم مثلاً إلى توفير سلع للاستهلاك المحلي أو فرض قيود على تصدير بعض السلع لزيادة معروضها محلياً، أو يمكن زيادة معروض بعض السلع ذات الطلب الكبير من خلال رفع الاستيراد منها بإزالة الحواجز والقيود المفروضة². كما تسعى سياسة التجارة الخارجية إلى توفير السلع للاستهلاك المحلي من خلال الاستيراد من الخارج، وذلك عن طريق إزالة الحواجز وتقليل القيود المفروضة على التجارة الخارجية مما يؤدي إلى تدفق السلع الأجنبية في السوق المحلي وهذه الزيادة في العرض تؤدي إلى استقرار الأسعار محلياً.³

6. تحقيق الأهداف الاستراتيجية والاجتماعية

يمكن للسياسة التجارية تحقيق أمن وسلامة المجتمع من خلال توفير الحد الأدنى من السلع الغذائية والسلع الاستراتيجية التي يرى فيها الفرد ضرورة قصوى لتوفرها محلياً بدلاً من الاعتماد على وارداتها، كما يمكن للدولة الاعتماد على السياسة التجارية في التأثير على سلوك دولة أخرى وفق أهدافها المسطرة سواء من خلال الضغط أو تقديم مساعدات وغيرها.

في حين تتمثل الأهداف الاجتماعية في حماية مصالح بعض الفئات كالمزارعين أو الذين يزاولون صناعة أو حرفة ما، بالإضافة إلى إعادة توزيع الدخل الوطني بين مختلف الفئات من خلال فرض الرسوم الجمركية أو تطبيق نظام الحصص على الواردات المراد تخفيض الدخل الحقيقي لمستهلكيها وزيادة الدخل الحقيقي لمنتجيها.

¹ مجدي محمود شهاب وعادل أحمد حشيش، أساسيات الاقتصاد الدولي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2003، ص 235.

² عمر محمد عثمان صقر، مرجع سابق، ص ص 35-36.

³ مجدي محمود شهاب وعادل أحمد حشيش، مرجع سابق، ص 236.

تعتبر أهداف سياسة التجارة الخارجية أهداف متكاملة من جهة وهناك أهداف متعارضة من جهة أخرى، فقد ينطوي تحقيق أحدهم على المساهمة في تحقيق آخر، فمثلا الزيادة في تحقيق معدلات متقدمة من التنمية بإمكانه تحقيق معدلات أعلى من التوظيف، في نلاحظ وجود أهداف أخرى تتعارض مع بعضها البعض، كالسعي لتحقيق توازن في ميزان المدفوعات الذي يتطلب تقليل الواردات وزيادة الصادرات ما يؤدي إلى انخفاض أسعار سلع الاستهلاك المحلي، في حين أن استقرار الأسعار يتطلب التوازن بين العرض والطلب محليا، ما يعني أن القيود المفروضة على حركة الواردات من شأنها أن ترفع من معدلات التضخم وهو ما ينافي تحقيق استقرار للأسعار، وللقضاء على هذا التعارض يجب تحديد توليفة من الأدوات والإجراءات بما يتيح تحقيق الأهداف.¹

المطلب الثاني: النظريات المفسرة لسياسة التجارة الخارجية والعوامل المؤثرة في تحديدها

تعتمد سياسة التجارة الخارجية على مجموعة من النظريات الاقتصادية التي تسعى إلى تفسير كيفية تنظيم العلاقات التجارية بين الدول، وتأثيرها على المتغيرات الاقتصادية الكلية، فمن خلال هذه النظريات، يمكن فهم الأسس التي تستند إليها الدول في تبني سياسات تجارية تقييدية أو تحريرية، وفقا لأهدافها الاقتصادية والاستراتيجية.

أولا: نظريات سياسة التجارة الخارجية

1. النظرية التجارية (الفكر المركنتالي)

عبارة عن معتقدات سادت أوروبا خلال السنوات 1500-1750، كان التجاريون خلالها ينظرون إلى أن الدولة بإمكانها الحصول على ماتريد من خلال استخدام الذهب والفضة، وأن الدول التي لا تمتلك هذه المعادن النفيسة لابد لها من التجارة الخارجية، وأنه على الدول أن تحقق فائضا في الصادرات تحصل مقابله على الذهب والفضة من الدول الأخرى، وقد تعود شراهة هذه الدول في الحصول على المعادن النفيسة للأسباب السياسية التي سادت تلك الفترة حيث تستطيع من خلال إنشاء جيوش وأساطيل، وحسب هذا التوجه فإن النشاط الاقتصادي ينقسم لثلاث قطاعات: القطاع الإنتاجي، القطاع الأولي والقطاع الخارجي، وأن تحقيق أهداف الميزان التجاري تتطلب تدخل الدولة خاصة في التجارة.²

¹ عمر محمد عثمان صقر، مرجع سابق، ص 37.

² Jacob Viner, *Studies in the theory of international trade*, George Allen & Unwin Ltd, London, United Kingdom, 2001, pp 110-118.

2. النظريات الكلاسيكية

تعرف بالنظرية القياسية للتجارة الدولية، امتدت هذه النظرية خلال الفترة 1776-1826 والتي تميزت بالمنشورات آدم سميث (ثروة الأمم 1776) وديفيد ريكاردو (1951 مبادئ الاقتصاد)، بنيت من خلالهما نظرية التجارة الحرة على نجاح بريطانيا في مجال الصناعة والتجارة، حيث اعتبر آدم سميث تقسيم العمل سبيل لتخفيض تكاليف العمالة وزيادة المنافسة بين الدول، كما يمكن من خلالها التعديل التلقائي للفائض التجاري عبر آلية تدفق الأسعار، وهو الأمر الذي جاء به روبرت هيوم سنة 1971، كما دافع ريكاردو عن حرية التجارة باعتبارها وسيلة لتحقيق كفاءة الانتاج على المستوى العالمي من خلال حسابه للتكاليف في ظل الأخذ بعين الاعتبار لإدخال الآلات في العمل، والذي توصل إلى أن التخصص الكامل في منتج معين مع ميزة نسبية (ساعات العمل المستخدمة لكل وحدة إنتاج).¹

أ- **نظرية الميزة المطلقة:** هاجم آدم سميث من خلال كتابه ثروة الأمم النظرية المركنتالية ودعا للتجارة الحرة، حيث يرى سميث أنه من خلال حرية التجارة يمكن لكل دولة التخصص في إنتاج سلعة ما حيث يمكنها إنتاجها بتكلفة أقل عن غيرها، وبهذا يزيد الناتج العالمي ما يتيح تصديره لدول أخرى.²

ب- **نظرية الميزة النسبية:** من خلال كتاب الاقتصاد السياسي والضرائب لسنة 1817 قدم ديفيد ريكاردو نظريته عن القيمة والتوزيع من خلال العلاقات الاقتصادية الخارجية، وقد افترض ريكاردو كما فعل سميث وجود ولتين وسلعتين ونوعين لعناصر الانتاج إضافة لحرية التجارة والمنافسة الكاملة، وأن قياس تكلفة الانتاج تتم من خلال نظرية القيمة في العمل بالإضافة لافتراضات المدرسة الكلاسيكية الأخرى، توصل من خلال ماسبق إلى أن كل دولة يمكنها الاستفادة من تخفيض تكلفة الانتاج نتيجة استهلاك وحدة فقط من السلعتين قبل وبعد التجارة، كما أوضح ريكاردو ضرورة إيجاد معدل مقبول للتبادل الدولي يكون بين المعدلين الداخليين للدولتين بما يسمح لهما بالاستفادة منه.³

ت- **نظرية القيم الدولية:** حسب جون ستيوارت ميل فإن قيمة السلعة المتبادلة دولياً يتحدد حسب كمية المنتجات المحلية التي يتم مبادلتها مقابلها، كما حدد معنى حجم التبادل، فحسبه هو حجم السلع التي

¹ Sunanda Sen, *International trade theory and policy: A review of the literature*, Levy economics institute of bard college, Working paper n 635, New York, USA, 2010, p 02.

² دومينيك سالفاتور ومحمد رضا علي العدل، *نظريات ومسائل في الاقتصاد الدولي*، الدار الدولية للنشر والتوزيع، مصر، 1992، ص

10.

³ ميراندا زغلول رزق، *التجارة الدولية*، مركز التعليم المفتوح، كلية التجارة-جامعة نبها، مصر، 2010، ص ص 26-27.

يستوردها بلد معين لإشباع حاجياته مقابل حجم السلع التي يصدرها، والتي تظهر وفق الصيغ التالية¹:

- **معدل التبادل الدولي = 1**: قيمة الصادرات = قيمة الواردات،
- **معدل التبادل الدولي أكبر من 1**: قيمة الصادرات أكبر من قيمة الواردات،
- **معدل التبادل الدولي أصغر من 1**: قيمة الصادرات أقل قيمة الواردات.

3. النظريات النيوكلاسيكية

أ- النظرية النسبية لعوامل الإنتاج

قدم كل من إيلي هكشر وبرتل أولين في ثلاثينات القرن الماضي هذه النظرية استناداً لمجموعة من الفروض أهمها رفض فكرة أن يكون العمل هو العامل الوحيد المحدد لقيمة السلعة بل الأمر يحتاج إلى توليفة من العناصر (العمل، رأس المال، والموارد الطبيعية)، إضافة إلى الاختلاف الكبير بين السلع من حيث طبيعتها ومكوناتها، كما أن الدول في حد ذاتها تختلف عن بعضها البعض فيما تمتلكه من عناصر إنتاج، وكنتيجة حتمية ومنطقية فإن إنتاج سلعة ما يقف على الافتراضات السابقة.

قد توصل الاقتصاديان إلى أن التخصص الجزئي في إنتاج سلع معينة في دول مختلفة بإمكانه أن يحقق التوازن في عناصر الإنتاج بين الدول، أي أن الدولة التي تتخصص في إنتاج سلعة معينة تمكنها من تحقيق وفرة في رأس المال ونقص في العمل فإنه حتماً سيكون العكس في الدولة الثانية.²

ب- نظرية تعادل عوائد عناصر الإنتاج

قدم هكشر، أولين وساموبسن هذه النظرية والتي تقوم على افتراضات سابقة لتتوصل إلى أن التجارة الدولية تؤدي إلى تعادل نسبي ومطلق لعوائد عناصر الإنتاج المتجانسة عبر مختلف دول العالم، وأن حرية التجارة الدولية للسلع يمكنها أن تحل محل حرية حركة عناصر الإنتاج في إحداث تعادل بين عوائد تلك العناصر.³

4. النظريات الحديثة

أ- نظرية تشابه الأذواق

كما تعرف بنظرية تشابه الطلبات، فمن خلال ليندر Linder سنة 1962 أن الدولة تنتج وتصدر السلع التي يكثر عليها الطلب من طرف الأفراد في تلك الدولة، في حين تقوم باستيراد السلع التي يطلبها

¹ سكينه بن حمودة، مدخل لعلم الاقتصاد، دار المحمدية العامة، الجزائر، 2009، ص 85.

² سامي السيد، النقود والبنوك والتجارة الدولية، جامعة القاهرة، القاهرة، مصر، 2018، ص ص 337-338.

³ ميراندا زغلول رزق، مرجع سابق، ص 50.

الأقلية فقط، أن عملية التصدير تكون بين دول ذات خصائص كأن تكون دول متشابهة في نصيب الفرد من الناتج المحلي، في حين أن الاستيراد يكون بخصائص معاكسة تماماً لخصائص صادراته¹

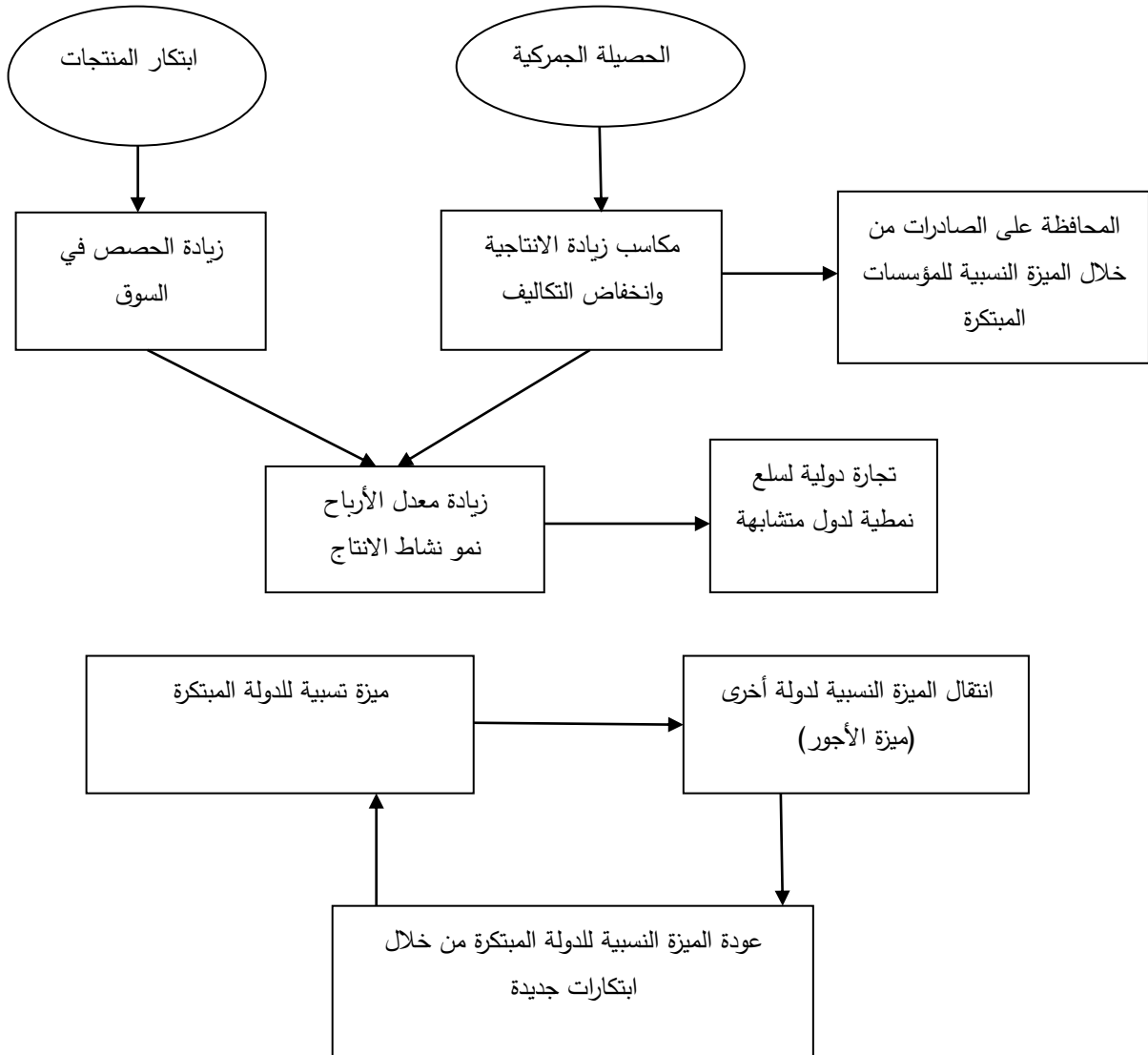
ب- نظرية الفجوة التكنولوجية

حسب هذه النظرية فإن الدولة بإمكانها السيطرة على سوق سلعة ما والحصول على مزايا أفضل جودة إنتاج أحسن بالتالي التفوق في تصدير تلك السلعة وهذا من خلال الاعتماد على عامل التكنولوجيا، وتستمر في التفوق في تصدير تلك السلعة إلى أن تتمكن إحدى الدول المستوردة من تقليدها، وهذا ما عرفه Michael Vivian Posner بالفجوة التكنولوجية والتي تعني تلك الفترة الزمنية بين تصدير سلعة معينة وتقليدها من طرف دولة أخرى والتي بإمكانها أن تصبح المصدر الرئيسي لتلك السلعة، كما أظهرت دراسة كل من G.C Hufbauer و C, Freeman دور اختلاف الأجور بين الدول في التأثير على فجوة التكنولوجيا ، حيث تنتقل التكنولوجيا من الدولة التي تكون فيها الأجور مرتفعة إلى الدولة ذات الأجور المنخفضة، وهو ما يظهر في الواقع من خلال شركات متعددة الجنسيات، حسبهم فإن التكنولوجيا تنتقل حسب الشكل الآتي²،

¹ ستيفان ب ماكي، ترجمة حسان علي بابكر، التجارة الدولية، كلية الإدارة والاقتصاد، مطابع التعليم العالي - جامعة صلاح الدين - كلية الإدارة والاقتصاد - أربيل، العراق، 1990، ص 55.

² فلة عاشور، تأثير تحرير التجارة الخارجية على العمالة الوطنية -دراسة حالة الجزائر منذ 1994-، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2013/2012، ص 13.

الشكل رقم 04: انتقال الفجوة التكنولوجية



المصدر: فلة عاشور، مرجع سابق، ص 14.

ت-نظرية دورة حياة المنتج

هذه النظرية امتداد للنظرية السابقة حيث حدد Robert Vernon المراحل التي تمر بها السلع القابلة للتبادل من حيث عصر التكنولوجيا، حيث تقوم الدولة التي تتمتع بالميزة التكنولوجية بتصدير تلك السلعة في بداية مرحلة النمو ثم للدول المشابهة، إلى غاية أن يبدأ تصدير هذه السلعة من الدول المستوردة سابقاً، وطوال هذه الفترة فإن هذه العملية تمر بعدة مراحل¹:

¹ نفس المرجع، ص 15.

● **المرحلة الأولى:** تتميز هذه المرحلة بارتفاع تكاليف الابتكار والتسويق والاقناع ولهذا فالدول المنتجة يجب أن تتوفر على سوق محلي يشجع على الابتكار، أن تحظى برأس المال المادي والبشري اللازم لإنجاز هذه الابتكارات.

● **المرحلة الثانية:** خلال هذه المرحلة يطلع المستهلكون أكثر على السلع المبتكرة ومواصفاتها النهائية، كما تنخفض تكاليف الانتاج في المقابل تختفي عديد المنتجات من السوق والتي لم تستطع المنافسة ولم تعد تلبي توقعات المستهلك، وفي هذه المرحلة يكون على الدولة الاختيار بين صرف المنتجات إلى دول أخرى أو أن تتأخذ قرار الاستثمار مباشرة، ويكون الفاصل بين هذه الاختيارين هو دراسة تكاليف كل قرار.

● **المرحلة الثالثة:** استيراد الدول لتلك السلعة بكثرة يسمح لها بالإطلاع عليها أكثر بالتالي تقليدها، وبهذا تفقد الدولة المبتكرة ميزتها وتنتقل إلى التنافس مع هذه الدول من خلال الأسعار.

ث- نظرية اقتصاديات الحجم

حسب هوفباور سنة 1970 فقد توصل إلى أن الدول ذات المساحة الكبير تقوم بتصدير المنتجات واليعة التي تتطلب وجود مصانع كبيرة نسبيا في حين تقوم الدول ذات المساحة الصغيرة بتصدير سلع لا تحتاج لمصانع كبيرة، في البداية يبدو أن الترابط القوي بين حجم الاقتصاد يرتبط بانتاج سلع ما وتصديرها، إلا أن الباحث توصل إلى أن اقتصادات الحجم بقدر ما ترتبط بحجم المشروع فهي كذلك ترتبط أكثر بكفاءة الاقتصاد وطول دورات الانتاج¹.

ثانيا: العوامل المؤثرة في تحديد سياسة التجارة الخارجية

يتم تحديد السياسة التجارية الدولية بالاعتماد على مجموعة من العوامل التي يمكن تلخيصها فيمايلي²:

1. مستوي التنمية الاقتصادية

تعتبر الوضعية الاقتصادية لدولة ما محددا لسياستها التجارية، حيث يؤدي احتلال الاقتصاد مواقع متأخرة في السلم الاقتصادي إلى الحرص على وضع سياسات تجارية معقدة، في حين يعتمد الاقتصاد الذي يتميز بمواقع متقدمة من النمو بسياسات أكثر مرونة نظرا لتكوين قاعدة اقتصادية قوية سابقا تمكنها من المنافسة العالمية.

¹ استيفان ب مكي ترجمة حسان علي بابكر، مرجع سابق، ص 54.

² فيروز سلطاني، دور السياسات التجارية في تفعيل الاتفاقات التجارية الإقليمية والدولية -دراسة حالة الجزائر واتفاق الشراكة الأوروبية-متوسطية-، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2012-2013، ص 54.

2. الأوضاع الاقتصادية السائدة

تؤثر الأوضاع الاقتصادية المحلية والعالمية على السياسات التجارية بالشكل الآتي:

أ- ارتفاع السلع المحلية بالاقتصاد المحلي وحاجتها للسلع الرأسمالية والمواد الأولية يدفع بالدولة إلى الاعتماد على سياسة تجارية تمكنها من توفير المستلزمات أو على الأقل تحسين البدائل المحلية، كما يعتبر الطلب المحلي الاستهلاكي عاملاً مهماً في تحديد مختلف المنتجات بالسوق. كما تلعب بعض المتغيرات الكلية كالتضخم والبطالة وغيرها دوراً مهماً في تحديد السياسة التجارية المنتهجة، فقد تلجأ الدول التي تعاني من معدلات تضخم جامحة أو ارتفاع مستوى البطالة إلى الاعتماد على سياسة الإحلال محل الواردات للتمكن من المحافظة على توازن الأسعار والرفع من معدلات التشغيل وهذا بالرجوع للحوافز الجمركية وغير الجمركية مثلاً في تحقيق الهدف المنشود.

ب- على المستوى الدولي: قد يؤدي الارتفاع في الطلب الدولي إلى زيادة الصادرات من جهة وضبط استهلاكها محلياً.¹

المطلب الثالث: أنواع سياسة التجارة الخارجية وأدواتها

يشير تطور الفكر الاقتصادي الحديث والمعاصر في مجال السياسات التجارية الخارجية إلى وجود اتجاهين رئيسيين شكلا الإطار النظري والعملي لإدارة التجارة الخارجية في معظم دول العالم. فقد تبلورت هاتان السياستان كنتيجة لتجارب اقتصادية وتاريخية متراكمة، وأسهمت في تشكيل توجهات الدول بشأن التعامل مع الأسواق العالمية، الأولى هي سياسة الحماية التجارية، التي تقوم على فرض قيود مختلفة على الواردات من خلال الرسوم الجمركية، والحصص الكمية، والإجراءات الفنية، بهدف حماية الإنتاج المحلي من المنافسة الأجنبية وتعزيز القدرات الاقتصادية الوطنية، أما السياسة الثانية فهي سياسة حرية التجارة، التي تستند إلى مبدأ الانفتاح الاقتصادي وتحرير المبادلات التجارية من القيود، وذلك لتشجيع التخصص والكفاءة وتوسيع نطاق التبادل الدولي. وفيما يأتي تحليل موجز لكل منهما، على النحو الآتي:

أولاً: أنواع سياسة التجارة الخارجية

1. سياسة حرية التجارة الخارجية

عموماً تحرير التجارة هي عملية إزالة القيود والحوافز على التبادل الحر للسلع بين الدول سواء من خلال إزالة أو تخفيض التعريفات الجمركية أو العقوبات غير الجمركية كقواعد الترخيص أو الحصص وغيرها،

¹ نفس المرجع، ص 55.

حيث لا تقوم الحكومة بالتمييز ضد الواردات أو التدخل في الصادرات بل يكون للتجار إمكانية تحقيق مكاسب متبادلة، كما تسمح هذه السياسة بتحديد الأسعار انطلاقاً من الموازنة بين العرض والطلب¹.

تتمثل في عدم تدخل الدولة في التجارة بين الدول من خلال إلغاء القيود والرسوم والحوافز على التجارة الداخلية والخارجية وترك المجال للمنافسة الحرة، أي منح الحرية في عمليات الاستيراد والتصدير، وقد ظهر هذا التوجه في فرنسا خلال الفترة 1694-1774 من طرف فرونسوا كيني وهو ما يعرف بالمذهب الطبيعي والذي يقوم على عدم تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية للفرد كون مصلحته لا تتقاطع مع الغير، حيث اعتبر الطبيعيون أن توجههم هو الأمثل لتحقيق الثمن العادل للبائعين والمستهلكين، ويرون أن الحجة من مذهبهم أنه²:

أ. حرية التجارة الخارجية تمكن الدولة من التمتع بميزة تقسيم العمل ما يؤدي إلى استغلال أمثل للموارد الدولية.

ب. حرية التجارة الخارجية تؤدي إلى تخفيض أسعار السلع الدولية التي يصعب إنتاجها محلياً بتكلفة أقل، ما يؤدي لتحقيق وفورات في الدخل الوطني.

ت. تؤدي إلى تحسين التنافسية وتحسين التقدم الفني ووسائل الإنتاج ما يؤدي إلى تقديم منتجات ذات جودة عالية وبأسعار أقل.

ث. تمكن الحرية التجارية الخارجية من مواجهة قيام وإنشاء الاحتكار أو على الأقل جعل عملية الاحتكار مهمة صعبة جداً.

ج. تمكن الدول الصغيرة من الوصول إلى حجم الانتاج الأمثل من خلال توفير طلب خارجي إضافي كون هذه البلدان قد تعاني من حجم طلب داخلي منخفض.

2. سياسة الحماية التجارية

يقصد بهذه السياسة استخدام الدولة لسلطانها العامة في التأثير على اتجاه المبادلات الدولية وحجمها أو على طريقة تسييرها، فقد رأى عديد الاقتصاديين وجوب اعتماد سياسة حماية للاقتصاد من عدة صدمات قد تواجهه وضمان الرفاهية للأفراد أيضاً، وقد كانت هذه السياسة مطبقة من طرف التجاريين الذين يقصدون مبدأ الحماية في التجارة الدولية في القرن الثامن عشر وذلك لعدة حجج هي³:

¹ Hamad Mayasa Mkubwa, Burhan Ahmad Mtengwa, Stabua Abdul Babiker, *The impact of trade liberalization on economic growth in Tanzania*, international journal of academic research in business and social sciences, vol 04, no 05, 2014, p 521.

² فيصل لوصيف، مرجع سابق، ص ص 18-20.

³ محمد عبد العزيز عجيبة، الاقتصاد الدولي، دار الجامعات المصرية، مصر، 2003، ص 139.

أ. حجة قواعد التبادل The Terms of Trade Argument

تقوم هذه الحجة على تحليل التكلفة/العائد، حيث تكون في حالة الدول الكبرى الفوائد التي يتم جنيها من تحسين شروط التبادل نتيجة وضع حقوق جمركية على الواردات أكبر من تكاليف الحقوق الجمركية التي يتحملها المستهلك المحلي مع مراعاة درجة الرفع في هذه الرسوم حتى لا تقع الدولة ضمن حالة منع دخول الواردات نتيجة وصول الرسم إلى درجة الرسم المانع الذي يعيق أي تبادل بين الدول.

ب. تحقيق الاستقرار الاقتصادي ورفع مستوى التوظيف

تمكن سياسة الحماية من تشجيع الانتاج خاصة السلع الصناعية وتنويع هيكل الانتاج، مايسمح بتقليل الأهمية النسبية لسلعة ما على الناتج القومي والعمالة، حيث تعرض سلعة ما لخلل معين فإن تأثيره على تقلبات الأسعار يكون أقل أو تقابله تغير موجب في سلع أخرى، كما تساهم هذه السياسة في تشجيع الصناعات المحلية.¹

ت. حماية الأسواق المحلية من سياسات الإغراق

يعتبر بيع السلع في السوق الأجنبية بأسعار منخفضة دافعا لبيعها في السوق المحلي بأسعار مرتفعة جدا لتدارك الخسارة، بالتالي فهي استراتيجية لكسب أسواق جديدة لصرف السلع على حساب المنتج المحلي، لذلك يجب على الدولة اتخاذ الإجراءات المناسبة لتفادي هذا التهديد.

ث. خلق فرص استثمارية وجذب رؤوس الأموال الأجنبية

يتم من خلالها تشجيع الصناعة المحلية ذات رأس المال الأجنبي التي يمكن من خلالها زيادة الدخل القومي وزيادة الأنفاق الكلي بزيادة معدلات التشغيل، كما أن هذه الاستراتيجية تمكن من تحسين وتطوير الانتاج المحلي والرفع من كفاءته، إلا أنه يمكن لهذه الاستراتيجية أن تكون سببا كذلك في تسرب جزء معتبر من الفائض الاقتصادي للاستثمارات على شكل أرباح.

¹ زينب حسين عوض الله، الاقتصاد الدولي العلاقات الاقتصادية والنقدية الدولية، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، مصر، 2006، ص 295.

ثانياً: أدوات سياسة التجارة الخارجية

1. الأدوات السعرية

أ- التعريفات الجمركية:

عبارة عن جدول أو نظام يحدد نسب رسوم السلع مختلفة المفروضة عليها سواء تعلق الأمر بالصادرات أو الواردات، وبهذا تكون قائمة يستند عليها موظفي الجمارك لمعرفة مقدار الضرائب الذي يفرض على السلع الواردة والمصدرة¹، وتنقسم إلى:

أ. حسب عدد التعريفات الجمركية: حسب هذا المعيار نجد الأنواع التالية:

- **التعريفات الوحيدة:** أو كما تعرف بالتعريفات الجمركية العامة لأنها تفرض على كافة الدول دون تخصيص، وهي تعريفات وحيدة لسلعة واحدة بغض النظر عن مصدرها.
- **التعريفات المزدوجة:** يتم وضع تعريفتين لسلعة واحدة قصوى ودنيا حسب الدولة المستوردة منه أو المصدرة إليه.

- **التعريفات الثلاثية:** يتم تقسيم دول العالم لثلاث أقسام لكل مجموعة منه تعريفات جمركية مقابل سلعة ما، أي أنه تحدد ثلاثة تعريفات جمركية لسلعة واحدة.

ب. حسب الناحية القانونية: تقسم التعريفات الجمركية إلى²:

- **التعريفات الذاتية:** تعريفات صادرة بموجب قانون يمكن للدولة من خلالها السيطرة على النظام الجمركي وبإمكانها تعديلها بالزيادة أو النقصان من طرف السلطة التشريعية التي أصدرتها.
- **التعريفات الإتفاقية:** تعريفات تحددها دولتين أو أكثر من خلال اتفاق بينهم ويتم تعديلها باتفاق كذلك، وعادة ماتأخذ شكل معاهدة تجارية.

تعد السياسة الجمركية من أقدم أدوات السياسة التجارية، إلا أن إنشاء منظمة التجارة العالمية سنة 1995 ساهم في تقنينها وتنظيمها وفق مبادئ التحرير التجاري³. فتعتبر الرسوم الجمركية هي الحصيلة الجمركية، أي الضرائب التي تفرض على السلع نتيجة تطبيق التعريفات الجمركية، وتحصل عند عبور الحدود. فيتم تعريفها وتقسيمها كالتالي:

¹ موسوس مغنية، أثر تحرير التجارة الخارجية على اقتصاديات دول شمال افريقيا، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2016/2015، ص ص 36-38.

² عزت قناوي ونيرة سليمان، مرجع سابق، ص 30.

³ ثائر سعدون محمد، نظم الجمارك، الطبعة الأولى، مركز البحث وتطوير الموارد البشرية رماح، عمان، الأردن، 2016، ص 63.

تعرف الرسوم الجمركية على أنها: "ضريبة تفرضها الدولة على الصادرات والواردات بمناسبة مرور السلع عبر حدودها الجمركية سواء للخارج أو الداخل"¹، وتنقسم الرسوم الجمركية حسب كيفية تحديد الرسم، ويمكن تقسيمه حسب هذا المعيار إلى:²

- رسوم قيمية **Advaloren tariffs**: تفرض على أساس نسبة في قيمة السلعة المستوردة، أي نسبة من سعر الإستيراد.
- رسوم نوعية **Specific tariffs**: تتحدد على أساس سرعة وحدة من الوحدات المستوردة.
- رسوم مركبة **Copound tariffs**: وتتضمن رسماً نوعياً ورسماً قيمياً.

ب- الإعانات (إعانات التصدير)

دعم المنتجين المحليين لتمكينهم من المنافسة في الأسواق الدولية، وذلك لتمكينهم من تخفيض الأسعار بالتالي زيادة نصيبهم من الصادرات، وقد يكون الدعم مباشر من خلال تقديم مبالغ مالية إما على أساس القيمة أو النوع، أو بطريقة غير مباشرة كتقديم منح وامتيازات للمشروع³. نميز منها:

- الإعانات المباشرة: تتمثل بأداء مبلغ من النقود وعلى أساس قيمة أو نوع السلعة.
- الإعانات غير المباشرة: تشمل التسهيلات الائتمانية، أو السماحات الضريبية، أو إعفاء جزء من الأرباح من الضرائب، أو تقديم بعض الخدمات التي تعم على المشروع بالنفع.

ت- الإغراق

سياسة ناشئة من التمييز بين الأسعار في الداخل وتلك السائدة في الخارج، فتنتهج الدولة سبل بيع سلعة ما في سوق أجنبية بسعر يقل عن السعر المحلي⁴. نميز منها:⁵

- الإغراق المؤقت والدائم: الإغراق المؤقت ينتهي عند تحقيق الهدف الذي وضع من أجله وعادة ما يكون بهدف استبعاد المنافسين، أما الإغراق الدائم فيعد سياسة دائمة تستند إلى وجود محكر يبيع

¹ عزت قناوي، مقدمة في التجارة الخارجية، دار العلم للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر، 2005، ص 27.

² فيروز سلطاني، مرجع سابق، ص 63.

³ العيدي خليفة، تحرير التجارة الخارجية وانعكاساتها على تطور ميزان المدفوعات الجزائري خلال الفترة 1990-2000، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، 2002/2001، ص 68.

⁴ محمد سيد عابد، التجارة الدولية، مكتبة وطبيعة الإشعاع الفنية، الاسكندرية، مصر، 2001، ص 247.

⁵ سعد عبد الكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، التجارة الخارجية (تطبيقات اقتصادية كلية)، الطبعة الأولى، مجموع دار الدكتور للعلوم، عمان، الأردن، 2023، ص 97 - 98.

المنتجات المحلية في الأسواق الخارجية بصفة دائمة. ويفترض هذا النوع أن يتمتع المنتج بوضع احتكاري فعلي وقوي في السوق المحلية، ويعود ذلك لتمتعه بامتياز من الحكومة.

• **الإغراق الداخلي والخارجي:** ينطبق الإغراق الداخلي على المبيعات منخفضة الأسعار في حال تصفية المشروعات أو في أوقات التخفيضات، أما الإغراق الخارجي فيتمثل في فائض الإنتاج الذي لم يتم استيعابه في الأسواق الداخلية بسبب نقص الطلب المحلي فيوجه إلى الأسواق الخارجية بأسعار منخفضة.

• **الإغراق الهجومي والدفاعي:** إن الإغراق الهجومي ويسمى أيضا الإغراق المدمر يحدث عند قيام منشأة محلية ببيع كميات كبيرة في السوق الداخلي بأسعار احتكارية مرتفعة، وفي الوقت نفسه تباع السلعة نفسها في السوق الخارجي بسعر منخفض بقصد إبعاد المنتجين في الدولة الأخرى. وبالمقابل يقابل الإغراق بالإغراق بهدف الحفاظ على نصيبها في السوق الأجنبي، أما الإغراق الدفاعي فهو كرد فعل على سياسات الشركات الأجنبية المنافسة.

ث - تخفيض سعر الصرف

تلجأ الدولة إلى تخفيض سعر الصرف بطريقة عمدية لمعالجة الخلل في ميزان المدفوعات أو الحد من خروج رأس الأموال وتشجيع دخولها حيث تصبح الأسعار المحلية المقومة بالعملات الأجنبية منخفضة والأسعار الخارجية المقومة بالعملة المحلية مرتفعة، كما تعتبر كذلك طريقة لحماية الصناعات الناشئة ومعالجة مشكلة البطالة، وزيادة الموارد المالية للخزينة الدولة.¹

2. الأدوات الكمية

أ - نظام الحصص (حصص الاستيراد)

قامت فرنسا في بداية الثلاثينات بهذا الإجراء والذي ينص على تقييد حجم الواردات وتنظيم عملية الاستيراد الخاصة بسلع ما لفترة مؤقتة أو دائمة، أو تقييد لكميتها أو قيمتها أو كلاهما². هو عبارة عن نظام يحدد بموجبه حجم الاستيرادات والصادرات بطريقة مباشرة، وذلك بفرض حد أقصى للاستيرادات وهذا الحد يسمى بحصص الاستيرادات، إلا أن حصص الاستيرادات أكثر شيوعاً من حصص التصدير. بمعنى أن هذا النظام يسمح لكل مستورد باستيراد السلعة إلى الحد المسموح به، أما المصدر فمن النادر أن تكون هناك قيود على صادراته. ويهدف هذا نظام الحصص إلى تحقيق الآتي:³

¹ زينب حسين عوض الله، مرجع سابق، ص 292.

² العيدي خليفة، مرجع سابق، ص 66.

³ سعد عبدالكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، مرجع سابق، ص 98 - 99.

- تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات.
- تقييد الاستيرادات من الدول ذات العملات القيادية كالดอลลาร์ واليورو.
- كما يستخدم نظام الحصص كوسيلة للرد بالمثل على الدول التي تقيد دخول صادرات الدولة المعنية.

ب- تراخيص الاستيراد

ويقصد بها عدم السماح باستيراد سلعة معينة إلا بإذن من الجهات المعنية، بهدف تقييد الواردات من سلعة ما أو السماح باستيراد حصة محدودة فقط¹.

3. الأدوات التنظيمية

أ- الإجراءات الإدارية

إجراءات إدارية يتم اتخاذها بغية حماية الاقتصاد والسوق الوطنية من خلال إعاقه حركة الاستيراد².

ب- المعاهدات والاتفاقيات التجارية

تعتبر المعاهدة التجارية اتفاق تعقده دولة مع غيرها من الدول لتنظيم مسائل اقتصادية معينة، في حين تعتبر معاهدات التعريفات الجمركية من أهم هذه المعاهدات، في حين أن الاتفاقية التجارية هي تعاقداً حول أمور تفصيلية متعلقة بالتبادل التجاري بين بلدين معينين خلال فترة زمنية معينة³.

ت- التكتلات الاقتصادية

ظهرت الموجة الأولى للتكتلات بعد الحرب العالمية الثانية ويعتبر اتفاق بين الدول المتجاورة على الانتقال الحر للسلع والخدمات ورأس المال وفي بعض الحالات الأفراد عبر أسواقها⁴.

المطلب الرابع: تأثير سياسة التجارة الخارجية في الدول الصغيرة والدول الكبيرة

تؤثر سياسة التجارة الخارجية بشكل متفاوت في الدول الكبيرة والدول الصغيرة، حيث تمتلك الدول الكبيرة قدرة أكبر على التأثير في شروط التبادل والأسواق العالمية، بينما تعتمد الدول الصغيرة بدرجة أكبر على انفتاح الأسواق الخارجية وتتأثر بسياسات الدول الأخرى. يعكس هذا التباين أهمية حجم الدولة في تقييم نتائج السياسة التجارية.

¹ حراد مريم، دراسة تحليلية قياسية لأثر تغير سعر الصرف على التجارة الخارجية حالة الجزائر 1970-2007، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، 2012/2011، ص 20.

² نفس المرجع، ص 21.

³ العيادي خليفة، مرجع سابق، ص ص 69-70.

⁴ موسوس مغنية، مرجع سابق، ص 53.

أولاً: تأثير سياسة التجارة الخارجية في الدولة الصغيرة

يقصد بالدولة الصغيرة، الدولة التي لا تؤثر على الأسعار الدولية، حيث تكون المرونة العالمية للعرض لا نهائية مقارنة بطلب هذه الدولة، وأن الطلب الداخلي في هذه الدولة يتعامل مع سعر دولي ثابت، بينما يظهر العرض العالمي على هيئة خط أفقي يمثل السعر الدولي¹، أي أن الدولة الصغيرة هي التي تعتمد كلياً على الأسعار الدولية ولا تمتلك تأثيراً في تعديلها مثل الجزائر، ذلك لأن الجزائر تعتمد بشكل كبير على الأسعار الدولية للسلع المستوردة، ولا تمتلك القدرة على تغيير هذه الأسعار نظراً لصغر حجم اقتصادها مقارنة بالاقتصاد العالمي باستثناء قطاع المحروقات الذي يظل تأثيرها فيه نسبياً ومحدوداً.

1. تأثير التعريفات الجمركية في الدولة الصغيرة

هناك عدة أسباب تدفع الحكومة إلى فرض رسوم جمركية على استيراد سلعة معينة²، نذكر منها:

أ. تأثير التعريفات الجمركية على تشجيع الإنتاج الوطني

يتم تطبيق الرسوم الجمركية بشكل أساسي للحد من الواردات وبالتالي دعم الإنتاج الوطني للسلع المماثلة. وفقاً لنموذج هيكر-أوهلين، فإن فتح الأسواق للتجارة يؤدي إلى تدهور وضع حاملي العامل النادر في الاقتصاد. لذلك، يمكن لهؤلاء الحاملين ممارسة ضغوط لحماية القطاعات التي تستخدم هذا العامل بشكل مكثف من المنافسة الدولية، مما يحد من انخفاض العائد الحقيقي لعامل الإنتاج النادر.

ب. تأثير التعريفات الجمركية على زيادة الإيرادات الحكومية

السبب الثاني يتمثل في أن فرض الرسوم الجمركية يعزز إيرادات الدولة، ففي حين أن فرض الضرائب على التجارة الدولية يوفر إيرادات إضافية للاقتصادات المتقدمة، فإن هذه الإيرادات قد تكون في بعض الأحيان المصدر الوحيد للإيرادات في الاقتصادات النامية، حيث يكون فرض الضرائب عند الحدود أكثر سهولة مقارنة بفرض ضرائب على الدخل أو النشاط المحلي.

ت. تأثير التعريفات الجمركية على الأسعار المحلية والدولية

الدولة الصغيرة تتعامل مع الأسعار الدولية كمعطى ثابت، حيث يكون العرض العالمي غير محدود بالنسبة لحجم طلبها، فعند فرض التعريفات الجمركية، لا تتغير الأسعار الدولية، لكنها تؤدي إلى ارتفاع الأسعار المحلية بمقدار قيمة التعريفات. هذا الارتفاع في الأسعار يؤثر بشكل مباشر على المستهلكين والمنتجين المحليين:

¹ Jean-Luis Mucchielli and Thierry Mayer, *Economie Internationale*, HyperCours, 2eme édition, Dalloz, Paris, France, 2010, p 355.

² Paul R. Krugman, Maurice Obstfeld, Marc J. Melitz, *International Economics Theory & Policy*, 9th Edition, Pearson, 2012, Boston, USA, pp 197-198.

• بالنسبة للمستهلكين: يؤدي ارتفاع الأسعار المحلية إلى زيادة تكلفة السلع المستوردة، مما يقلل من قدرتهم الشرائية ويؤدي إلى انخفاض في الكميات المستهلكة.

• بالنسبة للمنتجين المحليين: يشجع ارتفاع الأسعار على زيادة الإنتاج المحلي، حيث يصبح المنتج المحلي أكثر تنافسية مقارنة بالمنتج المستورد.

ث. تأثير التعريفات الجمركية على الاستهلاك

فرض التعريفات الجمركية يؤدي إلى تقليل الطلب على السلع المستوردة بسبب ارتفاع تكاليفها، فالمستهلكون الذين كانوا يعتمدون بشكل كبير على السلع المستوردة سيضطرون إلى تقليل استهلاكهم أو التحول إلى المنتجات المحلية. ومع ذلك، قد لا يتمكن المنتج المحلي من تلبية جميع احتياجات المستهلكين بسبب ضعف القدرة الإنتاجية أو جودة المنتجات، مما يؤدي إلى انخفاض الرفاهية الاقتصادية للمستهلكين.

ج. تأثير التعريفات الجمركية على التخصص التجاري

فالتعريفات الجمركية تقلل من المكاسب الناتجة عن التخصص التجاري، فالدول الصغيرة عادة ما تعتمد على التجارة الدولية للحصول على السلع التي لا تنتجها محلياً بكفاءة، وعند فرض التعريفات، تتراجع الكفاءة الاقتصادية بسبب تحويل الموارد نحو إنتاج سلع محلية بتكاليف أعلى، مما يؤدي إلى خسارة في مكاسب التجارة.

ح. تأثير التعريفات الجمركية على الرفاهية الاقتصادية

فرض التعريفات الجمركية يؤدي إلى تأثيرات سلبية على الرفاهية الاقتصادية للدولة الصغيرة:

- خسارة المستهلكين: المستهلكون يعانون من ارتفاع الأسعار وانخفاض تنوع السلع المتاحة.
- خسائر الكفاءة: الاقتصاد يفقد جزءاً من كفاءته نتيجة تخصيص الموارد بشكل غير فعال.
- تأثيرات على الدخل الحقيقي: زيادة الأسعار المحلية تؤدي إلى تقليل القوة الشرائية للأفراد.

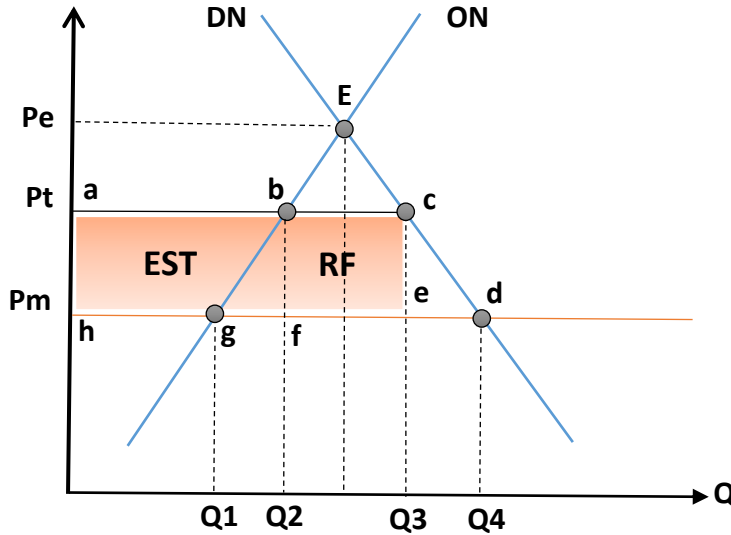
خ. تأثير التعريفات الجمركية على الميزان التجاري

في الدولة الصغيرة، يؤدي فرض التعريفات الجمركية إلى تقليل الواردات بسبب ارتفاع تكاليفها. هذا التحسن الظاهري في الميزان التجاري قد يكون مؤقتاً، لأن الاعتماد الكبير على الواردات يجعل الاقتصاد عرضة لتغيرات الطلب والأسعار الدولية¹.

¹ Dominick Salvatore, *Economie Internationale*, 9eme Edition, Ouvertures Economiques, de boeck, 2008, pp 285-290.

1.1. أثار التعريفية الجمركية في الدولة الصغيرة بياناً

يمكن تمثيل أثار فرض التعريفية الجمركية على إعادة توزيع الإيرادات بين المستهلكين، المنتجين، والدولة بياناً في الشكل التالي، الشكل رقم 05: تأثير فرض التعريفية الجمركية في الدولة الصغيرة



المصدر: Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, op.cit, p 16.

حيث أن الضريبة على الاستهلاك (ETC – Equivalent Tax à la Consommation): تعبر عن الخسارة التي يتحملها المستهلكون بسبب ارتفاع الأسعار، الإيرادات الحكومية (RF – Recette Fiscale): تعبر عن العائدات الضريبية التي تحصل عليها الدولة من فرض التعريفية الجمركية، والإعانة المكافئة للتعريفية (EST – Équivalent Subvention du Tarif): تمثل المكاسب التي يحققها المنتجون المحليون نتيجة ارتفاع الأسعار.

أ. تأثير التعريفية الجمركية على المستهلكين

يؤدي فرض التعريفية الجمركية إلى ارتفاع سعر السلعة المستوردة من السعر العالمي P_m إلى السعر الجديد داخل الوطن P_t ، وكنتيجة لهذا الارتفاع، يواجه المستهلكون انخفاضاً في قوتهم الشرائية، مما يؤدي إلى تقليل الكمية المطلوبة من السلعة. هذا التأثير يعادل فرض ضريبة على الاستهلاك، وهو ما يعرف في التحليل الاقتصادي بـ (ETC (Equivalent Tax à la Consommation)، ويظهر في الشكل 05 على شكل المستطيل aceh.

ب. تأثير التعريفية الجمركية على المنتجين المحليين

يؤدي ارتفاع السعر المحلي نتيجة فرض التعريفية إلى زيادة الإيرادات للمنتجين المحليين، حيث يصبح بإمكانهم بيع منتجاتهم بسعر أعلى مما كان عليه سابقاً، هذا التأثير يعادل تقديم إعانة مالية غير

مباشرة للمنتجين المحليين، وهو ما يعرف بـ (EST (Équivalent Subvention du Tarif، والذي يتمثل في المستطيل abfh في الشكل 05. يترجم هذا التأثير إلى تحفيز الإنتاج المحلي، حيث يستفيد المنتجون من زيادة الأسعار، مما قد يؤدي إلى توسيع الإنتاج وتحفيز الاستثمار المحلي.

ت. تأثير التعريفية الجمركية على الإيرادات الحكومية

تحصل الدولة على إيرادات جمركية نتيجة فرض التعريفية على الواردات، حيث تدفع الشركات المستوردة فرق السعر كضرائب للحكومة، حيث أن هذه الإيرادات تعرف بـ (RF (Recette Fiscale، وهي ممثلة في المستطيل bcef في الشكل 05. تعكس هذه الإيرادات حجم الأموال التي تدخل خزينة الدولة نتيجة فرض التعريفية الجمركية.¹

يظهر الشكل 05 أن التعريفية الجمركية تعيد توزيع الدخل من المستهلكين إلى كل من المنتجين المحليين والدولة. ويمكن تلخيص ذلك في المعادلة التالية:

$$ETC = EST + RF \quad (01)$$

أي أن إجمالي الخسارة التي يتحملها المستهلكون بسبب ارتفاع الأسعار (ETC) يتم توزيعه بين المنتجين المحليين الذين يستفيدون من زيادة الأسعار (EST) والحكومة التي تحصل على إيرادات جمركية (RF).

أخيراً، يمكننا القول أن فرض التعريفية الجمركية في الدولة الصغيرة ينتج عنه تأثيرات اقتصادية متباينة. بينما قد تحقق الحكومة زيادة في الإيرادات وتحفيزاً للإنتاج المحلي، إلا أن ذلك يأتي على حساب رفاهية المستهلكين وكفاءة الاقتصاد. وعليه، تحتاج الدولة الصغيرة إلى سياسات موازنة بين حماية الإنتاج المحلي وتعزيز المكاسب الناتجة عن التجارة الدولية.

2. تأثير نظام الحصص في الدولة الصغير

نظام الحصص هو أداة من أدوات السياسة التجارية تستخدم لتحديد الحد الأقصى من الكميات المسموح استيرادها من سلعة معينة، له عدة تأثيرات على الاقتصاد نذكر منها:

أ. تأثير الحصص على الأسعار المحلية والدولية

لا يؤثر نظام الحصص على الأسعار الدولية في بلد صغير لأنها تحدد كمية الواردات فقط دون تغيير في هيكل العرض والطلب العالمي. أما بالنسبة للأسعار المحلية، فيؤدي فرض الحصص إلى رفع الأسعار بسبب نقص العرض (نتيجة تحديد الكميات المستوردة). الفرق بين السعر المحلي والسعر العالمي

¹ Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, *Politiques commerciales des grandes puissances. La tentation du néoprotectionnisme*, De Boeck, Bruxelles, Belgique, 2011, pp 10-11.

يعكس "رنطة الحصص" (Quota Rent) والتي تعود بالنفع إما للحكومة إذا تم بيع التراخيص أو للقطاع الخاص إذا تم توزيعها دون تكلفة.

ب. تأثير الحصص على الإنتاج المحلي

يوفر نظام الحصص حماية للإنتاج المحلي من المنافسة الخارجية، فيؤثر على:

- **زيادة الإنتاج المحلي:** في ظل ارتفاع الأسعار المحلية، يجد المنتجون المحليون فرصة لتوسيع إنتاجهم لتلبية الطلب المحلي، رغم أن هذه الزيادة تكون محدودة بسبب قيود الكفاءة الإنتاجية.
- **التكاليف الإنتاجية:** غالبا ما يكون الإنتاج المحلي أكثر تكلفة وأقل كفاءة مقارنة بالواردات، مما ينعكس في تكلفة أعلى للسلع المستهلكة.

ت. تأثير الحصص على رفاهية المستهلك

ذلك من خلال ارتفاع الأسعار، فيؤدي تقييد الواردات إلى زيادة أسعار السلع المستوردة والمحلية، مما يفرض عبئا ماليا إضافيا على المستهلكين. كما يؤثر أيضا على انخفاض التنوع والجودة، فتقل الخيارات المتاحة أمام المستهلكين، ما يؤثر سلبا على رفاهيتهم. أخيرا، فقدان فائض المستهلك، يتمثل هذا الفقدان في المساحة بين السعر المحلي الجديد والمنحنى الأصلي للطلب، والتي تترجم إلى خسارة في الرفاهية.

ث. تأثير الحصص على توزيع "رنطة الحصص" أو الربح (Quota Rent)

حيث أن الرنطة هي الفرق بين السعر المحلي المرتفع والسعر الدولي، فيستفيد منها المستوردون المحليون، فيحصلون على الفارق بين السعرين عند بيع السلع في السوق المحلية. كما يستفيد منها المصدرون الأجانب الذين قد يحصلون على جزء من الرنطة إذا كانت المنافسة محدودة أو تم توزيع الحصص بشكل يفضل الموردين الأجانب¹.

ج. تأثير الحصص على التوازن التجاري

ذلك بتقليل الواردات، فيؤدي فرض الحصص إلى تخفيض الكميات المستوردة، مما يساهم مؤقتا في تحسين الميزان التجاري من جهة، ومن جهة أخرى يؤدي إلى تشوه السوق، فيقود نظام الحصص إلى تشوه في السوق المحلي بسبب قيود الكميات، مما يعوق التخصيص الأمثل للموارد.

¹ Paul R. Krugman and others, op.cit, pp 205-206.

ح. تأثير الحصص على الإيرادات الحكومية

على عكس التعريفات الجمركية، لا تولد الحصص إيرادات مباشرة للحكومة، فيتم توزيع الفوائد الاقتصادية بشكل أساسي على المستوردين المحليين والمصدرين الأجانب. كما أن نظام الحصص يركز على التحكم في الكميات المستوردة، أما التعريفات الجمركية تؤثر التعريفات بشكل أساسي على الأسعار.¹ أخيراً، يمكن القول أنه في بلد صغير، يعمل نظام الحصص التجارية كأداة فعالة لحماية الإنتاج المحلي وتقليل الاعتماد على الواردات. ومع ذلك، تأتي هذه الحماية بتكلفة كبيرة على رفاة المستهلكين، حيث تؤدي إلى ارتفاع الأسعار وتقليل التنوع والجودة على المدى القصير. أما على المدى الطويل، قد تساهم الحصص في إعاقة الكفاءة الإنتاجية والتطور الاقتصادي لذلك يجب أن تكون السياسات المرتبطة بالحصص مدروسة بعناية وتتكامل مع استراتيجيات أخرى لتحفيز الإنتاجية وتحقيق التوازن بين الحماية والكفاءة الاقتصادية.

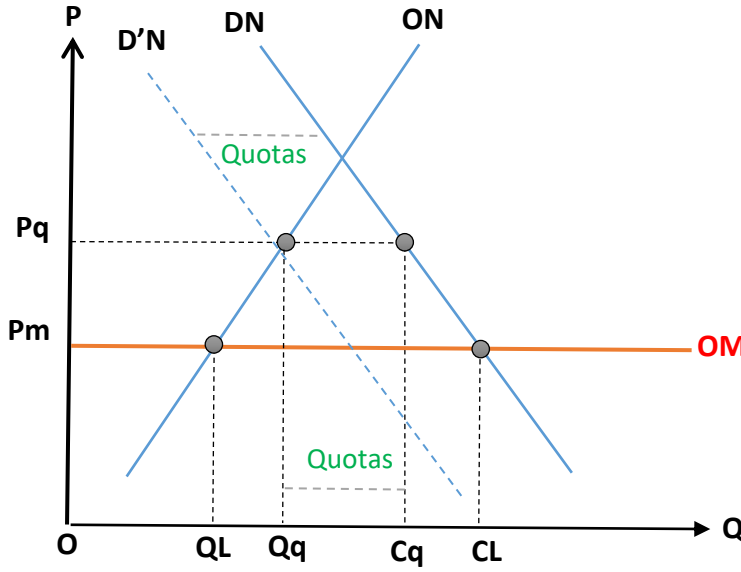
1.2. أثر نظام الحصص في الدولة الصغيرة بيانياً

في الشكل التالي، شكل رقم 06، يتم عرض تأثير فرض حصص الاستيراد (Import Quota) في حالة وجود إنتاج محلي، وذلك من خلال مقارنة حالتين: حالة التجارة الحرة (Free Exchange): حيث يمكن استيراد السلع بدون قيود، ما يؤدي إلى توافر الكمية المطلوبة من السلع في السوق المحلي عند السعر العالمي P_m . من جهة، وحالة فرض الحصة الاستيرادية (Quotas): حيث يتم تحديد كمية محدودة للواردات، ما يؤدي إلى انخفاض المعروض في السوق المحلي، وبالتالي ارتفاع السعر إلى P_q ، مما ينعكس على الإنتاج والاستهلاك المحليين من جهة أخرى. حيث تعتمد هذه المقارنة على العرض والطلب في السوق المحلي، أين يؤدي فرض الحصة إلى إعادة توزيع الكميات المستهلكة بين الإنتاج المحلي والواردات المحددة وفقاً للكمية القصوى المسموح بها.

يمكن تمثيل تأثير فرض حصص الاستيراد على الأسعار، الإنتاج المحلي، الاستهلاك المحلي، والواردات بيانياً في الشكل التالي، الشكل رقم 06:

¹ Jean-Luis Mucchielli and Thierry Mayer, op.cit, pp 367-375.

الشكل رقم 06: تأثير فرض حصص الاستيراد في الدولة الصغيرة



المصدر: Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, op.cit, p 16.

خ. تأثير فرض حصص الاستيراد على الأسعار

يظهر أن التأثير على الأسعار في ظل التجارة الحرة، يدفع المستهلكين السعر العالمي P_m ، حيث يتساوى سعر السلع المحلية مع السلع المستوردة بسبب غياب القيود. أما بعد فرض الحصة، تقل الكميات المستوردة المتاحة في السوق، مما يؤدي إلى ارتفاع السعر إلى P_q بسبب تناقص العرض المتاح، حيث أن الفرق بين السعرين $P_q - P_m$ يمثل الربح الإضافي الذي يحققه حاملو تراخيص الاستيراد، حيث يمكنهم بيع المنتجات المستوردة بسعر أعلى داخل السوق المحلي.

د. تأثير فرض حصص الاستيراد على الإنتاج المحلي

بالنسبة للتأثير على الإنتاج المحلي، عند السعر P_m ، ينتج السوق المحلي كمية OQL فقط، لأن الواردات تلبى جزءا كبيرا من الطلب. أما بعد فرض الحصة، ومع ارتفاع الأسعار، يصبح من المربح للمنتجين المحليين زيادة الإنتاج ليصل إلى OQq ، حيث يساهم السعر المرتفع في تحفيزهم لتعويض النقص في الواردات، هذا ما يؤدي إلى توسيع الإنتاج المحلي، لكنه قد لا يكون كافيا لتغطية إجمالي الطلب المحلي.

ذ. تأثير فرض حصص الاستيراد على الاستهلاك المحلي

بالنسبة للتأثير على الاستهلاك المحلي، فقبل فرض الحصة، كان الاستهلاك المحلي عند المستوى OCL ، حيث يتم تلبية الطلب من خلال الإنتاج المحلي والمستوردات. أما بعد فرض الحصة، ونتيجة

لارتفاع الأسعار، ينخفض الاستهلاك إلى OC_q ، حيث لا يستطيع جميع المستهلكين تحمل الأسعار الجديدة، ما يؤدي إلى تقليل الكمية المطلوبة في السوق.

ر. تأثير فرض حصص الاستيراد على الواردات

أخيراً، بالنسبة للتأثير على الواردات، في ظل التجارة الحرة، يتم استيراد الفرق بين الاستهلاك المحلي والإنتاج المحلي، أي $CL - QL$. أما بعد فرض الحصة، يتم تحديد الحد الأقصى للواردات عند $C_q - Q_q$ ، مما يعني أن السوق سيعتمد بشكل متزايد على الإنتاج المحلي لتعويض هذا النقص.¹

ثانياً: سياسة التجارة الخارجية وتأثيرها على الدولة الكبيرة

يقصد بالدولة الكبيرة، الدولة التي تتميز بقدرتها على التأثير في الأسعار الدولية بفضل حجم طلبها الكبير أو قدرتها الإنتاجية العالية، فعند فرض تعريف جمركية من قبل دولة كبيرة، تظهر تأثيرات مختلفة تتجاوز السوق المحلي لتشمل العلاقات التجارية الدولية. في هذا السياق، سنناقش هذه الآثار من حيث الإنتاج والاستهلاك، التوازن التجاري، والرفاهية الاقتصادية.

1. أثر التعريف الجمركية على الدولة الكبيرة:

هناك عدة أسباب تدفع الحكومة إلى فرض رسوم جمركية على استيراد سلعة معينة، نذكر منها:

أ. تأثير التعريف الجمركية على الأسعار الدولية

بخلاف الدولة الصغيرة، الدولة الكبيرة تمتلك تأثيراً مباشراً على الأسعار الدولية بسبب حجم سوقها الكبير، لذلك يؤدي فرض التعريف إلى انخفاض الطلب المحلي على الواردات، مما يؤدي إلى ضغط تنازلي على الأسعار العالمية. في هذه الحالة، تحسن الدولة الكبيرة من شروط التبادل التجاري لصالحها لأن الأسعار الدولية تصبح أكثر انخفاضاً مقارنة بالأسعار المحلية.

ب. تأثير التعريف الجمركية على الإنتاج والاستهلاك المحلي

• **الإنتاج المحلي:** يشهد الإنتاج المحلي نمواً بسبب ارتفاع الأسعار الداخلية، مما يجعل المنتجات المحلية أكثر تنافسية مقارنة بالمستوردات.

• **الاستهلاك المحلي:** يؤدي ارتفاع الأسعار المحلية إلى تقليل الاستهلاك الكلي في السوق المحلي، مما يؤثر على رفاهية المستهلكين.

¹ Larsen Abdelmalki, René Andretta, op.cit, pp 16-17.

ت. تأثير التعريفية الجمركية على التوازن التجاري

الدولة الكبيرة تحقق مكاسب في شروط التبادل التجاري (Terms of Trade) حيث يقل الطلب على السلع المستوردة، مما يؤدي إلى خفض الأسعار الدولية وزيادة القدرة الشرائية للصادرات المحلية. مع ذلك، قد يؤدي فرض التعريفية إلى توترات تجارية دولية مع الشركاء التجاريين الذين قد يفرضون إجراءات مضادة، مما يحد من المكاسب التجارية.

ث. تأثير التعريفية الجمركية على الإيرادات الحكومية

في الدولة الكبيرة، ترتفع الإيرادات الجمركية بشكل كبير، لأن الطلب على السلع المستوردة لا يتراجع بنفس القدر كما في الدولة الصغيرة، فالإيرادات الحكومية تستخدم لدعم برامج اقتصادية أو تخفيض العجز المالي.

ج. تأثير التعريفية الجمركية على الرفاهية الاقتصادية

الدولة الكبيرة تواجه تناقضا بين المكاسب والخسائر، فالمكاسب تتحقق من خلال تحسين شروط التبادل التجاري وزيادة الإيرادات الحكومية. أما الخسائر فتتمثل في التأثير السلبي على المستهلكين بسبب ارتفاع الأسعار المحلية، مما يقلل من قدرتهم الشرائية. لكن في الأخير، المكاسب من تحسين شروط التبادل التجاري قد تعوض جزئيا الخسائر في رفاهية المستهلكين.¹

2. أثر نظام الحصص في بلد كبير

يلعب نظام الحصص التجارية دورا مهما كأداة حماية تجارية، ولكن أثرها يختلف بشكل كبير بين الدول الصغيرة والكبيرة. بالنسبة لدولة كبيرة، التي تتمتع بقدرة على التأثير في الأسعار الدولية نظرا لحجمها الكبير في السوق العالمي، فإن نظام الحصص التجارية يؤدي إلى ديناميكيات اقتصادية مختلفة تماما عن تلك الموجودة في الدول الصغيرة نذكرها كالتالي:

ح. تأثير نظام الحصص على الأسعار الدولية والمحلية

في حالة البلد الكبير، يؤدي فرض الحصص إلى خفض الطلب العالمي على السلعة المستوردة، مما يؤدي إلى انخفاض السعر الدولي للسلعة، ويعرف هذا التأثير بـ تأثير "شروط التبادل التجاري" (Terms of Trade Effect). كما ينخفض السعر الدولي أيضا كنتيجة لتراجع الكميات المطلوبة من قبل البلد الكبير.

¹ Dominick Salvatore, op.cit, pp 290-292.

أما بالمسبة للسعر المحلي، يؤدي تقييد الكميات المستوردة إلى ارتفاع السعر المحلي بشكل أكبر مقارنة بالسعر الدولي الجديد المخفض، وبالتالي، تفرض تكلفة إضافية على المستهلكين المحليين، لكنها تعوض جزئياً من خلال المكاسب الناتجة عن انخفاض السعر الدولي.

خ. تأثير نظام الحصص على الإنتاج المحلي

تأثر حصص الاستيراد على الإنتاج المحلي من خلال:

- **زيادة الإنتاج المحلي:** مع ارتفاع السعر المحلي، يجد المنتجون المحليون حافزاً لزيادة إنتاجهم، مما يؤدي إلى توسع الإنتاج في القطاعات المحمي، فتتحقق مكاسب الإنتاج المحلي عند تعويض الفجوة الناتجة عن انخفاض الكميات المستوردة من خلال زيادة العرض المحلي.
- **كفاءة الإنتاج:** إذا كانت القطاعات المحلية أقل كفاءة من المنتجين الأجانب، فقد يؤدي ذلك إلى خسائر في الإنتاجية على المدى الطويل.

د. تأثير نظام الحصص على رفاهية المجتمع

يكون ذلك من خلال ارتفاع الأسعار المحلية، فعند فرض حصص الاستيراد، يتعين على المستهلكين دفع أسعار أعلى للسلع المستوردة والمحلية على حد سواء، مما يؤدي إلى انخفاض فائض المستهلك، فيؤدي تقليص الكميات المستوردة إلى تقليل تنوع السلع المتاحة للمستهلكين، مما ينعكس سلباً على المستوى المعيشي للسكان.

ذ. تأثير نظام الحصص شروط التبادل التجاري

من خلال تحسين شروط التبادل التجاري، فيؤدي انخفاض السعر الدولي إلى تحقيق مكاسب اقتصادية للبلد الكبير من خلال شراء السلع المستوردة بأسعار أقل، كما تستفيد الدولة الكبيرة من جزء كبير من الرنتة "رنتة الحصص" التي توزع بين المنتجين الأجانب والحكومة أو الوكلاء المحليين (المستوردين المحليين) والمصدرين الأجانب. في حالة البلد الكبير، يمكن للحكومة أن تزيد حصتها من خلال سياسات إضافية مثل المزايدات أو قيود إضافية.

ر. تأثير نظام الحصص على تحسين الميزان التجاري

يؤدي خفض الكميات المستوردة إلى تحسين الميزان التجاري بشكل مباشر، مع تقليل تدفق النقد الأجنبي للخارج، فعلى الرغم من ذلك، قد يتم تعويض هذا التحسن جزئياً من خلال انخفاض الطلب على الصادرات بسبب انخفاض النشاط الاقتصادي العالمي المرتبط بتراجع الطلب من الدولة الكبيرة.¹

¹ Jean-Luis Mucchielli and Thierry Mayer, op.cit, pp 367-375.

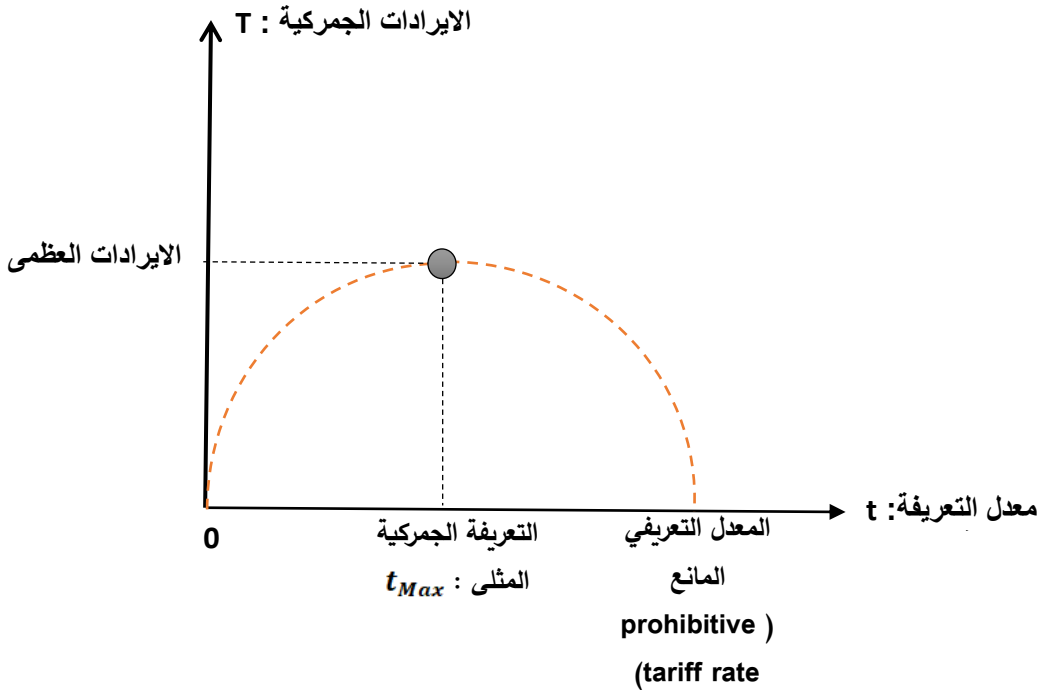
أخيراً، يمكننا القول أنه في الدول الكبيرة تعتبر الحصص التجارية أداة فعالة لتغيير شروط التبادل التجاري وزيادة الإنتاج المحلي، لكنها تؤثر سلباً على رفاهية المستهلكين وتؤدي إلى ارتفاع الأسعار المحلية. كما أن هذه السياسات تحدث آثاراً على الأسواق الدولية، مثل خفض الأسعار العالمية، وهو ما يعكس تأثير الدول الكبيرة على التجارة العالمية، فعلى الرغم من المكاسب التي تحققها الحصص في الأجل القصير، إلا أن اعتمادها على المدى الطويل قد يؤدي إلى فقدان الكفاءة الإنتاجية والابتكار. لذلك، يجب على الدول الكبيرة الموازنة بين حماية الإنتاج المحلي وتحفيز النمو الاقتصادي المستدام.

ثالثاً: التعريفية الجمركية المثلى (Optimal Tariff)

تعرف بأنها تلك النسبة من الرسوم الجمركية التي تفرضها دولة كبيرة على الواردات لتحقيق أقصى استفادة من تحسين شروط التبادل التجاري (Terms of Trade) مع تقليل الخسائر الناتجة عن انخفاض حجم التجارة. يتمثل الهدف من التعريفية المثلى في تحقيق أقصى ربح صافي للدولة من خلال تحسين مكاسبها الاقتصادية دون التسبب في تدهور كبير للرفاهية العالمية أو خلق نزاعات تجارية. يجب التأكيد على أن التعريفية المثلى تطبق فقط عندما تكون الدولة التي تفرضها "كبيرة" بما يكفي للتأثير على الأسعار العالمية، ففي حالة الدول الصغيرة، لا يمكن تحقيق مكاسب مماثلة، لأن تأثيرها على السوق العالمية لا يذكر¹. أي أن التعريفية الجمركية المثلى هي أداة فعالة فقط إذا كانت الدولة المصدرة تمتلك قوة سوقية (Market Power) على المستوى الدولي، تعتمد فعاليتها على تحسين شروط التبادل التجاري وزيادة المكاسب الصافية. ومع ذلك، إذا تم تجاوز المستوى الأمثل أو إذا قابل الشريك التجاري ذلك بإجراءات انتقامية، فإن المكاسب الاقتصادية قد تتحول إلى خسائر. يمكن تمثيل التعريفية الجمركية المثلى بيانياً في الشكل التالي، الشكل 07:

¹ Dominick Salvatore, op.cit, pp 292-295.

الشكل رقم 07: التعريفية الجمركية المثلى



المصدر: Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, op.cit, p 18.

يوضح هذا الشكل أن هناك حداً أمثلاً لمعدل التعريفية الجمركية (t_{Max}) يجب على الحكومة مراعاته لتحقيق أقصى إيرادات ممكنة دون الإضرار بالتجارة والاستيراد، فعند تجاوز هذا الحد، تصبح السياسات الحمائية غير فعالة، وتؤدي إلى نتائج عكسية تشمل انخفاض الإيرادات الجمركية، تراجع الواردات، وزيادة الأسعار المحلية¹. وبالتالي، فإن تحديد معدل التعريفية الجمركية الأمثل يعتبر عاملاً رئيسياً في تصميم سياسة التجارة الخارجية الفعالة، بحيث يتم تحقيق الإيرادات اللازمة دون التأثير السلبي على تدفق السلع داخل الاقتصاد.

المبحث الثالث: الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور

يعد الاستقرار الاقتصادي قضية محورية في الفكر الاقتصادي، حيث انقسمت الآراء بين المدرسة الكلاسيكية التي تؤمن بالتوازن التلقائي للأسواق، والفكر الكينزي الذي يؤكد على ضرورة تدخل الدولة لمواجهة التقلبات الاقتصادية، خاصة بعد أزمة الكساد الكبير. وفي هذا السياق، وجد اتجاهين رئيسيين في تحليل الاستقرار الاقتصادي، حيث يرى الاتجاه الأول أن الاقتصاد بطبيعته غير مستقر نتيجة تعرضه لصدمات متكررة في العرض والطلب، الأمر الذي يستوجب تدخل الدولة عبر أدوات السياسة النقدية، المالية، والتجارية لضبط التقلبات الدورية وإعادة الاقتصاد إلى مسار النمو المستقر. أما الاتجاه الثاني، فينطلق من

¹ Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, Op.cit, p 18.

فرضية أن الاقتصاد يمتلك آليات ذاتية لتحقيق الاستقرار، شريطة أن تتوفر بيئة اقتصادية حرة وغير مقيدة بالتدخلات الحكومية، إذ يعزى عدم الاستقرار إلى السياسات الاقتصادية غير الفعالة وليس إلى طبيعة الاقتصاد ذاته¹، أي أن قوى السوق قادرة على إعادة الاقتصاد إلى التوازن بمرور الوقت. وبناء على ذلك، يظل دور السياسات الاقتصادية في تحقيق الاستقرار موضع نقاش بين المدارس الفكرية، مما يستدعي تحليلاً معمقاً للمتغيرات الاقتصادية الكلية ودراسة التفاعل بين السياسات الاقتصادية والدورات الاقتصادية لضمان تحقيق نمو اقتصادي مستدام ومستقر.

المطلب الأول: ماهية الاستقرار الاقتصادي

يعد الاستقرار الاقتصادي هدفاً رئيسياً للسياسات الاقتصادية، حيث يسعى إلى تحقيق نمو مستدام، استقرار الأسعار، وتوازن في سوق العمل، ويتم قياسه من خلال مؤشرات مثل معدل التضخم، البطالة، والناتج المحلي الإجمالي، ويعتمد على سياسات مالية، نقدية، وتجارية فعالة للحفاظ على بيئة اقتصادية متوازنة تقلل من صدمات الأسواق العالمية.

أولاً: مفهوم الاستقرار الاقتصادي

يعرف الاستقرار الاقتصادي على أنه: "حالة بقاء الاقتصاد على مستوى العمالة الكاملة ومنعه من التشتت كثيراً عن هذا المستوى سواء بالارتفاع مما يؤدي إلى التضخم أو بالانخفاض مما يؤدي للركود الاقتصادي، وسياسة نقدية ومالية واعية ومرنة يمكن من الحفاظ على الهدف".² كما يعرف الاستقرار الاقتصادي بأنه التشغيل الكامل للموارد الاقتصادية المتاحة دون إحداث تغيرات كبيرة في المستوى العام للأسعار مع تحقيق نمو مناسب في الناتج الحقيقي.³ ويهدف الاستقرار الاقتصادي إلى الحفاظ على مستويات التشغيل الكامل للموارد المتاحة مع تحقيق استقرار مناسب في المستوى العام للأسعار، وذلك من خلال تسجيل مستويات مرتفعة من الإنتاج المادي والدخل الحقيقي من خلال توفير العمالة الكاملة ولكن مع الحفاظ على قيمة النقد وتجنب الآثار السلبية المتعلقة بتدهور القدرة الشرائية نتيجة الارتفاع التضخمي الناتج عن حالة الطلب الفجائي المرتفع على العمالة، ومن جهة أخرى تقادي حالات الركود الناتجة عن الانخفاض الطلب الكلي.⁴

¹ خشمان الخنساء وبركان زهية، دراسة تطور مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر خلال الفترة (2000-2021)، مجلة اضافات اقتصادية، المجلد 7، العدد 01، الجزائر، 2023، ص 34.

² النبهاني أحمد، الجهاز المصرفي والاستقرار الاقتصادي، دار آمنة للنشر والتوزيع، الأردن، 2013، ص 44.

³ وليد عبد الحميد عايب، مرجع سابق، ص 67.

⁴ الحمداني رفاة شهاب، نظرية الاقتصاد الكلي: مقدمة رياضية، دار وائل للنشر والتوزيع، الأردن، 2014، ص 254.

كما عرف روبرت ويليام الاستقرار الاقتصادي بأنه: "استقرار الأسعار وتوازن ميزان المدفوعات في ظل سياسة تسعى لتحقيق أعلى معدل نمو ممكن في الأجل الطويل، بحيث لا يكون هذا المعدل على حساب معدل النمو في الأجل القصير"¹.

حسب ساندروم فإن الاستقرار الاقتصادي يرتبط بالبنية الأساسية للاقتصاد، لذلك فإن الدول التي يقوم اقتصادها مثلاً على الزراعة تتميز بمعدلات نمو منخفضة واستقرار منخفض، في حين الدول التي تركز على الخدمات تتميز بمعدلات نمو مرتفعة وسريعة أي استقرار مرتفع، من هنا يرى هاربلر أن الاستقرار الاقتصادي يمكن قياسه من خلال الزيادة في الناتج الوطني الإجمالي، الزيادة في نصيب الفرد من الدخل الناتج الوطني الإجمالي، أو من خلال متوسط الزيادة في الإنتاج لكل عامل، وهذا لوجود فرق ضعيف جداً بين المؤشرين الأولين على المدى القصير، كما أنهما يعكسان التغيرات قصيرة المدى في معدلات البطالة². ولتحقيق الاستقرار الاقتصادي يستوجب الأمر تحقيق شرطين أساسيين هما³:

- الوصول للتشغيل الكامل من خلال الضغط على حجم البطالة لغاية الوصول لمستوى البطالة الاحتكاكية التي تعد بطالة غير إجبارية ووجودها أمر طبيعي في الاقتصاديات الرأسمالية المتقدمة.
- الوصول للاستقرار النسبي في المستوى العام للأسعار، من خلال تثبيت معدل الزيادة عند المستوى الذي يمكن من السيطرة عليه

ثانياً: أنواع الاستقرار الاقتصادي

يتحقق الاستقرار الاقتصادي على مستويين هما الاستقرار الاقتصادي الخارجي والاستقرار الاقتصادي الداخلي.

1. الاستقرار الاقتصادي الداخلي

وينشأ الاستقرار الاقتصادي الداخلي من خلال تساوي الطلب الكلي والعرض الكلي، وبمفهوم آخر فإنه يتحقق الاستقرار الاقتصادي الداخلي عند مستوى الدخل الوطني الذي يسمح باختفاء البطالة والتضخم

¹ عجلان صباح، دور البنوك المركزية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي في ظل المتغيرات الاقتصادية الراهنة (دراسة عينة من البنوك العربية)، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2019/2018، ص 76.

² Jamie Dresier and Mike Burns, *Economic stability*, The Canadian Rural Revitalization Foundation, Seven report on the identification of rural indicators for rural communities, Canada, 2004, pp 4-5.

³ عجلان صباح، مرجع سابق، ص 75.

تحقيق مستوى عام للأسعار معقول، أي عند حدوث توازنات داخلية على المستوى الحقيقي والنقدي والممثلة في النقاط التالية¹:

- أ- توازن الاستهلاك والانتاج: وجوب التوازن بين الطلب الإستهلاكي والناتج الحقيقي من السلع بما يسمح بتقادي التضخم.
- ب- التوازن بين الادخار والاستثمار: وجوب التعادل بين الاستثمار المخطط له والادخار الموجود.
- ت- توازن الموازنة العامة: ويحدث التوازن في الموازنة العامة من خلال تعادل النفقات العامة والإيرادات العامة.
- ث- التوازن النقدي: ويتعلق الأمر بالتعادل بين المعروض النقدي والطلب النقدي.

2. الاستقرار الاقتصادي الخارجي

ويعبر عن التوازن في ميزان المدفوعات من خلال تشجيع الصادرات وتقليل الواردات عن طريق مختلف الأدوات التي بإمكانها تحقيق الأهداف المسطرة كأسعار الصرف والفائدة وغيرها...²

ثالثا: أسباب عدم الاستقرار الاقتصادي

1. تمويلات البنوك

تعمل البنوك على توفير السيولة والاحتياطات المالية للاقتصاد من خلال تمويل المشاريع، تقوم البنوك في الأوقات العادية بتمويل عدد كبير من المشاريع الهامشية نتيجة حالة التفاؤل العالية لديها، ثم سريعا ما تهرب من هذه التمويلات في الأوقات السيئة، ويعود هذا التضخيم الدوري للاقراض إلى الأسباب التالية³:

- التغيرات المسيرة للدورة الاقتصادية في السياسة النقدية
- التغيرات المعاكسة للدورة الاقتصادية في تصور المخاطر
- التغيرات المسيرة للدورة الاقتصادية فيما يخص قيمة الضمانات وقيمة القرض
- مسيطرة طلبات الاقراض الناتجة عن متطلبات رأس المال
- التغيرات المسيرة للدورة الاقتصادية في تقييمات أسهم البنوك.

¹ أحمد نصير، محاضرات في السياسة النقدية والاستقرار الاقتصادي الكلي، تخصص اقتصاد نقدي وبنكي، جامعة حمه لخضر، الوادي، الجزائر، 2020/2019، ص 56.

² لهشمي عبد الكامل وحطاب مراد، أثر السياسة النقدية على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي بالجزائر دراسة تحليلية للفترة 2000-2019، مجلة الاجتهاد للدراسات القانونية والاقتصادية، المجلد 10، العدد 02، الجزائر، 2021، ص 565.

³ Robert E Krainer, *Economic Stability Under Alternative Banking System Theory and Policy*, Journal of financial stability, Elsevier, Vol 31, No C, Amsterdam, Netherland, 2017, p 25.

2. التغيرات في المستوى العام للأسعار

يؤدي الارتفاع في المستوى العام للأسعار للتضخم إلى التأثير على المتغيرات الكلية للاقتصاد ومنه التأثير على الاستقرار الاقتصادي، كما أن الانخفاض في المستوى العام للأسعار يؤدي للتضخم الصفري الذي بدوره يؤدي إلى فقدان الثقة في السلطات النقدية لأنه يعرقل النمو الاقتصادي، كما أنه لا يسمح لمعدلات الفائدة الحقيقية بالانخفاض بما يسمح بتنشيط الطلب الكلي وقد يؤدي كذلك لحدوث ركود اقتصادي وهو ما من شأنه التأثير البالغ على النظام المالي.

3. التحرير المالي والعولمة

كما أدت العولمة لتطوير القطاع المصرفي والرفع كفاءته طرحت عديد المخاطر التي تهدد الاقتصاد ككل، فإلغاء الحواجز أمام المنافسة أمام تحركات رؤوس الأموال وإلغاء القيود على تحركات رؤوس الأموال عبر الحدود سارعت في انتقال الأزمات وانتشارها عبر العالم، خاصة الدول التي لم تهئ اقتصادها جيدا لمثل هذه الإجراءات أدى بها الأمر إلى تذبذب النظام المالي وعدم الاستقرار وتزايد المخاطر المتعلقة بتقلبات أسعار الصرف والاختلاف الكبير في أسعار الفائدة.

4. استفحال الدين العام والخاص

يشجع النظام الضريبي على استخدام الدين العام من خلال إخضاع مدفوعات حصص الأرباح إلى الضريبة في حين تعامل الفوائد كنفقات بدل التنزيل وهذا بدل المشاركة، بالإضافة للآثار التكنولوجية والتحرير المالي كل هذا أدى إلى التقلبات الكبيرة في معدلات الفائدة، وهو امر الذي رفع من حالة عدم الثقة في أسواق الاستثمار، ودفع بالمقرضين والمقترضين من سوق الدين طويل الأجل إلى سوق الدين قصير الأجل، التي تتميز بالرافعة المالية العالية وهو يهدد الاستقرار الاقتصادي.

5. الأزمات المالية

يؤدي التوقف الحاد والعميق للأسواق المالية إلى عدم القدرة على تنظيم عملية تحويل الأموال بطريقة فعالة بين أصحاب العجز وأصحاب الفائض، وهو ما يعثر النشاط الإنتاجي الحقيقي، وقد تؤدي عدة أسباب إلى الأزمات المالية كالارتفاع في أسعار الفائدة، إفلاس القطاع البنكي، الإختلال في ميزانية الدولة.¹

¹ محمد أمين بن الدين، دور السياسة النقدية في تحقيق الاستقرار النقدي - دراسة حالة الجزائر 1990-2009، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في علوم التسيير، تخصص نقود ومالية، جامعة دالي براهم، الجزائر، 2009، ص ص 73-74.

المطلب الثاني: مؤشرات الاستقرار الاقتصادي

تمثل مؤشرات الاستقرار الاقتصادي أدوات أساسية لقياس الأداء الاقتصادي وتوجيه السياسات الاقتصادية الكلية، وتشمل معدل النمو الاقتصادي، التضخم، التوظيف، والميزان التجاري، وكذلك استقرار المالية العامة، حيث يعكس النمو الاقتصادي قدرة الاقتصاد على التوسع، بينما يشير معدل التضخم إلى استقرار الأسعار في السوق، ويعد استقرار سوق العمل، المقاس بمعدلات البطالة، والميزان التجاري، الذي يوضح العلاقة بين الصادرات والواردات، من العوامل الحاسمة في تقييم الاستقرار الاقتصادي. وتساعد هذه المؤشرات صناع القرار في تبني سياسات اقتصادية فعالة لضمان استدامة الاقتصاد وتحقيق التنمية.

أولاً: التوازن في ميزان المدفوعات

يعرف ميزان المدفوعات بأنه: "سجل منظم لكل المعاملات الاقتصادية بين المقيمين في الدول والمقيمين في بقية دول العالم خلال فترة محددة هي في الغالب سنة"، وتسجل المعاملات في ميزان المدفوعات مرتين مرة دائنة تعبر عن الصادرات وتأخذ الإشارة الموجبة، ومرة دائنة تعبر عن الواردات وتأخذ الإشارة السالبة (وهذا ما يعرف بالقيد المزدوج وفق القواعد المحاسبية، ويكون ميزان المدفوعات متوازناً محاسبياً عند تساوي الأرصدة الدائنة والمدينة) في حين يتوفق توازن اقتصادياً وفق مكونات معينة¹.

1. أهمية التوازن في ميزان المدفوعات

يمكن تلخيص أهمية التوازن في ميزان المدفوعات في النقاط التالية²:

- قياس القدرة التجارية للدول؛
- يعكس درجة ارتباط اقتصاد دولة معينة باقتصاديات العالم الخارجي من خلال التطور الزمني لمجموعة من البيانات والتحولات الهيكلية؛
- متابعة تطور البنيان الاقتصادي للوقوف على مدى تأثير التنمية الصناعية والدور الفعال للإنتاج الصناعي على دعم صادرات الدولة، كما يوضح درجة إحلال الإنتاج المحلي محل الواردات وكذا الأثر الناتج عن الاستثمار الأجنبي على الاقتصاد؛
- الوقوف على تأثير السياسات الاقتصادية على التجارة الخارجية بمتابعة حجم المبادلات ونوع السلع خلال فترات زمنية مختلفة؛
- التنبؤ بحوث أزمت مالية مستقبلاً؛

¹ محمود حامد، العلاقات النقدية الدولية، الطبعة الأولى، دار حميثرا للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر، 2017، ص 39.

² باصور كمال، أثر فعالية السياسة النقدية في تحقيق التوازن الخارجي -بالإشارة لحالة الجزائر للفترة (2000-2012)، مجلة الاقتصاد والتنمية، المجلد 04، العدد 02، الجزائر، 2016، ص 59.

- يحدد قوة سعر الصرف نتيجة التغيرات في المدفوعات والمقبوضات من العملات الأجنبية على عرض العملة المحلية، وبالتالي فهو يساعد في تحديد السياسة النقدية والمالية الواجب اتباعها.

2. الخلل والتوازن في ميزان المدفوعات

لتحديد حالة العجز أو حالة الفائض في ميزان المدفوعات لابد من التفرقة بين المعاملات التالية: المعاملات المستقلة: وهي معاملات تحدث في منأى عن المعاملات الأخرى أي أنها مستقلة عنها وتحدث لاعتبارات خاصة.¹

أ. أسباب اختلال ميزان المدفوعات

توجد العديد من العوامل التي تؤثر على توازن ميزان المدفوعات، مما يؤدي إلى اختلاله، ومن أبرز هذه العوامل:

➤ الاضطرابات قصيرة الأجل

تشمل هذه الاضطرابات الأحداث الخارجية عن سيطرة السلطات الوطنية، مثل الكوارث الطبيعية التي تؤدي إلى تغييرات غير متوقعة في القرارات التجارية للدولة (مثل جائحة كورونا)، مما يؤثر على تدفق التجارة الخارجية. كما تشمل انتشار الآفات الزراعية التي تؤثر سلباً على إنتاج المحاصيل الرئيسية في الدول التي تعتمد بشكل كبير على الصادرات الزراعية، مثل كندا، مما يؤدي إلى تراجع الميزان التجاري. إضافة إلى ذلك، قد يحدث اختلال في ميزان المدفوعات خلال فترات الأزمات والحروب، حيث يؤدي ضعف الصادرات إلى عجز في الميزان التجاري للدول المتأثرة بالنزاعات.

➤ انخفاض إنتاجية بعض الدول

يدفع انخفاض إنتاجية بعض الدول إلى زيادة الاستيرادات من آلات ومستلزمات إنتاج وغيرها من سلع التنمية لمدة طويلة، مما يؤدي في النهاية إلى ارتفاع نسبة العجز في الميزان.

➤ التغيرات الهيكلية

تشير التغيرات الهيكلية إلى الأسباب المتعلقة بالمؤشرات الهيكلية للاقتصاد الوطني. ففي حالة توازن ميزان المدفوعات، تكون قيمة الصادرات معادلة لقيمة الواردات ضمن ظروف كل من العرض والطلب. ولكن أي تغيير في شروط العرض والطلب الدوليين على عناصر الإنتاج من ناحية، أو على السلع والخدمات من ناحية أخرى، يؤدي إلى الخروج من حالة التوازن.² ينعكس هذا الخلل في صورة عجز أو فائض في ميزان

¹ محمود حامد، مرجع سابق، ص 41.

² سعد عبدالكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، مرجع سابق، ص ص 165-166.

المدفوعات، ويعود ذلك إلى التغير في شروط العرض والطلب الدوليين على عناصر الإنتاج أو على السلع والخدمات، مما يؤدي إلى الخروج عن حالة التوازن، ويعرف هذا باضطراب التوازن الهيكلي في ميزان المدفوعات.

ب- أنواع الاختلال في ميزان المدفوعات

يوجد العديد من الاختلالات في ميزان المدفوعات، نذكر منها:

➤ التضخم واختلال ميزان المدفوعات

يعد التضخم ظاهرة اقتصادية تتمثل في الارتفاع المستمر في المستوى العام للأسعار، مما يؤدي إلى تناقص القوة الشرائية للنقود نتيجة تجاوز الطلب النقدي لحجم العرض السلعي. وينعكس التضخم سلباً على ميزان المدفوعات من خلال مسارين رئيسيين:

• زيادة الاستيرادات وانخفاض احتياطي النقد الأجنبي: يؤدي ارتفاع الأسعار المحلية مقارنة بالأسواق

الخارجية إلى تحفيز الطلب على السلع والخدمات المستوردة، نظراً لانخفاض تكلفة الاستيراد نسبياً بالمقارنة مع الإنتاج المحلي. هذا الاختلال في التوازن بين الطلب المحلي والعرض الخارجي يترجم إلى زيادة في الإنفاق على الواردات، مما يؤدي إلى تفاقم العجز التجاري واستنزاف احتياطيات النقد الأجنبي، لا سيما في ظل ثبات أسعار السلع المستوردة أو ارتفاعها بوتيرة أقل من الأسعار المحلية.

• تراجع القدرة التنافسية للصادرات الوطنية: يؤدي التضخم إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج المحلي، مما

يضعف القدرة التنافسية للصادرات في الأسواق العالمية، ومع تراجع الصادرات، تتخفض تدفقات العملات الأجنبية إلى الاقتصاد، مما يعمق اختلال ميزان المدفوعات. ويترتب على ذلك ضغوط إضافية على الميزان التجاري، قد تؤدي إلى تفاقم العجز الخارجي وانخفاض الفائض إن وجد.

➤ الاختلال الدوري

يحدث الاختلال الدوري نتيجة التقلبات في الدورة الاقتصادية، حيث يؤدي الركود أو الانتعاش إلى اختلال في ميزان المدفوعات. يصعب على الدولة منفردة معالجة هذا النوع من الاختلال، نظراً لكونه ظاهرة عالمية متكررة تتأثر بالدورات الاقتصادية الدولية.

➤ الاختلال العرضي

ينشأ هذا الاختلال بسبب عوامل اقتصادية أو سياسية مؤقتة، مثل العجز المالي الذي يصيب البلدان الزراعية نتيجة الكوارث الطبيعية أو الأزمات السياسية. يتميز هذا النوع بكونه قصير الأجل ويزول بانتهاء أسبابه.

➤ الاختلال الموسمي

يحدث هذا النوع في مواسم معينة من السنة، مثل زيادة الطلب على العملات الأجنبية خلال فترة الإجازات السياحية أو الموسمية. وقد يتكرر سنوياً، لكنه يظل مؤقتاً ويزول بانتهاء الموسم.

➤ الاختلال الدائم

يعد هذا النوع من أخطر أشكال الاختلالات في ميزان المدفوعات، حيث يؤدي إلى فقدان التوازن الهيكلي بين العرض والطلب على العملات الأجنبية. ينتج غالباً عن عجز مزمن في المدفوعات، مما يفرض على الدولة تبني سياسات تقشفية أو فرض قيود تجارية ونقدية للحد من آثاره. في بعض الحالات، يصبح العجز مستداماً، مما يستدعي تدخلاً هيكلياً في الاقتصاد الوطني.

➤ الاختلال المتصل بالأسعار

يرتبط هذا الاختلال بالعلاقة بين الأسعار الداخلية والخارجية، حيث يؤدي التفاوت بين مستويات الأسعار إلى اختلال القدرة التنافسية للدولة في الأسواق العالمية. إذا ارتفعت الأسعار المحلية مقارنة بالدول الأخرى، فقد يؤدي ذلك إلى زيادة الاستيرادات وتراجع الصادرات، مما يفاقم العجز في ميزان المدفوعات.

➤ تطور الفن الإنتاجي واختلال ميزان المدفوعات

يساهم التطور التكنولوجي في زيادة الصادرات من خلال خفض تكاليف الإنتاج، مما يؤدي إلى تحسين الميزان التجاري. مع ذلك، قد يؤدي ظهور وسائل نقل متطورة إلى زيادة حجم الواردات، مما يخلق فائضاً في المدفوعات في بعض الحالات، أو عجزاً تجارياً إذا لم تتمكن الصناعات المحلية من المنافسة. في كلتا الحالتين، يحدث هذا التطور تأثيراً هيكلياً على ميزان المدفوعات، يتطلب سياسات اقتصادية متوازنة لضبط تدفقات التجارة الخارجية¹.

أخيراً، يمكننا القول أن اختلال ميزان المدفوعات ينشأ نتيجة عوامل مختلفة، فقد يكون دورياً مرتبطاً بتقلبات الدورة الاقتصادية، أو عرضياً ناتجاً عن أزمات مؤقتة، أو موسمياً مرتبطاً بفترات معينة خلال السنة، بينما يعد الاختلال الدائم الأخطر، إذ يعكس خللاً هيكلياً مستداماً في الاقتصاد. كما يمكن أن يكون

¹ نفس المرجع، ص ص 169-171.

الاختلال مرتبطا بتفاوت الأسعار بين الأسواق المحلية والعالمية، مما يؤثر على تنافسية الدولة التجارية. من ناحية أخرى، قد يؤدي التطور التكنولوجي إلى تحسين الميزان التجاري عبر خفض تكاليف الإنتاج وزيادة الصادرات، لكنه قد يسهم أيضا في ارتفاع الواردات، مما يستدعي تبني سياسات اقتصادية متوازنة للحفاظ على استقرار ميزان المدفوعات.

3. طرق تصحيح اختلال ميزان المدفوعات

تستخدم الدول مجموعة من السياسات الاقتصادية لمعالجة اختلال ميزان المدفوعات، وذلك من خلال أدوات مالية وتجارية تهدف إلى إعادة التوازن بين التدفقات النقدية الداخلة والخارجة. ومن بين هذه الأساليب:

أ- تصحيح اختلال ميزان المدفوعات عن طريق الدولة

تستخدم الدول عدة أدوات لمعالجة اختلال ميزان المدفوعات، منها بيع الأصول المالية والعقارات المحلية للأجانب، استخدام الاحتياطي الذهبي، الاقتراض الخارجي، أو تسجيل الديون كقروض سيادية. كما تعتمد على السياسات التجارية مثل تقييد الاستيراد وتشجيع الصادرات لاستعادة التوازن.

يتناقض هذا النهج مع الفكر الكلاسيكي الذي يرى أن الأسواق تحقق التوازن تلقائيا، لكن أزمة 1929 أثبتت ضرورة تدخل الدولة، كما أكد كينز، من خلال السياسات المالية والنقدية. وفقا للفكر الكينزي، يمكن للدولة تحقيق التوازن الاقتصادي عبر تحفيز الطلب الكلي وزيادة الإنفاق الاستثماري، مما يعزز النمو الاقتصادي ويقلل من العجز في ميزان المدفوعات.

ب- تصحيح اختلال ميزان المدفوعات عن طريق الأسعار

يتم تصحيح اختلال ميزان المدفوعات من خلال اليتين رئيسيتين:

- **ثبات سعر الصرف:** يعتمد التوازن على تغيرات الأسعار الداخلية والخارجية، حيث يؤدي انخفاض الأسعار في الدولة التي تعاني من العجز إلى زيادة الصادرات وتقليل الواردات، مما يساعد على تصحيح الميزان التجاري. أما في حالة الفائض، فإن ارتفاع الأسعار يقلل من الصادرات ويزيد من الواردات، مما يعيد التوازن.
- **حرية سعر الصرف:** يعتمد التوازن على تقلبات العملة الوطنية، فحين يحدث عجز، تنخفض قيمة العملة، مما يجعل الصادرات أرخص والواردات أغلى، فيزداد الطلب على المنتجات الوطنية وتنخفض الواردات، مما يحد من العجز. أما في حالة الفائض، فترتفع قيمة العملة، مما يقلل الصادرات ويزيد الواردات، مما يقلل الفائض.

أخيراً، يمكننا القول أنه لتحقيق التوازن من خلال سعر الصرف، يجب أن يكون الطلب على الصادرات والواردات مرناً، وأن تتوفر عوامل الإنتاج الكافية لزيادة الإنتاج عند ارتفاع الطلب، وألا تتدخل الدولة في تحديد سعر الصرف، بل تتركه لقوى السوق لضمان التوازن التلقائي في ميزان المدفوعات.

ت- تصحيح اختلال ميزان المدفوعات عن طريق الدخل

تفترض هذه النظرية أن اختلال ميزان المدفوعات يؤثر على مستوى الإنتاج والعمالة، مما يؤدي إلى تصحيح تلقائي. عند تحقيق فائض بسبب زيادة الصادرات، يزداد التشغيل والدخول، مما يرفع الطلب على السلع المحلية والمستوردة، ويؤدي إلى زيادة الاستيرادات حتى يتحقق التوازن. في المقابل، يؤدي العجز الناتج عن زيادة الاستيرادات إلى انخفاض النشاط الاقتصادي وتراجع الطلب على السلع المحلية، مما يخفض أسعارها، فتزداد الصادرات تدريجياً، ويعود ميزان المدفوعات إلى التوازن تلقائياً¹.

ثانياً: البطالة

تعتبر البطالة عن ظاهرة اجتماعية واقتصادية تتعلق بحالة الأفراد الذين لم تتح لهم الفرصة للعمل على الرغم من قدرتهم على ذلك وبحيثهم المستمر والجدي لإيجاد فرصة عمل²، ولتحديد إذا ما كان الفرد بطالاً أم لا يجب أن تتوفر فيه ثلاث معايير رئيسية هي:

– عاطل عن العمل بشكل تام: أي أنه لم يجد وظيفة سواء كانت مدفوعة الأجر أو حتى العمل لحسابه الخاص.

– غير متاح للعمل في وظيفة سواء مقابل أجر أو لا خلال فترة زمنية مرجعية³.

– البحث عن العمل: أن يكون قد قام بكافة الترتيبات اللازمة لإيجاد عمل خلال الفترة الأخيرة سواء كان العمل مقابل أجر أو لا، من بين هذه الترتيبات التسجيل لدى مكاتب التوظيف، التقدم لأصحاب الأعمال والشركات، وضع إعلانات في الصحف أو الرد عليها.....⁴

1. أنواع البطالة

هناك عدة أنواع للبطالة انطلاقاً من مجموعة من المعايير، وعلى العموم يمكن التمييز بين الأنواع

التالية:

¹ نفس المرجع، ص ص 172 – 177، بتصرف.

² مصطفى يوسف كافي، مبادئ العلوم الاقتصادية، الطبعة الأولى، دار حامد للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2001، ص 368.

³ Rapport de Bureau international du travail (ILO), *Note d'orientation n° 1 Analyse du chômage et du sous-emploi*, Vers le droit au travail, Organisation internationale du Travail, Genève, Italie, 2013, p 05.

⁴ Benyahia Salima, *Le chômage en Algérie : caractéristiques, causes et les conséquences*, revue de l'Ijtihad d'études juridiques et économiques, vol 08, N° 01, Algérie, 2019, p 15.

أ- البطالة الاحتكاكية: يتعلق الأمر بالداخلين الجدد إلى سوق العمل، أي الشباب الباحث عن العمل لأول مرة، ويظهر هذا النوع من خلال الانتقال من وظيفة لأخرى بسبب تطورات ظروف العمل والتكنولوجيا، وبالنسبة للفئة الأقل تاهيلاً من هؤلاء الشباب بإمكانها أن تتحول لبطالة إقصائية أو متكررة¹.

ب- البطالة الهيكلية: تحدث البطالة الهيكلية نتيجة الأزمات الاقتصادية والاختلالات الهيكلية للاقتصاد، حيث تكون عروض العمل أقل من الطلب عليها بشكل دائم نتيجة عدم تشجيع النظام الانتاجي على زيادة العمالة بسبب التطور التكنولوجي واستبدال الأفراد، كما يمكن أن تنشأ جراء تعديل في هياكل قطاع ما أو نشاط اقتصادي معين².

ت- البطالة الدورية: تمثل البطالة الناشئة جراء الأزمات الاقتصادية كحالات الركود والتضخم، فمثلاً في حالة الركود يؤدي انخفاض الطلب الكلي إلى تقليص وتخفيض الانتاجية وهو الأمر الذي يؤدي لانخفاض الطلب على العمالة وانخفاض الأجور.

ث- البطالة الموسمية: يتعلق الأمر بحالات البطالة التي تحدث على مستوى بعض الأنشطة الاقتصادية كالزراعة مثلاً، حيث تزدهر هذه النشاطات في فترات ومواسم معينة من السنة وتتأثر سلباً في فترات أخرى.

ج- البطالة المقنعة: تحدث في الحالات التي تلجأ فيها بعض المؤسسات والجهات الحكومية إلى تشغيل أفراد أكثر من حاجتها الفعلية، حيث يصبح هؤلاء الأفراد يتقاضون أجوراً على وظائفهم رغم أن مساهمتهم في العملية الانتاجية تكاد تنعدم.

ح- البطالة القسرية: يمثل هذا النوع الفئة الراغبة والقادرة على العمل في ظل الأجر السائد ولا تجد عملاً لها³.

2. الأثر الاقتصادي للبطالة

تشكل البطالة مشكلاً اقتصادياً من خلال الآثار السلبية التي تتجر عنها والتي تلخص في النقاط التالية⁴:

¹ Jérôme Gautié, *Le chômage*, nouvelle édition, La découverte, Paris, France, 2015, p 29.

² Hugues Puel, *Le chômage structurel: un concept au destin problématique*, revue Travail et Emploi, N° 100, France, 2004, p 47.

³ محمود حسين الوادي وأحمد عارف العساف، الاقتصاد الكلي، الطبعة الأولى، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2009، ص 192.

⁴ رحيمي عيسى وقرقاد عادل والعايب نصر الدين، ظاهرة البطالة: مفهومها، أسبابها وآثارها، مجلة ارتقاء للبحوث والدراسات الاقتصادية، المجلد 01، العدد 0، الجزائر، 2018، ص 149.

- تعطل إعداد كبيرة من الأفراد عن العمل يؤدي لانخفاض الإنتاج الفعلي عن الإنتاج المحتمل؛
- التسبب في ظهور الكساد الاقتصادي للسلع نتيجة ضعف الانتاج؛
- ارتفاع تكاليف إعانة العاطلين عن العمل؛
- انخفاض إيرادات الدولة لانخفاض الضرائب جراء ضعف الانتاج بالتالي ضعف المداخيل؛
- تحول الانفاق على تعليم الفئات غير العاملة على إنفاق غير مجدي.

ثالثا: التضخم

يعرف التضخم أنه "الارتفاع المستمر في المستوى العام للأسعار خلال فترة زمنية معينة"¹، من خلال هذا التعريف يتضح أن التضخم يجب أن يصاحب الارتفاع في المستوى العام للأسعار الاستمرارية أي أن لا يكون منقطعا خلال مواسم معينة، ومن جهة أخرى يجب أن يمس هذا الارتفاع كافة السلع والخدمات، وتأتي صيغة معدل التضخم على النحو التالي²:

$$\text{معدل التضخم} = \frac{\text{التغير في المستوى العام للأسعار}}{\text{المستوى العام للأسعار خلال الفترة الماضية}} \times 100$$

1. أسباب التضخم

يحدث التضخم نتيجة اختلال القوى الاقتصادية سواء على المستوى الكلي أو الجزئي، وحسب عديد النظرية فإن السبب الأول راجع للطلب الكلي، أي تزايد الكلي بوتيرة كبيرة لا تتناسب مع العرض الكلي بسبب عدة عوامل، في حين ترى نظريات أخرى أن السبب يعود لتغيرات هيكلية في الاقتصاد الوطني واثرا على الطلب والعرض الكليين، من جهة أخرى ينظر لارتفاع تكاليف الانتاج لارتفاع أسعار مستلزمات الانتاج وتأثيرها على العرض الكلي سببا رئيسيا آخر للتضخم³.

2. أنواع التضخم

يمكن التمييز بين عدة أنواع للتضخم من خلال المعايير التالية⁴:

أ- إشراف الدولة على الأسعار: من خلال هذا المعيار نفرق بين:

¹ ناظم محمد نوري الشمري ومحمد موسى الشروف، مدخل لعلم الاقتصاد، دار زهران للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2008، ص 261.

² محمد أحمد الأفندي، النظرية الاقتصادية الكلية والسياسة والممارسة، الطبعة الثانية، الأمين للنشر والتوزيع، صنعاء، اليمن، 2014، ص 488.

³ حبيطة علي، أثر الغنفاق العام على معدلات التضخم: دراسة قياسية لأثر نفقات التجهيز على التضخم في الجزائر خلال الفترة 1980-2013، مجلة الحقوق والعلوم الانسانية -دراسات اقتصادية-، المجلد 02، العدد 26، الجزائر، 2012، ص 135.

⁴ سويح جمال وبن ثابت علال، دراسة تحليلية لأثر التضخم على النمو الاقتصادي من خلال قياس عتبة التضخم في الجزائر خلال الفترة 1990-2016، مجلة البشائر الاقتصادية، المجلد 06، العدد 02، الجزائر، 2020، ص 101.

- **التضخم الظاهر:** يعبر التضخم الظاهر عن الارتفاع المستمر للأسعار نتيجة فائض في الطلب بغية تحقيق تعادل مع العرض دون تدخل السلطات.
- **التضخم المكبوت:** تمنع تدخلات السلطات الأسعار من الارتفاع نتيجة القيود الحكومية المباشرة.
- ب- **القطاعات الاقتصادية:** نميز في هذه الحالة نوعين هما:
 - **التضخم السلعي:** تضخم يمس السلع الاستهلاكية.
 - **التضخم الرأس مالي:** تضخم يحدث على مستوى السلع الاستثمارية.
- ت- **حدة التضخم:** من خلال هذا المعيار يمكن تحديد نوعين هما:
 - **التضخم الجامح:** يكون المستوى العام للأسعار في هذه الحالة مرتفعاً بمعدلات كبيرة وخلال فترة قصيرة.
 - **التضخم الزاحف:** يكون المستوى العام للأسعار قد ارتفع بوتيرة ضعيفة وخلال فترة طويلة
- ث- **العلاقات الاقتصادية الدولية:** تحدد طبيعة العلاقات الدولية نوعين من التضخم هما:
 - **تضخم مصدر:** ارتفاع الأسعار نتيجة ارتفاع احتياطات البنوك المركزية من العملات الأجنبية الناتجة عن التصدير.
 - **تضخم مستورد:** ارتفاع مستمر للأسعار نتيجة تدفق التضخم العالمي من خلال عملية الاستيراد.
- ج- **الضغط التضخمي:** من خلال هذا المعيار يمكن تحديد نوعين هما:
 - **تضخم جذب الطلب:** ينشأ نتيجة وجود فائض في الطلب الكلي مقارنة بالعرض الكلي فيما يخص السلع أو عناصر الإنتاج.
 - **تضخم دفع النفقة:** ارتفاع أسعار السلع الاستهلاكية بصفة مستمرة نتيجة ارتفاع عوامل الإنتاج (نفقات الإنتاج) خاصة الأجور.

3. الآثار الاقتصادية للتضخم

يعكس التضخم تأثيرات كبيرة على عدة أصعدة منها¹:

- أ- **تأثير التضخم على القوة الشرائية:** يؤدي التضخم إلى فقدان النقود لجزء من قيمتها الشرائية جراء الارتفاع المستمر لأسعار السلع والخدمات وهو ما ينعكس سلباً على ثقة المواطنين في العملة

¹ رانيا الشيخ طه، سلسلة كتيبات تعريفية - العدد 18 التضخم: أسبابه، آثاره وسبل معالجته، إصدارات صندوق النقد العربي، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة، 2021، ص ص 6-9.

الوطنية، كما يتجهون إلى غنفاق دخولهم على الاستهلاك وشراء السلع المعمرة خوفا من ارتفاع أسعارها أكثر مستقبلا.

ب- **تأثير التضخم على الإدخار:** يؤدي التضخم لارتفاع مخصصات الأفراد من دخولهم للإنفاق على الاستهلاك وهو الأمر الذي قابله انخفاض في مخصصاتهم للإدخار والاستثمار.

ت- **تأثير التضخم على ميزان المدفوعات:** يؤدي التضخم لارتفاع أسعار السلع المحلية بالتالي تقليل الصادرات حيث تصبح غير قادرة على منافسة السلع الأجنبية، وهو الأمر الذي بإمكانه إحداث خلل في ميزان المدفوعات.

ث- **تأثير التضخم على توزيع الثروة:** يدفع ارتفاع معدل التضخم البنوك المركزية إلى الرفع في أسعار الفائدة لخفض مستويات الطلب، ما من شأنه التأثير على توزيع الدخل حيث يتضرر العمال والموظفون من القيمة الحقيقية المنخفضة لدخولهم في حين يكون الأمر لصالح أصحاب الثروات.

ج- **تأثير التضخم على هيكل الإنتاج:** يتم توجيه رؤوس الأموال في حالة التضخم لصالح القطاعات المنتجة للسلع الاستهلاكية على حساب القطاعات الأخرى وهو الأمر الذي بإمكانه التأثير على النمو الاقتصادي ومنه الاستقرار الاقتصادي.

رابعاً: النمو الاقتصادي

عرف فرانسوا بيرو (François Perroux) النمو الاقتصادي على أنه "الزيادة المستمرة خلال فترة أو عدة فترات طويلة لمؤشر تقدير اقتصادي، غالبا هو الناتج الداخلي الخام بالنسبة للفرد"¹. يشير النمو إلى التعبير الكمي على الزيادة المستمرة في إنتاج السلع الاقتصادية في بلد ما²، كما يعبر عن الزيادة المستمرة في إجمالي الناتج المحلي والناتج الوطني بما يسمح بتحقيق زيادة في متوسط دخل الفرد من الدخل الوطني الحقيقي³.

1. أهمية النمو الاقتصادي

يؤثر نمو الناتج الداخلي الإجمالي للفرد على العناصر الرئيسية للنشاط الاقتصادي خاصة الاستهلاك، الإنتاج، النشاط الحكومي، توزيع المنتج، الدخل، والتجارة الخارجية، وكذا المساهمة في الحد من الاختلالات

¹ Perroux. F, *L'économie du XXème siècle*, PUF, France, 1969, p 9.

² عبد اللطيف مصطفى وعبد الرحمان بن سانية، دراسات في التنمية الاقتصادية، مكتبة حسن العصرية للطبع والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، 2014، ص 17.

³ محمد عبد العزيز عجمية وآخرون، التنمية الاقتصادية بين النظرية والتطبيق، الدار الجامعية، مصر، 2007، ص 73.

في الاقتصاد الكلي وتصحيحها، ومن هنا تتضح الأهمية الكبيرة للنمو الاقتصادي والتي يمكن إيجازها فيمايلي¹:

أ- **الاستهلاك**: يساهم النمو في زيادة كمية السلع والخدمات المعروضة في السوق مما يمكن من توسيع إمكانيات الاستهلاك للأفراد نتيجة زيادة دخولهم بسبب ارتفاع النمو، من جهة أخرى فإن النمو يضمن تمويل إنتاج السلع والخدمات العامة من خلال الضرائب المفروضة.

ب- **جهاز الإنتاج**: يقيس النمو أداء الجهاز الانتاجي من خلال القيم التي يتم إضافتها في كل مرحلة من مراحل الإنتاج، كما يوفر المعدات والأدوات التي تتطلبها العملية الانتاجية بالإضافة لمنافذ البيع، ومنه فإن النمو من خلال ماسبق يحفز على الاستثمار وجذب رؤوس الأموال.

ت- **نشاط السلطات العامة**: يتم تمويل القطاع العام بشكل رئيسي من خلال الضرائب المالية على النشاط الاقتصادي وهكذا فإن موارد الدولة مشروطة بالنمو، لذلك يجب أن يؤدي تحقيق النمو إلى زيادة في الإيرادات الضريبية في حين أن انخفاضه يجب أن يؤدي إلى انخفاض في الإيرادات الضريبية أو الإيرادات العامة.

ث- **توزيع المنتج والدخل**: يساعد النمو في تسهيل عملية التوزيع رغم أن العملية لاتخضع بشكل مباشر لمعدل النمو، حيث أن عملية التوزيع تكون أسرع في ظل موارد أكثر والتي تنشأ انطلاقاً من زيادة دخل الخواص والدولة.

ج- **التبادل مع بقية العالم**: يسمح النمو بالجوء للاستفادة من المنتجات والفرص من الأسواق الخارجية بالتالي تدفق أكثر للعملات الأجنبية، كما أنه يعزز القدرة التنافسية للفاعلسن الدوليين في ظل نظام يركز على تعظيم الربح والذي يتحقق من خلال الانفتاح على العالم الخارجي.

ح- **التقليل من الاختلالات والحد من عدم المساواة**: يسمح النمو بتقليل الاختلالات المتعلقة بتعبئة الموارد وتقليل التفاوتات في التوزيع، إضافة لتقليل اختلالات إدارة موازنات الاقتصاد الكلي الأساسية على وجه الخصوص ميزان المدفوعات وتلك المتعلقة بمكافحة الضغوط التضخمية والبطالة...

2. أشكال النمو الاقتصادي

يمكن تحديد شكلين للنمو الاقتصادي وهما²:

¹ Mokime. A.N, *Croissance économique: Une perspective africaine*, L'Harmattan, France, 2014, p29-30.

² مليك محمودي ويوسف بركان، محددات النمو الاقتصادي في الجزائر دراسة قياسية تحليلية للفترة 1990-2015، مجلة الدراسات المالية والمحاسبية، المجلد 07، العدد 01، الجزائر، 2016، ص ص 260-274.

أ- **النمو التوسعي:** يركز هذا النوع على استعمال أوسع للموارد التقليدية وهذا بزيادة كمية عوامل الانتاج، حيث أن الناتج الحقيقي يتناسب طرديا مع استعمال عوامل الانتاج دون مجهود حقيقي في إنتاجية تلك العوامل.

ب- **النمو المكثف:** أما هذا النوع فيركز على نمو الانتاجية من خلال الاستغلال الأمثل لنفس الكمية بطريقة فعالة وكفوة، ولتحقيق هذا يجب الاعتماد على الجانب التقني.

3. العوامل المؤثرة في النمو الاقتصادي

يتأثر النمو الاقتصادي بجملة من العوامل والتي يمكن تلخيصها فيا لاناظ التالية:

أ- **الادخار ورأس المال المادي والبشري:** أثبتت عديد الدراسات العلاقة الإيجابية بين النمو الاقتصادي و رأس المال البشري المقاس من خلال معدلات التمدرس مثل دراسة Barro (1991) ودراسة Lee و Barro (1993)¹، ومن خلال دراسة تأثير عدد متوسط سنوات دراسة المجتمع النشط على النمو الاقتصادي كدراسة Spiegel (1994) Benhabib²، أو من خلال دراسة العلاقة بين معدلات النجاح والنمو الاقتصادي مثلما هو الحال في دراسة Lee (1995)³، كل هذا الدراسات وباختلاف المتغيرات المستقلة الممثلة لرأس المال البشري توصلت إلى وجود تأثير قوي لتطور رأس المال البشري على تطور معدل نمو الناتج الداخلي الخام.

ب- **الإنفاق العمومي:** توصلت عديد الدراسة كذلك لوجود تأثير الإنفاق العمومي على النمو سواء من خلال قياس تأثير مستويات الإنفاق العمومي الجاري والاستثمار أو الإنفاق العمومي الموجه للاستهلاك⁴.

ت- **التضخم وعدم الاستقرار الاقتصادي الكلي:** يؤدي التضخم إلى الحد من الاستثمار وفقدان الحكومة للقدرة على المتابعة والمراقبة وهو الأمر الذي ينعكس سلبيا على النمو الاقتصادي⁵، في حين حددت بعض الدراسات كدراسة Sarel (1996) أن هذا التأثير السلبي لايمكنه الحدوث إلا إذا فاق التضخم

¹ Barro R, Lee J. W, *International comparisons of educational attainment*, journal of Monetary Economics, Vol 32, N°3, USA, 1993, p 36.

² Benhabib J, Spiegel M, *The role of human capital in economic development evidence from aggregate crosscountry data*, Journal of Monetary Economics, vol 34, N°1, USA, 1994, p 14.

³ Barro R, *Les facteurs de la croissance économique, une analyse transversale par pays*, Economica, Paris-France, 2000, p 44.

⁴ Devarajan S, Swaroop V, Zou H, *The composition of public expenditure and economic growth*, Journal of Monetary Economics, Vol 37, USA, 1996, p 33.

⁵ Fisher S, *The role of macroeconomic factors in growth*, Journal of Monetary Economics, Vol 32, USA, 1993, p 48.

معدل 8%¹، إضافة لهذا فقد توصل Beany (1996) إلى أن عدم الاستقرار الاقتصادي الكلي له تأثير معنوي سلبي على النمو الاقتصادي².

ث- **الانفتاح والتبادل الخارجي:** من خلال عديد الدراسات يتوضح التأثير الإيجابي للانفتاح التجاري الخارجي على معدلات النمو الاقتصادي بزيادة تتراوح بين 2 % و 2.5% مقارنة بالاقتصاديات المتغلقة أو الأقل انفتاحا³.

ج- **العوامل المالية:** تناولت بعض الدراسات والبحوث العلاقة بين التطور المالي والنمو الاقتصادي كدراسة King وLevine (1993) ودراسة Beck Loayz (1999)، وقد توصلت إلى وجود علاقة معنوية موجبة جدا بين هذين المتغيرين⁴.

4. العلاقة بين النمو الاقتصادي والاستثمار

يرتبط النمو الاقتصادي بمستويات الاستثمار، فالإدخار المحلي له دور في تحديد الاستثمار، ومن ثم تتحكم القدرة الادخارية في معدلات النمو، كما أن الإدخار العمومي يتوقف على تحسين وضعية الميزانية في حين الإدخار الخاص يتوقف على أسعار الفائدة.

في حين يمكن الاستثمار الأجنبي بنقل التكنولوجيا للدول المضيفة في شكل تنويعات من مدخلات رأس المال، كما يمكنه تعزيز المنافسة المحلية لمستلزمات الإنتاج، كما أنه في الغالب ما يحصل مستقبلا الاستثمار الأجنبي على تدريب للموظفين للقيام بتشغيل المشروع وهو ما ينمي رأس المال البشري، ومن جهة أخرى فإن الضرائب المفروضة على أرباح هذه الشركات تسهم في الرفع من إيرادات الضرائب المفروضة على الشركات في الدولة المضيفة⁵.

خامسا: الموازنة العامة

تعرف الموازنة العامة أنها بيان يضم كافة إيرادات ونفقات الدولة خلال سنة مالية مقبلة، ينقسم البيان لجانبين الأول يتعلق بجانب النفقات على مختلف المجالات كالـتعليم، الصحة والدفاع وغيرها، أما الجانب الثاني يتعلق بمختلف الإيرادات التي تجنيها الدولة كالـضرائب والرسوم... وتكون الموازنة العامة في حالة

¹ Sarel M, *Nonlinear effects of inflation on economic growth*, IMF Staff Paper, Vol 43, 1996, USA, p 19.

² Beany M, *Macroeconomic stability, investment and growth in developing countries*, Journal of Development Economics, Vol 48, USA, 1996, p 31.

³ Frankel J, Romer D, *Does trade cause growth*, American Economic Review, Vol 89, USA, 2000, p 98.

⁴ Beck T, Levine R and Loayza N, *Finance and the sources of growth*, Policy Research Working Paper Series Word Bank, USA, 1999, p 9.

⁵ بلقاسم سعدية، الاستقرار الكلي والنمو الاقتصادي دراسة قياسية لعينة من الدول خلال الفترة 1980-2005، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، تخصص اقتصاد كمي، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2012/2011، ص 146.

تساوي جانب الإيرادات مع جانب النفقات متوازنة، وتكون في حالة فائض إذا كانت الإيرادات العامة أكبر من النفقات العامة، وتكون في حالة عجز إذا كانت النفقات العامة أكبر من الإيرادات العامة¹، وهي من أهم الوثائق التي تملكها الدولة والتي تعبر عن استخدام الضرائب والنفقات لتحقيق الاستقرار الاقتصادي عن طريق تحقيق العمالة الكاملة وهذا من خلال المعلومات التي توفرها حول المعلومات المتعلقة بأثر السياسات الحكومية على استخدام الموازنة العامة في تحقيق الأهداف السابقة².

المطلب الثالث: المربع السحري لكالدور كإطار تحليلي للاستقرار الاقتصادي

يعد المربع السحري لكالدور إطارا تحليليا لقياس الاستقرار الاقتصادي عبر أربعة مؤشرات: النمو، البطالة، التضخم، والميزان التجاري، حيث يتيح هذا الإطار تقييم أثر السياسات الاقتصادية، خاصة التجارية، على التوازن الكلي، مما يجعله أداة فعالة لتحليل نتائج سياسة الحماية أو التحرير التجاري.

أولا: مفهوم وأصل المربع السحري لكالدور

ظهر مربع كالدور السحري كإطار تحليلي قدمه الاقتصادي البريطاني نيكولاس كالدور في عام 1971، من خلال مقاله المعروف بعنوان "Conflicts in National Economic Objectives" حيث سعى كالدور إلى توسيع النظرية العامة التي وضعها كينز (1936) لتشمل الاقتصاد المفتوح، الذي تعد فيه السياسة الاقتصادية الحكومية عاملا فعالا ومحددا في عملية اتخاذ القرار ضمن الاقتصاد المختلط. وأكد كالدور على وجود أربعة متغيرات اقتصادية كلية رئيسية لتحقيق أهداف السياسة الاقتصادية، وهي: نمو الناتج المحلي الإجمالي (النمو الاقتصادي)، التوظيف، الميزان التجاري، والتضخم، واعتبر أن الإدارة الناجحة لسياسة التجارة الخارجية تتطلب تحقيق هذه المتغيرات بشكل متزامن، حيث يتم التعبير عنها جميعا بالنسب المئوية.

يعد هذا الإطار أداة تحليلية لتقييم الأداء الاقتصادي الشامل للدول، حيث يركز على تحقيق أربعة أهداف مترابطة تشكل الأساس لتحقيق الاستقرار الاقتصادي والتنمية المستدامة. ويتميز هذا الإطار بالسعي لتحقيق هذه الأهداف الأربعة في وقت واحد، وهو ما يجعله يطلق عليه اسم "السحري"، نظرا لأن تحقيق هذه الأهداف مجتمعة يعد أمرا شبه مستحيل أو ضربا من الخيال وخاصة في الدول النامية مثل الجزائر.

في مقاله، لم يقدم كالدور أي صياغات رياضية أو معادلات أو تمثيلات بيانية لهذه المتغيرات. وبدلا من ذلك، عرضت مجموعة هذه المتغيرات في شكل مربع، سمي "المربع السحري لكالدور"، لتبسيط عملية

¹ أحمد الأشقر، الاقتصاد الكلي، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2007، ص 187.

² نفس المرجع، ص 185.

المقارنة وإظهار أداء الاقتصاد (Dietmar Braun, 2003)¹. لاحقاً، وبفضل جهود وزير الاقتصاد والمالية الألماني كارل شيلر (Karl Schiller) في أوائل السبعينيات، الذي قدم تمثيلاً بيانياً لرؤية كالدور الأصلية، أصبحت هذا الأداة التحليلية يطلق عليها اسم "المربع السحري". بعدها بدأ الاقتصاديون في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) باستخدام هذا النهج الهندسي لتقييم السياسات الاقتصادية ومنح صانعي السياسات والباحثين مؤشراً بسيطاً وسهل الاستخدام لتقييم أداء دولة معينة (الاستقرار الاقتصادي) أو مجموعة من الدول لأغراض الدراسات المقارنة.

ثانياً: الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور

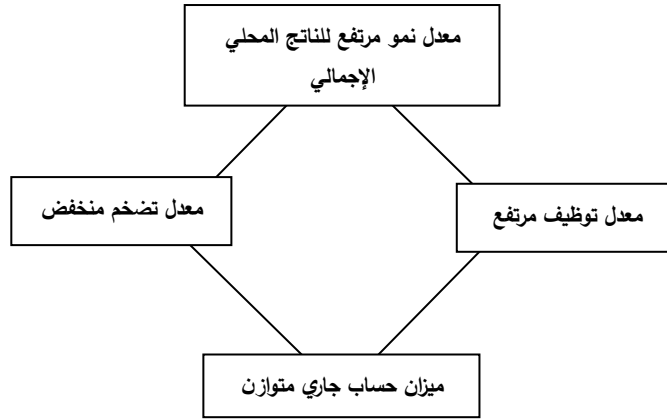
في الشكل الموضح في الشكل رقم 08، يتم تمثيل الأهداف الرئيسية الأربعة للسياسة الاقتصادية عند زوايا المربع، وهي: معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي المرتفع والثابت، معدل توظيف مرتفع، معدل تضخم منخفض، وميزان حساب جاري متوازن. تعتبر هذه الأهداف الأربعة الأساس في النسخة العامة من المربع، والذي يعرف بمفهوم "المضلع السحري" للسياسة الاقتصادية. يمكن إضافة أي عدد من الأهداف إلى هذا المضلع. ويتغير اسم المضلع وفقاً لعدد الزوايا، حيث يطلق عليه اسم "سداسي" في حالة وجود ستة أهداف، و"ثماني" في حالة وجود ثمانية أهداف، وهكذا، وهو ما يناقش غالباً في الأدبيات الاقتصادية. من الجدير بالذكر أن اختيار أهداف السياسة الاقتصادية في المضلع السحري ليس عشوائياً تماماً، ولكنه يتأثر بـ"الضرورات التاريخية الموضوعية" للحقبة الزمنية و"الرؤية الذاتية" (أو الانحياز) للباحث ضمن سياق النقاش الاقتصادي في ذلك الوقت. فعلى سبيل المثال، قد يفتر مضلع افتراضي في الستينيات إلى أي إشارة للأهداف البيئية، في حين أن نسخة حديثة من المضلع تضم أكثر من الأهداف الأربعة الأساسية قد تجد صعوبة في تبرير غياب الهدف البيئي. ومع ذلك، فإن هذا البحث يقتصر على النسخة الأصلية التي تمثل المربع السحري.

في كتب السياسة الاقتصادية، عادة ما يلي تقديم مفهوم المربع السحري مناقشة لكيفية قياس الأهداف الرئيسية الأربعة للسياسة الاقتصادية الكلية بشكل كمي.²

¹ Couto Firme, Vinícius De Azevedo; Teixeira, Joanílio Rodolpho, *Index of Macroeconomic Performance for a Subset of Countries: A Kaldorian Analysis from the Magic Square Approach Focusing on Brazilian Economy in the Period 1997-2012*, PANOECOMICUS, 2014, Serbia, p 531.

² Oliver Picek, *The "Magic Square" of Economic Policy measured by a Macroeconomic Performance Index*, Department of Economics-The New School for Social Research, Working Paper, New York, USA, 2017, pp 3-4.

الشكل رقم 08: الأهداف الأربعة للاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور



المصدر: Oliver Picek, op.cit, pp 3-4.

1. النمو الاقتصادي

يعد استهداف معدل نمو اقتصادي محدد تحدياً مهماً لأي اقتصاد، حيث أن تحسين معدلات النمو الاقتصادي يتطلب بالضرورة تحسين مستوى المعيشة، وتوفير فرص العمل، وتقليل البطالة، وتنشيط الأداء الاقتصادي من خلال زيادة الاستثمار والإنتاج. يشير تحقيق معدل نمو اقتصادي مقبول إلى رفع معدل النمو بمستوى يفوق معدل نمو السكان مع الاستغلال الكامل للطاقات الإنتاجية والموارد المتاحة. يهدف ذلك إلى امتصاص الزيادة في القوى العاملة والحد من البطالة، مما يتيح توفير السلع والخدمات التي تضمن تحسين مستوى معيشة الأفراد.

وفقاً لرؤية "كالدور"، فإن تحقيق معدل نمو اقتصادي مقبول يتطلب أن يتراوح معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي بين 5% و7% سنوياً، حيث يعتبر هذا المستوى مؤشراً على الأداء الاقتصادي الإيجابي، فيعكس قدرة الاقتصاد على تحقيق توازن بين نمو الإنتاج وتلبية احتياجات السكان، مما يساهم في تعزيز التنمية المستدامة وتحقيق الاستقرار الاقتصادي.¹ في إطار بحثنا لتحديد الدولة المثالية بالنسبة للدول النامية مثل الجزائر، اعتمدنا على معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي للفرد بنسبة 6%، والذي تم حسابه باستخدام طريقة القيم الدنيا والقصى للعينة التي اقترحها، حيث تم اختيار هذه الطريقة نظراً لغياب قيمة مستهدفة واضحة لمعدل نمو الناتج المحلي الإجمالي، حيث يعتبر تحقيق معدل نمو مرتفع هدفاً مرغوباً دائماً. بالإضافة إلى ذلك، يعتمد حساب هذا المعدل بشكل مباشر على حجم السكان، مما يجعل هذه الطريقة الأكثر ملاءمة لتحقيق تقدير دقيق وموثوق يعكس الأداء الاقتصادي للدولة المستهدفة.

¹ Mazeri Abdelhafid, Sadouni Mohammed, **The Role of Monetary Policy in Achieving the Objectives of Kaldor's Magic Square in Algeria during the Period 1990-2021**, European Economic Letters, Vol 13, Issue 1, 2023, p 86.

2. السيطرة على التضخم وتحقيق استقرار الأسعار

تعد السيطرة على التضخم وتحقيق استقرار الأسعار من الأهداف الأساسية لأي سياسة اقتصادية، حيث يتم ذلك من خلال البحث عن الوسائل التي تساهم في تقليل معدل التضخم. إن عدم التحكم في التضخم يؤدي بالضرورة إلى تشوه المؤشرات الاقتصادية الأخرى، مما يتسبب في فقدان الثقة من قبل الفاعلين الاقتصاديين في جميع الإجراءات المتخذة ضمن إطار السياسة الاقتصادية. وفقا لرؤية كالدور، من الأفضل تحقيق نسبة تضخم صفرية 0%، حيث يؤدي عدم السيطرة على التضخم إلى تشويه المؤشرات الاقتصادية التي تعتبر أساسية لاتخاذ القرارات الاقتصادية.¹ في إطار بحثنا بالنسبة لمعدلات التضخم والبطالة، حيث تعتبر القيم الأدنى أكثر استحسانا، نقترح المنهجية التالية لتحديد الظروف الحدية: تبدأ العملية من القيمة القصوى للعينة وصولا إلى القيمة المستهدفة. وقد تم اختيار القيم المستهدفة في دراستنا استنادا إلى ما تم اقتراحه وفقا لتعريف البنك المركزي المصري (CBE)². يبدو هذا الاختيار منطقيا نظرا لأن الجزائر ومصر هما دولتان ناميتان تقعان في شمال إفريقيا، وهما عضوان في الاتحاد الإفريقي، وتجمعهما تشابهات في التعاملات التجارية وغيرها.

القيم المقترحة في الدراسة تمثل انعكاسا للظروف الاقتصادية والتشابه في البيئة الاقتصادية للدولتين، مما يجعلها مناسبة للتحليل والمقارنة في سياق الاقتصاديات النامية.

3. تحقيق التوظيف الكامل وتقليل البطالة

يهدف هذا المبتغى إلى تحقيق التوظيف الكامل لجميع الطاقات الإنتاجية والقضاء على البطالة وآثارها الاجتماعية السلبية على المجتمع، أي أنه يركز على كيفية تحقيق التوظيف الكامل وتقليل تكلفة تعويضات البطالة التي تعيق إمكانيات النمو الاقتصادي. ومع ذلك، يفهم التوظيف الكامل بمعناه الواسع على أنه الاستخدام الكامل لجميع عوامل الإنتاج، بما في ذلك العمل ورأس المال وغيرها.

وفقا لرؤية كالدور، فإن زيادة حجم التوظيف وتحقيق الحد الأدنى من البطالة يعني أن معدل البطالة يجب أن يصل إلى 0%. يعتبر هذا المستوى مؤشرا على الاستخدام الأمثل للموارد الإنتاجية، مما يساهم في تعزيز النمو الاقتصادي والاستقرار الاجتماعي من خلال القضاء على العوامل التي تضعف القدرة الإنتاجية للاقتصاد.³ بالنسبة للجزائر نقترح القيمة المستهدفة لمعدل البطالة عند 5%، حيث يعتبر هذا المعدل بمثابة

¹ Ibid, p 86.

² ليرة هشام وضيف الله محمد الهادي، أثر السياسة النقدية على متغيرات المربع السحري لكالدور - دراسة حالة الجزائر خلال الفترة

(1990-2014) -، مجلة الباحث، المجلد 17، العدد 17، الجزائر، 2017، ص ص 201-214.

³ Mazeri Abdelhafid, Sadouni Mohammed, op.cit, p 86.

المعدل الطبيعي للبطالة، وهو معدل يمكن أن يتغير من فترة زمنية إلى أخرى ومن دولة إلى أخرى. يفسر هذا المعدل كنتيجة لتداخل ثلاثة أنواع رئيسية من البطالة: البطالة الاحتكاكية، الناتجة عن انتقال الأفراد بين الوظائف، البطالة الهيكلية الناتجة عن تغيرات في هيكل الاقتصاد ومتطلبات المهارات، والبطالة الفائضة، الناتجة عن توافر قوى عاملة تزيد عن احتياجات السوق. يمثل هذا المعدل الطبيعي توازنا في سوق العمل، حيث يكون مستوى البطالة ضمن نطاق يمكن للاقتصاد تحمله دون التسبب في ضغوط تضخمية كبيرة أو تراجع في الإنتاجية الاقتصادية.

4. تحقيق التوازن الخارجي في ميزان المدفوعات

وفقا لرؤية كالدور، يجب أن يكون التوازن في ميزان المدفوعات عند مستوى صفر أو بنسبة إيجابية من الناتج المحلي الإجمالي، حيث يعد هذا المؤشر ضروريا لتحقيق الاستقرار الاقتصادي وضمان قدرة الدولة على الوفاء بالتزاماتها الدولية دون ضغوط مالية¹. أما في الجزائر يعتبر تحقيق قيمة إيجابية في الحساب الجاري كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي دائما مؤشرا مرغوبا، حيث يعكس ذلك وضعها تكون فيه الدولة تحقق إيرادات تفوق إنفاقها، مما يعد ظرفا اقتصاديا إيجابيا ومناسبا، ولتحقيق هذا الهدف، يجب التركيز على القيمة المستهدفة التي تمثل أعلى مستوى حققته الدولة في الحساب الجاري خلال فترة الدراسة، حيث يعد هذا المستوى مرجعا لتحديد الظروف المثلى، في الجزائر، زيادة ب 24.73% سنة 2006². ومن أجل تحديد هذه القيمة المستهدفة، تم اعتماد منهجية القيم الدنيا والقصوى للعينة، وذلك لتحليل الحدود القصوى للحساب الجاري وتحديد المستوى الأمثل الذي يمكن استهدافه. تعتمد هذه المنهجية على تقييم الأداء السابق للدولة بهدف الاستفادة من أفضل النتائج التي حققتها سابقا لضمان استقرار اقتصادي مستدام وتحقيق التوازن الخارجي.

ثالثا: سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور

تتضمن سياسات التجارة الخارجية مجموعة متنوعة من الإجراءات التي تستخدم أدوات مختلفة لتحقيق أهداف السياسة الاقتصادية. من بين هذه الأدوات: الضرائب المفروضة على الواردات أو الصادرات، القيود الكمية على المعاملات الدولية (حصص الاستيراد)، الإعانات، والعديد من التدابير الأخرى التي يتم

¹ Kučera, Lukáš, *Economic Performance Evaluation – Kaldor's Magic Square*, Proceedings paper, Professional Seminar of the Department of Economics and Management, 10 pages, Czech Republic, 2012, pp 80–89.

² The WEO downloads at, 10th of November 2024

[google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKEwj-w7qor-2KAXXJgv0HHZoplh8QFnoECBwQAQ&url=https%3A%2F%2Fwww.imf.org%2F%2Fmedia%2FFiles%2FPublications%2FWEO%2FWEO-Database%2F2021%2FWEOApr2021all.ashx&usg=AOvVaw3g_xB0-Wfw2tB9c1DKYb0E&opi=89978449](https://www.imf.org/external/links/related/2021/04/20/2021%2FWEOApr2021all.ashx&usg=AOvVaw3g_xB0-Wfw2tB9c1DKYb0E&opi=89978449)

تصنيفها إلى فئتين رئيسيتين: التعريفات الجمركية والإجراءات غير التعريفية¹. تعد سياسة التجارة الخارجية أحد ركائز السياسة الاقتصادية الكلية، حيث تسعى من خلال أدواتها المختلفة إلى تحقيق هدفها المتمثل في الاستقرار الاقتصادي. وعادة ما يكون لهذه السياسة ثلاثة أهداف رئيسية: أهداف اقتصادية، اجتماعية وأهداف استراتيجية.

1. العلاقة النظرية لسياسات التجارة الخارجية ومؤشرات الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكتل دور:

في إطار بحثنا، ركزنا بشكل خاص على تحليل الآثار الاقتصادية لسياسة التجارة الخارجية، حيث تهدف الحكومة إلى تحقيق أهداف السياسة الاقتصادية. ولتحقيق هذا الغرض، تسعى سياسة التجارة الخارجية إلى تحقيق الأهداف التالية:

أ. علاقة سياسة التجارة الخارجية بالنمو الاقتصادي

قامت عديد الدراسات بتطوير نماذج تناولت العلاقة بين التجارة الخارجية بشقيها (واردات وصادرات) والنمو الاقتصادي، وقد توصلت أن العلاقة بينهما يمكن تفسيرها من خلال النظرية التقليدية الحديثة والنظرية الحديثة للتجارة، حيث تفترض الأولى المنافسة التامة في ظل موارد محدودة وغياب انتقال التكنولوجيا بالإضافة لثبات غلة الحجم، في حين تفترض النظرية الحديثة المنافسة الاحتكارية وغير التامة، انتقال التكنولوجيا وتزايد غلة الحجم، كما أن النظرية التقليدية ترى أن تحرر الصادرات يحفز النمو، أما النظرية الحديثة فترى أن الاهتمام بالنمو من شأنه تعزيز الصادرات².

من خلال التكامل في الاقتصاد العالمي، تعد سياسة التجارة الخارجية المنفتحة قوة فاعلة لتحقيق النمو الاقتصادي، لدرجة أنها قد تكون بديلا فعالا لاستراتيجيات التنمية³.

ب. علاقة سياسة التجارة الخارجية بحماية الصناعة الوطنية الناشئة

من خلال فرض تدابير حمائية على المنتجات المحلية الناشئة لتوفير الدعم اللازم لها في مواجهة المنافسة الخارجية.

¹ Report of the World Trade Organization (WTO), *A Practical Guide to Trade Policy Analysis*, United Nations Publications, 2012, USA, pp 63-64.

² محمد جلولي ومحمد امين بومدين ونورالدين مزهودة، أهمية التجارة الخارجية وتأثيرها على النمو الاقتصادي: دراسة قياسية للفترة

1990-2018، مجلة التمويل والاستثمار والتنمية المستدامة، المجلد 06، العدد 02، الجزائر، 2021، ص124.

³ Rodríguez Francisco, Rodrik Dani. *Trade Policy and Economic Growth: A Skeptic's Guide to the Cross-National Evidence*, NBER Macroeconomics Annual, the University of Chicago Press on behalf of the The National Bureau of Economic Research. Volume 15, USA, 2001, p 318.

ت. علاقة سياسة التجارة الخارجية في تحقيق التوازن الخارجي

يتمثل هذا الهدف في استخدام أدوات السياسة التجارية لزيادة الصادرات وتقليل الواردات بهدف تجنب أي عجز في ميزان المدفوعات.¹

ث. علاقة سياسة التجارة الخارجية في تحقيق التوازن الداخلي

تفرض الحكومة تعريفات جمركية على الواردات لتمويل الإيرادات العامة وزيادة الإنفاق العام لتجنب أي عجز في الموازنة العامة للدولة.²

ج. علاقة سياسة التجارة الخارجية في خلق فرص عمل

تؤثر التجارة بشكل متباين على التوظيف وفقا للبلدان والصناعات والعمال، حيث تختلف النتائج بناء على الخصائص الاقتصادية والاجتماعية لكل دولة ومستوى ارتباطها بالتجارة الخارجية. تلعب مؤسسات سوق العمل، مثل قوانين العمل وسياسات الأجور، دورا محوريا في تحديد آثار سياسة التجارة الخارجية على العمال، حيث يمكن أن تخفف هذه المؤسسات أو تزيد من الآثار الإيجابية أو السلبية للتجارة الخارجية. علاوة على ذلك، تؤثر إصلاحات التجارة بشكل خاص على العمال في القطاع غير الرسمي، لا سيما أولئك المرتبطين بسلاسل التوريد العالمية، وهو أمر شائع في الاقتصادات النامية مثل الجزائر. كما أن تقلبات الأسواق العالمية تحمل تأثيرات طويلة الأجل على فرص العمل، حيث يواجه العمال في القطاعات المتضررة فترات من عدم الاستقرار تؤثر على دخلهم ووظائفهم. ومع ذلك، فإن تكاليف التكيف مع تحرير التجارة الخارجية قد تكون مرتفعة بالنسبة لبعض الفئات العمالية، مما يستدعي تبني سياسات تكيفية مثل برامج إعادة التدريب والدعم المالي لمساعدتهم على الانتقال إلى قطاعات أخرى. وفي الدول النامية، حيث يعتمد جزء كبير من السكان على الزراعة، تلعب التجارة الزراعية وزيادة الإنتاجية دورا رئيسيا في تحسين فرص العمل ورفع مستويات المعيشة، مما يعزز التأثير الإيجابي للتجارة على العمالة في هذه الدول.³

ح. علاقة سياسة التجارة الخارجية في استقرار المستوى العام للأسعار

تسعى سياسة التجارة الخارجية إلى تحقيق استقرار الأسعار من خلال توفير السلع للاستهلاك المحلي، يتم ذلك عن طريق فرض قيود على تصدير بعض السلع لزيادة المعروض منها في السوق المحلية ومنع ارتفاع أسعارها نتيجة لنقص العرض الناجم عن التصدير. ومن جهة أخرى، تهدف سياسة التجارة

¹ السيد متولي عبد القادر، مرجع سابق، ص 69.

² نفس المرجع، ص 70.

³ David Cheong, Sukti Dasgupta. *The Effects of Trade on Employment: A Social Perspective*, ILO Trade and Employment Programme publications, Geneva, Switzerland, 2012, p 4.

الخارجية إلى توفير السلع للاستهلاك المحلي من خلال الواردات عبر إزالة الحواجز وتقليل القيود على التجارة الخارجية، مما يؤدي إلى تدفق السلع الأجنبية إلى السوق المحلية. هذا الارتفاع في العرض يسهم في استقرار الأسعار محليا.¹

في الأخير، يمكننا القول سياسة التجارة الخارجية تعد أحد الأدوات الأساسية من أدوات السياسة الاقتصادية الكلية لتحقيق الاستقرار الاقتصادي من خلال تأثيرها على المتغيرات الاقتصادية الكلية الرئيسية التي يشملها المربع السحري لكالدور: النمو الاقتصادي، التوظيف، التوازن التجاري، واستقرار الأسعار. وتهدف هذه السياسة إلى تحقيق توازن اقتصادي شامل ومستدام عبر توظيف أدوات مختلفة مثل التعريفات الجمركية، حصص الاستيراد، وغيرها.

2. الصدمات التجارية في الدول النامية وأثرها على متغيرات الاستقرار الاقتصادي وبعض المتغيرات الكلية الأخرى

تؤثر الصدمات التجارية بأنواعها (الإيجابية والسلبية) على الاقتصاد الكلي من خلال تأثيراتها المباشرة وغير المباشرة على عدة متغيرات، مثل الناتج المحلي الإجمالي، التضخم، والبطالة. وتختلف آثار هذه الصدمات وفقا لطبيعة الاقتصاد ودرجة انفتاحه التجاري، إضافة إلى السياسات الاقتصادية المطبقة. تؤدي الصدمات التجارية إلى تغيرات في مستويات الإنتاج، الأسعار، الاستثمار، والاستهلاك، مما يجعل دراستها ضرورية لفهم ديناميكيات الاستقرار الاقتصادي في الدول الصغيرة والكبيرة.

1. أثر الصدمات التجارية على الناتج المحلي الإجمالي (GDP)

يؤثر التغير في الطلب الخارجي على الصادرات بشكل مباشر على الناتج المحلي الإجمالي، فعندما تحدث صدمة تجارية إيجابية، مثل زيادة الصادرات، فإن ذلك يؤدي إلى ارتفاع الطلب على المنتجات المحلية، مما يساهم في تحفيز الإنتاج، رفع معدلات التشغيل، وتعزيز الاستثمارات، مما يؤدي إلى تحسن الدخل القومي، وزيادة الإنفاق الاستهلاكي والحكومي، وانخفاض مستويات الأسعار، نتيجة تحرك منحنى العرض إلى اليمين.

على العكس، تؤدي الصدمات التجارية السلبية، مثل انخفاض الطلب على الصادرات أو تراجع معدلات التبادل التجاري، إلى تقلص الناتج المحلي الإجمالي بسبب تراجع عوائد الصادرات، وتقلص الموارد المتاحة للاستثمار، وارتفاع الأسعار، مما يؤدي إلى ضعف النشاط الاقتصادي.

¹ سموك نوال، أثر الانفتاح التجاري على الاقتصاد الجزائري دراسة قياسية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، تخصص اقتصاد كمي، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2019، ص ص 57-58.

تؤكد دراسة لصندوق النقد الدولي أن الدول الإفريقية التي تعتمد بشكل كبير على الصادرات الأولية (كالزراعة والنفط) تكون أكثر عرضة لهذه التأثيرات السلبية، حيث أظهرت الدراسة أن زيمبابوي شهدت انخفاضاً بنسبة 8% في ناتجها المحلي الحقيقي خلال عام الصدمة، وتفاقت الخسائر إلى 23% في العام التالي بسبب ضعف الطلب على صادراتها الزراعية. كما سجلت أوغندا انخفاضاً بمعدل 3.5% سنوياً في الناتج المحلي الإجمالي خلال عام الصدمة، واستمرت تداعيات الصدمة لفترة طويلة بسبب استمرار تراجع الصادرات، مما ساهم في زيادة معدلات الفقر، حيث لم تستطع هذه الدول تعويض الخسائر الناجمة عن الصدمة التجارية¹.

أخيراً، يمكننا القول بأن الدول التي تعتمد على تصدير الموارد الأولية تكون هي الدول الأكثر تأثراً بالصدمات التجارية، مما يجعل من الضروري تنويع القاعدة الإنتاجية، وتعزيز القدرة التنافسية للصادرات، ووضع استراتيجيات احترازية لمواجهة تقلبات الأسواق العالمية، لضمان استقرار الاقتصاد المحلي وحماية النمو على المدى الطويل.

2. أثر الصدمات التجارية على التضخم (Inflation)

يعد التضخم أحد أهم المؤشرات الاقتصادية التي تتأثر بالصدمات التجارية، حيث تؤدي الصدمات السلبية، مثل ارتفاع تكاليف الواردات أو انخفاض الصادرات، إلى زيادة الأسعار المحلية بسبب تراجع المعروض من السلع وانخفاض قيمة العملة الوطنية. ونتيجة لذلك، ترتفع مستويات التضخم، مما يؤدي إلى نقص القدرة الشرائية، وزيادة تكلفة المعيشة، وتراجع مستويات الطلب المحلي.

في المقابل، تؤدي الصدمات التجارية الإيجابية، مثل انخفاض تكاليف الاستيراد أو تحسن أسعار الصادرات، إلى زيادة العرض الكلي، مما يحد من التضخم ويساهم في استقرار الأسعار، كما يؤدي إلى تحسن القوة الشرائية وتعزيز مستويات النمو الاقتصادي.

ويختلف أثر الصدمات التجارية على التضخم حسب مدتها الزمنية، فآثر الصدمة التجارية السلبية المؤقتة على منحى إمكانيات الإنتاج (دالة الإنتاج)، يؤدي إلى تراجع الموارد الإنتاجية الذي يؤدي بدوره إلى تقليص إمكانيات الإنتاج، مما يرفع مستوى الأسعار.

أما أثر صدمات العرض الكلي المؤقتة بكافة أنواعها، فتؤدي بدورها إلى ارتفاع أو انخفاض مؤقت في مستوى الأسعار، لكنه يعود إلى وضعه السابق تلقائياً بعد انتهاء الصدمة ومسبباتها، ما لم تكن هناك عوامل أخرى تعزز الضغوط التضخمية على المدى الطويل، أي أنه ليس هناك أي داع لتدخل الدولة

¹ سعد عبد الكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، مرجع سابق، ص 264 - 265.

لمعالجة المشكلة أو اتخاذ أي تدابير تصحيحية. أما في حالة الصدمات التجارية الإيجابية فإن منحنى العرض الكلي ينتقل إلى اليمين وتتنخفض الأسعار ويزداد الإنتاج مما يزيد من قيمة العملة المحلية، ويخفض التضخم نتيجة الطلب على الاستيرادات وتزداد صادرات الدولة.¹

أخيراً، يمكننا القول أن استجابة التضخم للصدمات التجارية تعتمد على طبيعة الصدمة ومدتها، ومدى قدرة الاقتصاد على امتصاص آثارها. ومن هنا، فإن تبني سياسات اقتصادية مرنة، مثل ضبط السياسات النقدية والمالية، وتحفيز الإنتاج المحلي، والحد من الاعتماد على الواردات، يعد أمراً ضرورياً للحد من آثار الصدمات التجارية على التضخم وضمان استقرار الاقتصاد الكلي.

3. أثر الصدمات التجارية في البطالة (Unemployment)

تواجه الاقتصادات النامية عادة تقلبات كبيرة في أسعار السلع التي تصدرها، مما يؤدي إلى زيادة التذبذب في الناتج المحلي الإجمالي، وقد خلصت العديد من الدراسات إلى أن الصدمات التجارية، التي تعكس تغير سعر الصادرات بالنسبة لسعر الاستيرادات، تمثل عاملاً رئيسياً في تقلب الناتج المحلي في الدول النامية. كما أن الدول ذات الدخل المنخفض تتعرض لمجموعة واسعة من الصدمات الخارجية، وخاصة الصدمات التي تؤثر على معدل التبادل التجاري، مثل تغير الطلب على الصادرات.

فتؤثر الصدمات التجارية السلبية بشكل كبير على مؤشرات البطالة، نظراً لأن معظم الصادرات في الدول النامية تعتمد على الموارد الأولية التي ينتجها المزارعون. مما ينعكس سلباً على الطلب على العمالة، ويؤدي إلى ارتفاع معدلات البطالة. كما أن فقدان الوظائف يفاقم من تراجع الدخل، مما يدفع الأفراد نحو دائرة الفقر، في ظل ضعف شبكات الحماية الاجتماعية في العديد من الدول النامية.

من جهة أخرى، تؤثر الصدمات التجارية الإيجابية بشكل محدود على تخفيض البطالة أو زيادة معدلات النمو حتى في الأمد الطويل، حيث أن ضعف المؤسسات الإنتاجية في الدول النامية يحد من الاستفادة الكاملة من هذه الصدمات.²

أخيراً، يمكننا القول أن العلاقة بين الصدمات التجارية والبطالة تعتمد على نوع الصدمة ومدى اعتماد الاقتصاد على الصادرات الأولية، ويستلزم الحد من تأثير الصدمات السلبية تبني سياسات اقتصادية مرنة، مثل تنويع مصادر الدخل، وتعزيز القدرة التنافسية، وتحسين سياسات الحماية، لضمان استقرار سوق العمل في مواجهة التقلبات التجارية العالمية.

¹ نفس المرجع، ص ص 266 – 268.

² Aysar Y. Fahad, Taib Othman Abdurrazag, *ANALYZING CAUSES OF INTERNATIONAL TRADE SHOCKS*, International Journal of Professional Business Review, Vol 7, Num 6, Miami, USA, 2022, pp 12-13.

4. أثر الصدمات التجارية في الإنفاق العام (Government Spend)

تعتمد العديد من الدول النامية على إيرادات التجارة الخارجية كمصدر رئيسي لتمويل الإنفاق العام، مما يجعلها عرضة للصدمات التجارية التي تؤثر مباشرة على المالية العامة للدولة، فارتفاع أو انخفاض أسعار الصادرات يؤدي إلى تقلبات كبيرة في الإيرادات الحكومية، مما ينعكس على الإنفاق العام، والسيولة المحلية، والاستقرار الاقتصادي.

عند حدوث صدمة تجارية سلبية، مثل انخفاض أسعار الصادرات (كالنفط أو السلع الأولية)، تتراجع الإيرادات الحكومية، مما يجبر الحكومات على تقليص الإنفاق العام أو اللجوء إلى الاقتراض الداخلي والخارجي لتمويل العجز، فيؤدي هذا إلى نقص السيولة المحلية، ارتفاع معدلات الفائدة، وزيادة الضغوط التضخمية، مما قد يفاقم حالة الركود الاقتصادي. في المقابل، تؤدي الصدمات التجارية الإيجابية، مثل ارتفاع أسعار الصادرات، إلى زيادة الإيرادات الحكومية، مما يسمح بتمويل مشاريع تنموية وزيادة الإنفاق الاجتماعي. لكن إذا لم يتم توجيه هذه الفوائض نحو استثمارات إنتاجية مستدامة، فقد يؤدي ذلك إلى زيادة المعروض النقدي، وارتفاع معدلات التضخم، وتوسع السيولة النقدية بشكل غير منضبط.¹

يمكننا القول أن العلاقة بين التجارة الخارجية والإنفاق الحكومي تتسم بالتقلب، حيث أن نمو إيرادات الصادرات الأولية بسبب ارتفاع الأسعار يؤدي إلى زيادة المعروض النقدي في الاقتصاد، ما يسبب زيادة في معدلات التضخم واتساع السيولة النقدية، مما يجعل الحكومات مضطرة إلى إدارة الفوائض المالية بحذر. في المقابل، فإن تراجع الإيرادات الحكومية نتيجة انخفاض الصادرات يؤدي إلى نقص في السيولة المحلية، مما يقيد قدرة الحكومة على الاقتراض، ويرفع معدلات الفائدة، مما يزيد من حدة الدورة الاقتصادية السلبية.

5. أثر الصدمات التجارية في الإيرادات العامة (Government Revenue)

تعتمد العديد من الدول النامية على الصادرات والإيرادات الجمركية لتمويل نفقاتها، مما يجعل التقلبات في التجارة الدولية تؤثر بشكل مباشر على مستويات الإيرادات الحكومية، ففي حالة الصدمات الإيجابية، حيث ترتفع قيمة الصادرات، تحقق الحكومة فوائض مالية تمكنها من زيادة الإنفاق التنموي والاجتماعي، وأما في حالة الصدمات السلبية، فإن انخفاض حصيلة الصادرات يؤدي إلى تراجع الإيرادات العامة، مما يضطر الحكومات إلى خفض الإنفاق أو اللجوء إلى الاقتراض، وهو ما قد يؤدي إلى زيادة الأعباء المالية والضغوط التضخمية في البلد.

¹ سعد عبدالكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، مرجع سابق، ص 271 - 270.

تتمتع الدول المتقدمة بهياكل اقتصادية أكثر تنوعاً، فتخلق فجوة بين الدول النامية والمتقدمة في مواجهة الصدمات التجارية، مما يجعلها أقل تأثراً بتقلبات التجارة الخارجية، بينما تعتمد الدول النامية بشكل كبير على قطاع التجارة الخارجية كمصدر رئيسي للإيرادات، مما يزيد من هشاشتها أمام الصدمات التجارية. فعلى سبيل المثال، أظهرت أزمة النفط عام 1974 كيف أدى ارتفاع أسعار النفط إلى انخفاض الدخل الحقيقي في الدول الصناعية الكبرى، مما أجبرها على إعادة هيكلة سياساتها المالية لمواجهة الآثار التضخمية.¹

تواجه الدول النامية صعوبة في التكيف مع الصدمات التجارية السلبية بسبب غياب سياسات مالية مرنة وآليات فاعلة لعزل تأثير الصدمات. ويرجع ذلك إلى الاعتماد المفرط على العائدات الجمركية وضرائب التجارة الخارجية، مما يؤدي إلى تقلبات حادة في الإيرادات العامة عند حدوث اضطرابات في الأسواق العالمية.

6. أثر الصدمات التجارية في سعر الصرف (Exchange Rate)

يؤثر سعر الصرف الحقيقي على التوازن الاقتصادي من خلال علاقته بأسعار السلع المحلية والمستوردة، حيث يؤدي تدهور معدل التبادل التجاري الناتج عن صدمة تجارية سلبية إلى انخفاض الأسعار النسبية للصادرات، مما يضعف القدرة التنافسية للاقتصاد، ويؤدي إلى تراجع الدخل الحقيقي وانخفاض الاستهلاك والاستثمار. وتختلف استجابة الاقتصاد لهذه الصدمات وفقاً لنظام سعر الصرف المتبع، إذ تواجه الدول التي تعتمد نظام الصرف الثابت تحديات أكبر في امتصاص الصدمات بسبب قيود استخدام الاحتياطات الأجنبية، مما قد يؤدي إلى أزمة سيولة وعجز في ميزان المدفوعات.² في المقابل، يسمح نظام سعر الصرف المرن بتعديل قيمة العملة المحلية وفقاً للعرض والطلب، مما يمنح مرونة أكبر في التكيف مع الصدمات التجارية.³

أخيراً، يمكننا القول أن في حالة الصدمات التجارية الإيجابية، يؤدي ارتفاع الصادرات إلى زيادة الطلب على العملة المحلية، مما يرفع قيمتها، بينما في الصدمات السلبية، يتراجع الطلب على العملة، مما يؤدي إلى انخفاض قيمتها وارتفاع التضخم. لذا، فإن اختيار نظام سعر الصرف المناسب يمثل أداة حاسمة في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والتكيف مع التقلبات التجارية.

¹ Aysar Y. Fahad, Taib Othman Abdurrazag, op.cit, pp 17-18.

² سعد عبد الكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، مرجع سابق، ص 273 - 274.

³ Aysar Y. Fahad, Taib Othman Abdurrazag, op.cit, p 4.

خلاصة الفصل:

يهدف هذا الفصل إلى بناء إطار نظري متكامل يربط بين سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي، من خلال توضيح الآليات النظرية التي تفسر سياسة التجارة الخارجية والاستقرار الاقتصادي، ويستند هذا التحليل إلى نموذج "المربع السحري لكالدور" كأداة لتقييم الاستقرار الاقتصادي، من خلال أربعة مؤشرات رئيسية هي: معدل النمو، معدل التضخم، مستوى البطالة، وتوازن الميزان التجاري. تم تقسيم الفصل إلى ثلاثة مباحث مترابطة على النحو التالي:

المبحث الأول، تناول هذا المبحث الإطار العام للسياسات الاقتصادية الكلية، من خلال التعريف بماهيتها، وتصنيفها إلى أنواعها الأساسية، مع التركيز على أدواتها المختلفة كالسياسة النقدية والسياسة المالية، ثم تم التفصيل في سياسة التجارة الخارجية في الفصل الموالي باعتبارها أساس الدراسة. ويعد هذا الفصل تمهيدا للمبحثين القادمين باعتبار سياسة التجارة الخارجية أداة فعالة لا تتجزأ من أدوات السياسة الاقتصادية الكلية، وأن الاستقرار الاقتصادي هو الغاية المركزية التي تسعى مختلف السياسات الاقتصادية الكلية إلى بلوغها.

أما المبحث الثاني، فتناول التأصيل النظري لسياسة التجارة الخارجية، من خلال عرض مفاهيمها الأساسية، أنواعها (السياسة الحمائية مقابل السياسة التحريرية)، والأدوات المعتمدة في تنفيذها سواء كانت أدوات سعرية (كالرسوم الجمركية)، أو كمية (مثل الحصص الاستيرادية)، أو تنظيمية (كالمعايير الفنية والإدارية). كما يناقش المبحث اختلاف تأثير هذه السياسات حسب حجم الدولة في السوق العالمية.

أخيرا المبحث الثالث، عرف مفهوم الاستقرار الاقتصادي بمختلف أبعاده (الاستقرار الداخلي والخارجي)، ويعرض أنواعه وأسبابه النظرية، ثم يقدم إطار "المربع السحري لكالدور" كمنهج لتحليل وتقييم الاستقرار الاقتصادي. وفي نهاية المبحث، تتم مناقشة العلاقة النظرية لسياسات التجارة الخارجية ومؤشرات الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور، مع التركيز على آثار الصدمات التجارية على الدول النامية مثل الجزائر، ضمن نموذج كالدور، بما يسمح بفهم ديناميكية التأثير والتأثير بين المتغيرات التجارية والاقتصادية نظريا.

الفصل الثاني: تحليل واقع سياسات التجارة الخارجية ومحددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر

تمهيد:

يعتبر الاستقرار الاقتصادي هدفا رئيسيا تسعى الدول إلى تحقيقه وذلك من خلال اعتماد سياسات اقتصادية وتجارية متوازنة. وتعد سياسات التجارة الخارجية من الأدوات الأساسية في تحديد مسار النمو الاقتصادي، وتحقيق التوازن في الميزان التجاري. فالإجراءات المتعلقة بتحرير التجارة وفرض القيود الجمركية، أو دعم الصادرات تؤثر بشكل مباشر على الأداء الكلي للاقتصاد ومؤشراته مثل التضخم والتشغيل والميزان التجاري والاستثمار الأجنبي المباشر.

عرفت سياسة التجارة الخارجية المنتهجة في الجزائر تذبذبا بين إجراءات انفتاحية هدفها تشجيع التجارة الخارجية، وإجراءات حمائية تسعى لحماية الإنتاج الوطني وتقليل العجز في الميزان التجاري. ويرجع ذلك إلى اعتماد الجزائر على النفط كمصدر رئيسي للإيرادات وتقلب أسعاره، مما يؤثر على قدرتها على تطبيق سياسات تجارية فعالة ومستدامة، كما يجعل الاقتصاد الوطني أكثر عرضة للصدمات الخارجية.

تطرقنا في هذا الفصل الى عرض سياسات التجارة الخارجية التي تتبنتها الجزائر في مختلف الفترات بعد الاستقلال بالإضافة الى تحليل هيكل الصادرات والواردات الجزائرية وتحليل تطور الميزان التجاري خلال كل فترة، ولإظهار تأثير السياسات التجارية في الجزائر على محددات الاستقرار الاقتصادي، لجأنا إلى تحليل محددات الاستقرار الاقتصادي وفق المربع السحري لكالدور واستعراض السياسات التجارية المنتهجة خلال كل فترة وتأثيرها على الأداء الاقتصادي العام.

على ضوء ما سبق، قسما هذا الفصل إلى ثلاث مباحث رئيسية:

المبحث الأول: التطور التاريخي لسياسات التجارة الخارجية في الجزائر

المبحث الثاني: تحليل واقع التجارة الخارجية في الجزائر

المبحث الثالث: تحليل تأثير سياسات التجارة الخارجية على محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر

المبحث الأول: التطور التاريخي لسياسات التجارة الخارجية في الجزائر

شهدت سياسات التجارة الخارجية في الجزائر تطورات عديدة منذ الاستقلال إلى يومنا هذا، متأثرة بالتحويلات السياسية والاقتصادية التي مرت بها البلاد، انطلاقا من الاقتصاد الموجه القائم على التخطيط المركزي وإحلال الواردات إلى التوجه التدريجي نحو الانفتاح التجاري وتحرير المبادلات الاقتصادية. ففي المرحلة الأولى بعد الاستقلال تبنت سياسة حمائية تهدف إلى حماية الصناعات المحلية وتعزيز الاكتفاء الذاتي، واعتمدت على تأمين الموارد الاقتصادية إلا أن الأزمات الاقتصادية التي مرت بها البلاد في فترات الثمانينات دفعها اعتماد اصلاحات اقتصادية تدريجية من ضمنها تحرير التجارة والانضمام إلى اتفاقيات دولية

يهدف هذا المبحث إلى استعراض التطورات التاريخية التي مرت بها سياسات التجارة الخارجية في الجزائر، وتسلط الضوء على أهم المحطات التي شكلت مسار السياسة التجارية الجزائرية، سواء من حيث القيود الحمائية أو إجراءات التحرير والانفتاح التدريجي على الأسواق العالمية.

المطلب الأول: مرحلة ما بعد الاستقلال

بعد استقلالها عام 1962، تبنت سياسات تجارية تتماشى مع رؤيتها التنموية الجديدة بعد أن ورثت اقتصادا مرتكزا على القطاع الاستخراجي وبشكل خاص المحروقات، مع ضعف في القطاعات الإنتاجية الأخرى، مما دفع الحكومة إلى تبني نموذج اقتصادي موجه يهدف إلى تحقيق الاستقلال الاقتصادي وتقليل التبعية للأسواق الخارجية.

في هذا السياق يهدف هذا المطلب إلى استعراض أهم المراحل والسياسات التي مرت بها الجزائر في فترة ما بعد الاستقلال تمهيدا لفهم التحويلات التي شهدتها السياسة التجارية الجزائرية في المراحل اللاحقة.

أولا: مرحلة الرقابة على التجارة الخارجية 1962-1969

تبنت الجزائر بعد استقلالها سنة 1962 النظام الاشتراكي كنظام اقتصادي من أجل النهوض بالتنمية الاقتصادية وتحقيق الرفاهية للدولة والمجتمع، وكانت الجزائر تهدف من وراء هذا إلى تعزيز استقلالها السياسي بالاستقلال الاقتصادي. وفيما يتعلق بالسياسة التجارية الجزائرية منذ الاستقلال فقد كانت تحاول أن تحقق الأهداف التالية¹:

✓ حماية المنتج الوطني.

✓ ضمان تمويل المؤسسات الإنتاجية الوطنية بكل ما يلزمها من واردات.

¹ فلة عاشور، مرجع سابق، ص 487.

✓ تقوية الموقف التفاوضي الجزائري في الاستيراد والتصدير.

من أجل تنظيم التجارة الخارجية، اعتمدت الدولة مبدأ الرقابة، ولهذا سميت هذه الفترة بفترة الرقابة على التجارة الخارجية، ومن أجل تحقيق هذا المبدأ اعتمدت الجزائر مجموعة من الأدوات الحمائية تمثلت فيما يلي:

1. الرقابة من خلال التعريف الجمركية:

في سنة 1963 صدر أول أمر يتعلق بتأسيس أول تعريف جمركية، حيث ميزت بين رسوم جمركية حسب تصنيف المنتجات، وتم تحديد تعريف 10 % لسلع التجهيز والمواد الأولية، وتعريف في حدود 5 إلى 20% للمنتجات نصف المصنعة، وتعريف من 15 إلى 20% للمنتجات تامة الصنع، ورسوم جمركية حسب مصدرها الجغرافي حيث فرضت تعريف منخفضة خاصة بفرنسا حتى تستفيد من القرض الفرنسي الممنوح آنذاك، تعريف جمركية مشتركة خاصة بالدول التي ترتبط معها الجزائر باتفاقيات تجارية، وتعريف جمركية عادية لبقية دول العالم¹. هذا الانخفاض في التعريف الخاصة بسلع التجهيز و المواد الأولية خلافا للأنواع الأخرى يدل على أن الجزائر ارادت تطبيق سياسة الحماية لمنتجاتها النهائية المحلية ضد المنافسة الخارجية وفي نفس الوقت ترفع من مجهوداتها الصناعية، وذلك بانتهاج النموذج الاشتراكي الذي تتوجه فيه الى الداخل مع التركيز على الصناعات الثقيلة، فقد تم انشاء الشركة الوطنية للهندسة الميكانيكية (SONACOME) وغيرها من الشركات الوطنية كان تأكيدا للإيديولوجية الجزائرية في دعم المؤسسات العامة لتوفير مختلف الخدمات والصناعات وخفض الاستثمار الأجنبي والواردات في هذه الفترة.

أما التعريف الجمركية لسنة 1968 تميزت بتعريف جمركية تفضليه حسب المناطق الجغرافية خضعت لها المنتجات التي يكون منشؤها الاتحاد الأوروبي بما في ذلك فرنسا، وتعريف جمركية حسب أصناف السلع المستوردة، إعفاء شبه تام على وسائل التجهيز، المواد الخام معفاة، المواد شبه الخام نسب منخفضة بالنسبة للمواد الأساسية، ونسب مرتفعة بالنسبة للمواد التي يمكن الحصول عليها من طرف الشركات الوطنية، كما فرض معدل منخفض على السلع الضرورية، والسلع ضرورية من الدرجة الثانية، في حين تخضع السلع الكمالية لمعدل الحظر من 100 الى 150%².

أخيرا يمكننا القول أن الجزائر اعتمدت في هذه الفترة (1963-1967) الرسوم الجمركية حسب بلد المنشأ: بين تعريف منخفضة خاصة بفرنسا حتى تستفيد من القرض الفرنسي الممنوح آنذاك، تعريف جمركية

¹ بنونة سمية ونوري منير، النمذجة القياسية لانعكاسات السياسة التجارية على حجم واتجاه التجارة الخارجية الجزائرية، مجلة

اقتصاديات شمال افريقيا، المجلد 14، العدد 19، الجزائر، 2018، ص 124.

² نفس المرجع، ص 125.

مشتركة خاصة بالدول التي تربط اتفاقيات تجارية مع الجزائر، وتعريف جمركية عادية لبقية دول العالم. لكن هذه التعريفات الجمركية لسنة 1963 سرعان ما فقدت فعاليتها الجمركية إذ من بين الأسباب الرئيسية في ذلك عدم تنوع تشكيلاتها حيث صنفت التعريفات على أساس الدول وليس على أساس السلع بالإضافة إلى عرقلة تنوع الشركاء. وبهدف بناء اقتصاد مستقل وتوجيه الواردات لخدمة استراتيجية التنمية الوطنية، في فيفري 1968 تم إضافة تعريف جمركية خاصة بدول المجموعة الاقتصادية الأوروبية.

2. الرقابة من خلال نظام الحصص والتجمعات المهنية للشراء :

عملت الحكومة الجزائرية على وضع إجراءات رقابية تمثلت في فرض نظام الحصص والتجمعات المهنية للشراء، فالغرض من فرض إجراء نظام الحصص هو تحديد طبيعة وكمية السلع المستوردة مسبقا لكل مستورد، فلا يحق له أن يستورد أية كمية تزيد عن الحصة التي تقدرها الدولة خلال فترة زمنية معينة عادة ما تقدر بسنة، مع إمكانية تحديد الناحية والمنطقة الجغرافية لمصدر الاستيراد. فأصدرت الدولة في سنة 1964 تراخيص الاستيراد التي تم بواسطتها الحد من استيراد السلع الكمالية، كما أن سياستها التجارية حرصت على توجيه عمليات الاستيراد جغرافيا¹.

أما بالنسبة لإجراء إنشاء تجمعات مهنية للشراء GPA فهو يعتبر بمثابة مؤسسات مختلطة تجمع بين الدولة والخواص برأسمال ذو أغلبية للدولة، وتعمل هذه التجمعات كمؤسسات عمومية احتكارية للواردات التي تدخل في فروع النشاط الخاص بها، وهي مكلفة بإعداد برامج الاستيراد وتوزيع الواردات على مختلف الأعضاء. ففي أفريل من نفس السنة تم تأسيس مراقبة المبادلة، فتمت هذه المراقبة بإنشاء تجمعات مهنية للشراء، تضم المستوردين الخواص في شكل مؤسسات أغلب رأسمالها للقطاع العام الذي يعمل من خلالها على تغطية حاجيات معينة².

وهذا التوجيه الجغرافي في عمليات الاستيراد كان موجها نحو الدول التي تربطها معها علاقات سياسية واتجاهات مشتركة مثل المغرب، التي كانت تمنح الجزائر مميزات تبادلية تتضمن كمية، طبيعة وأصل السلع المستوردة. كما وجه نظام الحصص في هذه المرحلة إلى القطاع الخاص رغم هيمنة الدولة على القطاع العام للتجارة الخارجية، وكانت أهدافه تتمثل في الاقتصاد في استعمال العملة الصعبة، الرقابة على المبادلات التجارية، تعديل الميزان التجاري من خلال المحافظة على احتياطي الصرف³.

¹ HOUICINE BENSALD, *LA REFORME ECONOMIQUE EN ALGERIE*, 3ème édition, Algerie OPU, Algérie, 1991, p75.

² Revue des douanes numéro spécial, CNID, Algérie, 1970, p 31.

³ Abdelhamid BRAHIMI, *l'économie Algérienne*, Office des publications universitaires, Alger, Algérie, 1991, p110.

وبهذا بدأت الجزائر تخرج من دائرة الارتباط بالمجموعة الأوروبية بصفة عامة وفرنسا بصفة خاصة، فأصبحت تتعامل بمبدأ الدول التي تعطيها أكثر مصلحة وأكثر تسهيلات.

3. الرقابة على الصرف:

سعت الجزائر خلال هذه الفترة إلى استخدام ما هو متوفر من نقد أجنبي على أحسن وجه وذلك بتوزيعه وفقا لأولويات حددت مسبقا في مخططاتها، حيث قامت الإدارة الاقتصادية بوضع مختلف التشريعات التي تكفل هذه الرقابة وكل هذا تحت حماية وإشراف البنك المركزي الذي يقوم بشراء جميع العملات المحصلة من التجارة الخارجية، وطبقت الجزائر هذه الرقابة حتى تتمكن من ممارسة تأثيرها على العرض والطلب وتحديد سعر الصرف قصد المحافظة على توازن ميزان المدفوعات وتجنب هروب رؤوس الأموال بصفة هائلة¹. فدعمت الجزائر الرقابة على التجارة الخارجية بهذا النظام، والذي يسمح بدوره من الحد من خروج رؤوس الأموال الى الخارج بالإضافة الى التحكم في التقلبات النقدية في السوق، وقد استمد هذا النظام من التشريع المعد من طرف وزارة المالية، ويحمل في طياته كل ما يتعلق بعرض العملة الصعبة، الطلب عليها والشروط التي تحددها والتي تحافظ على سعر معين لأسعار الصرف. إلا أن افتقاد البنك المركزي إلى سلطة اتخاذ القرار والاستقلالية جعلها مجرد إجراء شكلي ليس له أي تأثير على قرارات الاستيراد، كما أن علاقة البنك المركزي مع التجمعات المهنية للشراء لم تكن واضحة المعالم نظرا لغياب نص قانوني ينظم حركة رؤوس الأموال².

يمكننا القول أخيرا أنه بينما قد تكون الرقابة على الصرف قد ساهمت في تحقيق بعض الأهداف مثل تعزيز الصادرات وتوجيه الاستثمارات، إلا أنها قد تسببت في بعض التحديات أيضا مثل تقييد حركة رؤوس الأموال والاستثمارات الأجنبية المباشرة، كما أن التطورات العالمية للنظام النقدي العالمي (تحول قيمة العملات الرئيسية على المستوى العالمي) خلال هذه الفترة كان لها تأثير سلبي على فعالية الرقابة على الصرف في الجزائر.

وفي الأخير نستخلص أن الأساليب المتعلقة بالرقابة على التجارة الخارجية خلال هذه المرحلة، يمكن تقسيمها الى ثلاثة أساليب³:

¹ محمود حميدات، مدخل للتحليل الاقتصادي، ديوان المطبوعات الجامعية، OPU، الجزائر، 2014، ص 173.

² بلال بوجمعة وملوك عثمان، تطور حجم التجارة الخارجية بالجزائر خلال الفترة 2001-2016، مجلة الحوار الفكري، المجلد 11، العدد 12، جامعة أحمد دراية، أدرار، الجزائر، 2016، ص 153.

³ فيصل لوصيف، مرجع سابق، ص 90، أخذنا عن عبد الرشيد بن ديب، تنظيم وتطور التجارة الخارجية، دراسة حالة الجزائر، أطروحة دكتوراه غير منشورة، جامعة الجزائر 03، 2002-2003، ص 274.

أ. أسلوب الأدوات السعرية: والذي يؤثر على الصادرات والواردات في عملية التبادل كالرقابة على الصرف والقيود الجمركية،

ب. أسلوب الأدوات الكمية: ويتضمن إجراءات المنع، نظام الحصص وتراخيص الاستيراد،

ت. أسلوب الأدوات التنظيمية: من خلال إنشاء هيئات ومؤسسات تابعة للدولة تقوم بعمليات التجارة الخارجية، مثل الديوان الوطني للتسويق (ONACO)، المجموعات المهيمنة للشراء (GPA)، الديوان الجزائري للخضر والفواكه (OFLA).

وأن الهدف من إجراء الرقابة على التجارة الخارجية كان¹:

- إعادة توجيه الواردات؛

- كبح الواردات الكمالية والحفاظ على العملة الصعبة،

- حماية الإنتاج الوطني، وتحسين الميزان التجاري في ظل احتياطات صرف قليلة.

كما تبنت الجزائر أسلوب التخطيط في هذه الفترة وما بعدها وتجلّى ذلك من خلال المخطط الثلاثي 1967-1969، فهو يعد جزءاً هاماً من تاريخ التخطيط الاقتصادي في البلاد، حيث تم اعتماد هذا المخطط في سياق الجهود التي بذلتها الحكومة الجزائرية في سبيل تنمية الاقتصاد وتحقيق التقدم الاجتماعي بعد الاستقلال.

يهدف المخطط الثلاثي إلى تحديد الأهداف الاقتصادية والاجتماعية للجزائر على مدى فترة ثلاث سنوات، ووضع السياسات والبرامج اللازمة لتحقيق تلك الأهداف. يشمل ذلك التركيز على تطوير البنية التحتية، وتحسين نوعية الحياة للمواطنين، حيث تم التركيز على الصناعة وتحديث البنية التحتية، بما في ذلك الطرق والموانئ والمطارات، وكذلك تحسين الخدمات الاجتماعية مثل التعليم والصحة.

يعتبر هذا المخطط خطوة مهمة في تاريخ التخطيط الاقتصادي في الجزائر، وقد ساهم في توجيه الجهود نحو تحقيق التنمية المستدامة ورفاهية المواطنين في البلاد.

رغم هذه الإجراءات الحمائية، إلا أن وضعية الميزان التجاري كانت متذبذبة بين الفائض و العجز، فبعد الفائض المسجل في سنتي 1963 و 1964، عرفت الجزائر أول عجز في ميزانها التجاري سنة 1965 بقيمة 167 مليون دج، ويعود هذا العجز إلى انخفاض قيمة الصادرات.²

¹ بونوة سمية ونوري منير، مرجع سابق، ص 125.

² صالح نومي وعيسى شقيب، النمذجة القياسية لقطاع التجارة الخارجية في الجزائر خلال الفترة 1970-2002، مجلة الباحث، المجلد 04، العدد 04، الجزائر، 2006، ص 32.

ثانيا: فترة احتكار الدولة للتجارة الخارجية 1970-1989

1. توجه الدولة نحو الإحتكار

كانت السياسة التجارية في الفترة الممتدة من 1970 الى غاية 1989 تحكمها سياسات الاشتراكية والتوجه نحو الاقتصاد المركزي (التخطيط المركزي)، فتم تطبيق سياسات تجارية تهدف إلى تعزيز الاقتصاد الوطني وتحقيق الاكتفاء الذاتي خلال هذه الفترة، فكانت الحكومة تفضل التحكم الكامل في التجارة الخارجية من خلال احتكارها للتجارة الخارجية أي انها كانت تسيطر على معظم التدفقات التجارية كما تم تحديد السلع التي يمكن تصديرها واستيرادها وفقاً لأولويات الاقتصاد الوطني والاحتياجات الداخلية، وأبضا تبنت الدولة سياسات تحفيزية تدعم الصناعات المحلية وتشجع الإنتاج الوطني بغرض حمايته من المنافسة الأجنبية، مثل فرض الرسوم الجمركية على الواردات وتقنينها لتقليل التبعيات الخارجية.

مع مرور الوقت، أدركت الحكومة الجزائرية أن هذه السياسات لها عيوبها وقد تعيق النمو الاقتصادي وتقوض الكفاءة الاقتصادية. لذلك بدأت الجزائر في التحول تدريجياً نحو سياسات اقتصادية أكثر تفتحاً وتحرراً، وذلك ابتداء من نهاية الثمانينيات مع تبني سياسات الهيكلية الاقتصادية وبرامج التحرير الاقتصادي. فبعد انتهاء الجزائر أسلوب التخطيط في أواخر مرحلة الرقابة على التجارة الخارجية (المخطط الثلاثي 1967-1969)، جاء المخطط الرباعي الأول 1970-1973 ليفصح عن نوايا السلطات الجزائرية في مواصلة اتباع أسلوب التخطيط اتجاه قطاع التجارة الخارجية وبعده المخطط الرباعي الثاني 1974-1977 ثم المخططين الخماسيين الأول 1980-1984 والمخطط الخماسي الثاني 1985-1989، حيث وابتداء من جويلية 1971 تم إقرار مجموعة من الإجراءات تنص على احتكار التجارة الخارجية من طرف المؤسسات العمومية كل حسب المنتج المتخصص فيه. كان الهدف من هذا الاحتكار هو التحكم في التدفقات التجارية وإدماجها في إطار التخطيط المركزي للنمو الاقتصادي والاجتماعي، وكنتيجة لذلك كانت أكثر من 80% من الواردات تحت احتكار المؤسسات العمومية¹. ولتحقيق هذا الاحتكار للتجارة الخارجية، استعملت الدولة عناصر أساسية نذكرها كما يلي:

2. بداية احتكار الدولة للواردات

لقد شهدت هذه المرحلة ابتداء من سنة 1970 و1971 تعميم احتكار الدولة للتجارة الخارجية بصفة عامة والواردات بصفة خاصة، حيث في سنة 1971 استقادت حوالي 20 مؤسسة عمومية من منح الاحتكار وهذا من أجل الوصول الى صناعة قوية بالإضافة الى تنشيط وترقية الصادرات والتقليل من الواردات، غير

¹ بلال بوجمعة وملوك عثمان، مرجع سابق، ص 154.

أنه يعاب على هذه الطريقة أنها لم تفضل بين الوظائف التقليدية للمؤسسات أي الإنتاج والتوزيع في نفس الوقت، والوظيفة الجديدة (الاستيراد) إلى جانب غياب نص قانوني يحدد الشروط العامة للاستيراد خاصة في إطار المؤسسات المستفيدة من احتكار الواردات، فهذا ما خلق وضعية لم تسمح للكيفيات الإدارية التي تحكم تطبيق هذه الوظيفة والوظائف الأخرى التي تقوم بها.

المطلب الثاني: تحرير التجارة الخارجية والتوجه نحو الانفتاح التجاري

بدأت البلاد منذ أواخر الثمانينيات في تبني إصلاحات اقتصادية تهدف إلى تقليل القيود التجارية، وتعزيز المنافسة، والانضمام إلى الاتفاقيات التجارية الإقليمية والدولية، حيث تم تحرير الأسعار وتخفيض الرسوم الجمركية وتحديث القوانين المنظمة للتجارة الخارجية، مما سمح بانفتاح أكبر على الأسواق العالمية. يهدف هذا المطلب إلى عرض ظروف التحرير التجاري و تسليط الضوء على آليات تنفيذه:

أولاً: أسباب التحرير التجاري في الجزائر

1. الأسباب الخارجية:

تتمثل أسباب التحرير التجاري الخارجية فيما يلي¹:

أ. التوجهات الاقتصادية العالمية: والتي من أهمها وجود أسواق خارجية مشتركة إضافة إلى النمو المتسارع للاقتصاديات الصاعدة، بعد سيطرة الدول المتقدمة وأوروبا بشكل كبير على الأسواق المركزية نتيجة ثورة المعلومات، والاتصالات، واختلال توزيع الثروات بين الفقراء والأغنياء.

ب. انهيار الاتحاد السوفياتي: وذلك سنة 1989 وانتهاء الحرب الباردة، وأحدث هذا انهياراً مفاجئاً على العالم وعلى الدول النامية بصفة خاصة، إذ فرض عليها إعادة النظر في سياساتها الاقتصادية بعد دخول العالم مرحلة الليبرالية الاقتصادية التي هي خليط من النظام الاشتراكي الليبرالي الذي قوض سياسات الاقتصاديات على العالم بصفة عامة.

ت. الأزمة البترولية لسنة 1986: إن اعتماد الجزائر على موارد المحروقات بنسبة تفوق 95% من إيرادات الصادرات أحدث أزمة حقيقية عندما انخفضت أسعار المحروقات في سنة 1986، إضافة إلى انخفاض سعر صرف الدولار (عملة تسديد الصادرات الجزائرية) مما أدى إلى وقوع الاقتصاد الجزائري في أزمة.

¹ مصراوي منيرة ويوسف رشيد، واقع تحرير التجارة الخارجية وتأثيرها على الاقتصاد في الجزائر، مجلة دفاتر بويديكس، المجلد 07، العدد 01، الجزائر، 2017، ص 138-193.

2. الأسباب الداخلية:

أ. أزمة التصنيع: إن المخططات التنموية التي انتهجتها الجزائر القائمة أساسًا على الصناعات الثقيلة مثل الحديد والصلب والصناعة البتروكيمياوية، هذه الأخيرة ركزت على حساب الصناعات الاستهلاكية. وبسبب ارتباط هذه الصناعات بالبتترول، فإن الأزمة البتروولية لسنة 1986 قد أثرت مباشرة على عملية الإنتاج المحلي والطلب على اليد العاملة. كذلك تزايد التبعية للاستيراد، إضافة إلى عدم قدرة هذه الصناعات على المساهمة في خلق القيمة المضافة. حيث كانت صناعات ذات رأس مال مكثف وبطاقة إنتاجية زائدة، وفي غياب روح المبادرة، أدى ذلك إلى إفلاس العديد من المؤسسات".

ب. عجز الميزان التجاري: يتكون الميزان التجاري من الصادرات والواردات من السلع والخدمات ويعتبر أهم عناصر ميزان المدفوعات. حيث أن ارتفاع حصيلة الصادرات يؤدي إلى زيادة الطلب على السلع والخدمات من جهة وزيادة القدرات الاستثمارية في الاقتصاد الوطني من جهة ثانية. بذلك يعتبر أهم بنود ميزان المدفوعات ومؤشر ذو أهمية بالغة الدلالة على الوضع الاقتصادي للدولة حيث أنه ومنذ سنة 1967 كان الميزان التجاري الجزائري في حالة عجز دائم، لكنه عرف فائضًا طفيفًا بداية من سنة 1979 حيث سجل فائضًا خلال سنوات متتالية إلى غاية 1985 وهي السنة التي عاود فيها العجز".

ت. التضخم: يشكل التضخم أحد أهم المظاهر الاقتصادية التي سمت بها معظم الاقتصادات العالمية سواء المتقدمة منها أو النامية وإن كانت بدرجات متفاوتة في الحجم والتأثير. وقد عملت الجزائر على وضع سياسات مختلفة للحد من خاصة وأنها عرفت معدلات مختلفة للتضخم في هذه الفترة

ثانيا: تجليات الانفتاح الاقتصادي

لقد تجلت بوادر الانفتاح الأول في تنفيذ الجزائر وبصفة سرية وغير معلنة خلال الفترة الممتدة ما بين سنة 1989 و1991 لإتفاقيتي التصحيح الهيكلي بالتعاون مع البنك الدولي، أين احتويا على توجهات جديدة في السياسة الاقتصادية غايتها الرئيسية إدارة الأزمة. وانتهت المفاوضات بإبرام اتفاقين للدعم، اتفاق استثنائي أول بتاريخ 30 مايو 1989، واتفاق ثانٍ بتاريخ 03 يونيو 1991، وهما الاتفاقان اللذان تم التفاوض بشأنهما

في سرية تامة ونفذا في ظل ظروف سياسية واجتماعية استثنائية جدا. وفي هذا الخصوص تم اعتماد ما يلي¹:

العمل على إبعاد الدولة عن الدائرة الاقتصادية، وترك المبادرة للسوق؛

اتخاذ المزيد من الإجراءات والتدابير اللازمة التي تتطلب ترشيد الاستهلاك وتحرير الأسعار والنقد.

أما عن اقتراحات الصندوق فكان أهمها:

• منح الدينار الجزائري قيمته الحقيقية من خلال تحرير وتعويم العملة الوطنية ابتداء من خريف

1991، أين تم التخفيض بموجب اتفاقية السند الأولى التي تم إبرامها في يونيو من عام 1991

• تضمن البرنامج أيضًا دراسة خاصة الثروة النفطية وكيفية السماح للأجانب بملكها، والامتيازات

الممنوحة لهم خاصة في مجال الاستكشاف.

ثالثا: مرحلة التحرير التدريجي (1990-1993)

عرفت سنة 1990 أولى العلامات لظهور نظام تجاري جديد، حيث تم اتخاذ خطوات نحو إلغاء

النظام التجاري القديم واستبداله ببرنامج شامل يهدف إلى تحقيق التوازن في ميزانية العملة الصعبة حيث²:

• تم تنفيذ مخطط تمويل خارجي تحت إشراف البنوك المباشرة لدعم عمليات الاستيراد.

• بدأ فعليا تنفيذ تحرير التجارة الخارجية بإصدار المرسوم التنفيذي رقم 91-37 بتاريخ 13 فبراير

1991، والذي وضع شروط التدخل في ميدان التجارة الخارجية.

وننتج عن ذلك:

• إلغاء احتكار الدولة للتجارة الخارجية، حيث أكد المرسوم 91-37 على أن عملية الاستيراد يجب أن

تتم عبر تجار الجملة والوكلاء المعتمدين، مما أتاح للقطاع الخاص دورًا أكبر في التجارة الخارجية.

• تحرير عمليات تحويل العملة حيث سمح هذا الإجراء بإمكانية البيع بالعملة الصعبة من قبل وكلاء

الجملة والتجار المعتمدين، مما أدى إلى تعزيز مرونة الأسواق المالية.

• الخضوع للقواعد الجديدة الخاصة بالاستيراد والتمويل: فرضت السلطات ضوابط جديدة على عمليات

التمويل والاستيراد لضمان التحكم في تدفقات النقد الأجنبي.

¹ رضوان سليم، السياسة الاقتصادية وفاق التنمية في الجزائر، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم

الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة سطيف، 2009-2010، ص 43.

² مصراوي منيرة ويوسفي رشيد، مرجع سابق، ص 147-148.

رابعاً: مرحلة الانتقال إلى التحرير الكامل للتجارة الخارجية في الجزائر (1994-2000)

بعد مرحلة التحرير التدريجي خلال الفترة 1990-1993، اتخذت الجزائر خطوات أكثر جرأة نحو تحرير كامل للتجارة الخارجية بدءاً من عام 1994، وذلك ضمن إطار الإصلاحات الاقتصادية التي جاءت استجابة للأزمة الاقتصادية والتحديات التي واجهها الاقتصاد الجزائري في أوائل التسعينيات. وقد ارتبط هذا التحرير بالإصلاحات التي فرضها صندوق النقد الدولي (IMF) في إطار برنامج التكيف الهيكلي.

وشملت الإجراءات المتبعة ما يلي¹:

1. تحرير الأسعار وإلغاء القيود الجمركية

تم إلغاء العديد من الحواجز الجمركية والقيود الكمية على الواردات، مما سمح بزيادة تدفق السلع والخدمات إلى الأسواق الجزائرية. كما تمت مراجعة التعريفات الجمركية بحيث أصبحت أكثر مرونة وتماشياً مع معايير منظمة التجارة العالمية (WTO).

2. تحرير سعر الصرف والتحويلات المالية

تم السماح بتحويلات العملة الصعبة، وإعطاء الشركات المحلية والمستثمرين الحق في الاستيراد بدون قيود كما تم تعويم الدينار الجزائري جزئياً ابتداءً من عام 1994، مما أدى إلى تغييرات كبيرة في تكاليف الاستيراد والتصدير.

3. خصخصة المؤسسات العمومية

اتجهت الدولة إلى خصخصة العديد من المؤسسات العمومية بهدف تعزيز الكفاءة الاقتصادية وزيادة التنافسية كما تم تسهيل دخول الشركات الخاصة إلى التجارة الخارجية بعد أن كانت محتكرة من قبل الدولة خلال العقود السابقة.

4. دعم الصادرات وتنويع الاقتصاد

اتجهت الجزائر إلى تحفيز الصادرات غير النفطية من خلال تقديم حوافز مالية وضريبية للشركات المصدرة، وتم إطلاق مبادرات لدعم القطاعات غير التقليدية مثل الصناعة والزراعة والخدمات كبداية للمحروقات.

¹ مكاوي الحبيب وبابا حامد كريمة، التجارة الخارجية في الجزائر في ظل سياسة الحماية التجارية، مجلة المنهل الاقتصادي، مجلد 2،

المبحث الثاني: تحليل واقع السياسات التجارية الخارجية في الجزائر

المطلب الأول: هيكل التجارة الخارجية في الجزائر

تعتمد الجزائر بشكل كبير على قطاع المحروقات في تجارتها الخارجية، حيث تمثل صادرات النفط والغاز النسبة الأكبر من إجمالي الصادرات. هذا الاعتماد يؤثر على تنوع الاقتصاد ويجعله عرضة لتقلبات أسعار الطاقة العالمية. وفيما يلي تحليل لهيكل التجارة الخارجية الجزائرية¹:

أولاً: هيكل الصادرات

1. المحروقات

تمثل صادرات المحروقات (النفط والغاز) حوالي 95% من إجمالي الصادرات الجزائرية، مما يجعل الاقتصاد معتمدا بشكل كبير على عائدات هذا القطاع.

2. الصادرات غير النفطية

بالرغم من الجهود المبذولة لتنويع الصادرات، إلا أن المنتجات غير النفطية لا تزال تشكل نسبة ضئيلة من إجمالي الصادرات. تشمل هذه المنتجات بعض المواد الزراعية والمنتجات الصناعية الخفيفة.

3. الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية

فيما يلي جدول يوضح أهم الدول المستوردة للصادرات الجزائرية، استنادا إلى بيانات عام 2021

الجدول رقم 05: الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية لسنة 2021

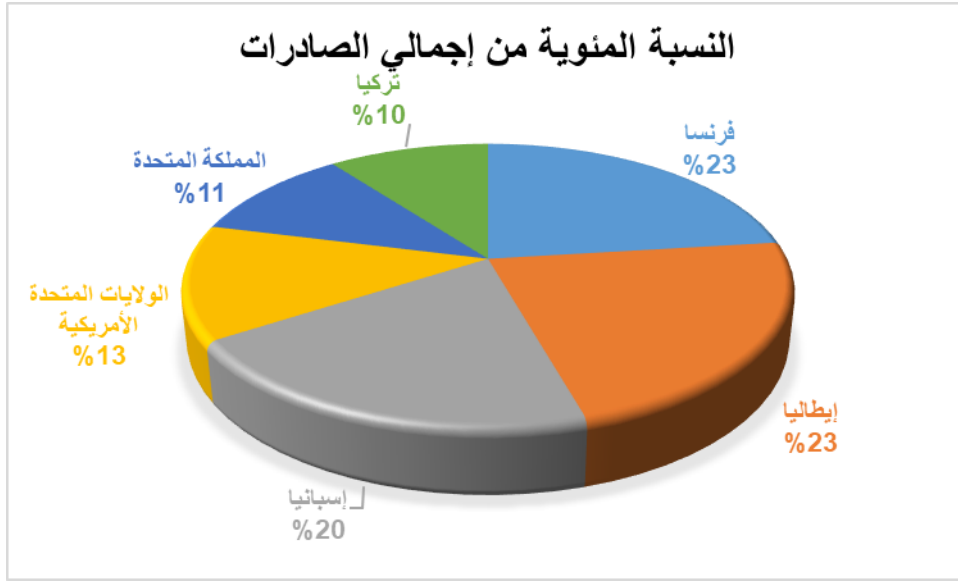
الدولة	قيمة الصادرات (مليار دولار)
فرنسا	4.9
إيطاليا	4.8
إسبانيا	4.3
الولايات المتحدة الأمريكية	2.8
المملكة المتحدة	2.3
تركيا	2.2

المصدر: من إعداد الطالب بالإعتماد على بيانات وزارة التجارة الجزائرية، تقرير "المبادلات التجارية - إحصائيات وحصائل"، 2021

و موقع <https://atlas.hks.harvard.edu/>

¹ مناصري يحي ومكيد علي، دراسة تحليلية لواقع التجارة الخارجية الجزائرية في ظل التوجهات الحديثة للتجارة الدولية، مجلة البشائر الاقتصادية، مجلد 6، عدد 1، 2020، ص 836-840.

الشكل رقم 09: النسبة المئوية من إجمالي صادرات الجزائر لسنة 2021



المصدر: من إعداد الطالب بالإعتماد بيانات وزارة التجارة الجزائرية، تقرير "المبادلات التجارية - إحصائيات وحاصل"، 2021 وموقع <https://atlas.hks.harvard.edu/>.

تعتمد الجزائر في صادراتها بشكل رئيسي على قطاع المحروقات، حيث تمثل صادرات النفط والغاز النسبة الأكبر من إجمالي الصادرات. ويكشف هيكل التوزيع الجغرافي للصادرات الجزائرية عن تركيز قوي على السوق الأوروبية، مع تنوع محدود في الأسواق المستوردة. فيما يلي تحليل تفصيلي لهذه الصادرات وتأثيرها على الاقتصاد الجزائري:

أ- هيمنة السوق الأوروبية على الصادرات الجزائرية

فرنسا، إيطاليا، وإسبانيا تستحوذ مجتمعة على 39.1% من إجمالي الصادرات الجزائرية، ما يعكس الروابط التجارية القوية بين الجزائر وأوروبا. هذا الاعتماد على أوروبا يرجع إلى:

- عقود تصدير الغاز الطبيعي عبر الأنابيب إلى هذه الدول.
 - العلاقات الاقتصادية والتاريخية بين الجزائر وفرنسا.
 - تفضيل الشركات الأوروبية للنفط والغاز الجزائري بسبب القرب الجغرافي.
- ومع ذلك، فإن هذا التركيز قد يكون نقطة ضعف إذا تراجعت الطلبات الأوروبية على الطاقة الجزائرية.

ب- الولايات المتحدة والمملكة المتحدة شراكة تجارية متوسطة الحجم

تستورد الولايات المتحدة والمملكة المتحدة معا حوالي 14.2% من إجمالي الصادرات الجزائرية، ما يعكس استمرار العلاقات التجارية رغم التحديات هذه الشراكة تعتمد بشكل أساسي على صادرات المحروقات، حيث تستورد هذه الدول النفط الخام والغاز الطبيعي المسال (LNG) من الجزائر. ومع ذلك، تواجه الجزائر منافسة قوية من دول أخرى مثل قطر وروسيا، مما يستدعي تنويع المنتجات المصدرة إلى هذه الأسواق.

ت- تركيا شريك صاعد

تركيا تستحوذ على 6.1% من إجمالي الصادرات الجزائرية، مما يجعلها من بين أكبر الأسواق غير الأوروبية للصادرات الجزائرية، حيث تصدر الجزائر إلى تركيا الغاز الطبيعي والمنتجات البتروكيمياوية وبعض المنتجات الزراعية العلاقات الاقتصادية بين البلدين تعززها الاستثمارات التركية في الجزائر، خاصة في مجالات البناء والصناعات الغذائية. ومع ذلك، تحتاج الجزائر إلى تنويع صادراتها إلى تركيا لتشمل قطاعات أخرى مثل الصناعات التحويلية والسلع المصنعة.

ث- غياب الأسواق الإفريقية والعربية عن قائمة كبار المستوردين

رغم جهود الجزائر لتعزيز التبادل التجاري مع الدول الإفريقية والعربية، فإن الصادرات نحو هذه الأسواق لا تزال محدودة للغاية.

من بين الأسباب:

- ضعف البنية التحتية اللوجستية لنقل البضائع إلى الأسواق الإفريقية.
- غياب اتفاقيات تجارة حرة قوية تسهل انسياب السلع الجزائرية نحو إفريقيا والدول العربية.
- الاعتماد المفرط على السوق الأوروبية كمستورد رئيسي.

التوصية: تحتاج الجزائر إلى تعزيز التكامل الاقتصادي مع الدول الإفريقية والعربية من خلال تحسين شبكات النقل، وتوقيع اتفاقيات تجارية تفضيلية، وتطوير الصادرات غير النفطية.

ج- تأثير هيكل الصادرات الحالي على الاقتصاد الجزائري

يمكننا القول أن هيكل الصادرات الجزائرية الحالي له جملة من الإيجابيات والسلبيات لخصناها فيما يلي:

- الإيجابيات:

- توفر صادرات الغاز والنفط مصدرا رئيسيا للعملة الصعبة.

- العلاقات التجارية القوية مع أوروبا توفر استقرارا نسبيا في الطلب على الصادرات الجزائرية.
- تركيا والولايات المتحدة تمثلان فرصا لتنويع الأسواق التجارية.

• **السلبيات:**

- غياب الأسواق الإفريقية والعربية عن قائمة كبار المستوردين
- الاعتماد على قطاع المحروقات يجعل الاقتصاد الجزائري عرضة للتقلبات الخارجية.
- غياب الأسواق الإفريقية والعربية عن قائمة كبار المستوردين يعكس ضعف الاندماج الإقليمي.
- قلة تنوع الصادرات يقلل من قدرة الجزائر على المنافسة عالميا وإقليميا في القطاعات غير النفطية.

4. الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات

الجدول رقم 06: الهيكل الجغرافي للصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات

الدولة	النسبة المئوية من إجمالي الصادرات غير النفطية	قيمة الصادرات (مليون دولار)
إيطاليا	15.0%	300
فرنسا	12.5%	250
إسبانيا	10.0%	200
تركيا	7.5%	150
تونس	5.0%	100

المصدر: من إعداد الطالب بالإعتماد ببيانات وزارة التجارة الجزائرية، تقرير "المبادلات التجارية - إحصائيات وحصائل"، 2021

و موقع <https://atlas.hks.harvard.edu/>

تعتمد الجزائر في صادراتها غير النفطية على السوق الأوروبية بشكل أساسي، مع وجود شركات تجارية متزايدة مع تركيا وتونس.

أ- هيمنة السوق الأوروبية على الصادرات غير النفطية

إيطاليا، فرنسا، وإسبانيا تستحوذ مجتمعة على 37.5% من إجمالي الصادرات غير النفطية الجزائرية. يرجع ذلك إلى قرب الأسواق الأوروبية، الاتفاقيات التجارية، والطلب على المنتجات الجزائرية مثل الأسمدة والحديد.

ب- تركيا: شريك اقتصادي متزايد الأهمية

تمثل تركيا 7.5% من إجمالي الصادرات غير النفطية الجزائرية، مع تركيز على الحديد والصلب والمواد الكيميائية. يمكن تعزيز هذه الشراكة عبر توسيع المنتجات الجزائرية الموجهة للسوق التركية

ت- تونس: سوق إقليمي هام لكنه محدود الحجم

تونس تستورد 5% فقط من الصادرات غير النفطية الجزائرية، وهو رقم منخفض مقارنة بالإمكانات التجارية. يجب العمل على تعزيز التجارة بين البلدين عبر استثمارات جديدة واتفاقيات تجارية.

ث- تحديات الصادرات غير النفطية:

- ضعف الأسواق الإفريقية والعربية في قائمة كبار المستوردين.
- قلة تنوع المنتجات المصدرة، مع تركيزها على الحديد، الأسمدة، والمواد الكيميائية.
- ضعف الاستثمارات في القطاعات الصناعية والزراعية القابلة للتصدير.

ج- التوصيات لتعزيز الصادرات الجزائرية غير النفطية

- تنويع الأسواق المستوردة نحو إفريقيا والدول العربية.
- زيادة الإنتاج الصناعي والزراعي لتعزيز القدرة التصديرية.
- تحسين جودة المنتجات لزيادة تنافسية الصادرات الجزائرية.
- تطوير النقل واللوجستيات لدعم حركة التجارة الخارجية.

5. هيكل الصادرات الجزائرية حسب نوع السلعة

فيما يلي جدول يوضح أهم المنتجات التي تصدرها الجزائر خارج قطاع المحروقات، مع قيمتها ونسبتها من إجمالي الصادرات غير النفطية، استنادا إلى بيانات عام 2021:

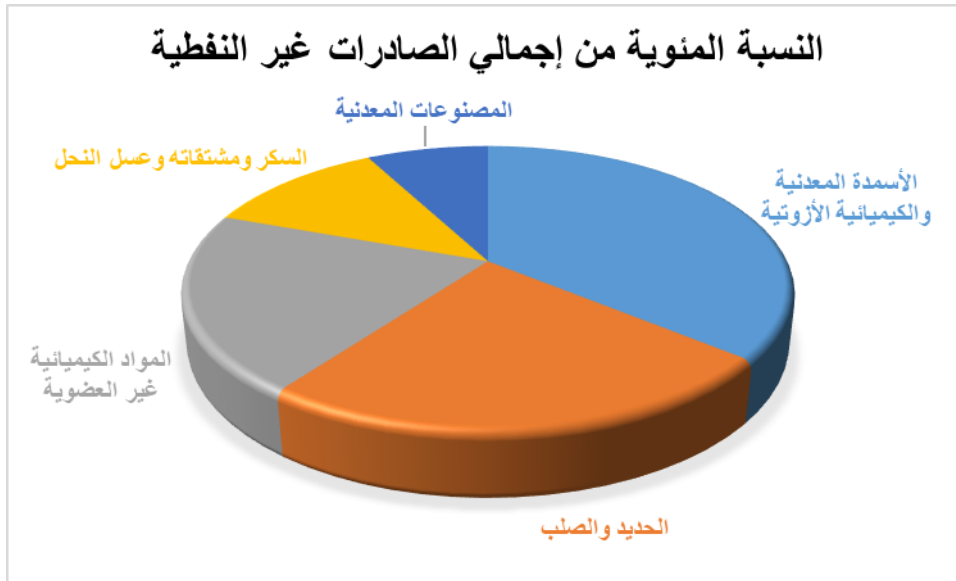
الجدول رقم 07: هيكل الصادرات الجزائرية حسب نوع السلعة

المنتج	قيمة الصادرات (مليون دولار)
الأسمدة المعدنية والكيميائية الأزوتية	886
الحديد والصلب	595.78
المواد الكيميائية غير العضوية	501.8
السكر ومشتقاته وعسل النحل	288
المصنوعات المعدنية	190.81

المصدر: من إعداد الطالب بالإعتماد ببيانات وزارة التجارة الجزائرية، تقرير "المبادلات التجارية - إحصائيات وحاصلات"، 2021

و موقع <https://atlas.hks.harvard.edu/>

الشكل رقم 10: النسبة المئوية من إجمالي الصادرات غير النفطية لسنة 2021



المصدر: من إعداد الطالب بالإعتماد ببيانات وزارة التجارة الجزائرية، تقرير "المبادلات التجارية - إحصائيات وحاصلات"، 2021 و موقع <https://atlas.hks.harvard.edu/>

فيما يلي تحليل أهم المنتجات التي تصدرها الجزائر خارج قطاع المحروقات حسب نوع السلعة انطلاقا من الجدول رقم 07 والشكل رقم 10:

أ- الأسمدة المعدنية والكيماوية الأزوتية (30.5%)

تحتل المرتبة الأولى بقيمة 886 مليون دولار، ما يمثل 30.5% من إجمالي الصادرات غير النفطية. وتعتمد الجزائر على احتياطات الغاز الطبيعي لإنتاج الأسمدة، مما يجعلها منافسا عالميا. كما تحتاج إلى تعزيز صناعاتها التحويلية لزيادة القيمة المضافة بدلا من تصدير المواد الأولية.

ب- الحديد والصلب (20.5%)

- بلغت قيمة صادرات الحديد والصلب 595.78 مليون دولار، ما يمثل 20.5% من إجمالي الصادرات غير النفطية.

- تعتبر تركيا وأوروبا من الأسواق الرئيسية لصادرات الجزائر من الحديد.

- ينبغي تحسين جودة الإنتاج وتوسيع قاعدة العملاء عالميا.

ت- المواد الكيميائية غير العضوية (17.3%)

- بلغت قيمتها 501.8 مليون دولار، أي 17.3% من إجمالي الصادرات غير النفطية.

- تستهدف الجزائر الأسواق الأوروبية والتركية بهذه المنتجات.

- تحتاج البلاد إلى تعزيز الصناعات الكيميائية التحويلية لتوسيع نطاق المنتجات النهائية.

ث- السكر ومشتقاته وعسل النحل (9.9%)

- بلغ حجم صادرات هذا القطاع 288 مليون دولار، ما يمثل 9.9% من إجمالي الصادرات غير النفطية.

- تعتمد الجزائر على إعادة تصدير السكر المكرر.

- تحتاج البلاد إلى توسيع إنتاجها المحلي لتحقيق اكتفاء ذاتي وتقليل الواردات.

ج- المصنوعات المعدنية (6.6%)

- بلغت قيمة صادرات المصنوعات المعدنية 190.81 مليون دولار، ما يمثل 6.6% من إجمالي الصادرات غير النفطية.

- تشمل المنتجات المصنعة مثل الألمنيوم والنحاس، مع توجيهها للأسواق الأوروبية والإفريقية.

- تحتاج الجزائر إلى تعزيز سلاسل التوريد ورفع تنافسية منتجاتها المعدنية.

ح- توصيات لتعزيز الصادرات الجزائرية غير النفطية

- تطوير الصناعات التحويلية لزيادة القيمة المضافة للصادرات.

- تنويع الأسواق المستوردة، خاصة في إفريقيا والدول العربية.

- تحسين البنية التحتية اللوجستية لدعم الصادرات وتقليل تكاليف الشحن.

- توفير دعم حكومي للمنتجين المحليين وتعزيز تنافسية المنتجات الجزائرية عالمياً.

ثانياً: هيكل الواردات الجزائرية

تعتمد الجزائر على استيراد مجموعة واسعة من السلع الرأسمالية والاستهلاكية، بما في ذلك المعدات

الصناعية، والسلع الاستهلاكية، والمواد الغذائية، مما يعكس الحاجة إلى تطوير القدرات الإنتاجية المحلية

لتقليل الفجوة بين الصادرات والواردات.

1. الهيكل الجغرافي للواردات الجزائرية

الجدول رقم 08: الدول الموردة للجزائر وحجم الواردات

الدولة	السنة	النسبة المئوية (%)	حجم الواردات (مليار دولار)
الصين	2019	18.7	8.26
فرنسا	2019	11.2	4.95
إيطاليا	2019	7.7	3.42
إسبانيا	2019	7.5	3.33
ألمانيا	2019	6.6	2.93
تركيا	2019	5.2	2.3
مصر	2023	2.0	0.89
موريتانيا	2023	0.86	0.38
تونس	2023	0.72	0.32
كوت ديفوار	2023	0.2	0.09

المصدر: من إعداد الباحث اعتمادا على بيانات وزارة التجارة الجزائرية، "المبادلات التجارية - إحصائيات وحصائل"، وبيانات الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية "ألجكس"، 2023.

نلاحظ من خلال الجدول رقم 08 أن هيكلية الواردات الجزائرية تعكس توجه الاقتصاد الوطني نحو التبعية لعدد محدود من الشركاء التجاريين، حيث تتركز نسبة كبيرة من الواردات في عدد قليل من الدول الكبرى، مع وجود هامش محدود للتبادل مع دول، ويمكن تفسير بيانات الجدول من خلال 3 نقاط رئيسية:

أ- الهيمنة الصينية على الواردات الجزائرية

الصين تحتل المرتبة الأولى في قائمة الدول الموردة للجزائر بنسبة 18.7% من إجمالي الواردات، ما يعادل حوالي 8.26 مليار دولار.

يرجع ذلك إلى التكلفة المنخفضة للمنتجات الصينية مقارنة بالمنافسين الأوروبيين، إضافة إلى التعاون الاستثماري بين الجزائر والصين في مشاريع البنية التحتية.

ب- الدور الأوروبي في التجارة الجزائرية

فرنسا، إيطاليا، إسبانيا، وألمانيا تعتبر من الشركاء التقليديين للجزائر، حيث تمثل إجمالا أكثر من 30% من حجم الواردات.

هذه العلاقة تعكس الروابط التاريخية والاقتصادية بين الجزائر وأوروبا، حيث يتم استيراد المعدات الصناعية، المنتجات الغذائية، والتكنولوجيا من هذه الدول.

ت- تنامي الدور التركي والمصري في التجارة الجزائرية

- تركيا تحتل مكانة متقدمة بنسبة 5.2% نتيجة التوسع في الاستثمار المشترك.

مصر تأتي ضمن قائمة الموردين بنسبة 2%، ويرجع ذلك إلى التعاون في مجالات المواد الغذائية والأدوية.

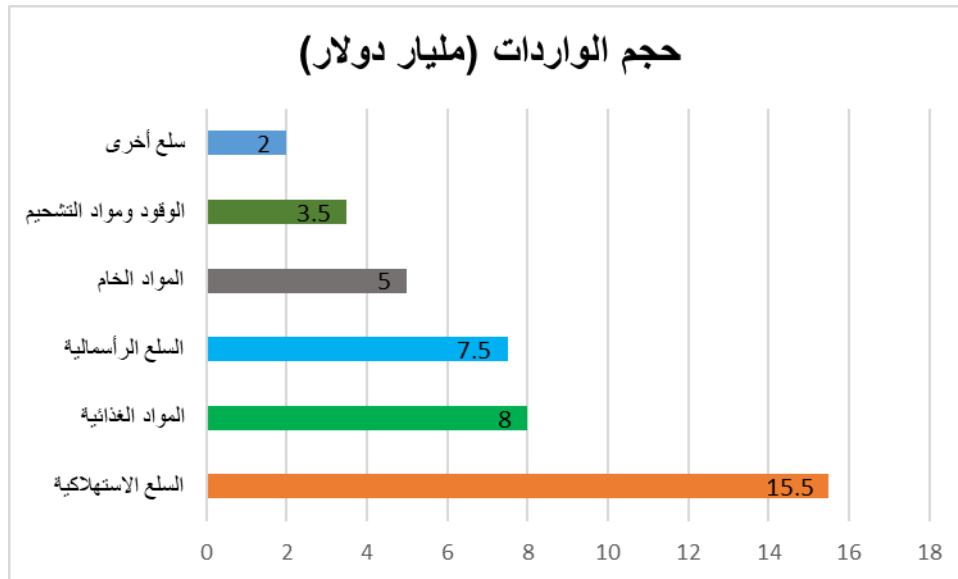
2. هيكل الواردات الجزائرية حسب نوع السلعة

الجدول رقم 09: واردات الجزائر حسب فئات السلع

النسبة المئوية (%)	فئة السلع
36.9	السلع الاستهلاكية
19.0	المواد الغذائية
17.9	السلع الرأسمالية
11.9	المواد الخام
8.3	الوقود ومواد التشحيم
4.8	سلع أخرى

المصدر: وزارة التجارة الجزائرية، "المبادلات التجارية - إحصائيات وحاصلات"، 2021

الشكل رقم 11: حجم الواردات (مليار دولار) لسنة 2021



المصدر: وزارة التجارة الجزائرية، "المبادلات التجارية - إحصائيات وحاصلات"، 2021

[https://dgpp.mf.gov.dz/wp-](https://dgpp.mf.gov.dz/wp-content/uploads/2022/11/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D8%B1%D8%AC%D9%8A%D8%A9.pdf)

[content/uploads/2022/11/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D8%B1%D8%AC%D9%8A%D8%A9.pdf](https://dgpp.mf.gov.dz/wp-content/uploads/2022/11/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D8%B1%D8%AC%D9%8A%D8%A9.pdf)

تعكس هيكلية واردات الجزائر اعتمادا كبيرا على السلع الاستهلاكية والغذائية، مما يشير إلى ضعف

الإنتاج المحلي وعدم تحقيق الاكتفاء الذاتي في بعض القطاعات حيث نلاحظ من الجدول رقم 09 والشكل

رقم 11:

أ- ارتفاع واردات السلع الاستهلاكية (36.9%)

تشكل السلع الاستهلاكية النسبة الأكبر من الواردات الجزائرية، حيث بلغت 15.5 مليار دولار - . يعكس هذا الرقم ارتفاع الطلب المحلي على المنتجات الأجنبية، مما يؤدي إلى زيادة العجز التجاري.

ب- المواد الغذائية المستوردة (19%)

- بلغت قيمة واردات المواد الغذائية حوالي 8.0 مليار دولار.
- يعكس هذا عدم تحقيق الاكتفاء الذاتي، حيث تعتمد الجزائر على الاستيراد لتلبية احتياجاتها الأساسية.

ت- الواردات من السلع الرأسمالية (17.9%)

- بلغت واردات السلع الرأسمالية حوالي 7.5 مليار دولار.
- تعكس هذه الفئة اعتماد الجزائر على استيراد المعدات الصناعية.

ث- ارتفاع استيراد المواد الخام (11.9%)

استوردت الجزائر مواد خام بقيمة 5.0 مليار دولار، مما يعكس الحاجة إلى تعزيز التصنيع المحلي.

ج- تأثير هيكل الواردات على الاقتصاد الجزائري:

يمكننا تلخيص تأثير هيكل الواردات حسب نوع السلعة على الاقتصاد في النقاط التالية:

• الإيجابيات:

- توفر السلع الأساسية بأسعار مناسبة للمستهلكين.
- دعم بعض القطاعات الإنتاجية من خلال استيراد المعدات والتكنولوجيا الحديثة.

• السلبيات:

- زيادة العجز التجاري بسبب الاعتماد الكبير على الاستيراد.
- ضعف الإنتاج المحلي نتيجة المنافسة الأجنبية

المطلب الثاني: استراتيجيات الحماية التجارية في الجزائر

اعتمدت الجزائر عدة استراتيجيات حماية تجارية لمواجهة التحديات الاقتصادية، أبرزها:

أولاً: فرض التعريفات الجمركية المرتفعة

تعد الجزائر من الدول التي تعتمد على التعريفات الجمركية كأداة رئيسية لحماية السوق المحلية¹.

مثال: رفع الرسوم الجمركية على السلع المستوردة غير الأساسية، مثل المنتجات الكمالية

¹ الجريدة الرسمية الجزائرية، العدد 12، 2023.

أ- الحصص الاستيرادية:

استخدمت الجزائر نظام الحصص لتقييد استيراد بعض السلع، خاصة المنتجات الزراعية والصناعية.¹

مثال: تحديد حصص استيراد السيارات بهدف تعزيز الاستثمار في تصنيع السيارات محليا.

ب- دعم الصناعات المحلية:

تقديم إعانات مباشرة وغير مباشرة للقطاعات الحيوية، مثل الزراعة والصناعة التحويلية.²

الإجراءات غير الجمركية:

تطبيق معايير صارمة على المنتجات المستوردة.³

ت- اتفاقيات التجارة الإقليمية:

الجزائر عضو في اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، ولكنها تطبق استثناءات لحماية صناعاتها المحلية.⁴

ثانيا: تأثير استراتيجيات الحماية التجارية على الاقتصاد الجزائري

1. الإيجابيات: تتمثل إيجابيات استراتيجية الحماية التجارية في النقاط التالية⁵:

أ. حماية الصناعات الناشئة: تسهم الحماية التجارية في دعم الصناعات المحلية الجديدة التي قد لا تستطيع منافسة المنتجات الأجنبية المتقدمة، مما يمنحها فرصة للنمو والتطور.

ب. تنويع الإنتاج الصناعي: من خلال فرض قيود على الواردات، يمكن تشجيع إقامة مجموعة متنوعة من الصناعات المحلية، مما يؤدي إلى تحقيق توازن اقتصادي وتقليل الاعتماد على قطاع واحد.

ت. زيادة فرص العمل: تعزز الحماية التجارية من توسع الصناعات المحلية، مما يؤدي إلى خلق فرص عمل جديدة وتقليل معدلات البطالة.¹

ث. تحسين الميزان التجاري: من خلال تقليل الواردات وزيادة الإنتاج المحلي، يمكن تحسين الميزان التجاري وتقليل العجز.

¹ البنك المركزي الجزائري، تقرير 2022.

² تقرير وزارة الفلاحة الجزائرية، 2021.

³ وزارة التجارة، تقرير المواصفات الفنية.

⁵ شعبان شامي رشيدة، الحماية التجارية بين النظرية والتطبيق، مجلة العلوم الإنسانية-دراسات اقتصادية-18(1)، جامعة الجزائر3، 2007، ص1-3.

2. السلبيات:

تتمثل سلبيات تطبيق الحماية التجارية فيما يلي¹:

- أ. ارتفاع الأسعار للمستهلكين: قد تؤدي القيود على الواردات إلى تقليل المنافسة، مما يسمح للشركات المحلية برفع الأسعار، وبالتالي زيادة تكاليف المعيشة للمستهلكين.
- ب. انخفاض جودة المنتجات: في غياب المنافسة الأجنبية، قد لا يكون لدى الشركات المحلية حافز لتحسين جودة منتجاتها، مما يؤدي إلى تراجع الجودة.
- ت. التأثير السلبي على التجارة الدولية: قد تؤدي سياسات الحماية التجارية إلى توترات مع الشركاء التجاريين وتقليل فرص التصدير بسبب الردود الانتقامية المحتملة¹.
- ث. إعاقة الابتكار: قد تقلل الحماية من الدافع لدى الشركات المحلية للابتكار والتطوير، نظرًا لعدم وجود منافسة تحفز ذلك.

ثالثًا: التحديات التي تواجه الحماية التجارية في الجزائر

تواجه الجزائر العديد من التحديات عند تطبيق استراتيجية الحماية التجارية، ومن أبرز هذه التحديات ما يلي:

1. الاعتماد المفرط على قطاع المحروقات: يعتمد الاقتصاد الجزائري بشكل كبير على عائدات النفط والغاز، مما يجعله عرضة لتقلبات أسعار هذه الموارد في الأسواق العالمية. هذا الاعتماد يحد من تنوع الاقتصاد ويجعل سياسات الحماية التجارية أقل فعالية في تعزيز القطاعات الأخرى².
2. التحديات المرتبطة بالانضمام إلى منظمة التجارة العالمية: منذ عام 1987، تسعى الجزائر للانضمام إلى منظمة التجارة العالمية، وتواجه في هذا السياق تحديات تتعلق بمواءمة سياساتها التجارية مع متطلبات المنظمة، مما قد يحد من قدرتها على تطبيق سياسات الحماية التجارية بفعالية³.

¹ نفس المرجع، ص 4.

² بن عبد العزيز سفيان وبن أحمد كلثوم وآخرون، الاتجاهات الحمائية الحديثة في التجارة الدولية وأثرها على تنافسية المنتجات الجزائرية في الأسواق الدولية، ملتقى الدولي: الاتجاهات الحديثة للتجارة الدولية وتحديات التنمية المستدامة نحو رؤية مستقبلية واعدة للدول النامية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الوادي، 2019، ص 19.

³ وزارة التجارة الجزائرية، عملية انضمام الجزائر إلى منظمة التجارة العالمية، 2023، تم استرجاعه من

<https://commerce.gov.dz/processus-daccession-de-lalgerie-a-lorganisation-mondiale-du-commerce->

3. **ضعف البنية التحتية التجارية:** تعاني الجزائر من نقص في البنية التحتية الداعمة للتجارة، مثل الموانئ والطرق وشبكات النقل، مما يعيق تطوير التجارة الداخلية والخارجية ويحد من فعالية سياسات الحماية التجارية¹.

4. **التحديات المرتبطة بمنطقة التجارة الحرة الأفريقية:** مع انضمام الجزائر إلى منطقة التجارة الحرة الأفريقية، تواجه تحديات تتعلق بتعزيز تنافسية منتجاتها في مواجهة المنتجات الأفريقية الأخرى، مما يتطلب تطوير سياسات حماية تجارية تتماشى مع التزاماتها الإقليمية².

5. **تذبذب السياسات الاقتصادية:** تعاني الجزائر من عدم استقرار في سياساتها الاقتصادية، مما يؤدي إلى بيئة غير مستقرة للمستثمرين المحليين والأجانب، ويحد من فعالية سياسات الحماية التجارية في تحقيق أهدافها³.

لمواجهة هذه التحديات، يتعين على الجزائر تبني استراتيجيات شاملة تهدف إلى تنويع الاقتصاد، تحسين البنية التحتية، وتعزيز التكامل مع الاقتصاد العالمي مع مراعاة مصالحها الوطنية.

رابعاً: توصيات لتعزيز الحماية التجارية في الجزائر

لتحقيق أقصى استفادة من سياسات الحماية التجارية وضمان فعاليتها في دعم الاقتصاد الجزائري، يمكن اتباع التوصيات التالية:

1. تنويع القاعدة الإنتاجية وتقليل الاعتماد على المحروقات

يجب تعزيز القطاعات غير النفطية مثل الزراعة والصناعات التحويلية والخدمات، مما يساهم في تقليل التأثير بتقلبات أسعار النفط ويزيد من فعالية السياسات الحمائية⁴.

2. تحسين البنية التحتية التجارية واللوجستية

تطوير الموانئ، شبكات النقل، وأنظمة التخزين سيساهم في تعزيز القدرة التنافسية للمنتجات المحلية، مما يسهل تطبيق إجراءات الحماية التجارية ويحدّ من التكاليف اللوجستية⁴. بالإضافة على العنصرين السابقين نقترح بعض التوصيات التي من شأنها تعزيز الحماية التجارية:

¹ زايري بلقاسم ودربال عبد القادر، تسهيل التجارة وتحديات الإصلاح التجاري في الجزائر، مجلة الاقتصاد والمجتمع، العدد 5، 2008، ص 64.

² سفيان بولعراش، رهانات وتحديات ترقية الرادرات الجزائرية في ظل مشطقة التجارة الحرة القارية الافريقية، مجلة الاقتصاد والأعمال، المجلد 6، العدد 3، 2022، ص ص 98-101.

³ بوزيد سفيان، مرجع سابق، ص 210.

⁴ زايري بلقاسم ودربال عبد القادر، مرجع سابق، ص 65.

أ- دعم الابتكار وتعزيز الجودة في الإنتاج المحلي

ذلك عن طريق تعزيز تنافسية المنتجات المحلية، وذلك بتطبيق معايير جودة عالمية، ووضع سياسات تشجع الابتكار.

ب- إعادة النظر في الاتفاقيات التجارية الدولية والإقليمية

يجب تحليل نتائج اتفاقيات التجارة الحرة التي أبرمتها الجزائر مع الدول والمنظمات الإقليمية للتحقق من خدمتها لمصالح الاقتصاد الوطني.

ت- تفعيل سياسات الحماية الذكية بدلا من الحماية المطلقة

ذلك عن طريق تطبيق الحماية التجارية بشكل حسب احتياجات كل قطاع دون إلحاق ضرر بالمستهلكين أو بالاقتصاد الكلي⁵.

ث- مكافحة الإغراق التجاري

تعزيز الرقابة على المنتجات المستوردة التي تنافس المنتجات المحلية بطرق غير عادلة، مثل بيعها بأسعار أقل من تكاليف الإنتاج.

المطلب الثالث: سياسات دعم الصادرات في الجزائر

اعتمدت الجزائر سياسات عديدة لدعم الصادرات خارج قطاع المحروقات هدفها تنويع الاقتصاد وتعزيز تنافسيته في الأسواق الدولية وهذا ما سنتناوله في هذا المطلب.

أولا: جهود دعم الصادرات في الجزائر

تبنت الجزائر عدة سياسات تهدف إلى دعم وتنمية الصادرات خارج قطاع المحروقات، وذلك لتعزيز التنوع الاقتصادي وتقليل الاعتماد على الإيرادات النفطية. وفيما يلي أبرز هذه السياسات:

1. الصندوق الخاص لترقية الصادرات (FSPE)

يهدف هذا الصندوق إلى تقديم الدعم المالي للمصدرين من خلال تغطية جزء من تكاليف نقل المنتجات الموجهة للتصدير، والمساهمة في تمويل مشاركة المؤسسات الجزائرية في المعارض والصالونات الدولية، حيث تصل نسبة التمويل إلى 50%-100% حسب نوع النشاط¹.

2. التسهيلات الجمركية

¹ وزارة الشؤون الخارجية الجزائرية، دعم الصادرات الجزائرية من خلال الصندوق الخاص لترقية الصادرات، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من mfa.gov.dz

تقدم الحكومة الجزائرية مجموعة من التسهيلات للمصدرين، تشمل الإعفاء من بعض الإجراءات الجمركية مثل نظام القبول المؤقت، وإنشاء "الرواق الأخضر" الذي يسمح بالتخليص الجمركي السريع دون الحاجة إلى تفتيش البضائع، مما يقلل من التكاليف ويعزز سرعة التصدير¹.

أ- التسهيلات البنكية والمالية

توفر البنوك الجزائرية مجموعة من الخدمات لدعم المصدرين، بما في ذلك شهادة توطين التصدير، وإجراءات استعادة وإعادة عائدات التصدير، وأحكام مالية متعلقة بالتجارة الخارجية، إضافة إلى إمكانية الحصول على تمويل لمشاريع التصدير².

ب- دور الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية (ALGEX)

تعمل هذه الوكالة على دعم المصدرين من خلال توفير بيانات الأسواق الخارجية، وتنظيم المشاركة في المعارض الدولية، وتقديم الاستشارات المتعلقة بتحسين القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية في الأسواق العالمية³.

ت- تنوع المنتجات والأسواق التصديرية

وفقا لتقرير البنك الدولي لعام 2024، تسعى الجزائر إلى تنوع صادراتها غير النفطية لتصل إلى 29 مليار دولار بحلول عام 2030، وذلك عبر دعم الشركات المحلية لتحسين جودة المنتجات الموجهة للأسواق الخارجية، وتعزيز اندماج الجزائر في سلاسل القيمة العالمية⁴.

ثانيا: التحديات التي تواجه تنوع الصادرات في الجزائر

تواجه الجزائر عدة تحديات تعيق تنوع صادراتها وتعزيز تنافسيتها في الأسواق العالمية، مما يحد من قدرتها على تقليل الاعتماد على قطاع المحروقات. وفيما يلي أبرز هذه التحديات⁵:

¹ وزارة التجارة الجزائرية، التسهيلات الجمركية لدعم المصدرين، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من commerce.gov.dz

² البنك المركزي الجزائري، الإصلاحات المصرفية لدعم عمليات التصدير، الجزائر، 2022. تم استرجاعه من bank-of-algeria.dz

³ الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية، استراتيجيات تنمية الصادرات الجزائرية، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من algex.dz

⁴ البنك الدولي، التنوع الاقتصادي في الجزائر: استراتيجية دعم الصادرات، الجزائر، 2024. تم استرجاعه من worldbank.org

⁵ حملاوي ابتسام، تنمية الصادرات غير النفطية من الخيارات الفعالة لدعم النمو الاقتصادي في الجزائر، مجلة التكامل الاقتصادي، المجلد 5، العدد 3، الجزائر، 2017، ص 51-53.

1. الاعتماد المفرط على قطاع المحروقات:

يشكل قطاع النفط والغاز حوالي 95% من إجمالي الصادرات الجزائرية، مما يجعل الاقتصاد الوطني عرضة لتقلبات أسعار الطاقة العالمية. هذا الاعتماد يحد من تطوير قطاعات اقتصادية أخرى ويؤثر سلباً على جهود التنوع

2. ضعف البنية التحتية

تعاني الجزائر من نقص في البنية التحتية الداعمة للتجارة، مثل الموانئ، الطرق، وشبكات النقل، مما يعيق حركة السلع ويزيد من تكاليف التصدير، وبالتالي يقلل من تنافسية المنتجات الجزائرية في الأسواق العالمية

3. نقص التنوع في المنتجات التصديرية

تتركز الصادرات الجزائرية في عدد محدود من المنتجات، مما يجعلها غير قادرة على تلبية احتياجات الأسواق العالمية المتنوعة. هذا النقص في التنوع يحد من فرص الجزائر في زيادة حصتها في الأسواق الدولية

4. التحديات التنظيمية والإدارية

تعاني الجزائر من عقبات بيروقراطية وتنظيمية تعرقل عمليات التصدير، مثل التعقيدات الجمركية، اللوائح غير الواضحة، والفساد الإداري، مما يؤدي إلى تأخير وتسريع تكاليف التصدير

5. نقص التمويل والدعم للمصدرين:

يواجه المصدرون الجزائريون صعوبات في الحصول على التمويل اللازم لتطوير منتجاتهم وتوسيع أسواقهم، بالإضافة إلى نقص في الحوافز والدعم الحكومي الموجه لتعزيز القدرات التصديرية.

6. ضعف القدرات التنافسية:

تعاني المنتجات الجزائرية من ضعف في الجودة والتصميم مقارنة بالمعايير الدولية، مما يجعلها أقل جاذبية في الأسواق العالمية. هذا الضعف في التنافسية يحد من قدرة الجزائر على زيادة صادراتها غير النفطية

7. التحديات المرتبطة بالأسواق الخارجية:

تواجه الجزائر صعوبات في الوصول إلى الأسواق الخارجية بسبب المنافسة الشديدة، الحواجز الجمركية وغير الجمركية، ونقص المعرفة بمتطلبات ومعايير تلك الأسواق. ثالثاً: تأثير الاعتماد على المحروقات على السياسات التجارية في الجزائر

تعتمد الجزائر بشكل كبير على قطاع المحروقات، حيث تمثل صادرات النفط والغاز أكثر من 95% من إجمالي الصادرات. هذا الاعتماد يؤثر بشكل مباشر على السياسات التجارية ويجعل الاقتصاد أكثر عرضة للصدمات الخارجية. وفيما يلي أبرز تأثيرات الاعتماد على المحروقات على السياسات التجارية الجزائرية¹:

1. تأثير الإيرادات العامة بتقلبات أسعار النفط

يشكل قطاع المحروقات مصدراً رئيسياً لإيرادات الدولة، حيث تمثل الجباية البترولية حوالي 60% من إجمالي الإيرادات العامة. هذا الاعتماد يجعل الميزانية العامة عرضة لتقلبات أسعار النفط في الأسواق العالمية، مما يؤثر على قدرة الدولة في تمويل مشاريعها التنموية.

2. ضعف تنوع الصادرات

تعتمد الجزائر على تصدير المحروقات، مما يؤدي إلى ضعف في تنوع الصادرات. هذا النقص في التنوع يجعل الاقتصاد أكثر عرضة للصدمات الخارجية المرتبطة بأسعار الطاقة، ويحد من قدرته على المنافسة في الأسواق العالمية.

3. تحديات في تطوير السياسات التجارية

يساهم الاعتماد الكبير على المحروقات في تركيز السياسات التجارية على هذا القطاع، مما يعيق تطوير سياسات تدعم تنمية الصادرات غير النفطية. بالإضافة إلى ذلك، قد يؤدي هذا الاعتماد إلى إهمال القطاعات الأخرى التي يمكن أن تساهم في تعزيز التجارة الخارجية.

4. تأثير على ميزان المدفوعات

نظراً لاعتماد الجزائر الكبير على عائدات المحروقات، فإن أي تقلب في أسعار النفط يؤثر مباشرة على ميزان المدفوعات. هذا التأثير يمكن أن يؤدي إلى عجز في الميزان التجاري في حال انخفاض أسعار النفط، مما يبرز أهمية تنوع مصادر الدخل القومي.

¹ حفاظ رانية وحفاظ زحل، دراسة تحليلية تقييمية لإستراتيجية التنوع الاقتصادي كبديل لقطاع المحروقات بالجزائر، مجلة دراسات وأبحاث اقتصادية في الطاقات المتجددة، المجلد 4، العدد 1، الجزائر، 2017، ص 430-432.

رابعاً: استراتيجيات تقليل الاعتماد على المحروقات

تسعى الجزائر إلى تنويع اقتصادها وتقليل الاعتماد على قطاع المحروقات من خلال تبني مجموعة من الاستراتيجيات الهادفة إلى تعزيز القطاعات الاقتصادية الأخرى، مما يساعد في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والحد من التقلبات الناجمة عن تقلب أسعار النفط. وفيما يلي أبرز هذه الاستراتيجيات¹:

1. تنمية قطاع الزراعة

تعمل الجزائر على تطوير القطاع الزراعي لزيادة الإنتاج المحلي وتحقيق الأمن الغذائي، مما يساهم في تقليل الاعتماد على واردات المواد الغذائية. يشمل ذلك استصلاح الأراضي، وتحديث أساليب الزراعة، ودعم المزارعين بالتقنيات الحديثة.

2. تطوير قطاع المناجم

تسعى الجزائر إلى استغلال ثرواتها المعدنية من خلال تطوير قطاع المناجم، خاصة في مشاريع استراتيجية مثل مشروع "غار جبيلات" لاستخراج الحديد، مما يعزز الصناعات التحويلية وزيادة الصادرات المعدنية.

3. الاستثمار في الطاقات المتجددة

تولي الجزائر اهتماماً كبيراً بالاستثمار في مصادر الطاقة المتجددة، مثل الطاقة الشمسية والرياح، بهدف تقليل الاعتماد على الوقود الأحفوري وتعزيز الاستدامة البيئية. يشمل ذلك إطلاق مشاريع وطنية لتوليد الكهرباء من مصادر نظيفة.

4. تعزيز الصناعات التحويلية والصيدلانية

تعمل الجزائر على تطوير الصناعات التحويلية لزيادة القيمة المضافة للموارد المحلية، بالإضافة إلى تعزيز قطاع الصناعات الصيدلانية لتلبية الاحتياجات المحلية والتصدير. يشمل ذلك تشجيع الاستثمارات في هذه المجالات وتقديم حوافز للمستثمرين.

5. تطوير قطاع السياحة

نظراً لما تمتلكه الجزائر من مقومات سياحية طبيعية وتاريخية، تسعى إلى تنمية قطاع السياحة لجذب السياح وزيادة الإيرادات، مما يساهم في تنويع مصادر الدخل. يشمل ذلك تحسين البنية التحتية السياحية والترويج للمواقع السياحية.

¹ عقون سارة وسمايلي نوفل، دور التنويع الاقتصادي في تنمية الصادرات خارج المحروقات في الجزائر: تجارب دولية ناجحة، مجلة الأفاق للدراسات الاقتصادية، المجلد 6، العدد 2، 2021، ص 21.

6. تحفيز الاستثمار الخاص والأجنبي

تعمل الجزائر على تحسين مناخ الأعمال لجذب الاستثمارات الخاصة والأجنبية، من خلال تبسيط الإجراءات الإدارية، وتقديم حوافز ضريبية، وتحديث الأطر القانونية المنظمة للاستثمار. يهدف ذلك إلى تعزيز دور القطاع الخاص في الاقتصاد الوطني .

المبحث الثالث: تحليل تأثير سياسات التجارة الخارجية على محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر

تلعب سياسات التجارة الخارجية دورا رئيسيا في تحقيق الاستقرار الاقتصادي من خلال تأثيرها على النمو، التوظيف، والتضخم في الجزائر. يهدف هذا المبحث إلى تحليل مدى فعالية هذه السياسات في تعزيز الاستقرار الاقتصادي وتحديد انعكاساتها على المتغيرات الكلية للاقتصاد الوطني.

المطلب الأول: تطور الميزان التجاري في الجزائر

شهد الميزان التجاري الجزائري تطورات ملحوظة عبر العقود، متأثرا بالسياسات التجارية والإصلاحات الاقتصادية المتبعة. فيما يلي تحليل لتطور الميزان التجاري وفقاً للفترة الزمنية والإصلاحات الرئيسية:

أولاً: فترة الاقتصاد الموجه (1963-1986)

بعد الاستقلال، تبنت الجزائر نموذج الاقتصاد الموجه، مع سيطرة الدولة على التجارة الخارجية. خلال هذه الفترة، كانت الصادرات تعتمد بشكل أساسي على المحروقات، بينما تركزت الواردات على سلع التجهيز والسلع الغذائية. رغم الجهود المبذولة، لم تحقق هذه السياسات التنويع الاقتصادي المطلوب، مما أدى إلى استمرار العجز في الميزان التجاري قمنا بتقسيم الفترة إلى 4 مراحل حسب السياسات المتبعة والظرف الاقتصادي التي مرت بها الفترة:

1. المرحلة الأولى: تحديات ما بعد الاستقلال (1963-1970)

الجدول رقم 10: تطور الميزان التجاري للفترة (1963-1970)

السنة	الميزان التجاري (دولار)	النمو في الميزان التجاري (%)
1963	-328,164,535	-
1964	-126,721,207	61.4%
1965	-101,274,848	20.1%
1966	40,509,939	-140.0%
1967	60,764,908	50.0%
1968	-40,509,939	-166.7%
1969	-182,294,787	-350.0%
1970	-344,334,543	-88.9%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

أ- تحليل تطور الميزان التجاري خلال الفترة (1963-1970)

- بدأ الميزان التجاري الجزائري بعجز كبير بلغ -328 مليون دولار في 1963، لكنه تقلص تدريجيا إلى 101- مليون دولار في 1965.

- في 1966 و1967، تحقق فائض بسيط نتيجة لتقليل الواردات وزيادة صادرات المحروقات.
- عاد العجز في سنة 1968 وما بعدها بسبب زيادة الواردات الاستثمارية المرتبطة بالتصنيع، حيث بلغ -344 مليون دولار في 1970.

ب- الملامح الاقتصادية:

في هذه الفترة، كان الاقتصاد الجزائري يخضع لسيطرة الدولة، حيث تم تأمين العديد من القطاعات الاقتصادية، خاصة قطاع الطاقة، وتم التركيز على التصنيع والاستقلال الاقتصادي عن فرنسا. رغم جهود الحكومة، كان الاقتصاد الجزائري يعاني من ضعف في الإنتاج الصناعي والزراعي، مما جعل البلاد تعتمد بشكل كبير على الاستيراد لتلبية الطلب المحلي.

ت- العوامل المؤثرة:

- سياسات التصنيع الحكومية التي أدت إلى استيراد معدات رأسمالية كبيرة، مما أثر على الميزان التجاري.
- تأمين قطاع النفط والغاز عام 1969، مما أعطى الجزائر سيطرة أكبر على صادراتها، لكنه لم يكن كافيا لتحقيق فائض دائم.
- الاعتماد على الاستيراد الغذائي بسبب ضعف الإنتاج الزراعي، مما زاد من الضغط على الميزان التجاري.

2. المرحلة الثانية: الطفرة النفطية ومحاولة تحقيق الاكتفاء الذاتي (1971-1980)

الجدول رقم 11: تطور الميزان التجاري للفترة (1971-1980)

السنة	الميزان التجاري (دولار)	النمو في الميزان التجاري (%)
1971	-468,180,171	-36.0%
1972	-357,101,806	23.7%
1973	-529,969,047	-48.4%
1974	430,545,118	-181.2%
1975	-1,443,254,204	-435.2%
1976	-720,491,495	50.1%

1977	-2,339,177,208	-224.8%
1978	-3,857,888,449	-65.0%
1979	-570,943,669	85.2%
1980	1,693,833,066	-396.5%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

أ- الإصلاحات الاقتصادية والسياسات خلال الفترة:

شهدت هذه الفترة زيادة كبيرة في الإنفاق الحكومي على البنية التحتية والصناعات الثقيلة، وذلك ضمن خطة التنمية الخماسية (1970-1974) التي هدفت إلى تحقيق استقلال اقتصادي وتنمية قطاعي الصناعة والزراعة.

بعد أزمة النفط عام 1973، استفادت الجزائر من ارتفاع أسعار النفط، مما عزز إيرادات التصدير. تم تعزيز سياسات إحلال الواردات عبر تشجيع الصناعات المحلية للحد من الاستيراد.

ب- تحليل الميزان التجاري:

- رغم هذه الجهود، استمر العجز حتى عام 1973 (-529 مليون دولار)، حيث ظلت الواردات تفوق الصادرات.
- في 1974، تحقق فائض تجاري بلغ 430 مليون دولار بسبب ارتفاع أسعار النفط عالميا.
- في 1975-1976، عاد الميزان التجاري إلى العجز (-1.44 مليار دولار و-720 مليون دولار) بسبب زيادة الإنفاق على المشروعات الصناعية الكبرى.
- في 1980، تحقق فائض قياسي بلغ 1.69 مليار دولار، بفضل الطفرة النفطية.

ت- العوامل المؤثرة:

- أزمة النفط 1973 رفعت الإيرادات البترولية وساعدت الجزائر على تحسين ميزانها التجاري.
- زيادة الإنفاق على المشاريع الصناعية الضخمة زاد من الاستيراد، مما أثر على الميزان التجاري في بعض السنوات.
- نقص التنوع الاقتصادي جعل الاقتصاد الجزائري غير قادر على تحقيق توازن مستدام في التجارة.

3. المرحلة الثالثة: بداية التراجع وتفاقم الأزمة الاقتصادية (1981-1985)

الجدول رقم 12: تطور الميزان التجاري للفترة (1981-1985)

السنة	الميزان التجاري (دولار)	النمو في الميزان التجاري (%)
1981	1,645,114,472	-2.9%
1982	871,043,284	-46.8%
1983	1,044,102,802	19.9%
1984	-943,135,164	-190.3%
1985	-1,829,825,550	-94.0%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

أ. تحليل تطور الميزان التجاري:

مع بداية الثمانينات، بدأ الاقتصاد الجزائري يعاني من آثار التقلبات في أسعار النفط، حيث تراجعت الأسعار تدريجيا بعد 1980، مما أدى إلى انخفاض الإيرادات الخارجية. واصلت الجزائر سياسات الإنفاق الكبير على المشاريع الحكومية، لكنها لم تحقق النتائج المتوقعة، مما أدى إلى تزايد الاعتماد على القروض الخارجية. في محاولة لإنعاش الاقتصاد، تبنت الحكومة إصلاحات تدريجية، لكنها لم تكن كافية لمنع تراجع الميزان التجاري.

- 1981-1982، بدأ الميزان التجاري في التراجع من 1.64 مليار دولار إلى 871 مليون دولار
- 1983، سجل الميزان التجاري فائضا بلغ 1.04 مليار دولار نتيجة لتحسن طفيف في أسعار النفط.
- 1984-1985، عاد العجز ليصل إلى -1.82 مليار دولار بسبب زيادة الواردات وانخفاض الصادرات.

ب. العوامل المؤثرة:

- انخفاض أسعار النفط عالميا بعد 1981 أدى إلى تراجع الإيرادات من الصادرات.
- الاستمرار في المشاريع غير المنتجة زاد من الحاجة إلى الاستيراد، مما عمق العجز التجاري.
- ضعف القطاع الصناعي الذي لم يستطع تعويض خسائر المحروقات.

4. المرحلة الرابعة: الأزمة الكبرى والانهيار الاقتصادي (1986-1989)

الجدول رقم 13: تطور الميزان التجاري للفترة (1986-1989)

السنة	الميزان التجاري (دولار)	النمو في الميزان التجاري (%)
1986	-6,571,229,226	-259.0%
1987	-2,763,033,271	57.9%
1988	-4,192,895,866	-51.7%
1989	-5,494,813,611	-31.1%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

أ. تحليل تطور الميزان التجاري خلال الفترة:

• 1986، تعرض الاقتصاد الجزائري لأزمة غير مسبوقة بسبب انهيار أسعار النفط، مما أدى إلى تراجع الإيرادات بشكل حاد. بدأت الحكومة في إصلاحات تقشفية صارمة، تضمنت تقليل الاستيراد وخفض الدعم الحكومي، لكن هذه الإجراءات جاءت متأخرة ولم تمنع الأزمة ثم تم اللجوء إلى الديون الخارجية بشكل مكثف لتعويض النقص في الإيرادات، مما جعل الوضع الاقتصادي أكثر هشاشة.

• 1986، سجل الميزان التجاري أكبر عجز خلال الفترة (-6.57 مليار دولار)، وهو أكبر تراجع منذ الاستقلال.

• 1987، تحسن العجز قليلا إلى -2.76 مليار دولار بفضل بعض إجراءات التقشف.

• 1988، بلغ العجز -5.49 مليار دولار، مما يعكس عمق الأزمة الاقتصادية.

ب. العوامل المؤثرة:

- انخفاض أسعار النفط إلى أدنى مستوياتها جعل الاقتصاد الجزائري عاجزا عن تمويل وارداته.
- زيادة الديون الخارجية جعلت الجزائر مضطرة للحد من الإنفاق المحلي، مما أثر على النمو الاقتصادي.
- ضعف القطاعات غير النفطية جعل الجزائر غير قادرة على تعويض خسائرها عبر تصدير منتجات صناعية أو زراعية.

ثانيا: بداية الإصلاحات الاقتصادية (1990- 1994)

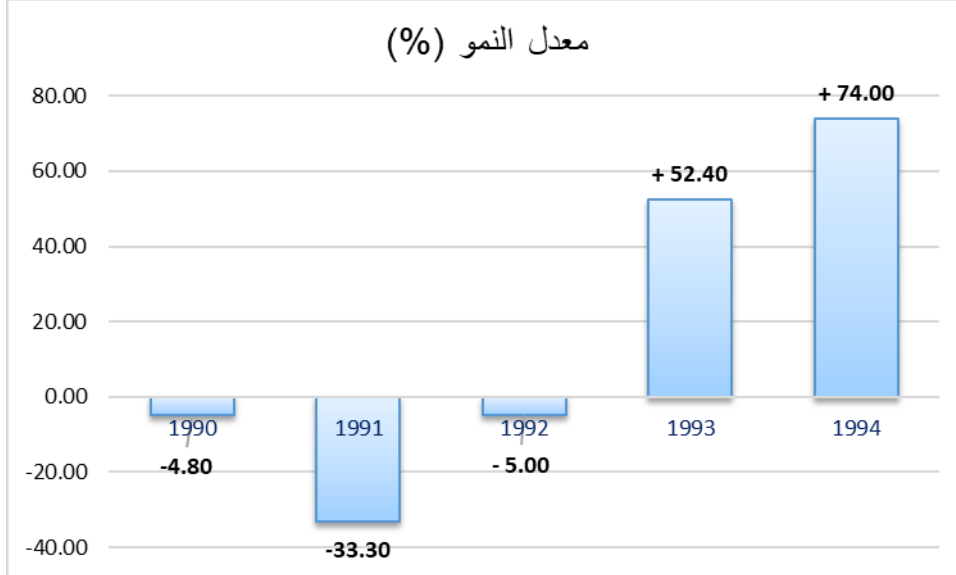
مع بداية التسعينيات، بدأت الجزائر في تنفيذ إصلاحات اقتصادية تهدف إلى تحرير التجارة الخارجية وتعزيز دور القطاع الخاص هذه الجهود، استمر العجز في الميزان التجاري، حيث بلغ في عام 1994 حوالي 0.260 مليار دولار. يُعزى ذلك إلى استمرار الاعتماد على المحروقات كمصدر رئيسي للصادرات، مقابل واردات مرتفعة من السلع الاستهلاكية و سلع التجهيز.

الجدول رقم 14: تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 1990-1994

السنة	الميزان التجاري (مليون دولار)
1990	-1,500
1991	-2,000
1992	-2,100
1993	-1,000
1994	-260

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

الشكل رقم 12: معدل النمو الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة 1990-1994



المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

1. المرحلة الأولى: تفاقم العجز 1990-1992

بدأ العجز عند -1.5 مليار دولار في 1990 وازداد إلى -2.1 مليار دولار في 1992 بسبب زيادة الواردات بعد تحرير التجارة، وانخفاض الصادرات بسبب ضعف الإنتاج المحلي.

- خفض قيمة الدينار زاد تكلفة الواردات لكنه لم يعزز الصادرات بما يكفي لموازنة الميزان التجاري.

- أثرت الاضطرابات السياسية على النشاط الاقتصادي وأدت إلى هروب رؤوس الأموال وانخفاض الاستثمارات.

2. المرحلة الثانية: تحسين الميزان التجاري تدريجيا 1993-1994

- 1993: تقلص العجز إلى -1 مليار دولار، وذلك بفضل سياسات التقشف والحد من الواردات غير الأساسية.
- 1994: تقلص العجز بشكل ملحوظ ليصل إلى -260 مليون دولار فقط، وهو ما يعكس نجاح بعض السياسات الحكومية في ضبط التجارة.
- ارتفاع الصادرات بسبب تحسن طفيف في أسعار النفط، بالإضافة إلى تراجع قيمة الدينار مما جعل المنتجات الجزائرية أرخص نسبيا في الأسواق العالمية.
- ساهم تحرير التجارة في هذه الفترة في زيادة حجم الواردات، حيث سمح للشركات الخاصة بالاستيراد دون قيود كبيرة، مما أدى إلى زيادة العجز التجاري في السنوات الأولى.
- تطبيق إجراءات التقشف في 1993-1994، حيث بدأت الحكومة بتقييد الواردات غير الضرورية، مما ساهم في تقليل العجز.
- أدت الأزمة السياسية (العشرية السوداء) إلى انكماش الإنتاج المحلي بسبب هروب رؤوس الأموال وتراجع الثقة الاقتصادية. وأيضا انخفضت الاستثمارات الأجنبية، مما أدى إلى تباطؤ نمو القطاعات غير النفطية. في المقابل، زادت الحكومة من صادرات المحروقات لتعويض النقص في الإيرادات.
- شهدت أسعار النفط انخفاضا نسبيا في بداية التسعينيات، مما أدى إلى انخفاض الإيرادات من الصادرات، وزيادة العجز التجاري.
- مع تحسن أسعار النفط في 1994، تحسن الميزان التجاري تدريجيا، حيث قلّ العجز إلى -260 مليون دولار فقط.

ثالثا: تحرير التجارة وزيادة الفوائض الفترة (1995-2008)

- استمرت الجزائر في تطبيق سياسات تحرير التجارة، مما أدى إلى تحسن الميزان التجاري. في عام 2008، حقق الميزان التجاري أقصى فائض له، حيث بلغ حوالي 39.8 مليار دولار. هذا التحسن كان نتيجة لارتفاع أسعار المحروقات عالميا وزيادة الطلب على الطاقة. فيتم تحليل الميزان التجاري خلال الفترة 1995-2008 كالتالي:

الجدول رقم 15: تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة: 1995-2008

السنة	الميزان التجاري (مليار دولار)	معدل النمو(%)
1995	1.8	10.5%
1996	2.4	33.3%
1997	3.1	29.2%
1998	3.8	22.6%
1999	4.5	18.4%
2000	5.6	24.4%
2001	7.1	26.8%
2002	10.3	45.1%
2003	15.6	51.5%
2004	20.8	33.3%
2005	25.3	21.6%
2006	29.5	16.6%
2007	35.1	18.9%
2008	39.8	13.4%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

يبين الجدول رقم 15 تطور الميزان التجاري في الجزائر للفترة 1996-2008 حيث يمكننا تقسيم

الفترة الى مرحلتين:

1. المرحلة الأولى: بداية تحقيق الفوائض التجارية 1995-1999

أ. تطور الميزان التجاري خلال الفترة:

شهدت هذه الفترة تحولا تدريجيا نحو تحقيق فائض في الميزان التجاري، حيث انتقلت الجزائر من

مرحلة العجز المزمن في العقود السابقة إلى تحقيق فائض بلغ 4.5 مليار دولار في 1999.

ب. أبرز العوامل المؤثرة :

- تحسين أسعار النفط في أواخر التسعينات.
- تنفيذ إصلاحات اقتصادية لتحفيز الصادرات وتقليل الواردات غير الضرورية.
- تقليص الإنفاق العام وضبط الميزانية وفقا لشروط صندوق النقد الدولي.

2. المرحلة الثانية: فترة الفوائض الضخمة بسبب الطفرة النفطية 2000-2008

أ. تطور الميزان التجاري خلال هذه الفترة

ارتفع الفائض التجاري منذ سنة 2000 بشكل مستمر حتى وصل إلى 39.8 مليار دولار في 2008.

ب. العوامل المؤثرة

- ارتفاع أسعار النفط إلى مستويات قياسية.
 - زيادة إنتاج المحروقات وزيادة الصادرات نحو الأسواق الأوروبية والآسيوية.
 - تنفيذ مشاريع كبرى في البنية التحتية والطاقة مما عزز النشاط الاقتصادي.
 - تحسن احتياطي النقد الأجنبي، مما سمح للحكومة بتخفيض الديون والاستثمار في مشاريع التنمية.
- شكلت صادرات المحروقات أكثر من 97% من إجمالي الصادرات الجزائرية خلال هذه الفترة، مما جعل الميزان التجاري يعتمد بشكل كلي على تطور أسعار النفط في الأسواق العالمية. عندما ارتفعت أسعار النفط بين 2003-2008، تضاعف الفائض التجاري بشكل كبير.
- ساهم تخفيض التعريفات الجمركية والانضمام إلى اتفاقيات التجارة الحرة في زيادة التجارة مع الدول الأخرى، لكنه زاد من حجم الواردات الاستهلاكية.

رابعاً: تقلبات في الميزان التجاري الفترة 2009-2014

خلال هذه الفترة، شهد الميزان التجاري الجزائري تقلبات نتيجة لتذبذب أسعار النفط. ورغم استمرار الفوائض في بعض السنوات، إلا أن الاعتماد الكبير على المحروقات جعل الاقتصاد عرضة للصدمات الخارجية.

الجدول رقم 16: تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة: 2009-2014

السنة	الميزان التجاري (مليار دولار)	معدل النمو (%)
2009	20.5	-48.5%
2010	26.3	+28.3%
2011	29.6	+12.5%
2012	30.7	+3.7%
2013	15.8	-48.5%
2014	4.5	-71.5%

المصدر: من إعداد الطالب اعتماداً على بيانات البنك الدولي.

1. المرحلة الأولى: فوائض تجارية بفضل ارتفاع أسعار النفط (2009-2012)

- في 2009، بلغ الفائض التجاري 20.5 مليار دولار رغم الأزمة المالية العالمية، لكنه كان أقل من عام 2008 بسبب انخفاض طفيف في أسعار النفط.
- بين 2010 و2012، زاد الفائض التجاري ليصل إلى 30.7 مليار دولار، وذلك بسبب:
 - ارتفاع أسعار النفط عالميا.
 - زيادة صادرات الغاز الطبيعي.
 - استقرار الدينار الجزائري مما ساعد على ضبط أسعار الواردات.

2. المرحلة الثانية: انخفاض حاد في الفائض التجاري 2013-2014

- في 2013، انخفض الفائض إلى 15.8 مليار دولار نتيجة:
 - زيادة كبيرة في الاستيراد بسبب المشاريع الضخمة التي أطلقتها الحكومة.
 - تراجع الطلب العالمي على النفط، مما أدى إلى انخفاض الصادرات النفطية.
- في 2014، انخفض الفائض إلى 4.5 مليار دولار فقط بسبب التراجع الحاد في أسعار النفط في الربع الأخير من العام.

خامسا: عودة العجز التجاري الفترة (2015-2019)

مع انخفاض أسعار النفط العالمية، عاد الميزان التجاري الجزائري إلى تسجيل عجز، حيث بلغ حوالي 20.1 مليار دولار في عام 2016 هذا العجز ناتج عن تراجع عائدات الصادرات النفطية مقابل واردات مرتفعة.

الجدول رقم 17: تطور الميزان التجاري الجزائري خلال الفترة: 2015-2019

السنة	الميزان التجاري (مليار دولار)	معدل النمو(%)
2015	-13.7	-8.3%
2016	-20.1	-9.2%
2017	-17.1	+14.9%
2018	-13.4	+21.6%
2019	-9.5	+29.1%

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

1. المرحلة الأولى : تفاقم العجز التجاري بسبب انهيار أسعار النفط 2015-2016

أ- تطور الميزان التجاري خلال الفترة

في 2015، بلغ العجز -13.7 مليار دولار، لكنه تقاوم في 2016 ليصل إلى -20.1 مليار دولار، وهو أحد أعلى معدلات العجز في تاريخ الجزائر.

ب-العوامل المؤثرة

- انهيار أسعار النفط عالمياً أدى إلى انخفاض الإيرادات النفطية، مما قلل من عائدات التصدير.
- استمرار اعتماد الجزائر على الواردات لتلبية الطلب المحلي.
- ضعف الإنتاج المحلي وعدم قدرة القطاعات غير النفطية على تعويض النقص في الإيرادات.

1. المرحلة الثانية: تحسن نسبي في الميزان التجاري 2017-2019

أ- تطور الميزان التجاري خلال هذه الفترة

- في 2017، بدأ العجز في الانخفاض إلى -17.1 مليار دولار نتيجة للقيود على الواردات.
- في 2018، استمر التحسن ليصل العجز إلى -13.4 مليار دولار، ومع حلول 2019، تقلص العجز إلى -9.5 مليار دولار.

ب-العوامل المؤثرة

- التحسن التدريجي في أسعار النفط بين 2017-2019.
- السياسات الحكومية لتقليل الاستيراد، مما ساعد في خفض فاتورة الواردات.
- التخفيض التدريجي لقيمة الدينار، مما جعل الواردات أكثر تكلفة، وأدى إلى انخفاض الطلب على المنتجات المستوردة.

سادسا: جهود التنويع الاقتصادي الفترة (2020-2023)

في السنوات الأخيرة، بذلت الجزائر جهودا لتنويع اقتصادها وتقليل الاعتماد على المحروقات. في عام 2021، سجل الميزان التجاري فائضا قدره 16.68 مليار دولار، مع صادرات بلغت 51.73 مليار دولار. وفي عام 2022، ارتفع الفائض إلى 26.958 مليار دولار، مدعوما بارتفاع أسعار المحروقات. إلا أن عام 2023 شهد تراجعاً في الفائض إلى 12.713 مليار دولار بسبب انخفاض أسعار المحروقات.

الجدول رقم 18: تطور الميزان التجاري في الجزائر للفترة 2020-2023

السنة	الميزان التجاري (مليار دولار)	(%) معدل النمو
2020	-10.6	-
2021	-1.3	+87.7
2022	+26.5	-
2023	+12.7	-52.1

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي.

تميز الميزان التجاري خلال الفترة 2020-2023 بتقلبات مستمرة:

1. عجز تجاري بسبب جائحة كورونا وانخفاض أسعار النفط لسنة 2020

شهدت الجزائر خلال الفترة 2020-2023 تحولات اقتصادية مهمة أثرت بشكل مباشر على ميزانها التجاري. تأثرت هذه الفترة بجائحة كوفيد-19، وتقلبات أسعار النفط، وإصلاحات اقتصادية محلية.

- سجل الميزان التجاري عجزا قدره 10.6 مليار دولار نتيجة لانخفاض أسعار النفط وتراجع الطلب العالمي بسبب الجائحة.

2. التحسن ملحوظ في الميزان التجاري سنة 2021

انخفض العجز إلى 1.3 مليار دولار، مما يمثل تحسنا 87.7% مقارنة بعام 2020، بفضل ارتفاع أسعار النفط وتعافي الطلب العالمي.

3. فائض تجاري كبير سنة 2022

حقق الميزان التجاري فائضا قدره 26.5 مليار دولار، نتيجة لارتفاع أسعار المحروقات وزيادة الصادرات.

4. تراجع في الفائض التجاري سنة 2023

انخفض الفائض إلى 12.7 مليار دولار، بانخفاض نسبته 52.1% مقارنة بعام 2022، بسبب انخفاض أسعار المحروقات وزيادة الواردات.

المطلب الثاني: محددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر وفق متغيرات المربع السحري لكالدور

في سياق الاقتصاد الكلي، يعد تحليل محددات الاستقرار الاقتصادي أمرا جوهريا لفهم ديناميكيات النمو والتوازن، ويوفر نموذج المربع السحري لكالدور إطارا تحليليا يربط بين أربعة مؤشرات رئيسية: معدل النمو، معدل البطالة، معدل التضخم، والميزان التجاري. وفي حالة الجزائر، تسهم الخصائص الهيكلية للاقتصاد، مثل اعتماده على صادرات المحروقات، في تحديد سلوك هذه المتغيرات. لذا، فإن دراسة هذه المحددات ضمن هذا النموذج تتيح فهما أدق لمستوى الاستقرار الاقتصادي والتحديات المرتبطة به.

أولا: نشأة المربع السحري لكالدور.

خلال الستينات بدا للحكومات أن الاضطرابات الاقتصادية قد تم التخلص منها وأنه لا بد لها أن تضع النمو الاقتصادي على رأس اهتماماتها، وبإضافة المتغير لاهتمام الحكومة يظهر المربع السحري لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أو ما يعرف بمربع كالدور السحري، وهو الطريقة التي تستلزم الجمع بين

سياستين اقتصاديتين هما السياسة الهيكلية والسياسة الدورية وهما سياستين مختلفتي الأبعاد، وكذا فإن الأمر يتطلب التمييز بين الظواهر قصيرة المدى والنمو الاقتصادي طويل المدى، وبهذا فإن المربع السحري يتطلب تنسيقا للرفع من نسبته¹.

ثانيا: مؤشرات الاستقرار الاقتصادي حسب المربع السحري لكالدور

أعطى كالدور حدودا معينة يجب تحقيقها في مؤشرات الاستقرار الاقتصادي لتحقيق أهداف السياسة الاقتصادية الكلية والتي يمكن إيجازها فيمايلي²:

1- **النمو الاقتصادي**: حسب كالدور يجب أن يبلغ معدل النمو الاقتصادي 6%، وهو مسألة تتطلب

الموازنة بين تحقيق معدل نمو أعلى من معدل نمو السكان مع مراعاة الحفاظ على البيئة من التلوث.

2- **التشغيل الكامل**: حسب كالدور يجب أن يبلغ 0%، وهذا من خلال استغلال كامل الطاقة الانتاجية

للمجتمع بما يسمح بتحقيق أعلى مستوى من التوظيف.

3- **ميزان المدفوعات**: وفقا لرؤية كالدور، يجب أن يكون التوازن في ميزان المدفوعات عند مستوى صفر

أو بنسبة إيجابية من الناتج المحلي الإجمالي، حيث يعد هذا المؤشر ضروريا لتحقيق الاستقرار

الاقتصادي وضمان قدرة الدولة على الوفاء بالتزاماتها الدولية دون ضغوط مالية.

4- **التضخم**: حسب كالدور من الأفضل الحصول على نسبة معدومة للتضخم، حيث حسبه فإن عدم

التحكم في مستويات الأسعار يؤدي للتأثير السلبي على بعض المؤشرات الاقتصادية ومنه على

اتخاذ القرارات الصحيحة مايمكنه زعزعة الاستقرار الاقتصادي.

المطلب الثالث: تحليل أثر سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر (1963-2023)

عرفت الجزائر تحولات كبرى في سياساتها التجارية منذ الاستقلال سنة 1962، حيث انتقلت من

اقتصاد موجه يعتمد على إحلال الواردات إلى الانفتاح التدريجي ثم التحرير الكامل للتجارة الخارجية. وقد

أثرت هذه التحولات على الاستقرار الاقتصادي، سواء من خلال تأثيرها على النمو الاقتصادي، البطالة،

التضخم، وميزان المدفوعات، يمكن ملاحظة أن أداء هذه المتغيرات الاقتصادية كان متأثرا بشكل مباشر

¹ Joseph Deiss & Philippe Gugler, *Politique économique et sociale*, 1 er édition, Groupe de Boeck s.a, Bruxelles, 2012, p14.

² حيدوشي عاشور وششوي حسنى، مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في ظل تطبيق السياسة المالية بالجزائر دراسة تحليلية خلال الفترة

2000-2018، مجلة البحوث والدراسات العلمية، المجلد 15، العدد 01، الجزائر، 2022، ص 8.

بالسياسات التجارية المتبعة في كل مرحلة، والتي كانت مزيجا من الحماية والانفتاح وفقا للظروف الاقتصادية والسياسية.

أولا: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية والنمو الاقتصادي

الجدول رقم 19: الاتجاهات العامة للنمو الاقتصادي مقارنة بالسياسات التجارية

الفترة	السياسة التجارية المتبعة	معدل النمو الاقتصادي (%)	تحليل العلاقة
1963-1980	اقتصاد موجه، إحلال الواردات	7% - 9%	أدى دعم الدولة للصناعة والبنية التحتية إلى تحقيق نمو قوي رغم نقص التنوع الاقتصادي.
1980-1990	بداية الانفتاح، اعتماد متزايد على النفط	3% - 6%	كان النمو مرتبطا بأسعار النفط، حيث تراجعت القطاعات غير النفطية.
1990-2000	إصلاحات تجارية، اتفاقيات تجارة حرة	-0.9% - 4.3%	أدت الصدمات الاقتصادية الناجمة عن الإصلاحات الهيكلية إلى ضعف النمو في البداية، لكنه تحسن مع الاستقرار النسبي.
2000-2014	تحرير التجارة، انضمام لاتفاقيات دولية	3.5% - 5.1%	حقق الاقتصاد نموا قويا بفضل الفوائد النفطية، لكن بقي هشاً بسبب ضعف التنوع الاقتصادي.
2015-2023	تقييد الواردات، محاولة دعم الإنتاج المحلي	-4.9% - 2.9%	تباطأ النمو مع انخفاض أسعار النفط، وزادت الحكومة من القيود التجارية لتقليل العجز.

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي والمعلومات المعروضة في الفصل النظري.

1. الفترة 1963-1980 (نمو قوي رغم الحماية)

- كانت الجزائر تعتمد على الصناعات الوطنية وإحلال الواردات، مما ساعد في تحقيق معدلات نمو مرتفعة.

- رغم ذلك، كان النمو غير مستدام بسبب اعتماده الكبير على الإيرادات النفطية لتمويل المشاريع.

2. الفترة 1990-2000 (التكيف الهيكلي وتأثيره السلبي على النمو)

- مع تحرير التجارة الخارجية وخفض القيود الجمركية، واجهت الصناعات المحلية منافسة قوية من المنتجات المستوردة، مما أدى إلى تباطؤ النمو بسبب انخفاض الإنتاج الوطني.
- أدت سياسات تعويم الدينار وإلغاء الدعم إلى ضعف القدرة الشرائية للمواطنين، مما حد من الطلب الداخلي.

3. الفترة 2015-2023 (قيود الاستيراد وتأثيرها على النمو)

- اتجهت الجزائر إلى فرض قيود مشددة على الاستيراد للحد من العجز التجاري، مما أدى إلى تراجع النشاط الاقتصادي بسبب نقص السلع والمواد الأولية.
- لم تنجح هذه السياسات في تحقيق نمو قوي لأن الإنتاج المحلي لم يكن قادرًا على تعويض النقص في المنتجات المستوردة.

4. الاستنتاج العام :

- أدى إحلال الواردات إلى نمو مرتفع لكنه غير مستدام.
- أدى الانفتاح غير المدروس إلى صدمات اقتصادية أثرت سلبًا على النمو في التسعينيات.
- ساهمت قيود الاستيراد في تحجيم النمو بسبب ضعف التصنيع المحلي.

ثانيا: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية وسوق العمل (البطالة)

الجدول رقم 20: معدلات البطالة مقارنة بالسياسات التجارية

الفترة	السياسة التجارية المتبعة	معدل البطالة (%)	تحليل العلاقة
1963-1980	تأميم القطاعات، تشغيل مكثف في الدولة	11% - 18%	أدت سياسة التوظيف الحكومي إلى خفض البطالة رغم ضعف الإنتاجية.
1980-1990	بداية الانفتاح، تقليص الوظائف الحكومية	25% - 30%	أدى تقليص الدعم الحكومي وتقليل الوظائف إلى ارتفاع معدلات البطالة.
1990-2000	تحرير التجارة، إغلاق الشركات غير الفعالة	25% - 27%	ارتفاع البطالة بسبب تفكيك القطاع العام وتأثر الصناعات المحلية بالمنافسة الخارجية.
2000-2014	انتعاش النفط، استثمارات حكومية كبيرة	10% - 15%	انخفضت البطالة مع زيادة المشاريع الحكومية، لكن لم يكن هناك تشغيل قوي في القطاع الخاص.
2015-2023	تقييد الاستيراد، دعم الصناعات المحلية	12% - 14%	لم تخلق قيود الاستيراد وظائف كافية بسبب ضعف التصنيع المحلي.

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي والمعلومات المعروضة في الفصل النظري.

نلاحظ من خلال الجدول أنه:

- في الفترات التي شهدت حماية تجارية وتوظيف حكومي واسع، كانت البطالة أقل لكنها لم تكن مدعومة بإنتاجية حقيقية.
- عند الانفتاح التجاري غير المدروس، زادت البطالة بسبب تضرر الصناعات المحلية.
- لم تنجح سياسات تقييد الاستيراد في خلق وظائف كافية لأنها لم تدعم تحسين الإنتاج الصناعي بالشكل المطلوب.

ثالثا: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية والتضخم

الجدول 21: معدلات التضخم مقارنة بالسياسات التجارية

الفترة	السياسة التجارية المتبعة	معدل التضخم (%)	تحليل العلاقة
1963-1980	تسعير مركزي، دعم السلع الأساسية	5% - 12%	كان التضخم منخفضا بسبب الرقابة الحكومية على الأسعار.
1980-1990	تخفيف الدعم، بداية تحرير السوق	20% - 30%	ارتفاع التضخم بسبب تعويم الدينار وزيادة الاستيراد بأسعار مرتفعة.
1990-2000	تحرير التجارة، رفع الدعم تدريجيا	10% - 25%	ارتفاع التضخم مع زيادة الأسعار المحلية بعد رفع القيود الجمركية.
2000-2014	دعم حكومي قوي، استقرار نقدي	3% - 6%	استقرار التضخم بفضل الفوائض التجارية واستقرار العملة.
2015-2023	تقييد الواردات، انخفاض قيمة الدينار	6% - 9%	التضخم ارتفع مع تقييد الواردات، بسبب نقص السلع وارتفاع الأسعار.

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي والمعلومات المعروضة في الفصل النظري.

نلاحظ من خلال تحليلنا للجدول أنه:

- في الفترات التي شهدت تدخل حكومي قوي، كان التضخم منخفضا لكنه اصطناعي بسبب دعم الأسعار.
- عند الانفتاح التجاري، ارتفع التضخم بسبب الضغط على العملة الوطنية وزيادة تكاليف الاستيراد.
- قيود الاستيراد أدت إلى ارتفاع التضخم بسبب نقص السلع وعدم قدرة الإنتاج المحلي على تعويض النقص.

رابعا: تحليل العلاقة بين السياسات التجارية وميزان المدفوعات

الجدول رقم 22: تطور ميزان المدفوعات مقارنة بالسياسات التجارية

الفترة	السياسة التجارية المتبعة	ميزان المدفوعات (مليار دولار)	تحليل العلاقة
1963-1980	اقتصاد موجه، تحكم حكومي كامل	2.0 - 5.0	كان ميزان المدفوعات مستقرا بسبب سيطرة الدولة على التجارة.
1990-2000	تحرير التجارة، انخفاض أسعار النفط	-2.5 - 5.0	تدهور ميزان المدفوعات بسبب زيادة الواردات مقارنة بالصادرات.
2000-2014	فوائض نفطية، تحرير محسوب	10.0 - 30.2	تحسن ميزان المدفوعات بفضل الفوائض

الفصل الثاني: تحليل و أقع سياسات التجارة الخارجية ومحددات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر

			التجارية.
2015-2023	قيود الاستيراد، ضعف الصادرات غير النفطية	-8.1 - 5.3	لم تحقق القيود نتائج كبيرة بسبب ضعف الصادرات غير النفطية.

المصدر: من إعداد الطالب اعتمادا على بيانات البنك الدولي والمعلومات المعروضة في الفصل النظري.

ميزان المدفوعات يتأثر مباشرة بالصادرات والواردات، مما يجعله حساسا للسياسات التجارية المتبعة

وهذا ما نلاحظه من خلال الجدول رقم 22.

- لتحسين ميزان المدفوعات، تحتاج الجزائر إلى زيادة الصادرات غير النفطية وتقليل الاعتماد على الواردات النفطية.

خلاصة الفصل:

يتناول الفصل تحليل تأثير سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، من خلال استعراض تطور هذه السياسات وتأثيرها على التجارة والاقتصاد الوطني. فمنذ الاستقلال، مرت الجزائر بمراحل مختلفة، بدءا من الحماية الجمركية ونظام الحصص في الستينيات، مروراً باحتكار الدولة للتجارة الخارجية خلال السبعينيات والثمانينيات وصولاً إلى تحرير التجارة والانفتاح الاقتصادي منذ التسعينيات.

هيكّل التجارة الخارجية لا يزال يعتمد بشكل كبير على المحروقات، التي تمثل حوالي 95% من إجمالي الصادرات، مع مساهمة محدودة للمنتجات غير النفطية، بينما تعتمد الواردات على السلع الرأسمالية والاستهلاكية، مما يعكس ضعف الإنتاج المحلي. على الرغم من أن تحرير التجارة ساهم في تعزيز التدفقات التجارية، إلا أنه جعل الاقتصاد أكثر انكشافاً للصدمات الخارجية، في حين أن السياسات الحمائية السابقة دعمت الصناعة المحلية ولكنها رفعت الأسعار وأثرت على تنافسية المنتجات الجزائرية في الأسواق العالمية.

توصلنا من خلال هذا الفصل إلى جملة من النتائج أهمها:

- استمرار هيمنة قطاع المحروقات على الصادرات يجعل الاقتصاد غير متنوع ومعرضاً للتقلبات الخارجية.
- السياسات الحمائية دعمت الإنتاج الوطني لكنها أثرت سلباً على القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية عالمياً.
- تحرير التجارة ساهم في زيادة التدفقات التجارية لكنه أدى إلى ارتفاع العجز التجاري في بعض الفترات.
- ضعف البنية التحتية والتحديات التنظيمية يحدان من فرص تنويع الصادرات وتعزيز القدرة التنافسية.
- تنويع الصادرات ضرورة اقتصادية، حيث يجب تعزيز القطاعات غير النفطية مثل الزراعة والصناعات التحويلية.
- لتحقيق استقرار اقتصادي طويل الأمد، يجب تقليل الاعتماد على المحروقات، تحسين بيئة الاستثمار، وتطوير سياسات أكثر فعالية لدعم الصادرات.

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) في الجزائر

تمهيد:

يهدف هذا الفصل إلى بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) وتوظيفه في الدراسة التطبيقية لتحليل أثر صدمات سياسة التجارة الخارجية على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر. ويستند النموذج إلى مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) باعتبارها المصدر الوحيد والأساسي للبيانات. وفي هذا الإطار، سيتم إعداد مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للاقتصاد الجزائري لسنة 2021، والتي تعد قاعدة البيانات المرجعية للنموذج (Single Source of Truth). وقبل الشروع في بناء هذه المصفوفة، سيتم تقديم المراحل النظرية والمنهجية الضرورية لفهمها وتكوينها، بما يشمل عرض بنيتها المفاهيمية، وتفصيل الحسابات المكونة لها، واستعراض مصادر البيانات المستخدمة في السياق الجزائري. ويعقب ذلك تحليل توازن المصفوفة وتوافقها، باعتبارها عنصرا حاسما لضمان انسجام البيانات المحاسبية، مما يعزز من مصداقية النماذج الاقتصادية المبنية عليها، وعلى رأسها نموذج CGEM.

وبعد استكمال تشكيل قاعدة البيانات المتمثلة في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية لعام 2021، يتم التطرق إلى الإطار النظري لنماذج التوازن العام القابل للحساب، من حيث الهيكل والمكونات الأساسية، وأنواع النماذج، وآلية تحقق التوازن الاقتصادي، واستجابة النموذج للصدمات. كما يعرض أسلوب إفعال النموذج، ومن ثم يقدم شرح لكيفية احتساب المعلمات الرئيسية وتحديد الصيغة الرياضية الملائمة، بما ينسجم مع إشكالية البحث وأهداف هذه الأطروحة.

وللإلمام بكل هذه الجوانب، تم تقسيم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث:

- **المبحث الأول:** أساسيات حول نماذج التوازن العام القابل للحساب ومصفوفة المحاسبة الاجتماعية
- **المبحث الثاني:** بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021.
- **المبحث الثالث:** بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب الخاص بالاقتصاد الجزائري.

المبحث الأول: أساسيات حول نماذج التوازن العام القابل للحساب ومصفوفة المحاسبة الاجتماعية

أصبح استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب (CGE Models) أداة اقتصادية شائعة في تحليل السياسات والصدمات الاقتصادية سواء في البلدان المتقدمة أو البلدان النامية، فبالنسبة للاقتصادات المتقدمة كان التركيز في التطبيقات والأبحاث العلمية مسلطاً على التحليل الجزئي، مع تركيز التحليل على تقدير أثر السياسات الضريبية البديلة (مثل سياسة التجارة الخارجية) أو سياسات الطاقة على توزيع الثروة ورفاه المجتمع. أما في البلدان النامية، فقد تم استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب في نطاق أوسع من القضايا، حيث تشمل تحليل السياسات الاقتصادية الكلية متوسطة أو طويلة الأجل، بالإضافة إلى القضايا الاقتصادية الجزئية التقليدية التي يتم تحليلها في الاقتصادات المتقدمة.

المطلب الأول: أساسيات حول نماذج التوازن التطبيقي العام القابل للحساب (CGEM)

تتنوع نماذج التوازن العام القابل للحساب وفقاً لهيكلها وأهداف الدراسة، حيث تختلف في طريقة تمثيلها للعلاقات الاقتصادية وفي مدى شمولها للعوامل الزمنية والاختلالات السوقية، فيساعد هذا التنوع في تكييف النماذج مع مختلف السياقات الاقتصادية والبحوث العلمية، مما يجعلها أداة فعالة لدراسة آثار الصدمات في السياسات الاقتصادية الكلية.

أولاً: مفهوم نماذج التوازن العام القابل للحساب

تسود حالة التوازن العام عند والراس (Walrasian General Equilibrium) عندما يتساوى العرض مع الطلب عبر جميع الأسواق المترابطة في الاقتصاد، فتعتبر نماذج التوازن العام القابلة للحساب (CGEM) محاكاة تجمع بين الهيكل المجرد للتوازن العام الذي صاغه (Arrow and Debreu)¹ في أوائل الخمسينات، والبيانات الاقتصادية الواقعية، بجل رياضي لمستوى العرض والطلب والأسعار التي تدعم التوازن عبر مجموعة محددة من الأسواق². فيعتبر هذا النموذج نظاماً متشابكاً من المعادلات الرياضية الانية التي توضح وتصور طبيعة سير وعمل اقتصاد بلد ما، ويستند في تحليله إلى النظرية الاقتصادية النيوكلاسيكية (NeoClassical Theory) للتوازن العام، فهو عبارة من ترجمة رياضية تحتوي على وصف تفصيلي للتقنيات الإنتاجية، سلوك المستهلك وتفضيلاته، المواد المتاحة والمتطلبات، وصف سلوك الأمثلية للوحدات الاقتصادية أو الوكلاء وتتمثل هذه الأخيرة عادة في العائلات، الشركات، الإدارة العمومية،

¹ Kenneth J. Arrow and Gerard Debreu, *Existence of an Equilibrium for a Competitive Economy*, JSTORE, ECONOMETRICA, Vol: 22, N°3, USA, 1954, pp 265-290.

² Ian Sue Wing, *Computable General Equilibrium Models and Their Use in Economy-Wide Policy Analysis: Everything You Ever Wanted to Know (But Were Afraid to Ask)*, MIT Joint Program Technical Note, Cambridge, Massachusetts, United States, 2004, p 1.

والعالم الخارجي¹ التي تطرقنا إليها سابقا. أصبحت تعتبر نماذج التوازن التطبيقي العام القابل للحساب أحد أحدث طرق التحليل الاقتصادي الكلي، التي بدأت مؤخرا في الانتشار بفضل توفر القواعد البيانية والتطورات التي شهدتها الحاسبات الآلية وبرمجيات البرمجة الرياضية مثل برنامج GAMS : General Algebraic Modeling System، فقد أطلق عليها سابقا مصطلح الصندوق الأسود "Black Box" ذلك لأن النموذج يحتوي على عدد كبير من المتغيرات والمعلومات التي تتميز بالتعقيد الهيكلي مما يتيح إمكانية إخفاء افتراضات مشكوك فيها تؤثر في النهاية على نتائجها، لكن كنتيجة لهذه التطورات أصبحت نمذجة التوازن العام تستخدم بصورة روتينية في أوساط المؤسسات الاقتصادية العالمية، كالبنك الدولي وصندوق النقد الدولي لتقييم السياسات الاقتصادية وبرامج الإصلاح الاقتصادي في العديد من البلدان النامية والمتطورة، وتأتي في مقدمة المواضيع الحديثة التي تناولتها نماذج التوازن العام القابلة للحساب قضايا الإصلاحات الضريبية، سياسات التجارة الخارجية، وقضايا التنمية المستدامة والنمو الاقتصادي.

فتعريف مصطلح "التوازن العام" في النموذج والذي قدمه Thissen (2000) من خلال الجمع بين تعريف (1996) Dixon and Parmenter وتعريف (1982) Dervis et al.، يعرف بأنه "الروابط الأساسية في التوازن الاقتصادي الكلي بين مداخل مختلف الوحدات الاقتصادية، وأنماط الطلب، وميزان المدفوعات، وهيكل الإنتاج للقطاعات الاقتصادية المختلفة"، بالإضافة إلى ذلك، فإن هذا النموذج يتضمن مجموعة من المعادلات التي تصف السلوك الاقتصادي للمتفاعلين الاقتصاديين في النموذج والقيود التكنولوجية والمؤسسية التي تواجهها². نقطة مهمة في هذا التعريف هي أن نموذج CGEM لا يأخذ الأفراد كوحدات اتخاذ القرار، كما هو الحال في إطار التوازن العام في الاقتصاد الجزئي، ولكنه يتبنى بدلا من ذلك نهجا متعدد القطاعات. هذا غالبا ما يعني أن كل فئة سكانية معينة تمثلها أسرة واحدة مجمعة (المستهلك)، وكل قطاع يتم تمثيله بشركة واحدة مجمعة (المنتج). هذا يمثل اختلافا جوهريا عن مفهوم التوازن العام النظري.

كما يعكس المقاربة التحليلية للاقتصاد على شكل نظام من العلاقات بين مكوناته، وهو ما يقوم به نموذج التوازن العام القابل للحساب، ويمكن التمييز بين نوعين من النماذج، الأول يهتم بدراسة الكميات والثاني يهتم بدراسة التغيرات، وتستخدم هذه الدراسة، التغيرات في النسب من خلال نظام من المعادلات،

¹ SEMOUK Nawel, TOUITOU Mohammed, *The Effects of Oil Price Shocks on the Algerian Economy in the Light of Trade Openness Simulation Using the Computable General Equilibrium Model*, Strategy and Development Review. Vol 09, N°16, Algérie, 2019, p 215.

² Artem Korzhenevych, M.A, *Modelling Spatial Economic Effects of Transport Infrastructure Policies: A Computable General Equilibrium Approach*, PhD thesis, Faculty of economics and social sciences of the Christian-Albrechts, University of Kiel, Germany, 2010, p 10.

وعدم ثبات المتغيرات يؤدي إلى تغير النسب لمختلف مكونات الشعاع (V) الذي يتكون من (m) معادلة و (n) متغير $F(V)=0$ ، حيث تبني المعادلات على أساس النظرية الاقتصادية، ولا بد أن يكون عدد المتغيرات (n) أكبر من عدد المعادلات (m)، ويتم تحديد المتغيرات الخارجية التي تستخدم من خلال السياسات الاقتصادية الكلية في التأثير على المتغيرات الداخلية. كما يعتبر نمودجا شامل لأنه يدرس سلوك كل من المنتجين والمستهلكين في اقتصاد ما، كما يدرس العلاقة بينهم في إطار ما يسمى حلقة التدفق الدائري للدخل أي أن كل شيء مرتبط بكل شيء في هذا النموذج. ويمكن تعريف نموذج التوازن العام القابل للحساب بأنه نظام المعادلات التي تصف اقتصاد معين والعلاقات التي تربط بين هذه المعادلات التي تشتق أساسا من النظرية الاقتصادية والقاعدة الأساسية التي ينطلق منها النموذج وهي بديهية التوازن العام:

$$(02) \quad GDP = C+I+G+E-M$$

يتميز هذا النموذج بوجود متغيرات داخلية ومتغيرات خارجية وقيود توازن السوق، ويتم معالجة هذه المعادلات آنيا من أجل إيجاد التوازن الاقتصادي الذي يمكننا من إيجاد السعر المناسب بحيث تكون كميات السلع المعروضة والمطلوبة متساوية في كل الأسواق.

ومن بين خصائص هذا النموذج هو أنه يمكن للاقتصادي أن يغير متغير واحد أو أكثر من المتغيرات الخارجية من أجل إعادة معالجة النموذج مع المحافظة على التوازن، ومن أجل إيجاد قيم جديدة للمتغيرات الداخلية. ومن خصائص هذا النموذج أيضا أنه يأخذ بعين الاعتبار جميع المتعاملين الاقتصاديين (العائلات، الحكومة، الشركات والمستثمرين، والقطاع الخارجي) وجميع المتغيرات الاقتصادية القطاعية¹ (الناتج المحلي الإجمالي، الادخار والاستثمار الميزان التجاري...).

أما مصطلح "قابل للحساب" أو "قابلية الحساب" في نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGE) يعبر عن قدرة هذا النوع من النماذج على تكميم الآثار الناتجة عن صدمة معينة في الاقتصاد. كباحث اقتصادي، يمكنك عموما الاعتماد على النظرية الاقتصادية لمساعدتك في التنبؤ بالتغيرات الاتجاهية. على سبيل المثال، إذا طلب منك وصف الأثر المتوقع لتخفيض التعريفات الجمركية، فمن المحتمل أن تستنتج أن ذلك سيؤدي إلى انخفاض السعر المحلي للواردات، مما يزيد من كمية الطلب على الواردات ويقلل من كمية الطلب على المنتجات المحلية المنافسة للواردات. ومع ذلك، قد يرغب صانعو السياسات أو المدافعون عن الصناعة في الحصول على تحليلات إحصائية لتقدير درجة التأثير (هل يكون تأثيرا كبيرا أو صغيرا).

كما تعتمد معادلات نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) على بيانات الاقتصاد الفعلية في

¹ Mary E. Burfisher, *Introduction to Computable General Equilibrium Models*, Second Edition, Cambridge University Press, United States, 2016, p 13-14.

سنة أساس معينة. بالإضافة إلى ذلك، فإن قدرة هذا النموذج على تكميم القيم المرتبطة بنتائج سيناريوهات "ماذا لو" المختلفة تمكن الاقتصادي من تقديم مساهمة قوية في النقاشات حول السياسات الاقتصادية.¹

الاسم البديل لنماذج التوازن العام القابل للحساب (CGE models) هو نماذج التوازن العام التطبيقي (AGEM: Applied General Equilibrium Models) يعكس هذا الاسم فكرة أن قاعدة البيانات والنتائج العددية في نماذج CGEM تهدف إلى أن تكون أكثر من مجرد أمثلة توضيحية. تعتمد هذه النماذج على بيانات فعلية لدول أو مناطق معينة وتنتج نتائج رقمية مرتبطة بمواقف واقعية محددة.

ثانياً: أنواع نماذج التوازن العام القابل للحساب - Types of Computable General Equilibrium Models

يختلف نموذج التوازن العام القابل للحساب باختلاف أنواعه وأشكاله (حجمه من عدد الصفوف والأسطر) والبعد الزمني للدراسة (سلسلة من السنوات أو الفصول أو غيرها من الفترات) أو البعد السلوكي للنموذج (يصف سلوك عينة من المتغيرات كدراسة عينة من الطلب على العمل من عينة من الشركات في قطاعات اقتصادية معينة)، لكن جميع هذه الأشكال والأنواع تشترك في نفس النهج وهو اهتمامها بجانب العرض والطلب، عوامل الإنتاج (العمل ورأس المال مثلاً)، الادخار والاستثمار، التجارة الخارجية، والحكومة من خلال الضرائب والتنظيمات (السياسات الاقتصادية الكلية). الاختلافات بين النماذج تعكس التباينات في النظرية التي تقوم عليها المعادلات السلوكية أي الفرضيات التي يبنى عليها النموذج الاقتصادي سلوك المتعاملين الاقتصاديين، ومدى تفسير الروابط داخل الاقتصاد (التفاعلات بين القطاعات المختلفة كالأسر والشركات والحكومة). فتنقسم هذه النماذج إلى:

1. نماذج التوازن العام القابلة للحساب الستاتيكية Static Computable General Equilibrium Models:

في شكلها الثابت، يتم تقييم تأثير قرار سياسي مثل تخفيض التعريفات الجمركية من خلال مقارنة خصائص التوازن قبل وبعد تنفيذ هذا القرار والذي يتم محاكاته بإحداث صدمات على مستوى المتغير الداخلي الخاص بنسبة التعريفات الجمركية في النموذج وتحليل مدى تأثيره على المتغيرات الأخرى في فترة زمنية واحدة (سنة، سداسي...). بمعنى آخر، لا تكشف نماذج التوازن العام القابلة للحساب الثابتة (Static CGEMs) عن المسار الذي يسلكه الاقتصاد من حالة التوازن الأساسية أو الأولى إلى حالة التوازن الجديدة بعد حدوث الصدمة الاقتصادية، والتي تؤدي إلى إعادة تخصيص الموارد الإنتاجية بشكل أكثر أو أقل

¹ Ibid, p 10-11.

فعالية، وبالتالي فإن الهدف الأساسي للنموذج الثابت هو تحديد الربح والخاسر من هذه الصدمات.

2. النماذج الديناميكية Dynamic Computable General Equilibrium Models:

أما ميزة نماذج التوازن العام القابل للحساب الديناميكية (Dynamic CGEMs) فهي أن تحليل وتتبع النمو الناتج عن الصدمة يصبح ممكناً، فهي تقوم على الاعتماد على تاريخ المتغير وسلوكه في فترة الدراسة لمحاكاة وتصور سلوكه في الفترة الحالية للنموذج. ويمكن تتبع التغيرات الناتجة عن الصدمات أو الإصلاحات الاقتصادية خلال فترة زمنية محددة (عدة سنوات، عدة فصول...) ممكناً.

3. نماذج التوازن العام القابلة للحساب لدول واحدة General Single Country Computable Equilibrium Models:

تعتبر نماذج التوازن العام القابلة للحساب ذات الدولة الواحدة (Single Country CGEMs): هي الأكثر استخداماً لمعالجة مختلف القضايا المتعلقة بالسياسات الاقتصادية. يعود ذلك إلى أن صناع القرار غالباً ما يكونون مهتمين بالتفاصيل ويرغبون في الحصول على نماذج بأعلى مستوى ممكن من التفصيل بعد أحداث الصدمات، ويمكن أن تكون هذه النماذج إما ثابتة أو ديناميكية.

4. نماذج التوازن العام القابلة للحساب لمجموعة من الدول Regional Computable General Equilibrium Models:

تضيف نماذج التوازن العام القابلة للحساب للتجارة الإقليمية (Regional CGEMs) إلى النماذج السابقة الخاصة بالدولة الواحدة رغبة في دراسة التفاعلات أو تأثيرها على الرفاهية بين دولتين أو عدد قليل من الدول أو المناطق، مع التمييز بين "بقية العالم" كشريك رئيسي.¹

ثالثاً: هيكل وقاعدة بيانات نموذج التوازن العام القابل للحساب

تستند نماذج التوازن العام القابلة للحساب إلى قاعدة بيانات متكاملة، تشمل مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)، التي توفر الأساس الكمي للعلاقات بين الفاعلين الاقتصاديين في المجتمع. فيتطلب بناء النموذج تحديد المتغيرات والمعادلات التي تربط بين الإنتاج، الاستهلاك، التجارة، والأسواق، مما يتيح محاكاة دقيقة للسياسة الاقتصادية المدروسة وتقييم آثارها على الاقتصاد.

¹ Yves Surry, *Introduction to computable general equilibrium (CGE) Modelling*, Economics and Social Commission for Western Asia, Beirut. 2017, pp 7-9.

1. هيكل نموذج التوازن العام القابل للحساب

يتكون نموذج التوازن التطبيقي العام من مجموعة من التطبيقات أو الأوامر (A set of commands)، والتي تتكون بدورها من المعلمات (Parameters)، متغيرات داخلية وخارجية (Exogenous and Endogenous Variables)، ومعادلات النموذج (Economic Equations). تصنف معادلات النموذج على أساس مجموعات (Blocks) على الشكل التالي¹:

أ- الاستهلاك (Demand or Activities)

يمثل الطلب النهائي للعائلات، يتمثل استهلاك الأسر في السلع المسوّقة التي تُشتري بأسعار السوق، والتي تتضمن الضرائب على السلع وتكاليف المعاملات، بالإضافة إلى السلع المنزلية التي تُقيم بأسعار المنتج الخاصة بكل نشاط. يتم تخصيص استهلاك الأسر بين السلع المختلفة (سواء المسوّقة أو المنزلية) وفقا لدوال الطلب لنظام الإنفاق الخطي (LES: Linear Expenditure System)، والمشتقة من تعظيم دالة المنفعة. إلى الحد الذي يتم فيه استيراد سلعة ما، فإن جميع الطلبات في السوق المحلية تتوجه نحو سلعة مركبة مكونة من الواردات والإنتاج المحلي. ويتم اشتقاق الطلب على هذه السلعة المركبة بناء على فرضية أن المستهلكين المحليين يسعون إلى تقليل التكاليف مع مراعاة عدم القابلية الكاملة للاستبدال بين الواردات والإنتاج المحلي. يتم تمثيل ذلك أيضاً من خلال دالة تجميع المرونة الثابتة للاستبدال (CES: Constant Elasticity of Substitution)². يتجه إجمالي الطلب في السوق نحو الواردات والسلع التي لا يوجد لها إنتاج محلي، وإلى الإنتاج المحلي للسلع غير المستوردة.

ب- الإنتاج (Production)

يمثل العرض الإجمالي لكل الأسواق، حيث يفترض أن كل منتج (يمثل نشاطا اقتصاديا) يسعى إلى تعظيم الأرباح، والتي تعرف على أنها الفرق بين الإيرادات المحققة وتكلفة عوامل الإنتاج والمدخلات الوسيطة. يتم تعظيم الأرباح وفقا لتكنولوجيا الإنتاج. فيتم تحديد التكنولوجيا إما باستخدام دالة المرونة الثابتة للاستبدال (CES) أو بدالة ليوننتيف التي تربط بين كميات القيمة المضافة والمدخلات الوسيطة الإجمالية. وتعتبر دالة ليوننتيف الخيار الافتراضي الأول. قد يكون استخدام CES مفضلا في بعض القطاعات إذا أظهرت الأدلة التجريبية أن الأساليب المتاحة تسمح بتغيير المزيج الإجمالي بين القيمة المضافة والمدخلات

¹ لعابيد وليد، النمذجة الاقتصادية الكلية في إطار نماذج التوازن العام القابل للحساب، برمجة ومحاكاة باستخدام برمجية GAMS، دار الباء للنشر والتوزيع، الجزائر، 2024، ص 64.

² تعرف هذه الدالة أيضا بدالة أرمينغتون (Armington function)، نسبة إلى بول أرمينغتون الذي قدم مفهوم الاستبدال غير الكامل بين الواردات والسلع المحلية في النماذج الاقتصادية (Armington 1969).

الوسيط. وتتكون القيمة المضافة نفسها من دالة CES لعوامل الإنتاج الأولية، في حين أن المدخلات الوسيطة الإجمالية تتبع دالة ليوننتيف للمدخلات الوسيطة المفصلة¹.

ت - سوق العوامل (Factors Market)

كجزء من قرار تعظيم الأرباح بالنسبة للمنتجين، يستخدم كل نشاط مجموعة من عوامل الإنتاج (عادة العمل ورأس المال) حتى يصل إلى النقطة حيث يتساوى فيها المنتج الحدي لإيرادات كل عامل مع أجره (الذي يعرف أيضا بسعر العامل أو الريع). قد تختلف أجور العوامل بين الأنشطة والقطاعات الاقتصادية، ليس فقط عندما يكون السوق مجزأ، بل أيضا بالنسبة للعوامل المتنقلة، ففي الحالة الأخيرة، يدمج النموذج الفروقات الناجمة عن أسباب خارجية (على سبيل المثال، اختلافات الأجور بين الأنشطة الناتجة عن اعتبارات مثل المكانة الاجتماعية، الراحة، أو المخاطر الصحية)، فيمكن للباحث الاختيار بين بدائل لإغلاق أسواق عوامل الإنتاج (الآليات التي توازن بين العرض والطلب في أسواق عوامل الإنتاج)، فيتم تقسيم سوق العوامل ويجبر كل نشاط على توظيف الكمية المرصودة في سنة الأساس، أي أن العامل يصبح خاصا بالنشاط. قد يفضل هذا الإغلاق في التحليلات قصيرة الأجل (هذا ما سنطرق إليه لاحقا في نموذجنا) أو في الحالات التي توجد فيها اختلافات كبيرة في الجودة بين وحدات العامل المستخدمة في الأنشطة المختلفة، على سبيل المثال، وحدات رأس المال غير الزراعي المستخدمة في الأنشطة الصناعية والخدمات المختلفة، في هذه الحالة، تكون كميات الطلب على العوامل الخاصة بالنشاط والأجر على مستوى الاقتصاد ثابتة، بينما تكون شروط الأجر الخاصة بالنشاط ومتغيرات العرض مرنة².

ث - التجارة الخارجية (Foreign Trade)

كما تم الإشارة إليه في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، فإن التحويلات المالية بين بقية العالم والوحدات الاقتصادية المقيمة تكون ثابتة بالعملة الأجنبية. تمثل المدخرات الأجنبية (أو عجز الحساب الجاري) الفرق بين الإنفاق والإيرادات بالعملة الأجنبية.

ج - الحكومة أو المؤسسات العمومية (Government)

تقوم الحكومة بتحصيل الضرائب وتلقي التحويلات من الوحدات الاقتصادية الأخرى. في النسخة الأساسية من النموذج، تكون جميع الضرائب محددة بمعدلات نسبية ثابتة (ad valorem). تستخدم الحكومة هذا الدخل لشراء السلع من أجل استهلاكها الخاص ولإجراء تحويلات إلى الوكلاء. يتم تثبيت

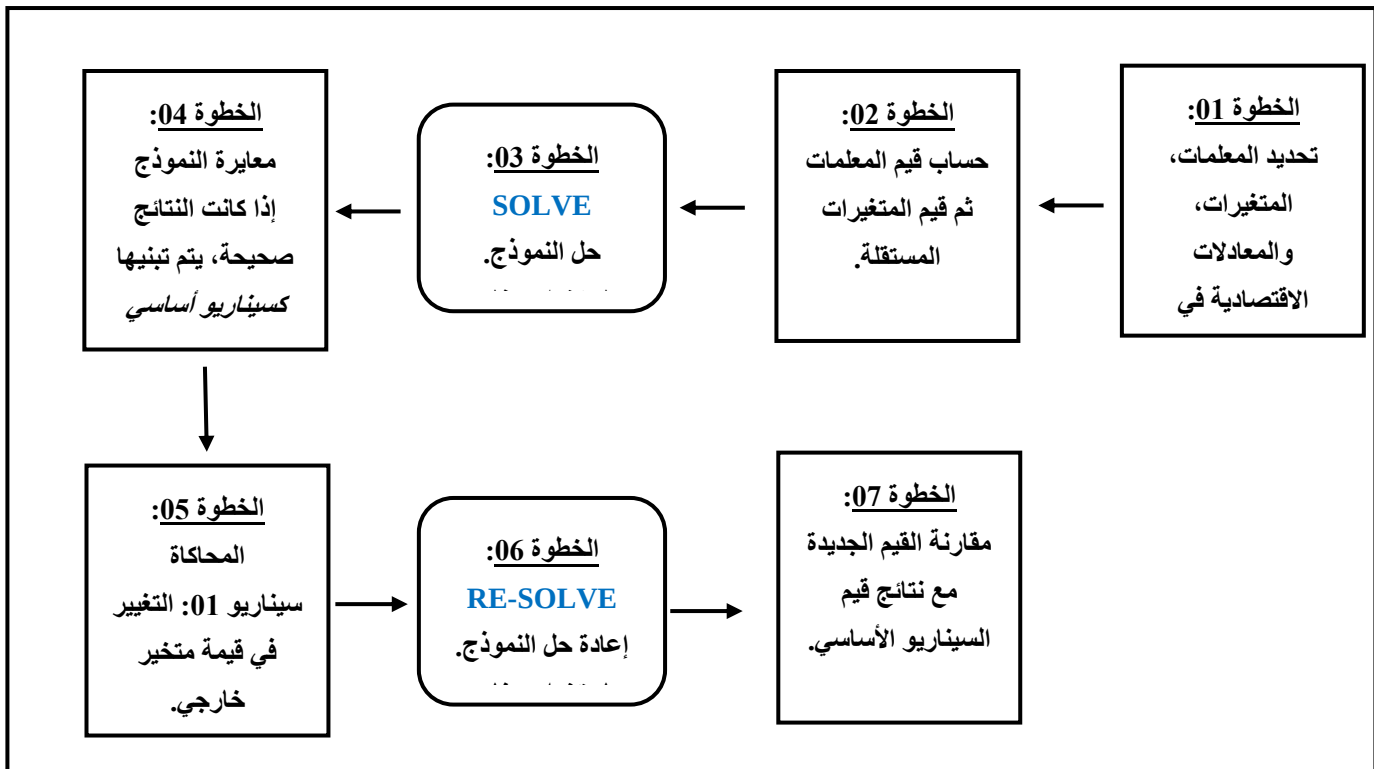
¹ Hans Lofgren et al, *A Standard Computable General Equilibrium (CGE) Model in GAMS*, IFPRI: INTERNATIONAL FOOD POLICY RESEARCH INSTITUTE, MICROCOMPUTERS IN POLICY RESEARCH 4, Washington, United State, 2002, p 8.

² Ibid, p 9.

استهلاك الحكومة من حيث الكميات الحقيقية، في حين تكون التحويلات الحكومية إلى المؤسسات المحلية (الأسر والشركات) مرتبطة بمؤشر سعر الاستهلاك (CPI: Consumer Price Indicator)، كما تعتبر المدخرات الحكومية (الفرق بين دخل الحكومة وإنفاقها الإجمالي) متغيراً مرناً يحسب كقيمة متبقية.

يقوم نموذج التوازن العام القابل للحساب على تقسيم الاقتصاد إلى عدة مجموعات التي تحدد أقسام الاقتصاد محل الدراسة، والشكل التالي يوضح الخطوات الأساسية لبناء نموذج التوازن التطبيقي العام:

الشكل 13: خطوات بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب



المصدر: لعابيد وليد، مرجع سابق، ص 65.

يحتوي نموذج التوازن العام القابل للحساب على عدة مجموعات تحتوي على عدة متغيرات داخلية وخارجية ومعلمات ومعادلات اقتصادية، والتي يجب أن يرمز لها برموز محددة، ثم يتم قياس قيم المعلمات، ويصبح النموذج مكون من معادلات رقمية، يمكن استخدامها لتحديد التوازن الاقتصادي الكلي، تسمى هذه العملية بمعايرة النموذج ويجب على النتائج المتحصلة عليها أن تكون مقاربة لقاعدة البيانات المستخدمة في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، حتى يمكن استخدامها في عملية التحليل. تسمى نتائج عملية المعايرة بالسيناريو الأساسي.

بعد هذه العملية يمكن للباحث أو لمتخذ القرار في السياسة الاقتصادية أن يقوم بعملية المحاكاة والتي تقوم على أساس تغيير في قيمة متغير واحد على الأقل من قيم معلمات المتغيرات الخارجية، ثم يقوم بعد

ذلك بعملية إعادة حل النموذج، حيث يقوم بإعادة حساب قيم المتغيرات التوازنية الداخلية الجديدة التي تتم مقارنتها مع نتائج السيناريو الأساسي أو الأصلي¹.

2. قاعدة بيانات نموذج التوازن العام القابل للحساب

يتم إيجاد الحل العددي في نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) بالاستعانة بقاعدة بياناته والمتمثلة في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)، والتي سيتم التطرق إليها لاحقا بالتفصيل، عبارة عن إطار أو جدول محاسبي شامل يغطي اقتصاد دولة معينة ككل في سنة معينة. من الناحية الفنية، تعتبر SAM مصفوفة مربعة يعبر فيها كل حساب عن طريق صف وعمود، حيث تظهر كل خلية المدفوعات في المصفوفة من حساب العمود إلى حساب الصف. وبالتالي، تظهر إيرادات الحساب على طول صفه، في حين تظهر نفقاته على طول عموده، ذلك لاعتمادها على المبدأ الأساسي أو نظام الإدخال المزدوج في المحاسبة الوطنية الذي يتطلب أنه لكل حساب في SAM يجب أن تتساوى الإيرادات الإجمالية (إجمالي الصف) مع النفقات الإجمالية (إجمالي العمود) لنفس الحساب. إن حقيقة أن هذه الخصائص تمثل تعبيراً عن التوازن العام والراسي تجعل من مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) قاعدة بيانات مثالية لبناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM).

يشرح نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) النمطي جميع المدفوعات المسجلة في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)، حيث يتبع النموذج لذلك تفصيل SAM لعوامل الإنتاج، والأنشطة، والسلع، والوحدات الاقتصادية، فتكتب على شكل مجموعة من المعادلات الانية والتي العديد منها غير خطي، هذه الأخيرة مستوحاة من النظرية الاقتصادية الجزئية (النظرية النيوكلاسيكية للتوازن العام) التي تحدد كيفية تأثر الكميات المعروضة في السوق من سلع وخدمات والطلب عليها بتغيرات الأسعار في كل الأسواق المشكلة للاقتصاد قيد الدراسة. لا يوجد دالة موضوعية أو دالة الهدف (Objective Function)، بل إن المعادلات هي التي تحدد سلوك المتعاملين الاقتصاديين المختلفين. من جهة، يتبع هذا السلوك قواعد بسيطة يتم تحليلها بواسطة معاملات ثابتة (مثل معدلات الضرائب النسبية)، أما بالنسبة لقرارات الإنتاج والاستهلاك، فيتم تحليل السلوك بواسطة شروط الكفاءة المثلى من الدرجة الأولى غير الخطية، أي إن قرارات الإنتاج والاستهلاك مبنية على تعظيم الأرباح والفائدة. من جهة أخرى، تتضمن المعادلات أيضاً مجموعة من القيود التي يجب أن تحقق من قبل النظام ككل، ولكن لا يجب اعتبارها أو احترامها بالضرورة من قبل كل فاعل اقتصادي فردياً. تغطي هذه القيود عادة قيود الأسواق (من العوامل والسلع) والمؤشرات الاقتصادية الكلية

¹ لعايب وليد، مرجع سابق، ص 65.

(مثل توازن الادخار والاستثمار، والحكومة، والحساب الجاري لبقية العالم).

بغية الانتقال من مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) إلى نموذج التوازن العام القابل للحساب ما علينا الا اعتبار لاقتصاد المدروس على أنه اقتصاد كوب-دوغلاس (Cobb-Douglas Economy)، حيث ينتج الإطار الجبري لنماذج التوازن العام القابل للحساب عن فرض مبادئ تعظيم المنتج والمستهلك على إطار المحاسبة الوطنية الخاص بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) حيث يتم نمذجة الأسر كممثل لوكيل اقتصادي يفترض أنه يمتلك تفضيلات كوب-دوغلاس (العمل ورأس المال)، بينما يتم نمذجة القطاعات الصناعية كمنتجات ممثلين يفترض أنهم يستخدمون تقنيات إنتاج كوب-دوغلاس من عمل ورأس المال¹.

المطلب الثاني: اليات عمل نماذج التوازن العام القابلة للحساب

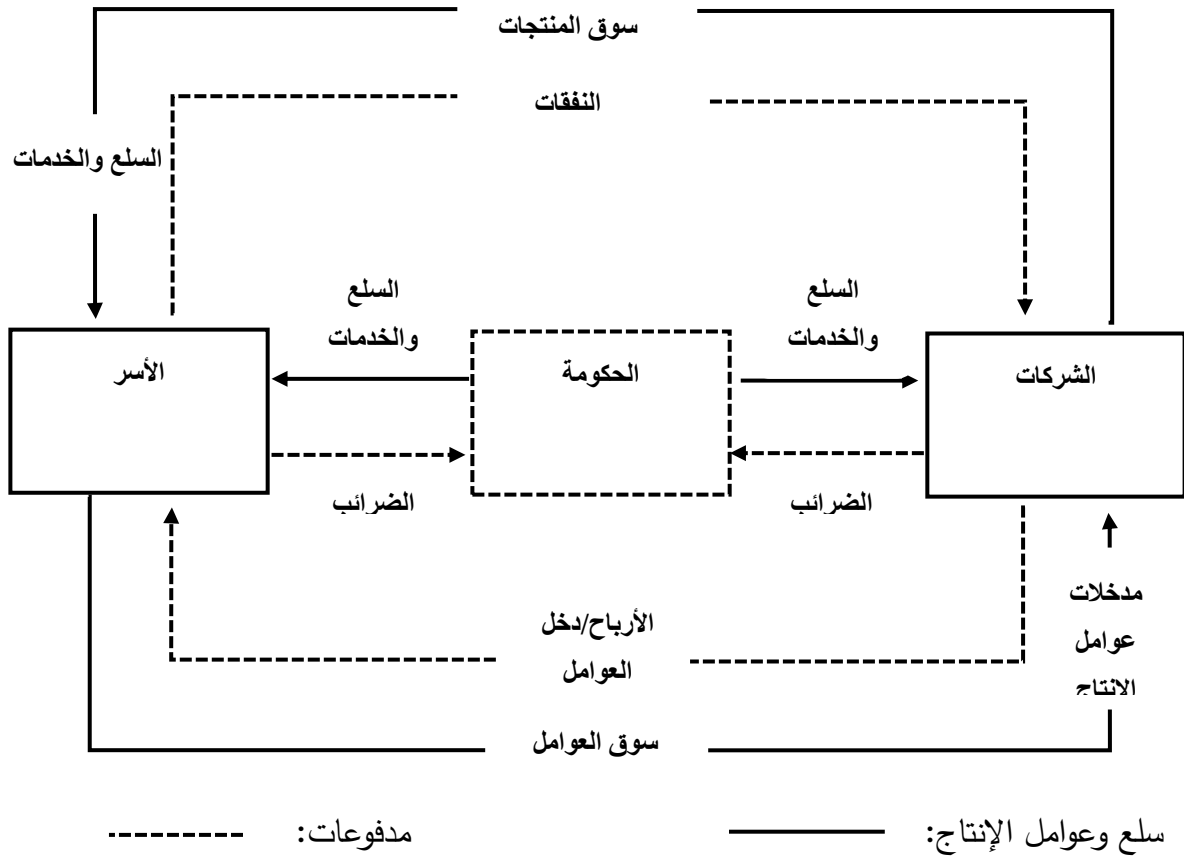
يعتمد نموذج التوازن العام القابل للحساب على أسس نظرية تعكس التوازن الاقتصادي والتفاعلات بين الفاعلين عبر التدفق الدائري للدخل، كما يستخدم لتحليل تأثير الصدمات والسياسات الاقتصادية على مختلف القطاعات الاقتصادية. ويتطلب تحديد مكوناته وآلية إقفاله لضمان تحقيق الاتساق بين المتغيرات.

أولاً: التدفق الدائري والتوازن الوالراسي في نماذج CGE

النقطة المقامية الأساسية التي ينطلق منها نموذج التوازن العام القابل للحساب هي التدفق الدائري للسلع في اقتصاد مغلق، كما هو موضح في الشكل رقم 14. المتعاملون الرئيسيون في هذا التدفق هم الأسر، التي تمتلك عوامل الإنتاج وتعتبر المستهلك النهائي للسلع المنتجة، والشركات التي تستأجر عوامل الإنتاج من الأسر بغرض إنتاج السلع والخدمات التي تستهلكها الأسر لاحقاً. العديد من نماذج التوازن العام القابل للحساب تمثل الحكومة بشكل صريح أيضاً، ولكن دورها في التدفق الدائري غالباً ما يكون دوراً سلبياً: حيث تقوم بجمع الضرائب وتوزيع هذه الإيرادات على الشركات والأسر في شكل إعانات وتحويلات مالية إجمالية، وذلك وفقاً لقواعد التوازن العام التي يحددها المحلل. عند تتبع التدفق الدائري، يمكن البدء بتوريد مدخلات عوامل الإنتاج (مثل العمل وخدمات رأس المال) إلى الشركات، ثم متابعة توريد السلع والخدمات من الشركات إلى الأسر التي تتحكم بدورها في توريد خدمات العوامل الإنتاجية، كما يمكن البدء أيضاً من المدفوعات التي تتلقاها الأسر مقابل خدمات العمل ورأس المال التي تقدمها للشركات من خلال مخصصاتها الأساسية لعوامل الإنتاج، والتي تستخدم لاحقاً كدخل للدفع للقطاعات المنتجة مقابل السلع والخدمات التي تستهلكها الأسر.

¹ Ian Sue Wing, op.cit, p 11.

الشكل 14: التدفق الدائري في الاقتصاد الكلي



المصدر: Ian Sue Wing, op.cit, p. 54.

التوازن في التدفقات الاقتصادية، كما هو موضح في الشكل رقم 11، يؤدي إلى الحفاظ على كل من المنتج والقيمة. يعكس الحفاظ على المنتج، الذي يبقى قائماً حتى عندما لا يكون الاقتصاد في حالة توازن، حيث يجب أن يتم استيعاب الكمية المتاحة من أحد العوامل التي تمتلكها الأسر، أو من السلعة التي تنتجها الشركات، بالكامل من قبل الشركات أو الأسر (على التوالي) في بقية الاقتصاد. أما الحفاظ على القيمة، فيعكس المبدأ المحاسبي لتوازن الميزانية، حيث يجب أن تتوازن قيمة النفقات مع قيمة الدخل لكل نشاط في الاقتصاد، وأن كل وحدة من الإنفاق يجب أن تستخدم لشراء كمية معينة من سلعة أو خدمة ما.

هذا يعني أن المنتج أو القيمة لا يمكن أن يظهران من العدم: إذ يجب أن يتطابق إنتاج أو ملكية كل نشاط اقتصادي مع نفقات الوحدات الاقتصادية الأخرى، ويجب أن يتوازن دخل كل نشاط مع نفقات الآخرين. كما لا يمكن أن يخفي المنتج أو القيمة: حيث يمكن تحويل القدرة الشرائية فقط من خلال تحويل معادل لكمية إيجابية من سلعة منتجة أو خدمة لعامل إنتاج أولي، والعكس صحيح.¹

تعتبر هذه القواعد المحاسبية الأساس في التوازن العام الوالراسي، وهو الحفاظ على المنتج من خلال

¹ Ibid, p 6.

التأكد من أن تدفقات السلع وعوامل الإنتاج يتم امتصاصها بالكامل في الأنشطة الإنتاجية والاستهلاكية داخل الاقتصاد، هو تعبير عن مبدأ عدم القابلية للتخلص المجاني، وهذا يعني أن إنتاج الشركات يتم استهلاكه بالكامل من قبل الأسر، وأن عوامل الإنتاج الأولية التي تمتلكها الأسر يتم توزيعها بالكامل من قبل الشركات. وبالتالي، بالنسبة لسلعة معينة، يجب أن تساوي الكمية المنتجة مجموع الكميات المطلوبة من قبل الشركات والأسر الأخرى في الاقتصاد. وبالمثل، بالنسبة لعامل إنتاج معين، يجب أن تكون الكميات المطلوبة من قبل الشركات مساوية تماما للعرض الكلي الممنوح للأسر. وهذا هو الشرط المعروف لتوازن السوق (Market Clearance).

تشير نظرية الحفاظ على القيمة إلى أن إجمالي الإيرادات الناتجة عن إنتاج السلع يجب أن يتم تخصيصه إما للأسر كعائدات من إيجارات عوامل الإنتاج الأساسية، أو لصناعات أخرى كمدفوعات للمدخلات الوسيطة، أو للحكومة كضرائب. يجب أن تساوي قيمة وحدة كل سلعة في الاقتصاد، بالتالي مجموع قيم جميع المدخلات المستخدمة في إنتاجها: تكلفة مدخلات المواد الوسيطة فضلا عن المدفوعات لعوامل الإنتاج الأساسية المستخدمة في عملية الإنتاج. إن مبدأ الحفاظ على القيمة يعكس في الوقت نفسه ثبات العوائد على المقياس في الإنتاج وأسواق المنافسة الكاملة للسلع المنتجة. وتشير هذه الشروط إلى أنه في حالة التوازن، يحقق المنتجون أرباحا تساوي صفر (Zero Profit).

تتمثل إحدى التجديدات المهمة في ذلك الوقت في أن نظام التوازن الوالراسي لم يكن يتطلب اتجاها ضروريا للتحديد من متغير إلى آخر، بل كان نظاما من المعادلات الانية حيث يتم تحديد أسعار التوازن وكميات التوازن بشكل مشترك. لم يكن من الضروري القول إن "الأسعار تحدد تكلفة الإنتاج" أو "تكلفة الإنتاج تحدد الأسعار" وما إلى ذلك، ففي حالة التوازن، كانت الأسعار تعادل تكلفة الإنتاج، لكن هذا تم الحصول عليه كحل لنظام آني، وليس من علاقة سببية. المتغيرات الوحيدة الخارجية كانت تفضيلات الأسر، والموارد المتاحة، والتكنولوجيا.¹

أخيرا، تعتبر العوائد الناتجة لأسر من عوامل الإنتاج المرتبطة بقيمة تأجير أو بيع العوامل للمنتجين، دخلا تتلقاه الأسر وتتفقه لشراء السلع، إن حقيقة أن مداخيل الأسر من العوامل تستخدم بالكامل، بحيث لا يوجد أي عامل متروك بدون استخدام، وأن الأسر تتفق مجمل دخلها في شراء بعض السلع أو بغرض الادخار، تعكس مبدأ محاسبة موازنة الميزانية المعروفة بموازنة الدخل. يمكن أيضا اعتبار هذا المبدأ كشرط ربح صفري في إنتاج "سلعة منفعة"، حيث تمثل قيمتها مجموع قيم إنفاق الأسر على السلع، وسعرها هو

¹ Artem Korzhenevych, op.cit, p 12.

المنفعة الحدية للدخل.

أصبحت تستخدم هذه الشروط الثلاثة: توازن السوق، الربح الصغري وتوازن الدخل من قبل نماذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) لحل مجموعة الأسعار، توزيع السلع وعوامل الإنتاج التي تدعم التوازن العام بشكل اني. تدعم هذه الشروط الثلاثة التوازن العام الوالراسي ليس من خلال عملية التبادل التي يتم من خلالها تحقيق هذا التوزيع، بل من حيث التوزيع نفسه، الذي يتكون من مكونات التدفق الدائري الموضحة بالخطوط الصلبة في الشكل 02. لذلك يمكن نمذجة التوازن العام من حيث التجارة بالمقايضة في السلع وعوامل الإنتاج، دون الحاجة إلى تتبع أو حتى تمثيل التحويلات المالية التعويضية بشكل صريح. وبالتالي، لا تمثل نماذج التوازن العام عادة المال كسلعة بشكل صريح. ومع ذلك، من أجل احتساب مثل هذه التبادلات، يجب جعل كميات السلع المختلفة قابلة للمقارنة من خلال تحديد قيمها في وحدة حسابية مشتركة، فيعبر عن التدفقات بذلك من حيث قيمة سلعة واحدة أو ما يعرف بالسلعة المرجعية التي يعتبر سعرها ثابتاً. ولهذا السبب، تحل نماذج التوازن العام القابلة للحساب فقط من أجل الأسعار النسبية¹. بشكل أكثر تحديداً، يفترض أن المعلومات التالية متاحة: تفضيلات المستهلكين (دوال المنفعة أو دوال الطلب)، وتوزيعات عوامل الإنتاج، وتقنيات الإنتاج. من خلال هذه المكونات، يجب أن نكون قادرين على اشتقاق ما يلي في حالة التوازن:

- أسعار العوامل؛

- أسعار السلع والخدمات؛

- كمية العوامل؛

- كميات الإنتاج أو السلع والخدمات.

حيث يعرف التوازن بأنه الحالة التي تكون فيها هذه المكونات كما يلي: تقوم الأسر بزيادة المنفعة إلى أقصى حد (Household Maximize Utility)؛ تقوم الشركات بزيادة الأرباح إلى أقصى حد (Firms Maximize Profits)؛ تتم تسوية أسواق العوامل والسلع (Factors and Outputs Market)؛ (Clearing).

¹ Ian Sue Wing, op.cit, pp 7-8.

ثانيا: تأثير الصدمات في نموذج التوازن العام القابل للحساب (Modelling impacts of policy measures and shocks)

يمكن استخدام النماذج الرياضية لتحديد تأثير السياسات والصدمات، طالما أنها تجسد الخصائص الأساسية للأنظمة الاقتصادية وتسمح بتتبع العلاقات السببية التي تربط التغيرات الخارجية بالمتغيرات الاجتماعية والاقتصادية المعنية. وهذا ينطبق أيضا على نماذج التوازن العام القابلة للحساب، والتي تعتبر أنظمة من المعادلات الانية التي تصف العناصر الأساسية للنظام الاقتصادي وروابطه المتبادلة. تحدد تأثيرات السياسات والصدمات من خلال تحليل مضاد للواقع، أي مقارنة حلول النموذج مع وبدون السياسة أو الصدمة، حيث تتم مقارنة قيم المتغيرات الداخلية المعنية بالصدمة، أي المتغيرات التي تحدد قيمها من خلال حل المعادلات، المحسوبة "عند معيار المقارنة (Benchmark)"، أي في حالة التوازن المرجعية، بتلك المحسوبة عند إدخال السياسات ذات الصلة أو أي صدمات خارجية أخرى من خلال تعديل متغيرات خارجية مختارة (معلومات)، حيث توفر الفروق أو التغيرات النسبية في المتغيرات الداخلية أو المؤشرات المعنية معلومات حول تأثيرات الصدمات على النظام الاقتصادي.

تعتمد نتائج تحليل التأثير بالإضافة إلى نوع وحجم الصدمات الخارجية المدخلة في النموذج، على كيفية نمذجة النظام الاقتصادي. بشكل أكثر تحديدا، تكون النتائج حساسة بشكل خاص للافتراضات المتعلقة بما يعرف بإغلاق النموذج أي بإغلاقات الاقتصاد الكلي وأسواق عوامل الإنتاج، أي الطريقة التي يتم بها تحقيق التوازن الاقتصادية الكلية مثل ميزانية الحكومية، حساب الادخار والاستثمار، الحساب الخارجي الجاري، فضلا عن توازن أسواق عوامل الإنتاج بعد حدوث الصدمة. في الواقع، تعكس الافتراضات المختلفة بشأن التوازنات المذكورة رؤى مختلفة تماما حول كيفية تكيف النظام الاقتصادي مع صدمات خارجية.¹ عموما، بعد بناء النموذج ومعايرته يمكن مباشرة تحليل السياسات الاقتصادية، حيث يتم تغيير أدوات السياسات الحالية أو تطبيق سياسات جديدة ومن ثم حل النموذج للوصول إلى حالة التوازن في ظل السياسات الجديدة، حينئذ تحدد المتغيرات الجديدة وتسجل نتائج التوازنات المقابلة للنموذج والتي يمكن مقارنتها مع حالة التوازن المرجعي أو الأساسي.

¹ Bellu', Lorenzo Giovanni, *INTERNATIONAL PRICE SHOCKS AND DEVELOPMENT: A GENERAL EQUILIBRIUM APPROACH WITH APPLICATIONS TO BURKINA FASO*, PhD thesis, Università cattolica del Sacro Cuore Milano): Ciclo XXII, Italy, 2011, pp 7-8.

المطلب الثالث: أساسيات حول مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)

تعد مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (Social Accounting Matrix - SAM) من الأدوات الاقتصادية الأساسية التي توفر إطارا متكاملًا لتحليل العلاقات الاقتصادية بين مختلف الفاعلين الاقتصاديين داخل أي اقتصاد. إذ تشكل هذه المصفوفة قاعدة بيانات محاسبية منظمة تعتمد على تجميع وتنسيق المعلومات الإحصائية والمالية بطريقة منهجية، مما يتيح تتبع تدفقات الدخل والنفقات بين القطاعات الإنتاجية، المؤسسات الاقتصادية، الأسر، الحكومة، والعالم الخارجي. ومن خلال ذلك، تقدم المصفوفة رؤية شاملة عن الهيكل الاقتصادي، وتسمح بقياس الترابطات القطاعية والآثار المباشرة وغير المباشرة لأي صدمات اقتصادية أو سياسية.

أولاً: تعريف مصفوفة المحاسبة الاجتماعية

يعود أصل مصفوفة المحاسبة الاجتماعية إلى جداول المدخلات والمخرجات التي قدمها الاقتصادي الروسي فاسيلي ليونتيف Leontief في الثلاثينيات، حيث أن هذه الجداول كانت تستخدم لتمثيل العلاقات بين القطاعات الاقتصادية المختلفة في الاقتصاد، وتوضح كيفية استخدام منتجات قطاع معين كمدخلات لإنتاج قطاعات أخرى. فقدمت هذه الأخيرة هيكلًا أساسيًا لفهم تدفقات السلع والخدمات بين القطاعات، وهو الأساس الذي بنيت عليه مصفوفة المحاسبة الاجتماعية.

ثم تطورت محاسبة الدخل القومي في تحليل الاقتصاد الكلي بشكل شامل وبدأ الاقتصاديون في محاولة تمثيل العلاقات بين مختلف الوحدات الاقتصادية (مثل الأسر، الشركات، والحكومة) بطريقة شاملة ومنسقة حتى تم تطوير نماذج تقدم تصورا أكثر شمولًا للعلاقات الاقتصادية، بما في ذلك تدفقات الدخل بين الأسر، الحكومة، وعوامل الإنتاج (العمالة ورأس المال). وبعدها بدأ الاقتصاد الكلي في إدماج جداول المدخلات والمخرجات مع حسابات الدخل القومي بشكل أكثر شمولًا لهذا التطور أدى إلى ظهور مصفوفة المحاسبة الاجتماعية التي لم تقتصر فقط على تمثيل تدفقات السلع والخدمات، بل أيضا تدفقات الدخل والإنفاق بين مختلف المتعاملين الاقتصاديين (مثل الأسر، الشركات، الحكومة، وبقية العالم). فقد تطور مفهوم مصفوفة المحاسبة الاجتماعية بين الاقتصاديين والمنظمات الدولية مثل البنك الدولي وصندوق النقد الدولي التي بدأت تعتمد وتطور استخدام مصفوفة المحاسبة الاجتماعية كأداة لتحليل السياسات الاقتصادية في الدول النامية والمتقدمة على حد سواء. وأخيرا أصبحت مصفوفة المحاسبة الاجتماعية SAM أداة تحليلية تستخدم على نطاق واسع في النماذج الاقتصادية، خاصة في نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM)

فسمحت بتمثيل دقيق لتدفقات الدخل والإنفاق بين مختلف المتعاملين الاقتصاديين بطريقة شاملة ومتوازنة.¹ ويمكن تعريف مصفوفة الحساب الاجتماعية على أنها ترتيب منطقي لبيانات المدخلات والمخرجات لدولة ما أو مجموعة من الدول، وتوفر عرضاً بصرياً سهل القراءة للعلاقات بين المتعاملين الاقتصاديين. وتشمل عادة: القطاعات الصناعية، وعوامل الإنتاج (مثل العمل ورأس المال)، والأسر الاستهلاكية، والحكومة، والمستثمرين، وبقية العالم التي توفر الواردات وتطلب الصادرات.²

كما يمكن تعريفها أيضاً على أنها قاعدة بيانات شاملة تغطي الاقتصاد بأكمله، حيث تسجل البيانات المتعلقة بالمعاملات بين الوكلاء الاقتصاديين في اقتصاد معين خلال فترة زمنية محددة. وتكمن أهميتها في جانبين رئيسيين: فهي توفر البيانات اللازمة للنمذجة الاقتصادية (النماذج الخطية متعددة القطاعات أو نماذج التوازن العام القابل للحساب)، كما تقدم عرضاً شاملاً للاقتصاد المدروس.³

تعتبر مصفوفة الحساب الاجتماعية مصفوفة مربعة من البيانات، وذلك لأن كل متعامل اقتصادي في الاقتصاد لديه حساب في العمود وحساب في الصف. تسجل حسابات الأعمدة في المصفوفة إنفاق أو مصاريف كل متعامل اقتصادي، بينما تسجل حسابات الصفوف مصادر دخل أو إيرادات كل متعامل. بالتالي، فإن كل خلية في مصفوفة الحساب الاجتماعية تصف معاملة واحدة تكون في الوقت نفسه إنفاقاً لحساب العمود الخاص بمتعامل اقتصادي واستلام دخل لحساب الصف الخاص بمتعامل اقتصادي آخر (نظام الإدخال المزدوج). تتيح هذه الآلية لتسجيل المعاملات الاقتصادية عرضاً بصرياً للطريقة التي ترتبط بها أي معاملة بين الوحدات الاقتصادية.

تم تطوير مصفوفة الحسابات الاجتماعية لدعم النماذج الاقتصادية الخاصة بالدخل والإنفاق والمستخدم في عمليات التخطيط وتحليل العلاقة بين هيكل القطاعات الاقتصادية وتوزيع الدخل عبر مختلف المتعاملين الاقتصاديين. كما تم تطوير هذه المصفوفة بغرض تنظيم وعرض قاعدة البيانات المتعلقة بالحسابات الوطنية بشكل يسمح بتحديد حلقة التدفق الدائري للدخل والإنفاق والعلاقة التي تربط بين مختلف المتعاملين الاقتصاديين.

كما أن أهم فكرة جاءت بها مصفوفة الحسابات الاجتماعية واستخدامها في النماذج الاقتصادية هي قدرتها على حساب الآثار المباشرة وغير المباشرة للصدمات الاقتصادية على الاقتصاد محل الدراسة، حيث

¹ OECD publications, Statistics, *Measuring Sustainable Development: Integrated Economic, Environmental and Social Frameworks*, France, 2004, pp 313-314.

² Marry E. Burfisher, *Introduction to Computable General Equilibrium Models*, Second Edition, Cambridge University Press, USA, 2016, p 59.

³ Alfredo Jose Mainar-Causapé and others, *Social Accounting Matrix: Basic Aspects and Main Steps for Estimation*, JRC Technical Reports, Luxembourg, 2018, p 3.

تتمثل الآثار المباشرة في الآثار التي تخلفها السياسات الاقتصادية على النشاط الاقتصادي، أما الآثار غير المباشرة فتتمثل في التغيرات التي تحدث في قطاعات مختلفة نتيجة ارتباطها بقطاعات كانت محل الصدمة الاقتصادية.¹

ليس من السهل إعطاء تعريف أو مفهوم محدد لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية ولكن مما سبق يمكن استخلاص أن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية تمثل نظاماً محاسبياً شاملاً لتمثيل اقتصاد معين في فترة زمنية محددة، تنتمي إلى عائلة الجداول الاقتصادية (جدول المدخلات والمخرجات، الجدول الاقتصادي العام ...)، وتعتبر تعميماً لجدول "المدخلات-المخرجات" الخاص بـ ليونتييف Leontief. تم تطويرها بغرض تنظيم وعرض قاعدة البيانات المتعلقة بالحسابات الوطنية بشكل يسمح بتحديد حلقة التدفق الدائري للدخل والإنفاق والعلاقة التي تربط بين مختلف المتعاملين الاقتصاديين. فمن ناحية، توفر مصفوفة المحاسبة الاجتماعية عرضاً متسقاً للمعاملات بين مختلف الوحدات الاقتصادية، سواء كان ذلك لدولة، أو منطقة، أو مجموعة من الدول أو المناطق. ومن ناحية أخرى، توفر لمتخذي القرار في السياسات الاقتصادية الأساس المحاسبي في الإطار التحليلي الذي يمكنهم من تحليل واختيار السياسة الاقتصادية الملائمة في فترة زمنية محددة (سنة). ذلك لقدرتها على تفصيل كل الحسابات الاقتصادية من خلال توضيح التدفقات الخاصة بالإنتاج لكل الفروع الإنتاجية، وعوامل الإنتاج اللازمة، وكذلك حسابات المداخل والنفقات لمختلف الوحدات الاقتصادية. ويكون ذلك بنظام الإدخال المزدوج أي أن لكل حساب داخل المصفوفة صف وعمود في نفس الوقت، فالصف يمثل إيرادات أو مداخل وحدة اقتصادية والعمود يمثل نفقات أو مصاريف نفس الوحدة الاقتصادية ومبادلاتها مع مختلف الوحدات الاقتصادية الأخرى في اقتصاد معين، وفي الأخير يجب أن يتساوى مجموع التدفقات للصف مع تدفقات العمود. كما أن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية ليست ثابتة بل تختلف باختلاف المعطيات، البلد، هدف، ونوع الدراسة.

ثانياً: الهدف من بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية

الهدف الرئيسي من انشاء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية «SAM» هو تتبع تدفق الإيرادات بشكل دائري بين المؤسسات، بما في ذلك الأسر، والقطاعات الإنتاجية، وبقية العالم (RDM). تتيح هذه المصفوفة تسليط الضوء على العلاقات بين هيكل الإنتاج وتوزيع الإيرادات، فضلاً عن تدفقات رؤوس الأموال والمعاملات المالية مع بقية العالم. كما تشكل مصفوفة المحاسبة الاجتماعية إطاراً للتناسق بين البيانات اللازمة لنمذجة نماذج التوازن العام القابلة للحساب Computable General Equilibrium Models،

¹ Marry E. Burfisher, op.cit, pp 59-66.

والتي تستخدم مباشرة لتحليل مدى تأثير الصدمات الاقتصادية (مثل السياسات الاقتصادية، التغيرات التكنولوجية، نمو العرض أو الطلب في نشاط إنتاجي، تغييرات في حجم الدعم أو المساعدات الخارجية، إلخ) على الاقتصاد بشكل كلي (بما في ذلك النشاطات الانتاجية، العوامل، العائلات، رأس المال، والتبادلات مع الخارج، إلخ).¹

كما أنها تستخدم كتحليل أولي مبدئي لتقييم العواقب الجزئية للتغيرات الاقتصادية الحقيقية (الصدمات الاقتصادية)، من خلال استخدام نموذج مزدوج يعالج التدفق الدوري للدخل بشكل داخلي. يعكس التدفق الدوري توليد مداخيل بواسطة المساهمة في إنتاج السلع والخدمات، وتحويل هذه المداخيل إلى عوامل إنتاج من أنواع مختلفة (رأس المال والعمل)، وتوزيع دخل هذه العوامل على الأسر، والنفقات التي تستهلكها لأسر على السلع. تتعكس هذه الأنماط من المدفوعات في هيكل مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، وتحاكي بشكل مشابه لهيكل المدخلات في النشاطات الانتاجية في نموذج المدخلات والمخرجات القائم فقط على المعاملات بين الصناعات. ومع ذلك، من المهم التأكيد على أن النتائج تختلف عن نموذج المدخلات والمخرجات بسبب حقيقة أن مضاعفات المدخلات والمخرجات تعزز بتأثيرات مضاعفة إضافية ناتجة عن التدفق الدوري للدخل بين النشاطات الانتاجية والعوامل والعائلات. أحد النتائج الرئيسية لتحليل مضاعف مصفوفة المحاسبة الاجتماعية هو دراسة تأثير الصدمات الحقيقية على توزيع الدخل عبر المجموعات الاجتماعية والاقتصادية للأسر. ميزة أخرى هامة هذا المضاعف هي أنه يسهل تحليله بشكل مفصل، مما يضيف درجة إضافية من الشفافية في فهم طبيعة الروابط في الاقتصاد وتأثيرات الصدمات الخارجية على توزيع الدخل والفق.²

ثالثاً: قاعدة البيانات في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر Data Base for Social Accounting Matrix

يتطلب بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) استخدام العديد من المصادر الإحصائية؛ وأهم هذه المصادر نجد جداول الحسابات الوطنية كجدول المدخلات والمخرجات (Tableau d'Entrées-Sorties) والجدول الاقتصادي العام (Tableau Economique d'Ensemble) اللذان يسمحان بتمثيل معظم البيانات المتعلقة بحساب الأنشطة والإنتاج والاستهلاك الأسري في المصفوفة. وتشمل مصادر أخرى مثل التحويلات المؤسسية، الإحصاءات التجارية كالموازنات الخارجية وسعر الصرف، مسوحات استهلاك

¹ BERRAH Kafia, MOUSLI Abdenadir, *Elaboration d'une Matrice de Comptabilité Sociale : Cas de l'économie Algérienne*, La Revue du Développement et des Prospectives Pour Recherches et études, VOL 06, No 02, Algérie, 2021, p 449.

² TOUITOU Mohamed, *The Macroeconomic Social Accounting Matrix of Algeria for 2009*, Economic Sciences, Management and Commercial Sciences Review, VOL 11, No 01, Algeria, 2018, pp 389.

الأسر، مسوحات العمالة، وكذلك المسوحات الخاصة بالفلاحة والشركات في باقي قطاعات الاقتصاد، وغيرها من المصادر التي تختلف بهدف ونوع الدراسة.

المطلب الرابع: بنية وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية

في السنوات الأخيرة، حظيت عملية تصميم، إعداد، واستخدام مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) في تحليل السياسات الاقتصادية المختلفة باهتمام متزايد، حيث يعزى هذا الاهتمام إلى قدرة المصفوفة على الإجابة عن أسئلة جديدة في الاقتصاد الكلي يصعب تفسيرها اعتمادا على البيانات المتوفرة من نظام المحاسبة الوطنية. علاوة على ذلك، تفي المصفوفة بالمتطلبات الإحصائية لنماذج التوازن العام القابلة للحساب (CGEM)، حيث تقدم نموذجا محاسبيا أكثر مرونة يمكنه إبراز مراحل توزيع واستخدام الدخل على المستوى القطاعي.

أولا: البنية النظرية لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية

تعتبر مصفوفة المحاسبة الاجتماعية قاعدة بيانات محاسبية أساسية لتحليل السياسات الاقتصادية، حيث تم بناء أول مصفوفة محاسبة اجتماعية في منتصف السبعينيات لدراسة اقتصاد سريلانكا بواسطة مجموعة من الاقتصاديين البريطانيين (Pyatt, Round وآخرون، 1977). وفقا لـ Decaluwé و Martens (1996)، تأخذ مصفوفة المحاسبة الاجتماعية شكل جدول مربع مزدوج المدخلات، حيث يتم تسجيل التدفقات المحاسبية للإيرادات والنفقات للاقتصاد المدروس لسنة أساس معينة ويتم تسجيل الإيرادات في الصفوف (يرمز لها بالمؤشر i) والنفقات في الأعمدة (يرمز لها بالمؤشر j). بناء على ذلك، فإن كل تدفق نقدي في خلية داخل المصفوفة يمثل نفقات لحساب معين وإيرادات لحساب آخر. يتم ضمان التماسك المحاسبي الداخلي لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية لكل حساب، حيث تكون الإيرادات الكلية مساوية للنفقات الكلية. على سبيل المثال، بالنسبة لحساب الحكومة (GOV)¹.

$$(03) \quad \sum_j Y_{GOVj} = \sum_i Y_{GOVi}$$

مجموع نفقات الحساب GOV مجموع إيرادات الحساب GOV

عموما، ليكن t_{ij} يمثل العنصر العام في مصفوفة الحسابات الاجتماعية (SAM) الإنفاق من الحساب j (= $1, 2, \dots, n$) الذي يشكل إيرادا للحساب i (= $1, 2, \dots, n$)، ويضمن الاتساق الداخلي للطبيعة المحاسبية لمصفوفة الحسابات الاجتماعية من خلال كون إجمالي الإيرادات مساويا لإجمالي النفقات لكل

¹ AMIA Nassira, *Elaboration d'une Matrice de Comptabilité Sociale (MSC) pour l'Economie Algérienne : Méthodologie, Analyse et Résultats*, Revue d'Economie & de Gestion, VOL 04, No 01, Algérie, 2020, pp 109-110.

حساب، كما هو الحال بالنسبة للحساب: k : مثلاً¹.

$$(04) \quad \sum_{j=1..n} t_{kj} = \sum_{i=1..n} t_{ki}$$

مجموع نفقات الحساب k مجموع إيرادات الحساب k

تتكون مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة أو الأساسية (Basic Social Accounting Matrix)

أو (Standard Social Accounting Matrix) عادة من ستة أنواع من الحسابات:

- حساب جاري لعوامل الإنتاج (Production Factors): يقوم بتوزيع إيرادات عوامل الإنتاج (العمل ورأس المال عادة) بين الوحدات الاقتصادية؛
- حساب جاري للوحدات الاقتصادية المقيمة (Institutions): العائلات، الشركات، والحكومة. يقوم بعرض مداخل ونفقات المتعاملين الاقتصاديين المقيمين بالبلد بصفة دائمة (الاستهلاك الخاص والعام، الاستثمار، والصادرات)؛
- حساب النشاطات الانتاجية (Activities): الذي يسجل عملية إنتاج السلع والخدمات (التبادلات بين الصناعات) وتوزيع الناتج حسب القطاع (الاستهلاك الوسيط والنهائي، والصادرات)؛
- حساب المنتجات (Commodities): السلع؛
- حساب تراكم رأس المال (Saving-Investment): حساب الادخار-الاستثمار المشترك لجميع المتعاملين الاقتصاديين؛
- حساب جاري لبقية العالم (Rest of the World): القطاع الخارجي.

هذه الحسابات مترابطة لتعكس المبادلات الاقتصادية بين المتعاملين المختلفين في الاقتصاد.

يمكن القول إنه لا توجد بنية خاصة لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية أو وحيدة، لكن تختلف هذه الأخيرة بنوع البيانات المتوفرة في كل بلد، ففي بعض الأحيان البيانات المتاحة للبحث العلمي هي من تفرض الشكل الأخير للمصفوفة. كما تختلف كذلك باختلاف الهدف الرئيسي من تكوينها من طرف الباحث العلمي الذي يمكن أن يعدلها أو يكييفها حسب فرضيات وأهداف البحث، ففي هذه الحالة تخرج مصفوفة المحاسبة الاجتماعية من مفهومها العام أو الأساسي (Basic Social Accounting Matrix) إلى مصفوفة مجمعة أو مفصلة (Aggregate Social Accounting Matrix) أكثر دقة وتتوافق مع البيانات وأهداف البحث. تعتبر مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) صورة شاملة ومفصلة للنظام الاجتماعي والاقتصادي

¹ ZERKAK Sabrina, ACHOUCHE Mohamed, *Une Matrice de Comptabilité Sociale de l'Economie Algérienne pour l'Année 2013 : Méthode et Résultats*, Les Cahier de Cread, VOL 32, No 117, Algérie, 2016, p 119.

خلال سنة معينة. توفر تصنيفا وتنظيما للبيانات بحيث يكون مفيدا لكل من المحللين وصانعي السياسات الاقتصادية. فهي تدمج العديد من العلاقات المهمة بين متغيرات الاقتصاد الكلي، مثل رسم خريطة توزيع الدخل حسب عوامل الإنتاج من خلال هيكل الإنتاج، ورسم خريطة توزيع دخل الأسر بناء على توزيع الدخل حسب عوامل الإنتاج. يوضح الجدول رقم 23 نموذجا أساسيا لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية. حيث يمكن الملاحظة بسهولة أنها تتضمن جميع المعاملات الرئيسية داخل النظام الاجتماعي والاقتصادي.

بينما تعكس مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجدول رقم 23 صورة ثابتة للاقتصاد، الذي يعيد إنتاج جميع التحويلات الواردة بطريقة أشمل على أنها تمثل تدفقات (على مدار الزمن) والتي يجب تفسيرها استنادا إلى العلاقات الهيكلية أو السلوكية بين مختلف الوحدات الاقتصادية.¹

الجدول رقم 23: مثال عن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة -Basic Social Accounting

Matrix -

النفقات									
المجموع	بقية العالم	تراكم رأس المال	الوحدات الاقتصادية المقيمة			عوامل الإنتاج	النشاطات الانتاجية	المنتجات أو السلع	
			الحكومة	الشركات	العائلات				
الطلب الكلي	الصادرات	الاستثمار	استهلاك الحكومة		استهلاك العائلات	استهلاك السلع الوسيطة			المنتجات أو السلع
الإنتاج الكلي (دخل النشاط)								الإنتاج الاجمالي	النشاطات الانتاجية
إيرادات عوامل الإنتاج الكلية	مداخل عوامل الإنتاج بقية العالم						القيمة المضافة		عوامل الانتاج
إيرادات العائلات	التحويلات من بقية العالم		التحويلات من الحكومة	التحويلات من الشركات		الأجور وتوزيع الأرباح			العائلات
إيرادات الشركات	التحويلات من بقية العالم		التحويلات من الحكومة		التحويلات من العائلات	الأرباح الاجمالية			الشركات

¹ B. Decaluwé, A. Patry, L. Savard and E. Thorbecke, *Poverty Analysis Within A general Equilibrium Framwork*, The African Economic Research Consortium, AERC, 1999, p 7.

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

إيرادات الحكومة	التحويلات من بقية العالم			ضرائب الشركات والتحويلات من الشركات	الضرائب المباشرة والتحويلات من العائلات	الضرائب على عوامل الإنتاج	الضرائب غير المباشرة	التعريفات	الحكومة	
الادخار الكلي	الأموال المحولة من الخارج		ادخار الحكومة	ادخار الشركات	ادخار العائلات				تراكم رأس المال	
المدفوعات لبقية العالم			التحويلات من الحكومة	التحويلات من الشركات	التحويلات من العائلات	عامل خدمة الواردات		الواردات	بقية العالم	
	الإيرادات من بقية العالم	الاستثمار الكلي	نفقات الحكومة	نفقات الشركات	نفقات العائلات	نفقات عوامل الإنتاج الكلية	مجموع تكاليف النشاطات الانتاجية	العرض الكلي	المجموع	

المصدر: B. مرجع سابق، ص 8. و A. J. Mainar-Causapé, E. Ferrari, S. McDonald (2018), adapted from Round (2003) و Decaluwé, A. Patry, L. Savard and E. Thorbecke, *Poverty Analysis Within A general Equilibrium Framework*, The African Economic Research Consortium, 1999, p 6.

في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الأساسية الممثلة في الجدول رقم 23، يتم التمييز بين ستة حسابات:

1. حساب المنتجات المركبة أو السلع (Commodities)

حساب المنتجات المركبة يشتري السلع والخدمات (أنظر العمود رقم 1، الجدول رقم 23) من المنتجين المحليين والأجانب (الواردات) بغرض توزيعها على العائلات والإدارات العامة والشركات التابعة لقطاعات الإنتاج (أنظر السطر رقم 1، الجدول رقم 23)، وذلك على شكل استهلاك نهائي، أو مدخلات إنتاجية، أو استثمارات.¹

2. النشاطات الانتاجية (Activities)

النشاطات الانتاجية تقوم بإنتاج سلع وخدمات تختلف باختلاف نوع النشاط أو القطاع الاقتصادي (مثل المنتجات النسيجية...) من خلال شراء المواد الخام والسلع والخدمات الوسيطة (من المنطقة قيد الدراسة، أو من مناطق أخرى داخل الدولة أو من بقية العالم). بالإضافة إلى ذلك تدفع هذه الحسابات الضرائب غير المباشرة للحكومة، أما الباقي فيعد حسب التعريف القيمة المضافة التي يتم توزيعها على

¹ FOFANA Ismaël, *Elaborer une Matrice de Comptabilité Sociale pour l'Analyse d'Impacts des Chocs et Politiques Macroéconomiques*, CIRPEE, Université Laval, Québec, Canada, 2007, p 4.

عوامل الإنتاج (أنظر العمود رقم 2، الجدول رقم 23). تستمد إيرادات النشاطات الانتاجية (أنظر السطر رقم 1، الجدول رقم 23) من المبيعات إلى العائلات، الصادرات، والحكومة.¹

3. حساب عوامل الإنتاج (Factors)

تتكون عوامل الإنتاج بشكل أساسي من رأس المال والعمل، رغم أنه يمكن إضافة عوامل أخرى مثل: الأرض أو الموارد الطبيعية الأخرى (الماء...). يعد تقسيم عوامل الإنتاج أمراً بالغ الأهمية بناء على هدف الدراسة والتحليل. فيسمح بتقسيم عنصر العمل مثلاً (حسب مجموعات المهن، مستوى التعليم أو الخصائص الاجتماعية، توزيع الدخل، إلخ) بإجراء تحليل أكثر تفصيلاً لقضايا التوظيف، كما يمكن أيضاً تقسيم عامل رأس المال وفقاً لاستخداماته، مثل رأس المال الزراعي أو غير الزراعي.²

تتلقى عوامل الإنتاج دخلاً من النشاطات الانتاجية ومن بقية العالم (أنظر السطر رقم 3، الجدول رقم 23). يتم توزيع هذه الدخول (مثل الأجور والإيجارات، إلخ) كنفقات على حسابات العوامل إلى ملاك عوامل الإنتاج: القطاعات المؤسسية المحلية مثل العائلات (كدخل العمل والأرباح الموزعة)، والشركات المدمجة (كأرباح غير موزعة)، والحكومة (كضرائب ومدفوعات على الموارد المملوكة)، وأخيراً بقية العالم (أنظر العمود رقم 3، الجدول رقم 23).

4. الوحدات الاقتصادية المقيمة -الأعوان الاقتصاديون أو الوكلاء أو المتعاملون الاقتصاديون-

(Institutions)

يشمل هذا الحساب الوحدات الاقتصادية المقيمة: "العائلات"، "الشركات"، و "الحكومة"، حيث يمكن تقسيم كل منها إلى حسابات فرعية متعددة. وتتكون إيرادات هذا الحساب من مداخيل عوامل الإنتاج، التحويلات الحكومية، الضرائب، تحويلات الشركات والتحويلات من العالم الخارجي. أما النفقات فتتمثل في الانفاق على الاستهلاك، الضرائب، الادخار، والتحويلات فيما بين الوحدات الاقتصادية المقيمة والتحويلات الخارجية.

أ- الحساب الفرعي للعائلات: يتلقى دخلاً من عوامل الإنتاج (العمل ورأس المال) ودخلاً من التحويلات من الشركات والحكومة ومن بقية العالم (أنظر السطر 4، الفرع 1). كما تقوم العائلات بدفع الضرائب والمساهمات الاجتماعية، وتشتري السلع والخدمات الاستهلاكية وتقوم بتحويلات للوحدات الاقتصادية الأخرى؛ وأخيراً يتم استثمار أو ادخار ما تبقى من الدخل عبر حساب تراكم رأس المال (أنظر العمود 4، الفرع 1).

¹ Decaluwé Bernard and others, op.cit, p 7.

² A. J. Mainar-Causapé and others, op.cit, p 12.

ب- **الحساب الفرعي للشركات:** يتلقى جزءا من الأرباح المتولدة عن النشاطات الانتاجية، وكذلك الدخل من التحويلات من الوحدات الاقتصادية المقيمة الأخرى ومن بقية العالم (أنظر السطر 4، الفرع 2). كما يتم تحويل جزء من هذا الدخل على شكل فوائد، أرباح، إيجارات، ضرائب ومساهمات اجتماعية إلزامية إلى مالكي الأصول المالية، المساهمين، والدولة؛ أما المتبقي من الحساب الفرعي للشركات فيتم تخصيصه كاستثمار أو ادخار في حساب تراكم رأس المال (أنظر العمود 4، الفرع 2).

ت- **الحساب الفرعي للحكومة:** يحتفظ بجزء من الدخل المتولد عن الوكلاء الاقتصاديين والمعاملات الاقتصادية على شكل اقتطاعات إلزامية (الضرائب على الدخل والثروة، الضرائب على الإنتاج والمنتجات، والضرائب على الواردات والصادرات) وأيضا الدخل من التحويلات من الوحدات الاقتصادية المقيمة الأخرى ومن بقية العالم (أنظر السطر 4، الفرع 3). كما يتم تخصيص هذا الدخل لشراء خدمات الإدارة العامة، التحويلات والدعم المالي للعائلات والشركات وبقية العالم؛ فيما يتم تحويل الفائض أو العجز إلى حساب تراكم رأس المال (أنظر العمود 4، الفرع 3).¹

5. حساب تراكم رأس المال (الاستثمار-الادخار) (Saving-Investment) أو (Capital Accumulation)

يمثل هذا الحساب الإيرادات التي تولدها جميع الوحدات الاقتصادية المقيمة، بالإضافة إلى تحويلات تراكم رأس المال (إيجابية أو سلبية) من بقية العالم (أنظر السطر رقم 5، الجدول رقم 23). ويسجل العمود نفقات الاستثمار على السلع والخدمات لإنتاج رأس مال جديد، وهو تكوين رأس المال الثابت الكلي والتغيرات في المخزون في حسابات السلع، بما في ذلك الاستثمار في الاقتصاد. ويمكن فصل الاستثمار الكلي نفسه عن التغيرات في المخزون (أنظر العمود رقم 5، الجدول رقم 23).²

6. حساب بقية العالم (Rest of the World)

يتم تسجيل المعاملات بين المتعاملين الاقتصاديين المقيمين وغير المقيمين في حساب بقية العالم، والذي يتلقى عائدات بيع السلع والخدمات للاقتصاد الوطني (الواردات) والتحويلات من الوحدات الاقتصادية المقيمة (أنظر السطر رقم 6، الجدول رقم 23). كما يقوم بقية العالم بشراء السلع والخدمات من الاقتصاد الوطني (الصادرات) ويحول إيرادات إلى الوحدات الاقتصادية المقيمة، مع تحقيق إما فائض أو استثمار لبقية العالم في الاقتصاد الوطني، أو عجز أو استثمار المتعاملين المقيمين في الخارج (أنظر العمود رقم 5، الجدول رقم 23).

¹ FOFANA Ismaël, op.cit, p 4.

² BERRAH Kafia MOUS, LI Abdenadir, op.cit, p 452.

أخيرا، يمثل كل من السطر السابع والعمود السابع مجموع النفقات لكل حساب عبر العمود الخاص به (من 1 الى 6) من جهة، ومجموع الإيرادات لكل حساب عبر السطر الخاص به (من 1 الى 6) من جهة أخرى. فتكون مصفوفة المحاسبة الاجتماعية متوازنة بتساوي مجموع الإيرادات مع مجموع النفقات.

ثانيا: توافق وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (RAS Methodology)

تتطلب عملية بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) مجموعة متنوعة من مصادر البيانات كما تطرقنا اليه سابقا، ونظرا لاختلاف الأساليب المستخدمة في جمع وتوليد هذه البيانات من مصدر لآخر (مثل حسابات الدخل القومي، جداول المدخلات والمخرجات، المعلومات المستمدة من التعدادات، الاستبيانات، وغيرها)، فإن عملية بناء المصفوفة توفر الية طبيعية للتحقق من التناسق المتبادل بين هذه المصادر، وتحديد الفجوات المحتملة في البيانات والأخطاء. من هذا المنطلق، وبتطبيق مبدأ القيد المزدوج في المحاسبة، الذي يتطلب أن يكون مجموع الصفوف مساويا لمجموع الأعمدة، أي أن الإيرادات الاجمالية لكل صف من المصفوفة يجب ان يساوي النفقات الاجمالية من الأعمدة بالنسبة لكل حساب. فإن عملية التوفيق والتوازن في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية تعتبر أول خطوة يتم التطرق اليها بعد بنائها.

تستخدم عدة تقنيات لتحقيق التوازن في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM)، الا أن أكثرها شيوعا هي طريقتا RAS والإنتروبيا المتقاطعة (Cross-Entropy Methods)، وغيرهما من الطرق. في هذا العمل، سيتم التطرق الى التقنية الأولى وذلك لفعاليتها، انتشارها الواسع وسهولة تطبيقها.

غالبا ما يتم اللجوء إلى طريقة RAS عندما لا تكون مجاميع الصفوف والأعمدة متساوية لكل حساب من المصفوفة، اذ ان هذه التقنية تقوم على حساب مصفوفة جديدة (SAM_1 مثلا) تكون قريبة جدًا من المصفوفة الأصلية (SAM_0 مثلا)، مع تحديد قيمة للمجاميع (مجاميع ضابطة لكل صف وعمود) بهدف توازن كل صف وعمود من المصفوفة التي تحتاج إلى التوازن (SAM_0). ثم من خلال إجراء تكرارات متعددة، يتم تعديل القيم داخل المصفوفة بشكل نسبي حتى يتم الوصول إلى التساوي بين مجموع الصفوف والأعمدة وقيمة المجاميع التي تم تحديدها بالنسبة لكل صف وعمود مسبقا.¹

في بحثنا اعتمدنا تقنية RAS التي تم اقتراحها من قبل الباحث (2011) C. SABISOU في موازنة مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للسنغال-2006. ويتم تلخيص خطوات هذه الطريقة في النقاط التالية:

¹ Cheick Sadibou Fall, *Une Matrice de Comptabilité Sociale (MCS) du Sénégal pour l'année 2006*, CATT - Centre d'Analyse Théorique et de Traitement des données économiques, Université de Pau et des Pays de l'Adour, France, 2011, p 13.

بعد تحديد المجاميع الضابطة لكل صف وعمود في المصفوفة التي نرغب في توازنها (SAM_0)، يتم تسجيل هذه المجاميع الضابطة كمجاميع جديدة للصفوف، ونرمز لها بـ Y_i^1 ، ومجاميع ضابطة جديدة للأعمدة، نرمز لها بـ Y_j^1 . ثم من خلال إجراء تكرارات متعددة للمصفوفة الأصلية ($t_{i,j} SAM_0$)، يتم تعديل القيم داخل المصفوفة بشكل نسبي حتى يتم الوصول إلى التساوي بين مجموع الصفوف والأعمدة وقيمة المجاميع التي تم تحديدها بالنسبة لكل صف وعمود مسبقاً (Y_i^1 و Y_j^1).

لكي يتم تطبيق طريقة RAS، من الضروري أولاً، أن يتم تحقق المساواة التالية:

$$(05) \quad \sum_{i=1}^n Y_i^1 = \sum_{j=1}^n Y_j^1$$

بعد ذلك، يجب تحديد عتبة للتقارب، والتي سنسميها، ε ، قيمة صغيرة جداً ($0 < \varepsilon$).

أخيراً، بداية العملية التكرارية:

$$(06) \quad \sum_{j=1}^n t_{i,j} = Y_i \quad \text{الخطوة الأولى: مهما كان } i \text{ فان}$$

$$(07) \quad a_i = \frac{Y_i^1}{Y_i} \quad \text{الخطوة الثانية: مهما كان } i \text{ فان}$$

$$(08) \quad = a_i * t_{i,j} t_{i,j}^1 \quad \text{الخطوة الثالثة: مهما كان } i \text{ فان}$$

$$(09) \quad \sum_{j=1}^n t_{i,j} = Z_j \quad \text{الخطوة الرابعة: مهما كان } j \text{ فان}$$

$$(10) \quad = d \sum_{j=1}^n |Z_j - Y_j^1| \quad \text{الخطوة الخامسة: مهما كان } j \text{ فان}$$

إذا كان $d > \varepsilon$ فان المصفوفة متوازنة، وإلا فننتقل إلى الخطوة السادسة.

$$(11) \quad B_j = \frac{Y_j^1}{Z_j} \quad \text{الخطوة السادسة: مهما كان } j \text{ فان}$$

$$(12) \quad = B_j * t_{i,j}^1 t_{i,j}^2 \quad \text{الخطوة السابعة: مهما كان } j \text{ فان}$$

$$(13) \quad \sum_{j=1}^n t_{i,j}^2 = V_i \quad \text{الخطوة الثامنة: مهما كان } i \text{ فان}$$

نعيد تنفيذ نفس الإجراء كما في الخطوة الخامسة، ولكن هذه المرة على الصفوف:

$$(14) \quad = d \sum_{i=1}^n |V_i - Y_i^1|$$

إذا كان $d > \varepsilon$ فان المصفوفة متوازنة، والا فيستمر هذا الإجراء بهذه الطريقة حتى الوصول إلى التوازن.

يمكن القول إن خوارزمية طريقة RAS بسيطة في التنفيذ، ولكنها تعرض بعض العيوب. كأنها لا تتوازن دائماً، بمعنى أنه قد لا يتم الوصول إلى حل وحيد دائماً، خاصة إذا لم تكن القيم الإجمالية متناسقة،

كما لا تتيح هذه المنهجية دمج قيم إضافية قد تحسن جودة عملية التوازن والتوافق مثل تثبيت بعض القيم داخل المصفوفة التي يتم توازنها.¹

المبحث الثاني: بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021

سيتم تقديم وعرض مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021 في هذا الجزء، والتي تم اختيارها كسنة مرجعية على أساس آخر إصدارات متوفرة من معطيات لبناء هذه المصفوفة في سنة الدراسة الحالية (2024) كما تطرقنا سابقا في ذكر مصادر بناء هذه المصفوفة.

المطلب الأول: مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر

سيتم بناء مصفوفة محاسبة اجتماعية حديثة للاقتصاد الجزائري، مع التركيز على منهجية بناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين المتعاملين في الاقتصاد الوطني. عمليا، نعتمد على منهجية توزيع الدخل المقترحة من قبل Fofana (2007) لتوزيع الإيرادات والمدفوعات بين الوكلاء الاقتصاديين (الوحدات الاقتصادية)، دون اللجوء إلى أي بيانات خارجية غير تلك المتوفرة في جداول الحسابات الوطنية، جدول المدخلات والمخرجات (TES) لسنة 2021. حيث توفر هذه المصفوفة تحديثا للبيانات مقارنة بمصفوفات المحاسبة الاجتماعية المقدمة في الدراسات السابقة للاقتصاد الجزائري مثل (بن شعوان ف، حاشي ن 2021)² التي لم تتطرق إلى مصفوفة التحويلات بين المتعاملين الاقتصاديين في المصفوفة الكلية وغيرها من الأبحاث، مع مراعاة التطورات الجديدة التي أثرت على الاقتصاد الجزائري.

فمصفوفة المحاسبة الاجتماعية للاقتصاد الجزائري تعكس في شكلها العام (Standard Social Accounting Matrix)، الهيكل الأساسي للمصفوفة القائمة على نموذج (Decaluwé, MARTENS, & SAVARD, 2001) والتي تسمى EXTER، مع مراعاة المتطلبات الخاصة بالاقتصاد الجزائري وأهداف البحث، ويتم تحديد الهيكل النهائي لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية بشكل كبير بناء على توفر البيانات للسنة المرجعية (2021)، بالإضافة إلى ضرورة التوافق مع التصنيف ومستوى التفصيل (المجمعات المستنبطة) الذي يحدده نظام الحسابات الاقتصادية الجزائري (SCEA).

أخيرا، فإن المصفوفة التي تم سيتم تطويرها وبناءها بهذا الشكل، يمكن استغلالها لتسليط الضوء على العلاقة الديناميكية البينية للقطاعات والمؤشرات الكلية في الاقتصاد الجزائري من خلال تحليل محاكاة الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية. ويتم ذلك باستخدامها كقاعدة بيانات في نموذج التوازن العام

¹ Cheick Sadibou Fall, op.cit, pp 14-16.

² بن شعوان فاتح وحاشي نوري، تكوين مصفوفة الحسابات الاجتماعية كوسيلة لتحليل الإنتاج في الجزائر، مجلة إدارة الأعمال والدراسات الاقتصادية، مجلد 07، عدد 01، الجزائر، 2021، ص 100-088.

الساكن القابل للحساب (CGEM).

أولاً: مصادر البيانات المستعملة في بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للاقتصاد الجزائري لسنة 2021

يتم تكوين مصفوفة المحاسبة الاجتماعية بناء على مصدرين أساسيين من الجداول المركزية للحسابات الوطنية. نميز أولاً، جدول المدخلات والمخرجات (Tableau d'Entrées-Sorties: TES)، الذي يتم فيه تلخيص المعاملات التي تتم على السلع والخدمات بين جميع القطاعات الفردية للاقتصاد الوطني خلال فترة زمنية محددة (سنة)¹، فهو يمثل بشكل مفصل التوازن بين الموارد واستخداماتها في شراء السلع والخدمات، كما يبرز مختلف المعطيات الخاصة بالطلب الوسيط والطلب النهائي للوحدات الاستهلاكية في الاقتصاد الوطني وتحليل القيمة المضافة لتعويض الأجور والفائض الخام للاستغلال.

وفي هذا الجدول (TES) يتضح بشكل كبير التمييز بين القطاعات الاقتصادية (مجموعة المؤسسات ذات الطبيعة الاقتصادية الواحدة) وفروعها التي تتكون من مجموعة من المؤسسات الإنتاجية المتجانسة التي تقوم بإنتاج نوع واحد فقط من المنتجات المدرجة في القائمة المحددة تنظيمياً، وفي الجزائر نميز 19 فرعاً حسب التصنيف الوظيفي المنشأ من طرف نظام الحسابات الاقتصادية الجزائرية (SCEA).

أما المصدر الثاني، الجدول الاقتصادي الكلي أو العام (Tableau Economique d'Ensemble: TEE)، فهو يمثل جدولاً شاملاً يمكن من إعطاء نظرة عامة على الأداء الاقتصادي للبلاد خلال فترة زمنية محددة (سنة)، وذلك من خلال ثلاثة تسلسلات من الحسابات لتحليل الدخل: الحسابات الجارية (حساب الإنتاج والواردات وحساب الاستغلال)، الحسابات المالية (حساب الدخل والنفقات أو الطلب)، وحسابات التراكم (حساب الاستثمار)². ومن خلال تطبيق مبدئ المدخل المزدوج (Double Entrées)، حيث تكون القطاعات المؤسسية في الأعمدة أما عمليات السلع والخدمات والعمليات المالية في الصفوف، فتكون هذه الأخيرة متوازنة بسبب أن كل عملية تمثل مورداً بالنسبة لقطاع ونفقات أو استثمارات بالنسبة لقطاع آخر في الوقت ذاته، أي أن لكل مورد (إنتاج أو استيراد) مقابل خاص به (استهلاك وسيط، استهلاك نهائي، صادرات، تراكم أو استثمارات).

أخيراً، فإن نظام الحسابات الاقتصادية الجزائرية (SCEA)، يقوم بتقسيم الوحدات الاقتصادية في الجدول الاقتصادي العام لسنة 2021 حسب المعيار القانوني في الأعمدة إلى 5 قطاعات مؤسسية³:

¹ Wassily Leontief, *Input-Output Economics, second edition*, Oxford University Press, New York, USA, 1986, p 04.

² كلو مهدي، مطبوعة بيداغوجية تحت عنوان: محاضرات في تحليل المدخلات والمخرجات *Input Output Analysis*، قسم العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة أحمد بوقرة، بومرداس، الجزائر، 2022، ص 29.

³ ONS, *Les tableaux économiques d'ensemble 2018-2020*, bulletin statistique N°953, 2021, Algérie, p 8.

- الشركات وأشباه الشركات غير المالية (S.Q.S)،
- العائلات والمؤسسات الفردية (M.E.I)،
- الإدارات العمومية (AP)،
- المؤسسات المالية (IF)،
- وبقية العالم (ROW).

تتوفر هذه المصادر الأساسية لبناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (TEE و TES) في الجزائر في منشورات الديوان الوطني للإحصاء (ONS).

ثانيا: منهجية بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021

1. القطاعات الاقتصادية في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021

في إطار بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر، قمنا بتقسيم القطاعات الاقتصادية الى 6 قطاعات كما هو موضح في الجدول رقم 24، وقمنا بتجميع الفروع داخل هذه القطاعات كل على حدا اعتمادا على التقسيم المقترح من طرف الوكالة الوطنية للتشغيل (ANEM) الذي تعتمد في تقسيم عروض العمل حسب تجانس الأنشطة الاقتصادية كالتالي¹:

الجدول رقم 24: تقسيم القطاعات وفروع الأنشطة الاقتصادية الخاص بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر:

الجدول رقم 24: الأنشطة الاقتصادية الخاصة بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر

القطاعات التي تنتمي اليه	القطاع الاقتصادي
• النقل والاتصالات، • التجارة، • الفنادق والمقاهي والمطاعم، • الخدمات المقدمة للمؤسسات، • الخدمات المقدمة للعائلات،	• قطاع الخدمات (غير البترولية):
• الفلاحة، الصيد والغابات.	• الفلاحة:
• البناء والأشغال العمومية.	• البناء والأشغال العمومية:

¹ Hamdini Abdallah, Chine Lazhar, *The Employment Supply After The Oil Prices Fall In Algeria: A Spatial Analysis Using Panel Data Approach (2014-2017)*, El Bahith review, Volume 20, Numéro 1, Algeria, 2020, pp 15-16.

- المياه والطاقة، - المعادن والمقالع، - مواد البناء والزجاج، - الكيمياء والمطاط والبلاستيك، - الصناعات الغذائية، - الصناعات النسيجية، - صناعة الجلود والأحذية، - صناعة الخشب والورق، - صناعات مختلفة، - ك.م.م. ح.ص (ISMEE).	الصناعات (غير البترولية):
المحروقات.	المحروقات:
الخدمات والأشغال البترولية.	قطاع الخدمات والأشغال البترولية:

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات الوكالة الوطنية للتشغيل (ANEM).

ان التقسيم الخاص بالوكالة الوطنية للتشغيل يتضمن أربعة قطاعات اقتصادية فقط، ولكن في هذا التقسيم المقترح ارتأينا أن عزل قطاع المحروقات وكذا الخدمات الخاصة به عن باقي القطاعات الأخرى أمر ضروري لأبد منه، وذلك لأهمية هذا القطاع في الاقتصاد الجزائري من جهة وعزل تأثيره على القطاعات الاقتصادية الأخرى من الصدمات التي سنقوم بها في نموذج التوازن العام القابل للحساب في بحثنا لتحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر من جهة أخرى.

2. اعتبارات الحسابات الخاصة بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالجزائر

قبل البدء في قراءة وتحليل مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالجزائر لسنة 2021، يجب الأخذ بعين الاعتبار بعض الملاحظات الخاصة بالعلاقة بين بعض الحسابات الخاصة بمصفوفة المحاسبة الاجتماعية ومختلف مصادر المعطيات المستعملة:

- يعتبر نظام الحسابات الاقتصادية الجزائري (SCEA) أن نشاط التجارة يمثل فرعاً لا ينتج منتجا ماديا، بل تتكون إنتاجيته من الهوامش الربحية (Marges Commerciales). بالإضافة إلى ذلك، يقوم نظام SCEA بتقييم المجاميع الاقتصادية بالأسعار عند الشراء وليس بأسعار المنتجين. وبالتالي

من أجل الحصول على قيمة الإنتاج بأسعار السوق، من الضروري أخذ الهوامش الربحية بعين الاعتبار، حيث إنها داخلة بالفعل في قيمة المدخلات الوسيطة التي يستهلكها القطاع، ولتجنب احتساب الهوامش الربحية مرتين، نقوم بإضافة إجمالي الهوامش الربحية بعلامة سالبة عند تقاطع عمود المنتجات والخدمات (العمود 16 من TES لسنة 2021) والسطر الخاص بالهوامش التجارية، بهذه الطريقة يتم احتساب الهوامش التجارية مرة واحدة فقط، ويصبح حساب الهوامش الربحية حساباً وهمياً فقط (إجمالي السطر الخاص بالهوامش التجارية يصبح صفراً). وبالتالي لم يتم ادراج هذا الحساب في المصفوفة.

- بالنسبة للمؤسسات المالية وشركات التأمين والشركات العقارية، فإن هذه المؤسسات لا تشتمل على استهلاك وسيط، فيتم دمج استهلاكها النهائي في الاستهلاك الوسيط لقطاع الخدمات باعتبارها وكالات غير منتجة ضمن نظام الحسابات الاقتصادية (SCEA).

- تم بناء مصفوفة التحويلات بين الوحدات الاقتصادية باستخدام منهجية (Ismail Fofana 2007) المستندة إلى تقنية التخصيص. حيث تنص هذه الأخيرة على أن نفقات التحويل من قطاع مؤسسي لصالح وكيل اقتصادي تساوي الحصص التوزيعية لإيرادات التحويل للوكيل، مضروبة في نفقات التحويل للقطاع المؤسسي. أو بعبارة أخرى، فإن إيرادات التحويل للوكيل الناشئة عن قطاع مؤسسي تساوي الحصص التوزيعية لنفقات التحويل من القطاع المؤسسي، مضروبة في إيرادات تحويل الوكيل¹.

- كل القيم في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية معبر منها بوحدة مليون دج.

3. بناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء الخاصة ب SAM الجزائر لسنة 2021

قبل قراءة مصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر، سنتطرق لطريقة بناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوحدات الاقتصادية (العائلات، الشركات، الحكومة، وبقية العالم)، ذلك بالاعتماد على المنهجية التي اقترحها² (Ismail Fofana 2007) في تخصيص الدخل (Imputation des revenus).

تعتمد هذه الطريقة على توزيع الإيرادات والنفقات لكل قطاع وفقاً لإحدى الصيغتين التاليتين:

أ- الطريقة 01، نهج قائم على الدخل: إيرادات التحويل الخاصة بالوكيل الناتجة من قطاع مؤسسي = الحصص التوزيعية لنفقات التحويل من القطاع المؤسسي مضروبة في إيرادات التحويل الخاصة بالوكيل:

¹ AMIA Nassira, op.cit, p 113.

² FOFANA Ismaël, op.cit, pp 10-11.

$$(15) \quad YTRF_{agn,ins} = \frac{XTRF_{ins}}{\sum_{ins} XTRF_{ins}} \times YTRF_{agn}$$

إيرادات التحويل
مضروبة في إيرادات
التحويل الخاصة
بالوكيل «Agent» .
الحصص التوزيعية لنفقات التحويل
من القطاع المؤسسي
«Institution» مثلا: α_{ins}
من قطاع مؤسسي
«Institution» .

ب- الطريقة 02، نهج قائم على النفقات: نفقات التحويل من قطاع مؤسسي إلى وكيل اقتصادي =
الحصص التوزيعية لإيرادات التحويل الخاصة بالوكيل مضروبة في نفقات التحويل من القطاع
المؤسسي:

$$(16) \quad XTRF_{ins,agn} = \frac{YTRF_{agn}}{\sum_{agn} YTRF_{agn}} \times XTRF_{ins}$$

نفقات التحويل من
القطاع المؤسسي
«Institution» .
الحصص التوزيعية لإيرادات
التحويل الخاصة بالوكيل
«Agent» مثلا: β_{agn}
نفقات التحويل من قطاع
مؤسسي «Institution» إلى
وكيل اقتصادي «Agent» .

انطلاقا من بيانات الجدول الاقتصادي الكلي (TEE) لسنة 2021، وباستخدام إحدى الصيغ
المذكورة أعلاه (15 أو 16)، يتم توضيح تدفقات التحويلات بين الوكلاء الاقتصاديين في الجدول التالي:

الجدول رقم 25: التدفقات المتبادلة بين الوكلاء بالنسبة لكل فئة تحويل (مليون دج)

الوكيل/ فئة التحويل:	S.Q.S	IF	M.E.I	A.P	ROW	المجموع
فوائد الأرباح						
S.Q.S:	4.507	4.919	4.175	2.867	1.011	17.478,8
IF:	206.885	225.829	191.672	131.625	46.400	802.410,5
M.E.I:	3.024	3.300	2.801	1.924	678	11.727,2
A.P:	7.250	7.913	6.716	4.612	1.626	28.117,5
ROW:	4.580	5.000	4.244	2.914	1.027	17.765
المجموع:	226.245	246.962	209.609	143.942	50.742	877.499
الايجار						
S.Q.S:	1.007	30	4.428	163		5.628,1

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

148,9		4	117	1	27	:IF
188.759,5		5.455	148.497	1.019	33.788	:M.E.I
36.472,4		1.054	28.693	197	6.529	:A.P
231.008,9		6.676	181.735	1.247	41.351	المجموع:
أقساط التأمين						
184.967,9	16.335	13.156	79.664	10.722	65.091	:IF
1.492,7	132	106	643	87	525	:ROW
186.460,6	16.466	13.262	80.307	10.809	65.616	المجموع:
تعويضات التأمين						
29041,5	2.395			26.647		:S.Q.S
5318,6	439			4.880		:IF
47313,8	3.901			43.412		:M.E.I
7645,3	630			7.015		:A.P
146,6	12			135		:ROW
89.465,8	7.376,9			82.088,8		المجموع:
الخدمات المالية						
19.026	5.209	833	4.300	1.003	7.681	:S.Q.S
95.588,8	26168	4.186	21.605	5.041	38.588	:IF
5.850,5	1.602	256	1.322	309	2.362	:ROW
120.465,3	32.978	5.276	27.228	6.353	48.631	المجموع:
الايادات الأخرى للملكية						
19.425,9	458			1845	17.122	:S.Q.S
189.396	4.468			17992	166.936	:A.P
614.694	14.500			58394	541.800	:ROW
823.515,9	19.426			78.231	725.859	المجموع:
التحويلات الجارية الأخرى						
1.047.835,6	142.940	847.947	14.240	7.278	35.431	:S.Q.S
32.621,6	4.450	26.399	443	227	1.103	:IF
489.419	66.764	396.056	6.651	3.399	16.549	:M.E.I
1.322.495,5	180.408	1.070.211	17.973	9.186	44.718	:A.P

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

52.339	7.140	42.355	711	364	1.770	:ROW
2.944.710,7	401.702	2.382.967	40.018	20.454	99.570	المجموع:

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الجدول الاقتصادي الكلي (TEE) والمعادلات (15) و(16).

يوضح الجدول أعلاه (الجدول رقم 25) بشكل دقيق مقدار ما يتلقاه كل متعامل اقتصادي من الوحدات الاقتصادية الأخرى، ومقدار ما يقدمه لها في المقابل حسب فئة التحويلات.

تقرأ إيرادات المتعاملين الاقتصاديين في الصفوف ونفقاتها في الأعمدة، فعلى سبيل المثال يشير البالغ 206.885 مليون دينار جزائري في الجدول الفرعي لفوائد الأرباح إلى أن المؤسسات المالية (IF) قد تلقت 206.885 مليون دينار جزائري من الفوائد من الشركات وأشباه الشركات غير المالية (S.Q.S).

إن إجمالي كل قطاع مؤسسي (وحدة اقتصادية) المدرج في العمود الأخير من الجدول يشير إلى الموارد الإجمالية لهذا القطاع في فئة التحويل المحددة. بالمقابل، فإن إجمالي كل قطاع مؤسسي الذي يظهر في السطر الأخير من الجدول يشير إلى إجمالي الإنفاق لهذا القطاع في نفس فئة التحويل. هذه المجاميع في الصفوف والأعمدة هي نفسها المجاميع في الجدول الاقتصادي الكلي (TEE)، ذلك لاعتمادنا على هذا الجدول في الأساس.

لبناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء، تم استعمال الطريقة المقترحة من طرف (ZERKAK and M ACHOUCHE)¹ بتصرف. أين تمت إضافة التدفقات المتبادلة للتحويلات المستخلصة (الجدول رقم 03) إلى التدفقات التي يتوافق معها قطاع واحد فقط كمستلم أو التي يكون منشؤها قطاع واحد فقط سبق تحديده. بعد ذلك، تم تجميع المبادلات في المؤسسات المالية (IF) مع الشركات وأشباه الشركات غير المالية (SQS) على سبيل المثال. وأخيرا تم تجميع التدفقات المالية (الواردة والصادرة) حسب الوحدات الاقتصادية. تعرض الإجراءات المتبعة في الجدول رقم 26.

الجدول رقم 26: إجراءات إعداد المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء (مليون دج)

ROW	A.P	M.E.I	IF و S.Q.S	فئة التحويل / الوكيل
المؤسسات العمومية (A.P)				
0	1.054	28.693	6.726	الإيجار:
1.626	4.612	6.716	15.163	فوائد الأرباح:
630	0	0	7.015	تعويضات التأمين:
180.408	1.070.211	17.973	53.904	التحويلات الجارية الأخرى:

¹ ZERKAK Sabrina, ACHOUCHE Mohamed, op.cit, p 139.

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

4.468	0	0	184.928	الإيرادات الأخرى للملكية:
0	0	0	21.486	الضرائب غير المباشرة:
0	0	1.091.194	2.150.907	الضرائب المباشرة:
0	0	1.277.261	0	المساهمات الاجتماعية:
187.132	1.075.878	2.421.837	2.440.129	إجمالي إيرادات المؤسسات العمومية (A.P):
الشركات وأشباه الشركات غير المالية (S.Q.S) مجموعة مع المؤسسات المالية (I.F)				
0	167	4.545	1.065	الإيجار:
47.410	134.492	195.847	442.140	فوائد الأرباح:
2.833	0	0	31.527	تعويضات التأمين:
147.390	874.345	14.683	44.039	التحويلات الجارية الأخرى:
458	0	0	18.968	الإيرادات الأخرى للملكية:
16.466	13.262	80.307	76.425	أقساط التأمين:
31.377	5.019	25.905	52.313	إعانات التشغيل:
0	1.042	0	0	الخدمات المالية:
245.935	1.028.327	321.288	666.477	إجمالي إيرادات S.Q.S و I.F:
باقي العالم (ROW)				
1.027	2.914	4.244	9.580	فوائد الأرباح:
12	0	0	135	تعويضات التأمين:
7.140	42.355	711	2.133	التحويلات الجارية الأخرى:
14.500	0	0	600.194	الإيرادات الأخرى للملكية:
132	106	643	612	تعويضات التأمين:
1.602	256	1.322	2.670	الخدمات المالية:
23.367	0	0	0	الأجور:
47.780	45.631	6.920	615.324	إجمالي إيرادات باقي العالم (ROW):
العائلات والمؤسسات الفردية (M.E.I)				
0	5.455	148.497	34.807	الإيجار:
678	1.924	2.801	6.324	فوائد الأرباح:
3.901	0	0	43.412	تعويضات التأمين:
66.764	396.056	6.651	19.948	التحويلات الجارية الأخرى:
23.367	3.364.233,7	1.243.344	114.024	الأجور:

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

0	2.092.321	0	0	المساهمات الاجتماعية:
94.710	5.859.989	1.401.294	218.516	اجمالي إيرادات العائلات والمؤسسات الفردية (M.E.I):

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الجدول الاقتصادي الكلي (TEE) و الجدول رقم 25.

أخيرا، تشكل القيم الفرعية لتدفقات التحويلات المستلمة من قبل وكيل معين من كل الوحدات الاقتصادية الأخرى (كما هو موضح في الجدول رقم 26)، فإن العناصر الأساسية في المصفوفة الفرعية لتحويلات التبادل بين الوكلاء مقدمة في الجدول التالي:

الجدول رقم 27: المصفوفة الفرعية لتحويلات التبادل بين الوكلاء في الجزائر لسنة 2021 (مليون دج)

الوكلاء	M.E.I	IF و S.Q.S	A.P	ROW
M.E.I :	0	218.516	5.859.989	94.710
IF و S.Q.S :	321.288	0	1.028.327	245.935
A.P :	2.421.837	2.440.129	0	187.132
ROW :	6.920	615.324	45.631	0

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الجدول رقم 26.

الجدول رقم 28: المصفوفة الفرعية لتحويلات التبادل الكلية بين الوكلاء في الجزائر لسنة 2021 (مليون دج)

الوكلاء	M.E.I	IF و S.Q.S	A.P	ROW
M.E.I :	1.401.294	218.516	5.859.989	94.710
IF و S.Q.S :	321.288	666.477	1.028.327	245.935
A.P :	2.421.837	2.440.129	6.933.947	187.132
ROW :	6.920	615.324	45.631	47.780

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الجدول رقم 27.

تشير المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء إلى التحويلات الصافية الإجمالية التي يتم دفعها واستلامها من قبل كل وكيل. الرقم الموجود في خلية المصفوفة يمثل تحويلا إجماليا من الوكيل في العمود إلى الوكيل في الصف. بعض التدفقات (عناصر القطر) تتوافق مع "التحويلات الذاتية" وتظهر نتيجة للهيكل النسبي المجمع للحسابات الخاصة بالشركات والأسر والمؤسسات العمومية أو الحكومة. يتم حذف هذه التدفقات من المصفوفة لأنها تقتصر إلى الدلالة على مستوى النمذجة.

بعد بناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء يمكننا الآن بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الكلية

للجزائر لسنة 2021.

المطلب الثاني: قراءة وتوازن حسابات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021

بعد بناء المصفوفة الفرعية للتحويلات بين الوكلاء وكذا مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الكلية (SAM) للجزائر لسنة 2021. فيما يلي، سوف نقوم بقراءة وتحليل كل حساب من الحسابات المكونة لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية في الجزائر لسنة 2021.

أولاً: قراءة لحسابات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021

1. حساب المنتجات المركبة أو السلع (Commodities)

ان قراءة البيانات في العمود الخاص بحساب السلع (المنتجات المركبة: من AGR-C حتى SRV-C) تبين قيمة ما تم شراؤه في السوق المحلي والسوق الخارجي (الاستيرادات). فقد قام حساب قطاع الإنتاج الزراعي بشراء 3.290.080 مليون دينار من السوق المحلي و809.427 مليون دينار من السوق الدولي حيث تقدر هذه الاستيرادات بأسعار CAF (التكلفة، التأمين، والشحن) بدون ضرائب (ضريبة القيمة المضافة والرسوم الجمركية). قيم هاتين الضريبتين هي على التوالي 41.935 مليون دينار و55.355 مليون دينار مدفوعة من حساب الانتاج الزراعي لصالح حساب الدولة. وأخيراً، تم دفع مبلغ 604.351 على شكل هوامش ربحية تجارية لصالح قطاع الخدمات. يعطينا مجموع أعمدة حسابات المنتجات المركبة قيمة الموارد المختلفة بأسعار السوق سواء كانت منتجة محلياً أو مستوردة (4.196.797 مليون دينار للمنتجات الزراعية من دون الهوامش الربحية التي لم يتم ادراجها في المصفوفة).

أما بالنسبة للصفوف، فهي تعطينا معلومات حول الموارد المختلفة لحسابات المنتجات المركبة (السلع). على هذا النحو، تلقى المنتج الزراعي المركب 3.412.485 مليون دينار و59.009 مليون دينار على التوالي من الاستهلاك النهائي الخاص والعام، و1.203.806 مليون دينار من الاستهلاك الوسيط المدفوع من حساب الأنشطة، و19.564 مليون دينار من الطلب الخارجي تحت شكل صادرات، وأخيراً 106.285 مليون دينار من الطلب على الاستثمار. يعطينا مجموع أسطر أو صفوف حسابات المنتجات المركبة قيمة النفقات المختلفة بأسعار السوق سواء كانت منتجة محلياً أو مستوردة (4.801.149 مليون دينار للمنتجات الزراعية من دون الهوامش الربحية التي لم يتم ادراجها في المصفوفة).

قراءة باقي حسابات المنتجات المركبة يكون بنفس طريقة قراءة حساب قطاع الإنتاج المركب الزراعي. يلخص الجدول أدناه مجموع الإيرادات والنفقات لحساب المنتجات المركبة.

الجدول رقم 29: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب السلع (Commodities)

النفقات:	القيمة (مليون دج):	الإيرادات:	القيمة (مليون دج):
الإنتاج المحلي الاجمالي:	25.931.431	الاستهلاك الوسيط:	8.854.243
الاستيراد:	5.842.368	الصادرات ROW:	5.902.760
ضريبة القيمة المضافة:	1.272.776	الاستهلاك النهائي للعائلات M.E.I:	9.645.102
الرسوم الجمركية:	331.202	الاستهلاك النهائي للمؤسسات العمومية GOV:	479.475
الهوامش الربحية:	0	الاستهلاك النهائي للمؤسسات المالية IF:	111.763
		الاستهلاك النهائي لشركات التأمين والشركات العقارية AI:	10.219
		الاستثمار:	8.374.215
المجموع:	33.377.777		33.377.777

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

2. النشاطات الانتاجية (Activities)

ان قراءة البيانات في العمود الخاص بحساب النشاط الفلاحي توضح تفاصيل تكلفة الإنتاج الفلاحي، حيث يدفع هذا الحساب 363.416 مليون دينار كأجور، و2.307.804 مليون دينار كعوائد على رأس المال (الفائض الخام للاستغلال: EBE)، و17.095 مليون دينار كضرائب (ضرائب مرتبطة بالإنتاج: ILP). كما يشتري هذا الحساب أيضا منتجات وسيطة خاصة بعمليات الإنتاج بقيمة إجمالية تبلغ 601.764 مليون دينار. وبالتالي، فإن إجمالي العمود AGR-A يظهر التكلفة الإجمالية للإنتاج الفلاحي والتي تبلغ 3.272.984 مليون دينار. تمثل موارد حساب الزراعة الإنتاج الإجمالي الزراعي (Production Brute Agricole) بقيمة 080.3.290 مليون دينار. وتتم قراءة باقي الحسابات بنفس طريقة قراءة حساب النشاط الزراعي.

الجدول رقم 30: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب النشاطات الانتاجية (Activities)

النفقات	القيمة (مليون دج)	الإيرادات	القيمة (مليون دج)
الاستهلاك الوسيط:	8.854.243	الإنتاج المحلي الاجمالي:	25.931.431
تكلفة الأجور (RS):	2.697.935		
الفائض الخام للاستغلال (EBE):	12.947.268		
ضرائب مرتبطة بالإنتاج (ILP):	1.431.985		
المجموع:	25.931.431	المجموع:	25.931.431

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

3. حساب عوامل الإنتاج (Factors)

حساب العوامل يسجل في الصفوف القيمة المضافة للقطاعات الاقتصادية، وفي الأعمدة المدفوعات المقدمة إلى الشركات وأشباه الشركات غير المالية (S.Q.S) والعائلات والمؤسسات الفردية (M.E.I). يتم توزيع إيرادات عامل العمل بالكامل على الأسر، حيث تبلغ 6.199.559,5 مليون دينار جزائري. أما بالنسبة لتعويضات عامل رأس المال الفائض الإجمالي للاستغلال (EBE)، فهي مقسمة بين القطاعات شبه الحكومية (S.Q.S) والمؤسسات الفردية التي تدرج مع العائلات، حيث يتم دفع 5.761.650,9 مليون دينار جزائري إلى S.Q.S و 13.386.218,2 دينار جزائري إلى M.E.I.

تم تجميع جميع تدفقات حساب العوامل في الجدول التالي:

الجدول رقم 31: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب عوامل الإنتاج (Factors)

النفقات	القيمة (مليون دج)	الإيرادات	القيمة (مليون دج)
المدفوعات لحساب S.Q.S:	5.761.650,9	تكلفة الأجور الكلية (RS):	6.199.559,5
المدفوعات لحساب M.E.I:	13.386.218,2	تعويضات عامل رأس المال الكلي (EBE):	12.948.309,6
المجموع:	19.147.869,1	المجموع:	19.147.869,1

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

4. الوحدات الاقتصادية المقيمة - الأعران الاقتصاديون أو الوكلاء أو المتعاملون الاقتصاديون - (Institutions)

أ- حساب العائلات والمؤسسات الفردية (HouseHolds: HOH)

يظهر العمود الخاص بالعائلات والمؤسسات الفردية (HOH) مختلف النفقات لهذا الحساب، والتي يبلغ مجموعها 16.288.731,78 مليون دينار. تم تقسيم هذه النفقات إلى: الضرائب المباشرة والمساهمات الاجتماعية (2.421.836,8 مليون دينار)، التحويلات إلى الشركات وأشياء الشركات غير المالية (SQS) (174.538.14 مليون دينار)، التحويلات المدفوعة إلى العالم الخارجي (RDM) (6.920,04 مليون دينار)، الادخار الإجمالي الذي يبلغ 3.663.305,1 مليون دينار، وأخيرا الاستهلاك النهائي الذي يمثل الجزء المهم الآخر من نفقات الأسر. في عام 2021، أنفقت الأسر أو العائلات مبلغا إجماليا قدره 9.645.102 مليون دينار لشراء مختلف المنتجات.

فيما يتعلق بالإيرادات، فهي تأتي من مداخل العوامل (العمل ورأس المال) والتحويلات الصادرة من الوكلاء الاقتصاديين الآخرين. تظهر دراسة هيكل مداخل العائلات أن العوامل تشكل دائما المصدر الرئيسي لإيراداتهم، حيث تأتي 2.697.934,5 مليون دينار من عامل العمل و 7.186.658,7 مليون دينار من رأس المال. فيما يخص التحويلات، تلقت الأسر ذات الدخل المنخفض 5.859.988,83 مليون دينار من المؤسسات العمومية أو الحكومة على شكل مساعدات مباشرة (تتضمن بشكل رئيسي الإعانات الاجتماعية والتأمين الصحي). بالإضافة إلى ذلك، هناك إعانات التشغيل المقدمة للمؤسسات الفردية، والفوائد المدفوعة على مدخرات الأسر (حيث تم دفع 218.516,12 مليون دينار من قبل SQS على شكل فوائد أرباح)، والإيجارات المدفوعة والخدمات المقدمة والتحويلات بين الأسر (1.401.293,51 مليون دينار)، والتي تمثل بشكل رئيسي الإيجارات المدفوعة بين الأسر المستأجرة والأسر المالكة. أخيرا، التحويل الأخير يأتي من الخارج (94.710,27 مليون دينار) مدفوعا من قبل المتعاملين غير المقيمين (باقي العالم ROW)، ويعتبر في الأساس تحويلات مالية من الجزائريين المهاجرين المقيمين والعاملين في الخارج.

يتم تجميع مجموع الإيرادات والنفقات لحساب العائلات والمؤسسات الفردية في الجدول التالي:

الجدول رقم 32: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب العائلات والمؤسسات الفردية (HouseHolds: HOH)

النفقات	القيمة (مليون دج)	الإيرادات	القيمة (مليون دج)
الاستهلاك النهائي للعائلات:	9.645.102	الأجور (RS) المدفوعة للعائلات:	2.697.934,50
التحويلات المدفوعة للحكومة:	2.421.836,80	الفائض الخام للاستغلال المدفوع للعائلات (EBE) ((MEI):	7.186.658,70
التحويلات المدفوعة للشركات:	321.287,83	التحويلات المدفوعة للعائلات من طرف الحكومة:	5.859.988,83
التحويلات المدفوعة لباقي العالم:	6.920,04	التحويلات المدفوعة للعائلات من طرف الشركات:	218.516,12
الادخار الإجمالي:	3.663.305,10	التحويلات المدفوعة للعائلات من باقي العالم:	94.710,27
التحويلات بين الأسر:	1.401.293,51	والتحويلات بين الأسر:	1.401.293,51
المجموع:	17.459.745,29	المجموع:	17.459.101,95

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

ب- الشركات وأشباه الشركات غير المالية (Entreprises: ENT)

يظهر العمود الخاص بالشركات وأشباه الشركات غير المالية (ENT) إجمالي النفقات لهذا الحساب، حيث تتركز النفقات بشكل أساسي على المدفوعات التي تم تحويلها لحساب الدولة من خلال الضرائب المباشرة، والتي بلغت 2.440.128,83 مليون دينار جزائري. أما باقي الاستخدامات فتشمل التحويلات التي تم دفعها لحساب الأسر والمؤسسات الفردية (HOH) بقيمة 218.516,12 مليون دينار، والتي تكون عادة في شكل أرباح موزعة، إيجارات مدفوعة، وخدمات مقدمة من حساب المؤسسات غير المقيمة (RDM) بمبلغ 615.324,03 دينار جزائري، أجور للمؤسسات المالية بقيمة 114.024 مليون دينار، وكذلك حساب الادخار الإجمالي بمبلغ 3.972.832,2 مليون دينار.

تأتي إيرادات الشركات بشكل أساسي من عوائد عامل رأس المال والإعانات المباشرة المقدمة من طرف الدولة (في شكل إعانات التشغيل) بمبالغ قدرها 5.761.650,90 مليون دينار و 1.028.327,20

دينار جزائري على التوالي. بالإضافة إلى هذين الموردين، يضاف التحويل المستلم من باقي العالم بمبلغ 245.934,90 دينار جزائري، والذي يمثل أرباح الأسهم مقابل مشاركة الشركات الجزائرية في رأس المال الأجنبي، أو مقابل دفع المعاملات التي أجريت في الخارج. كما تشمل التحويلات الداخلية بين الشركات مبلغ 666.476,71 مليون دينار وأخيرا التحويلات المدفوعة من طرف العائلات والمؤسسات الفردية بقيمة 321.287,83 مليون دينار.

يلخص الجدول التالي مجموعة التدفقات المالية التي نفذتها الشركات وأشباه الشركات غير المالية (ENT):

الجدول رقم 33: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب الشركات وأشباه الشركات غير المالية (ENT)

القيمة (مليون دج)	الإيرادات	القيمة (مليون دج)	النفقات
5.761.650,90	الفائض الخام للاستغلال المدفوع للعائلات (EBE (SQS):	2.440.128,84	التحويلات المدفوعة للحكومة:
1.028.327,21	التحويلات المدفوعة للشركات من طرف الحكومة:	218.516,12	التحويلات المدفوعة للأسر:
666.476,71	التحويلات بين الشركات:	666.476,71	التحويلات بين الشركات:
321.287,84	التحويلات المدفوعة للشركات من طرف العائلات:	615.324,04	التحويلات المدفوعة لباقي العالم:
245.934,909	التحويلات المدفوعة للشركات من طرف باقي العالم:	3.972.832,20	الادخار الإجمالي:
114.024	الاجور المدفوعة للمؤسسات المالية IF:	121.982	الاستهلاك الوسيط للشركات (AI + IF):
8.137.701,573	المجموع:	8.137.701,573	المجموع:

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

ت- حساب الحكومة أو المؤسسات العمومية (Government: GOV)

يظهر العمود الخاص المؤسسات العمومية أو الحكومة (GOV) إجمالي النفقات لهذا الحساب، وتتركز هذه النفقات في التحويلات للعائلات والمؤسسات الفردية (5.859.988,831 مليون دج)، للشركات وأشباه الشركات غير المالية (1.028.327,20 مليون دج)، ولبقية العالم (45.631,10 مليون دج). حيث بلغ الاستهلاك النهائي للدولة، التي تتمثل خدماتها بشكل رئيسي في الخدمات غير التجارية والمنتجات المركبة المختلفة، حوالي 489.693,70 مليون دج. كما دفعت الدولة أيضا 3.364.233,7 مليون دج

للعائلات في شكل أجور وتعويضات. أخيرا فإن الفارق بين الإيرادات والنفقات يمثل مدخرات الدولة، والتي تقدر بحوالي 658.238,70 مليون دج.

أما بالنسبة لإيرادات الدولة (السطر GOV) يتم تحصيلها أساسا من تدفقات الضرائب المحصلة من العائلات (HOH) والشركات (ENT). وتبلغ هذه الضرائب المباشرة من هاتين الفئتين على التوالي 3.242.101,6 مليون دينار و 21.486 مليون دينار. تشكل الضرائب غير المباشرة الجزء الآخر المهم من إيرادات الدولة، وتتألف من الضرائب المتعلقة بالإنتاج (1.431.984,70 مليون دينار)، ضرائب القيمة المضافة (1.272.775,9 مليون دينار)، ورسوم وضرائب الاستيراد (331.202 مليون دينار). بالإضافة إلى هذه التدفقات التقليدية، تتلقى الدولة تحويلات بين المؤسسات العمومية بقيمة 6.933.947,14 مليون دينار. تتضمن هذه التحويلات عادة نقل الإيرادات الضريبية من الإدارة المركزية إلى الإدارة المحلية، والإعانات للمؤسسات العامة المنظمة، وتحويلات من العائلات قدرها 2.421.836,80 مليون دج، وأخيرا تحويلات من الشركات قدرها 2440128,83 مليون دج، كما تم تعزيز خزانة الدولة أيضا بتحويلات قدرها 187.131,63 مليون دج من العالم الخارجي (ROW) وهي في الأساس مساعدات مالية مقدمة من المنظمات الدولية أو الحكومات الأجنبية.

الجدول رقم 34: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب المؤسسات العمومية أو الحكومة (GOV)

النفقات	القيمة (مليون دج)	الإيرادات	القيمة (مليون دج)
التحويلات بين المؤسسات العمومية:	6.933.947,15	التحويلات بين المؤسسات العمومية:	6.933.947,15
التحويلات المدفوعة للعائلات:	5.859.988,83	التحويلات المدفوعة للحكومة من طرف العائلات:	2.421.836,8
التحويلات المدفوعة للشركات:	1.028.327,21	التحويلات المدفوعة للحكومة من طرف الشركات:	2.440.128,84
التحويلات المدفوعة للخارج:	45.631,10	التحويلات المدفوعة للحكومة من الخارج:	187.131,63
الأجور:	3.364.233,70	ضرائب القيمة المضافة:	1.272.775,90
الاستهلاك النهائي للحكومة:	489.693,70	رسوم وضرائب الاستيراد:	331.202
مدخرات الحكومة:	658.238,70	الضرائب المتعلقة بالإنتاج:	1.431.984,70
		الأجور المدفوعة للمؤسسات العمومية GOV:	3.364.233,7

المجموع:	18.369.842,7	المجموع:	18.369.842,7
----------	--------------	----------	--------------

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

5. حساب باقي العالم (ROW)

ننهي قراءة حسابات الوكلاء بقراءة حساب القطاع الخارجي أو باقي العالم (ROW)، حيث أن (سطر ROW) إيرادات هذا الحساب تأتي من واردات الجزائر التي بلغت 5.842.368,2 مليون دج. يضاف إلى ذلك تحويلات العائلات إلى القطاع الخارجي بمبلغ 615.324 مليون دج، حيث يتم هذا النوع من التحويلات عادة من قبل العائلات لأفرادها المقيمين في الخارج (مثلا طلاب). كما يتم تحويل اخر على شكل أرباح موزعة من قبل الشركات الجزائرية إلى القطاع الخارجي، بمبلغ قدره 321.288 مليون دج. أخيرا، تقوم الحكومة بتحويل مبلغ اخر إلى القطاع الخارجي، يتضمن أساسا خدمة الدين الخارجي للدولة، الاشتراكات المدفوعة للمنظمات الدولية المختلفة، وكذلك الأموال التشغيلية المخصصة للسفارات الجزائرية المتواجدة في مختلف دول العالم بمبلغ قدره 45.631 دج. حيث بلغ إجمالي إيرادات للقطاع الخارجي في عام 2021 حوالي 6.558.022,99 مليون دج.

فيما يخص نفقات حساب العالم الخارجي (RDM)، فتشمل الصادرات بمبلغ قدره 5.902.760 مليون دج، والتحويلات المدفوعة للأسر بقيمة 94.710,27 مليون دج، والتحويلات المدفوعة للشركات (245.934,90 مليون دج)، والتحويلات المدفوعة للدولة الجزائرية (187.131,63 مليون دج)، وكذلك أجور بقيمة 23.367 دج. كما حقق فائضا في ميزان المدفوعات لسنة 2021 يقدر ب 79.838,40 مليون دج.

يتم تقسيم مختلف نفقات وإيرادات حساب العالم الخارجي في الجدول التالي:

الجدول رقم 35: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب العالم الخارجي (ROW)

النفقات:	القيمة (مليون دج):	الإيرادات:	القيمة (مليون دج):
التحويلات المدفوعة للأسر:	5.902.76	التحويلات المدفوعة لباقي العالم من طرف الأسر:	5.842.368,20
التحويلات المدفوعة الحكومة:	94.710,27	التحويلات المدفوعة لباقي العالم من طرف الحكومة:	6.920
التحويلات المدفوعة للشركات المقيمة:	245934,90	التحويلات المدفوعة لباقي العالم من طرف الشركات:	615.324,04
التحويلات المدفوعة للعالم	187.131,63	التحويلات المدفوعة لباقي	45.631,10

الفصل الثالث: بناء نموذج التوازن العام القبل للحساب (CGEM) في الجزائر

الخارجي:		العالم من طرف باق العالم:	
الصادرات:	47.779,60	الواردات:	47.779,60
مدخرات باقي العالم:	79.838,40	الاجور المدفوعة لباقي العالم :ROW	23.367
المجموع:	6.581.521,821	المجموع:	6.581.391

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

6. حساب تراكم رأس المال (Saving-Investment)

لقد وصلنا إلى نهاية قراءة مصفوفة المحاسبة الاجتماعية من خلال حساب تراكم رأس المال، حيث تأتي إيرادات هذا الحساب بالكامل من مدخرات الوحدات الاقتصادية المختلفة: العائلات والمؤسسات الفردية (3.663.305,10 مليون دج)، الشركات (3.972.832 مليون دج)، المؤسسات العمومية (658.238,70 مليون دج) والعالم الخارجي (79.838,40 مليون دج). في العمود (ROW)، لدينا توزيع نفقات هذا الحساب في شكل استثمارات في منتجات مختلفة بالإضافة الى التغيرات في المخزون. وهكذا استثمر الاقتصاد في المنتجات الزراعية بمقدار 106.285 مليون دج، وفي المنتجات الهيدروكربونية والخدمات البترولية بمقدار 3166820 مليون دج...بمجموع استثمارات تقدر ب 8.374.213,00 مليون دج.

يلخص الجدول التالي مختلف النفقات والإيرادات لحساب تراكم رأس المال:

الجدول رقم 36: مجموع الإيرادات والنفقات لحساب تراكم رأس المال (Saving-Investment)

الإيرادات	القيمة (مليون دج)	النفقات	القيمة (مليون دج)
مدخرات العائلات:	3.663.305,10	التكوين الرأسمالي الثابت	8.374.213
مدخرات الشركات:	3.972.832	الإجمالي (FBCF) والتغير في	
مدخرات باقي العالم:	79.838,40	المخزون (Variation des	
مدخرات الحكومة:	658.238,70	: (Stocks)	
المجموع:	8.374.214,40	المجموع:	8.374.213

المصدر: من انشاء الطالب بالاعتماد على معطيات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لسنة 2021.

ثانيا: توافق وتوازن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة للجزائر سنة 2021

ما يمكن ملاحظته من قراءة حسابات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الكلية سابقا ، والتي تم بناءها على أساس بيانات الجدول الاقتصادي الكلي (TEE) وجدول المدخلات والمخرجات (TES) لسنة 2021، يمكن القول ان مجاميع النفقات والإيرادات لكل حساب (أو مجاميع الأسطر والصفوف) في المصفوفة غير

متساوية، ولاستعمال هذه المصفوفة كقاعدة بيانات لبناء نموذج التوازن العام القابل للحساب لتحليل أثر سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر لسنة 2021، يجب المرور الى الخطوة التالية وهي موازنة مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الكلية للجزائر لسنة 2021 وذلك باستعمال طريقة RAS التي تم التطرق اليها سابقا. المصفوفة الموزونة وكذا خطوات تطبيق طريقة RAS باستعمال برنامج GAMS.

المبحث الثالث: بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) الخاص بالاقتصاد الجزائري

نماذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM) قد استخدمت على نطاق واسع لتحليل السياسات والصدمات الاقتصادية على المدى المتوسط وطويل الأجل في البلدان النامية مثل الجزائر، فتنوعت تطبيقات هذه النماذج من قضايا طويلة الأجل مثل تأثير استراتيجيات التنمية البديلة على النمو الاقتصادي وتقسيم الثروة، أو السياسات المتعلقة بالموارد غير القابلة للتخزين، إلى قضايا متوسطة الأجل مثل الهجرة من الريف إلى المدن، أسواق العمل والتوظيف، توزيع الدخل والتعديلات الضريبية. وبما أن النقد الأجنبي يتمتع بقيمة ندرة عالية في معظم البلدان النامية والتعامل مع بقية العالم (التوازنات الخارجية) يمثل مشكلة يصعب التعامل معها، فقد احتلت تحليلات سياسة التجارة الخارجية وصدماتها محورا أساسيا في الأبحاث والدراسات التطبيقية باستخدام نماذج التوازن العام القابل للحساب. حتى في التطبيقات التي لا تركز على التجارة الخارجية، فإن الطريقة التي يتم بها نمذجة قطاع التجارة الخارجية تؤثر بشكل مباشر على نتائج محاكاة السياسة الاقتصادية الكلية. على سبيل المثال، ستعتمد التغيرات في قيمة توازن النموذج على سياسة التجارة الخارجية المعتمدة في قطاع الزراعة في نموذج يركز على توزيع الدخل على سلوك الصادرات والواردات في هذا القطاع. بالتالي فإن قضية سياسة التجارة الخارجية والتفاعل بين الاقتصاد المحلي وقطاع التجارة الخارجية مناسبة بشكل خاص لتحليل التوازن العام بدلا من التوازن الجزئي، ذلك نظرا لحساسية تخصيص الموارد المحلية تجاه التطورات في القطاع الخارجي (بقية العالم). كما أنه يصعب تقدير مقدار التأثير الذي يحدثه تغير سياسة التجارة الخارجية على قيمة ندرة العملة الأجنبية في إطار التوازن الجزئي، بسبب الصعوبات المرتبطة بتقدير وظائف الطلب الزائد للسلع القابلة للتجارة وغير القابلة للتجارة دون تحديد القيود المناسبة على الميزانية على مستوى الاقتصاد الكلي.

هذا ما جعلنا نتطرق في بحثنا الى دراسة سياسات التجارة الخارجية في الجزائر وتحليل تغيراتها وصدماتها على الاستقرار الاقتصادي باستخدام النموذج الاقتصادي الهيكلي التطبيقي المناسب لمثل هذه التحليلات الاقتصادية، نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM)، وذلك بتحليل الصدمات الناتجة عن

محاكات أدوات سياسة التجارة الخارجية (القيود الجمركية، حصص الاستيراد...) على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي حسب المربع السحري لكالدور (معدل النمو الاقتصادي، العمالة، التوازنات الخارجية، وتضخم الأسعار).

المطلب الأول: مكونات نموذج التوازن العام القابل للحساب وكيفية إقفاله

يتطلب بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب تحديد مكوناته الأساسية، التي تشمل القطاعات الاقتصادية، العوامل الإنتاجية، والمؤسسات، لضمان تمثيل دقيق للعلاقات الاقتصادية، كما يعتمد النموذج على آلية الإقفال التي تحدد كيفية تحقيق التوازن بين المتغيرات الداخلية والخارجية، مما يؤثر على تفسير النتائج واستجابة الاقتصاد لصدمات السياسات المدروسة.

أولاً: عناصر نموذج التوازن العام القابل للحساب

نموذج التوازن العام القابل للحساب هو نظام من المعادلات الرياضية التي تصف الاقتصاد ككل والتفاعلات بين مكوناته. فيما يلي، سنقوم بتفكيك نموذج التوازن العام القابل للحساب لشرح عناصره الأساسية.

1. الميدان (Sets)

أول ما يبدأ به نموذج التوازن العام القابل للحساب هو تحديد ميدان الدراسة (Set)، وهو الميدان الذي تعرف فيه جميع المعلمات، المتغيرات والمعادلات الاقتصادية في النموذج ككل، فعلى سبيل المثال يمكن تحديد i على أنه قطاع الصناعات، والذي يتكون من ثلاث فروع: صناعات غير بترولية، زراعة، وصناعات بترولية. فإذا كان Q_0 عبارة عن مخرجات هذه القطاعات، فيمكن تحديد Q_{0i} على أنها مخرجات كل قطاع، وبالتالي فإن هذا المتغير هو عبارة عن شعاع (Vector) يتكون من 3 عناصر، والذي يمثل

$$Q_0 = \begin{pmatrix} Q_{01} \\ Q_{02} \\ Q_{03} \end{pmatrix} \text{ في المقابل للإشارة إلى عنصر واحد فقط في المجموعة } i,$$

على سبيل المثال كمية الإنتاج الزراعي، نعبر عن المتغير بالشكل $Q_{0"agriculture"}$ ، حيث يتم تعريف عنصر واحد المجموعة i ، وهو في هذه الحالة قطاع الزراعة. وبالمثل، قد نعرف متغيراً مختلفاً مثل P_s ضمن نفس المجموعة i ، حيث يشير P_s إلى أسعار المنتجين. إذا كانت المعادلة تشير إلى $P_{s"agriculture"}$ ، فنحن إذا نتحدث عن سعر المنتج في قطاع الزراعة.

ويمكن لعدة متغيرات في نموذج التوازن العام القابل للحساب أن يكون لديها عدة ميادين، وعلى سبيل المثال لدينا ميدان F يتكون من عاملي إنتاج: العمل ورأس المال، في هذه الحالة يمكننا تحديد المتغير P_f

على أنه السعر العوامل، وبالتالي فإن هذا المتغير هو عبارة عن شعاع يتكون من عنصرين، وهما أجر العمل وسعر فائدة رأس المال. قد يكون للمتغيرات أكثر من ميدان واحد، على سبيل المثال، المتغير $QFE_{f,i}$ يمثل كمية العامل F المستخدمة في إنتاج السلعة i . هذا المتغير هو مصفوفة تتكون من F صفوف و i أعمدة.

2. المتغيرات الداخلية (Endogenous Variables)

إن المتغيرات الداخلية تحدد كنتيجة لمعادلات النموذج مثل الأسعار والكميات المنتجة والمستهلكة، أسعار وكميات السلع المستوردة والمصدرة، الإيرادات الضريبية والادخار الوطني.¹ عادة ما يحتوي نموذج التوازن العام القابل للحساب على نفس عدد المتغيرات الداخلية والمعادلات الاقتصادية المستقلة. يعتبر ذلك شرطاً ضرورياً (لكن كافياً) لضمان أن يكون للنموذج حل وحيد عند التوازن.

3. المتغيرات أو المعلمات الخارجية (Exogenous Parameters or Variables)

يحتوي نموذج التوازن العام القابل للحساب على معلمات خارجية، مثل المتغيرات الخارجية، التي تأخذ قيماً ثابتة. يحتوي نموذج التوازن العام القابل للحساب على ثلاثة أنواع من المعلمات الخارجية: معدلات الضرائب والتعريفات الجمركية، مرونة العرض والطلب، ومعاملات التحيز والنسب المستخدمة في معادلات العرض والطلب.²

ثانياً: إقفال النموذج (Model Closure)

عندما يقوم صانع السياسة الاقتصادية أو صانع القرار بتحديد أي المتغيرات هي متغيرات داخلية وأيها هي متغيرات خارجية، فنسمي هذه القرارات بعملية إقفال النموذج "Model Closure"، أي صانع السياسة الاقتصادية يقوم بعملية الخيار بين اعتبار أن عرض العمل هو متغير خارجي وأن الأجر هو متغير داخلي يرتبط بعرض العمل الوطني والطلب على العمل أو اعتبار أن الأجر الوطني هو متغير خارجي وأن عرض العمل والطلب عليه هي عبارة عن متغيرات داخلية.

بعد تحديد مجموعات المتعاملين الاقتصاديين ودوالهم، يحتاج الباحث أو صانع القرار لإقفال النموذج عن طريق وصف البنية المؤسسية ومجموعة الإشارات التي تستجيب لها الوحدات الاقتصادية، وتعريف شروط التوازن ومفاهيمه. بالنسبة للنقطة الأولى يجب إيضاح قواعد اللعبة وذلك يعني توضيح المتغيرات التي تخدم الأغراض التوازنية وتعريف البنية المؤسسية التي تتفاعل داخلها الوحدات الاقتصادية، ويتضمن تعريف

¹ لعابيد وليد، مرجع سبق ذكره، ص 68.

² Mary E. Burfisher, op.cit, p 27.

البنية الاقتصادية توضيح الافتراضات حول هيكل السوق وطرق توزيع السلع، ويعني ذلك أن يتم تحديد طبيعة المنافسة بين المتعاملين الاقتصاديين في مختلف القطاعات وأيضا مجموعة المتغيرات.

المتطلب الأساسي الآخر لإغلاق النموذج يتمثل في تعريف شروط التوازن ومفاهيمه وتتضمن شروط التوازن القيد المعتاد لتوازن السوق، تولد هذه الشروط المعادلات الكافية التي تسمح بالتحديد الرياضي لتدفقات النشاط الاقتصادي في النموذج بالإضافة إلى كل الأسعار النسبية. وتتضمن الشروط العامة لإغلاق النموذج شروط التوازن العادي في أسواق السلع والموارد، بالإضافة إلى الشروط الكلية للتوازن وعلى سبيل المثال المساواة بين الادخار والاستثمار.

ويعتبر مفهوم التوازن من أهم خواص النموذج، حيث أنه يمهد الصلة بين كل عناصر النموذج ولقد عرف (robinson1989) التوازن بمجموعة قيم للمتغيرات التوازنية، بحيث يكون القرار الناتج من الوحدات مستوفيا بصورة مشتركة شروط التوازن، وبصورة أعم وأشمل يعرف التوازن بأنه حالة تحدد قيم كل المتغيرات الداخلية التي تستوفي أهداف الوحدات الاقتصادية في النموذج لكل قيمة معطاة للمتغيرات الخارجية والمعاملات، وبصورة أكثر دقة يتحدد التوازن بإيجاد قيم مجموعة الاسعار وكميات الاستهلاك والانتاج التي تستوفي شرط أن تعظم الكميات المستهلكة دالة المنفعة للمستهلكين تحت قيد ميزانية المستهلك، وشرط أن تعظم الكميات المنتجة دالة الربح تحت قيد التكلفة والامكانيات وأن تتوازن أسواق العمل والإنتاج وذلك بالنسبة لكل السلع وكل عوامل الإنتاج.

يقوم صانع السياسة الاقتصادية بتحديد معادلة تعريفية التي تربط متغيرات النموذج مع بعضها البعض، وبالتالي فإن الإقفال الكلي للنموذج يصف قرارات صانع السياسات الاقتصادية التي تتعلق بكيفية التعديل في متغيرات النموذج للحفاظ على التوازن الاقتصادي الكلي الموضح في المعادلة التعريفية.

إن نموذج التوازن التطبيقي القابل للحساب الساكن يعتمد على معادلة تعريفية تربط بين متغيرات النموذج، لأن سلوكيات هذه المتغيرات محددة بشكل كبير بالقوى الاقتصادية الكلية مثل السياسات الاقتصادية الكلية، كما أن صانع السياسة الاقتصادية الكلية يسعى إلى إحداث تغيرات في هذه السياسات للحفاظ على المعادلة التعريفية المحددة للتوازن الاقتصادي. وبالتالي فإن صانع السياسة الاقتصادية لا بد أن يقلل النموذج بطريقة صحيحة تعكس خصائص الاقتصاد محل الدراسة، وبشكل يسمح بمعرفة أثر السياسات الاقتصادية الكلية على التوازن الاقتصادي سواء السياسة النقدية أو السياسة المالية أو سياسة التجارة الخارجية.¹

¹ لعلايب وليد، مرجع سابق، ص 70.

المطلب الثاني: مزايا وتطبيقات نماذج CGE في التجارة الخارجية

يعتبر نموذج التوازن العام القابل للحساب أداة تحليلية شائعة الاستخدام في الاقتصاد كما ذكرنا سابقا، حيث يستخدم لتحليل تأثير السياسات الاقتصادية والصدمات الخارجية والتغيرات الهيكلية على الاقتصاد ككل. تمثل هذه النماذج أدوات ديناميكية تتيح فهما شاملا وتفصيلا للتفاعلات الاقتصادية من خلال أخذ الاعتماد المتبادل بين الأسواق والصناعات والفاعلين الاقتصاديين بعين الاعتبار. لكن على الرغم من فائدتها الواسعة، فإن هذه النماذج ليست خالية من العيوب.

أولا: إيجابيات استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب

تتميز نماذج التوازن العام القابل للحساب بقدرتها على تحليل تأثير السياسات الاقتصادية بشكل شامل، لكنها تواجه بعض التحديات المرتبطة بالافتراضات التبسيطية والبيانات المتاحة.

1. التحليل الشامل والمنهجي

إحدى المزايا الرئيسية لنماذج CGE هي قدرتها على تقديم تحليل شامل للاقتصاد ككل. فمن خلال النقاط التفاعلات المعقدة بين الوحدات الاقتصادية المختلفة، مثل الأسر، الشركات، الحكومة، وبقية العالم، تمكن هذه النماذج من محاكاة كيفية النظام الاقتصادي مع التغيرات في السياسة أو الظروف الخارجية. تتمتع نماذج CGE بقدرة متميزة على فهم الروابط بين القطاعات المتعددة، إذ تتيح تقييم التأثيرات المتسلسلة بين القطاعات المختلفة، وهو أمر يصعب تحقيقه باستخدام نماذج التوازن الجزئي¹.

علاوة على ذلك، تعتمد نماذج CGE على الأسس النظرية للاقتصاد النيوكلاسيكي، وتدمج شروط التوازن عبر أسواق متعددة، مثل أسواق العمل، ورأس المال، والسلع. وهذا يسمح بتحليل متزامن لتأثير التغيرات في السياسة، مثل إصلاحات الضرائب، أو تحرير التجارة...، على الإنتاج والاستهلاك وتوزيع الدخل بين المتعاملين الاقتصاديين.

2. المرونة في تصميم وتطبيق النموذج

تتميز نماذج CGE بمرونة عالية، ما يسمح بتطبيقها في مجالات بحثية اقتصادية متنوعة. هذه المرونة تنبع من القدرة على تخصيص هيكل النموذج، بما في ذلك اختيار القطاعات والوكلاء والمعادلات السلوكية بما يتناسب مع أهداف البحث أو التحليل، كما يمكن تعديل هذه النماذج لتحليل مجموعة واسعة من القضايا، مثل سياسة التجارة الخارجية. أيضا يمكن للباحثين تعديل الافتراضات المتعلقة بهيكل السوق، مثل

¹ Dixon, P. B., & Jorgenson, D. W, *Handbook of Computable General Equilibrium Modeling*, Journal of Policy Modeling, North Holland, Amsterdam, Netherlands, 2013, p 19.

المنافسة التامة أو الاحتكارية، وفقا للواقع الاقتصادي المدروس.

وقد أدت هذه التسهيلات والايجابيات إلى الاستخدام الواسع لنماذج CGE من قبل المؤسسات الدولية مثل البنك الدولي، وصندوق النقد الدولي، ومنظمة التجارة العالمية، حيث تستخدم هذه المؤسسات النماذج لتقييم تأثير الاتفاقيات التجارية العالمية والسياسات المالية والتعديلات الاقتصادية الكلية على كل من البلدان النامية والمتقدمة. وبالتالي، أصبحت نماذج CGE أداة قيمة في كل من البحث الأكاديمي والتحليل السياسي نظرا لتعدد استخداماتها.

3. تقدير التأثيرات الاقتصادية للصدمات السياسات

تعد نماذج CGE مفيدة بشكل خاص في تقدير التأثيرات الاقتصادية للتغيرات السياسية، خاصة عندما تكون البيانات اللازمة متاحة. تتيح هذه النماذج للباحثين تقييم التأثيرات المباشرة وغير المباشرة للسياسات عبر مختلف القطاعات والوكلاء. بالإضافة إلى ذلك، يمكن لنماذج CGE محاكاة السيناريوهات الافتراضية، مما يسمح للباحثين بمقارنة نتائج البدائل السياسية المختلفة. هذه الخاصية تجعل نماذج CGE ذات قيمة خاصة لصناع القرار، لأنها توفر تحليلا واضحا للتوازنات المرتبطة بخيارات السياسات المختلفة.

ثانيا: سلبيات استخدام نماذج التوازن العام القابلة للحساب

1. الاعتماد على البيانات والمعايرة

أحد القيود الرئيسية لنماذج CGE هو اعتمادها على بيانات عالية الجودة وشاملة، فيتطلب بناءه جداول تفصيلية للمدخلات والمخرجات، ومصفوفة المحاسبية الاجتماعية (SAM) التي تختلف من باحث لآخر ومن بلد لآخر حسب الدراسة وطبيعة البيانات المتوفرة، وغيرها من البيانات الاقتصادية لمعايرة معلمات النموذج وضمان دقة المحاكاة. علاوة على ذلك، تتطلب نماذج CGE عملية معايرة مكثفة لضمان أن النموذج يعكس الاقتصاد الأساسي بدقة قبل إدخال أي تغييرات في السياسة. تتضمن هذه العملية غالبا افتراضات حول قيم المعلمات مثل مرونة العرض والطلب، والتي قد لا تكون دائما مدعومة تجريبيا. حساسية نماذج CGE لهذه الافتراضات يمكن أن تؤدي أحيانا إلى نتائج متباينة، كما أن تقنيات المعايرة المختلفة يمكن أن تؤدي إلى تقييمات متباينة بشكل كبير لتأثيرات السياسات¹.

2. التعقيد وصعوبة التفسير

قد يكون التعقيد في نماذج CGE ميزة وعيبا في آن واحد، في حين أن التعقيد يسمح بتحليل مفصل

¹ Mark Partridge and Dan Rickman, *Computable General Equilibrium (CGE) Modelling for Regional Economic Development Analysis*, Economics Working Paper Series, Department of Economics, Oklahoma State University, United States, 2007, p 7.

للتفاعلات الاقتصادية، فإنه يجعل أيضا النماذج صعبة الفهم بالنسبة لغير المتخصصين. العدد الكبير من المعادلات والمعلومات في نماذج CGE قد يحجب الآليات الرئيسية التي تقود النتائج. بالإضافة إلى ذلك، يؤدي تعقيد نماذج CGE غالبا إلى صعوبة في التحقق من صحة توقعات النموذج. نظرا لتشابك الاقتصاد، يمكن أن تؤدي التغيرات الصغيرة في أحد المعلومات إلى تباينات كبيرة في النتائج، مما يجعل من الصعب عزو تأثيرات معينة إلى سياسات فردية. هذا "الغموض" في نماذج CGE يمكن أن يقلل من مصداقيتها لدى صناع السياسات، خاصة عندما تختلف النتائج عن تلك التي تم الحصول عليها باستخدام نماذج أبسط أو أساليب تجريبية.

3. الطبيعة الساكنة والقدرات الديناميكية المحدودة

على الرغم من أن بعض نماذج CGE تتضمن عناصر ديناميكية، فإن معظمها يكون ذات طبيعة ساكنة، مما يعني أنها تحاكي تأثيرات السياسة قصيرة المدى دون أخذ التعديلات طويلة المدى في الاقتصاد بعين الاعتبار، كما تفترض النماذج الساكنة أن الأسواق تتوازن في آن واحد وأن الوكلاء لديهم رؤية كاملة قد لا تعكس الظروف الواقعية حيث تحدث التعديلات تدريجيا. نتيجة لذلك، قد تتغاضى نماذج CGEM عن التأثيرات الديناميكية المهمة مثل التغير التكنولوجي، وتراكم رأس المال، ونمو القوة العاملة.

أخيرا، يمكننا القول أن نماذج التوازن العام القابلة للحساب أداة قوية لتحليل السياسات الاقتصادية وتأثيراتها على مختلف القطاعات والوكلاء. تشمل مزايا نماذج CGEM قدرتها على تقديم تحليل شامل ومنهجي، ومرونتها في التصميم، وإمكانية تقدير تأثيرات السياسات. ومع ذلك، تواجه هذه النماذج تحديات كبيرة، بما في ذلك الاعتماد على بيانات عالية الجودة، وتعقيدها، والطبيعة الساكنة للعديد منها.

المطلب الثالث: الاستخدامات والصيغة الرياضية لنموذج التوازن العام القابل للحساب في التجارة الخارجية

فيما يلي، سيتم تقديم الصيغة الرياضية لنموذج التوازن العام القابل للحساب الذي سيتم نمذجته لتحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية في الجزائر في الفصل القادم، حيث سنستعرض المتغيرات الداخلية للنموذج والتي هي عبارة عن مجموعة من المعادلات الرياضية الانية غير الخطية المستخدمة من طرف هانس لوفجرين (Hans Lofgren) وآخرون (في كتابه " Key to Exercices in CGE Modeling Using GAMS" أين قدم دراسة تحليلية لأثر سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية في البلدان النامية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب الستاتيكي، بالاعتماد على برنامج GAMS، والذي تم اعتماده في دراستنا وتعديله بما يتماشى واحتياجات البحث.

أولاً: استخدامات نماذج التوازن العام القابل للحساب في التجارة الخارجية

لسياسة التجارية الخارجية تأثيرات مباشرة وواضحة على الاقتصاد الكلي. مثلاً الصناعات التي تتعرض لتخفيضات في التعريفات الجمركية تعاني من خسائر في الإنتاج والتوظيف. يمكن الحصول على أدلة على هذه التأثيرات من مصادر أولية مثل المسوحات التي تجرى على الشركات في الصناعات المتأثرة مباشرة، وتحليل الارتباطات الزمنية بين نمو الصناعات ومستويات الحماية التجارية الخاصة بها.

ومع ذلك، فإن السياسات التجارية لها تأثيرات غير مباشرة بالإضافة إلى التأثيرات المباشرة. عندما تقوم دولة بتخفيض التعريفات الجمركية أو تخفيف قيود الحصص، ستكون هناك تأثيرات غير مباشرة على الصادرات. يمكننا أن نتوقع أن الزيادة في الواردات المرتبطة بالتحويل نحو التجارة الحرة ستكون مصحوبة بتخفيض فعلي لقيمة العملة (Real Devaluation)، مما يحفز الصادرات كنتيجة لذلك. وبما أن التأثيرات غير المباشرة تكون منتشرة بين القطاعات وغير مركزة، فإنه من الصعب رؤيتها من خلال فحص الأدلة الأولية البسيط. تحتاج هذه التأثيرات إلى أن يتم تحديدها وقياسها عبر أطر اقتصادية شاملة تأخذ في الاعتبار الروابط ذات الصلة بين التعريفات الجمركية، والواردات، وسعر الصرف، والصادرات.

منذ عام 1960، أصبحت نمذجة التوازن العام القابل للحساب تدريجياً الإطار السائد لتحليل الاقتصاد الكلي على نطاق واسع، حيث استبدل إلى حد كبير الأساليب الأخرى مثل نماذج المدخلات والمخرجات والنماذج الاقتصادية واسعة النطاق القائمة على الاقتصاد القياسي. ويرجع ذلك إلى زيادة الاعتراف بأهمية الآثار غير المباشرة للتغيرات في سياسات التجارة الخارجية، مما يعني أن اتخاذ قرارات سياسات التجارة المستندة إلى الأدلة أصبح يعتمد بشكل كبير على النتائج التي تولدها نماذج التوازن العام القابل للحساب.¹

ثانياً: الصيغة الرياضية للنموذج (معادلات النموذج) في التجارة الخارجية

الشكل الرياضي للنموذج يكون "مربعاً"، أي أن عدد المعادلات يساوي عدد المتغيرات، ففي هذا النوع من النماذج تعد هذه الخاصية شرطاً ضرورياً (ولكن ليس كافياً) لوجود حل وحيد.

يقسم هذا الفصل المعادلات إلى أربع مجموعات "Blocks": الأسعار، الإنتاج والتجارة، الوحدات الاقتصادية، وقيود النظام، كما سنتطرق إلى تعريف العناصر الجديدة أيضاً مثل الميدان "Sets"، المعلمات "Parameters"، والمتغيرات "Variables" في أول مرة تظهر فيها في المعادلات باتباع الترميز الذي تم

¹ Peter B. Dixon, *Evidence-based Trade Policy Decision Making in Australia and the Development of Computable General Equilibrium Modeling*, Journal of Economic Integration, Center for Economic Integration, Sejong University, South Korea, 2008, p 2.

استخدامه في برنامج GAMS.

1. مجموعة الأسعار (Price Block)

نظام الأسعار في النموذج غني بالتفاصيل، يرجع ذلك بسبب افتراض وجود فروق في الجودة بين السلع المختلفة في المنشأ أو الأصل والوجهة (الصادرات، الواردات، والإنتاج المحلي المستخدم داخليا)، حيث يتألف قطاع الأسعار من معادلات تربط بين الأسعار الداخلية للنموذج وأسعار أخرى سواء كانت داخلية أو خارجية. وتمثل كالتالي:

أ- سعر الواردات (Import Price)

يمثل سعر الواردات بالمعادلة رقم 16 كما يلي:

$$PM_c = pwm_c * (1 + tm_c) * EXR \quad (16)$$

حيث PM_c يمثل سعر الاستيراد بوحدة العملة المحلية متضمنا تكاليف المعاملات، tm_c هو معدل التعريف الجمركية، pwm_c سعر الاستيراد بالعملة الأجنبية، وأخيرا EXR يمثل سعر الصرف. سعر الاستيراد بالعملة المحلية هو السعر الذي يدفعه المستخدمون المحليون مقابل السلع المستوردة (باستثناء ضريبة المبيعات)، تنص المعادلة (16) على أن هذا السعر هو تحويل للسعر العالمي لهذه الواردات مع الأخذ في الاعتبار سعر الصرف والتعريفات الجمركية بالإضافة إلى تكاليف المعاملات لكل وحدة من الواردات. بالنسبة لجميع السلع، السعر السوقي الذي يدفعه المستهلكون المحليون للسلع هو السعر المركب PQ ، في هذه المعادلة، PQ ينطبق فقط على المدفوعات المتعلقة بالمدخلات التجارية. نطاق المعادلة يشمل مجموعة السلع المستوردة (وهي مجموعة فرعية من مجموعة السلع). يشمل النموذج معادلة واحدة مثل المعادلة (16) لكل سلعة مستوردة. ما يمكنه القول في هذه المعادلة هو أن سعر الصرف EXR وسعر الاستيراد المحلي PM_c مرنان، في حين أن معدل التعريف الجمركية tm_c سعر الاستيراد بالعملة الأجنبية pwm_c ثابتان. تعود ثباتية سعر الاستيراد العالمي إلى فرضية "البلد الصغير". بمعنى أنه بالنسبة لجميع وارداته، فإن الحصة المفترضة من التجارة العالمية للبلد المنمذج صغيرة جدا لدرجة أنه يواجه منحنى عرض مرن بشكل غير محدود عند السعر العالمي السائد¹.

ب- سعر الصادرات (Export Price)

يمثل سعر الصادرات بالمعادلة رقم 17 كما يلي:

$$PE_c = pwe_c * (1 + te_c) * EXR \quad (17)$$

¹ Lofgren et al, op.cit, p 19.

حيث PE_c يمثل سعر التصدير بوحدة العملة المحلية، te_c هو معدل ضريبة التصدير، pwe_c سعر التصدير بالعملة الأجنبية، وأخيرا EXR يمثل سعر الصرف.

سعر التصدير بالعملة المحلية PE_c هو السعر الذي يحصل عليه المنتجون المحليون عند بيع إنتاجهم في الأسواق العالمية، فتنشأ هذه المعادلة في هيكلها مع تعريف سعر الاستيراد، لكن الاختلاف الرئيسي يكمن في أن الضرائب وتكلفة المدخلات التجارية تقلل من السعر الذي يتلقاه المنتجون المحليون للصادرات (بدلاً من إضافتها إلى السعر المدفوع من قبل الطلب المحلي على الواردات). نطاق المعادلة يشمل كل السلع المصدرة التي يتم إنتاجها محلياً، كما أن النموذج لا يتضمن أي سلع مستوردة لإعادة التصدير الفوري، طالما أن هذه التجارة تستخدم عوامل إنتاج محلية (وفي بعض الأحيان مدخلات وسيطة)، فإنه يمكن التعامل معها دون الحاجة إلى أي تغييرات في هيكل النموذج من خلال تضمين نشاط في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) يستورد سلعة غير منتجة محلياً ويصدر كل إنتاجه.

ت- الامتصاص (Absorption) أو السعر المركب "المستهلك"

يمثل الامتصاص بالمعادلة رقم 18 كما يلي:

$$(18) \quad PQ_c \quad QQ_c = [PD_c * QD_c + (PM_c * QM_c)] * (1 + tq_c)$$

السلع C تنتمي إلى السلع المستوردة CM الممثلة في قيم الجدول 38 حيث أن CM تشمل [AGR- C ، $IHH-C$ ، $HYD-C$ ، $BTPH-C$ ، $SRV-C$]، QQ_c الكمية المعروضة من السلع في السوق المحلية "العرض المركب" (Composite Supply)، و PQ_c هو السعر المركب للطلب المحلي، QD_c الكمية المباعة محلياً من الإنتاج المحلي، QM_c كمية الواردات من السلعة، وأخيراً tq_c معدل ضريبة المبيعات (كنسبة من السعر المركب شامل ضريبة المبيعات).

في النموذج تم تعريف السلع أو المنتجات (Commodities) على حسب تقسيم القطاعات الاقتصادية كما تطرقنا إليه سابقاً، هذه المنتجات معرفة في الجدول رقم 37:

الجدول رقم 37: تعريف السلع في برنامج GAMS

الرمز المستخدم في GAMS	السلعة (Commodity)
AGR-C	منتجات أو سلع القطاع الفلاحي
IHH-C	منتجات أو سلع قطاع الصناعات غير البترولية
HYD-C	منتجات أو سلع قطاع الصناعات البترولية (المحروقات)
STTP-C	منتجات قطاع الخدمات والأشغال البترولية
BTPH-C	منتجات قطاع البناء والأشغال العمومية
SRV-C	منتجات قطاع الخدمات

المصدر: من انشاء الطالب بناء على مدخلات GAMS.

الامتصاص هو إجمالي الإنفاق المحلي على سلعة معينة بأسعار الطلب المحلي. تعرف المعادلة (18) الامتصاص دون احتساب ضريبة المبيعات، حيث يتم التعبير عن الامتصاص على أنه مجموع الإنفاق على الإنتاج المحلي والواردات بأسعار الطلب. بالنسبة لكل سلعة، يتم التعبير عن الامتصاص على أنه مجموع الإنفاق على الإنتاج المحلي والواردات، مع إضافة تصحيح تصاعدي لضريبة المبيعات. إن تحقق هذا الشرط ناتج عن تجانس العرض المركب (معادلة أرمينغتون "Armington" سيتم مناقشتها لاحقاً). ينطبق الجزء المتعلق بالواردات فقط على السلع المستوردة، حيث يتم دفع السعر المركب للسلعة PQ_C من قبل الطالبين المحليين (الأسر، الحكومة، المنتجين، والمستثمرين) وبالتالي، فإنه يحل محل P_C في جميع المعادلات ذات الصلة. أخيراً يمكن اشتقاق معادلة السعر المركب للطلب المحدد ضمناً في هذه المعادلة من خلال القسمة على QQ_C .

ث - القيمة التسويقية للناتج المحلي (Marketed Output Value)

تمثل القيمة التسويقية للناتج المحلي بالمعادلة رقم 19 كما يلي:

$$(19) \quad PX_C QX_C = PD_C * QD_C + (PE_C * QE_C)$$

السلع C تنتمي إلى السلع المستوردة CM ، حيث أن CM تشمل [AGR-C، IHH-C، HYD-C، SRV-C]، حيث PX_C سعر الناتج الإجمالي من السلعة، QX_C الكمية الاجمالية المسوقة من الناتج المحلي للسلع، QE_C كمية الصادرات.

بالنسبة لكل سلعة، يعبر عن القيمة التسويقية للإنتاج المحلي بأسعار المنتجين على أنها مجموع قيمة الإنتاج المحلي المباع محلياً بالإضافة إلى قيمة الصادرات (بالعملة المحلية). تعكس هذه المعادلة حقيقة أن دالة تحويل مرونة الثابتة (CET) التي سيتم مناقشتها لاحقاً) تتمتع بخاصية التجانس الخطي، أما

فيما يخص الجزء المتعلق بالصادرات فينطبق فقط على السلع المصدرة. أخيرا، يمكننا اشتقاق سعر المنتج PX_c من خلال القسمة على QX_c .

ج- سعر النشاط (Activity Price)

يمثل سعر النشاط بالمعادلة رقم 20 كما يلي:

$$(20) \quad PA_a = \sum_{c \in C} PX_{ac} * \theta_{ac}$$

حيث a تنتمي الى مجموعة الأنشطة A ، في النموذج تم تعريف الأنشطة الانتاجية (Activities) على حسب تقسيم القطاعات الاقتصادية كما تطرقنا اليه سابقا، هذه الأنشطة معرفة في الجدول رقم 38.

الجدول رقم 38: تعريف الأنشطة في برنامج GAMS

الرمز المستخدم في GAMS	النشاط (Activity)
AGR-A	أنشطة القطاع الفلاحي
IHH-A	أنشطة قطاع الصناعات غير البترولية
HYD-A	أنشطة قطاع الصناعات البترولية (المحروقات)
STTP-A	أنشطة الخدمات والأشغال البترولية
BTPH-A	أنشطة قطاع البناء والأشغال العمومية
SRV-A	أنشطة قطاع الخدمات

المصدر: من انشاء الطالب بناء على مدخلات GAMS.

في المعادلة رقم 20، يمثل PA_a سعر النشاط (الإيرادات الإجمالية لكل وحدة نشاط)، PX_{ac} سعر المنتج للسلعة c مقابل للنشاط a ، أخيرا تمثل θ_{ac} عائد انتاج السلعة c لكل وحدة من النشاط a . الإيرادات الإجمالية لكل وحدة نشاط، والتي تعرف بسعر النشاط، هي العائد الناتج عن بيع مخرجات النشاط، ويتم تعريفها على أنها المحاصيل لكل وحدة نشاط مضروبة بأسعار السلع الخاصة بالنشاط، ويتم جمعها عبر جميع السلع، وهذا ما يتيح للأنشطة أن نتج سلعا متعددة.

ح- سعر القيمة المضافة:

يمثل سعر النشاط بالمعادلة رقم 21 كما يلي:

$$(21) \quad PVA_a = PA_a - \sum_{c \in C} PQ_c * ica_{ac}$$

حيث a تنتمي الى مجموعة الأنشطة A المذكورة في الجدول رقم 38، PVA_a يمثل سعر القيمة المضافة (الباقى من اجمالي الإيرادات المعدلة للضرائب وتكاليف المدخلات الوسيطة)، PA_a يمثل سعر النشاط a ، ica_{ac} تمثل كمية الإنتاج للسلعة c لكل وحدة من اجمالي المدخلات الوسيطة للنشاط a .

خ- مؤشر أسعار المستهلك (Consumer Price Index)

يمثل مؤشر أسعار المستهلك بالمعادلة رقم 22 كما يلي:

$$(22) \quad CPI = \sum_{c \in C} PQ_c * cwtsc$$

السلع c تنتمي الى قائمة السلع C الممثلة في الجدول 37، حيث تمثل $cwtsc$ وزن السلعة c في مؤشر أسعار المستهلك، و PQ_c هو السعر المركب للطلب المحلي.

يستعمل هذا المؤشر لحساب التضخم لاحقا في النموذج، حيث تمثل معادلة حساب التضخم في النموذج بالمعادلة رقم 23 كما يلي:

$$(23) \quad INF \% = [(CPI_t - CPI_{t-1})/CPI_{t-1}] * 100$$

حيث:

CPI_t : يمثل مؤشر أسعار المستهلك للفترة الزمنية الحالية.

CPI_{t-1} : مؤشر أسعار المستهلك للفترة الزمنية السابقة (شهر، السنة السابقة...).

2. مجموعة كتلة الإنتاج والتجارة (Production and Trade Block)

تعتبر هذه المجموعة من المكونات الأساسية التي تصف كيفية إنتاج السلع والخدمات، توزيعها بين الأسواق المحلية والعالمية، وكذا كيفية تداولها واستهلاكها بين مختلف القطاعات والوحدات الاقتصادية، حيث تغطي:

- الإنتاج المحلي على شكل دالة كوب-دوغلاس لإنتاج النشاط واستخدامات المدخلات من طلب على عوامل الإنتاج (عمل ورأس المال) وكذلك المدخلات الوسيطة لإنتاج هذه السلع والخدمات.
- تحديد كيفية تخصص السلع المنتجة بين السوق المحلي والصادرات باستخدام مفهوم Armington (التمييز بين السلع المحلية والمستوردة بناء على الأصل) من خلال دالة العرض المركب للسلع المسوردة وغير المستوردة.
- ارتباط مكونات الأسعار المحلية بالأسعار العالمية والأخذ بعين الاعتبار السياسات التجارية مثل التعريفات الجمركية...، كما تحدد مرونة الطلب على الواردات والصادرات.
- تحديد توازن العرض والطلب للسلع والخدمات، حيث يعادل الإنتاج المحلي مضافا إليه الواردات، مطروحا منه الصادرات مع الاستهلاك المحلي.

أما فيما يخص استخدام معامل ثابت ودوال كوب-دوغلاس للإنتاج فقد كان شائعا في أوائل الدراسات التطبيقية للتوازن العام القابل للحساب. أما في الدراسات الحديثة فقد أصبحت دوال الإنتاج لمرونة

الإحلال الثابتة (CES) (Elasticity of Substitution) تستخدم على نحو أكثر (Bautista and Robinson 1996, Robinson and al. 1997, Robinson, El-Said, and San 1998, Lofgren 2001a). استخدام مرونة الإحلال الثابتة (CES) لأن له ما يبرره على أرض الواقع، أي لا تفرض أي قيود مسبقة على قيمة مرونة الإحلال بين العوامل CES أو δ في مقابل مرونة الإحلال الوحدوي بين العوامل لدالة الإنتاج كوب-دوغلاس. بالنسبة لدالة مرونة الإحلال الثابتة، δ يمكن أن تأخذ أي قيمة موجبة، مما يسمح بإمكانية أفضل لنمذجة السياسة ويمكن أيضا اعتبار دالة كوب-دوغلاس كحالة خاصة ضمن إطار دالة مرونة الإحلال الثابتة (Silberberg 1990, p293)¹. وفقا لذلك يتم استخدام دالة مرونة الإحلال الثابتة من أجل الجمع بين القيمة المضافة والمدخلات الوسيطة المركبة للنواتج المحلية.

بما أن دوال الإنتاج ذات مرونة الإحلال الثابتة (CES) ومرونة التحويل الثابتة (CET) أصبحت تستخدم بشكل متزايد في نمذجة التوازن العام القابل للحساب، ذلك بسبب قدرتها على تمثيل العلاقات بين عوامل الإنتاج والمدخلات من جهة والأسواق المحلية والدولية من جهة أخرى بشكل أكثر مرونة وواقعية مقارنة بدوال الإنتاج التقليدية مثل كوب-دوغلاس، أمسى حساب دوال مرونة الإحلال الثابتة (CES) ومرونة التحويل الثابتة (CET) في تحليل سياسات التجارة الخارجية في الجزائر باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب ضرورة لابد منها، حيث سنحتاج إلى تحديد قيم المرونات الخاصة بكل قطاع اقتصادي في الدراسة. تعريف ثم حساب هذه المرونات ممثل كالتالي:

أ- مرونة الإحلال الثابتة (CES) أو دالة العرض المركب (Armington Function)

تمثل دالة الإحلال الثابتة (CES) أو دالة العرض المركب (Armington Function) بالمعادلة رقم 24 كما يلي:

$$(24) \quad Q Q_c = a q_c \cdot (\delta_c^q \cdot Q M_c^{-\rho_c^q} + (1 - \delta_c^q) \cdot Q D_c^{-\rho_c^q})^{\frac{-1}{\rho_c^q}}$$

السلع C تنتمي الى السلع المستوردة CM الممثلة في قيم الجدول 38 حيث أن CM تشمل [AGR- C ، IHH-C، HYD-C، BTPH-C، SRV-C]، أين $Q M_c$ تمثل دالة العرض المركب لمجاميع الواردات، و $Q D_c$ الناتج المحلي المنتج محليا، حيث يفترض الإحلال غير التام بين هذين الأخيرين باستخدام دالة تجميع ذات مرونة إحلال ثابتة (CES)، فيتم "إنتاج" السلع المركبة التي يتم عرضها محليا من خلال دمج السلع المحلية والمستوردة كمكونات أو "مدخلات" في هذه الدالة، أي تفضيلات المتعاملين الاقتصاديين

¹ سموك نوال، مرجع سابق، ص 309.

تجاه الواردات والإنتاج المحلي على شكل دالة مرونة الإحلال الثابتة CES، والتي تقتصر على عناصر مجموعة السلع المستوردة (CM).

لدينا aq_c معلمة الإحلال، δ_c^q معامل حصة دالة العرض المركب لأرمنجتون، كما تعطى مرونة الإحلال لدالة العرض المركب Ω_c^q بالعلاقة التالية: $\Omega_c^q = \frac{1}{1+\rho_c^q}$ حيث ρ_c^q الأس لدالة العرض المركب (أرمنجتون) بفرض القيد على قيمة ρ_c^q : حيث $(-1 < \rho_c^q)$ و $(\infty > \rho_c^q)$.

يمكننا القول أخيرا أن هذه الدالة تعني أن المستهلكين يختارون المزيج الأمثل من QM_c و QD_c التي تقلل من تكلفة الحصول على "وحدة من المنفعة".

كما تعطى العلاقة بين الطلب على السلع المحلية والسلع المستوردة بالمعادلة (25) و (26) كالتالي:

• نسبة الطلب على الواردات-الطلب المحلي

$$(25) \quad \frac{QM_c}{QD_c} = \left(\frac{PD_c}{PM_c} \cdot \frac{\delta_c^q}{1-\rho_c^q} \right)^{\frac{1}{1+\rho_c^q}} \quad \text{حيث } C \text{ تنتمي الى السلع المستوردة } CM$$

تحدد المعادلة (25) المزيج الأمثل بين الواردات والإنتاج المحلي، وينحصر مجال تطبيقها على السلع المستوردة فقط لذلك تعرف أيضا بإسم دالة الطلب على الواردات.

• العرض المركب للسلع غير المستوردة

$$(26) \quad QD_c = QQ_c$$

السلع C تنتمي الى السلع غير المستوردة CNM . بالنسبة للسلع التي لا يتم استيرادها، يتم استبدال دالة أرمنجتون بالعبارة المذكورة أعلاه، والتي تفرض المساواة بين العرض "المركب" والإنتاج المحلي المستهلك محليا.

ب- دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) أو دالة تحويل الإنتاج

عدم الإحلال الكامل بين الواردات والإنتاج المحلي الموجه للسوق المحلية يقابله عدم القابلية الكاملة لتحويل الإنتاج المحلي بين التصدير والمبيعات المحلية، يتم تمثيل هذا الأخير بواسطة المعادلة (27). تستخدم دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) لوصف السلع المصدرة، وهي مطابقة لدالة مرونة الإحلال الثابتة (CES) باستثناء أن مرونة الإحلال في حالة CET تكون سالبة، يتم التعبير عنها كما يلي:

$$(27) \quad QX_c = at_c \cdot (\delta_c^t \cdot QE_c^{\rho_c^t} + (1 - \delta_c^t) \cdot QD_c^{\rho_c^t})^{\frac{1}{\rho_c^t}}$$

السلع C تنتمي الى السلع المصدرة CE الممثلة في قيم الجدول 12 حيث أن CE تشمل [AGR-C،

كما لدينا at_c معلمة التحويل، δ_c^t معامل حصة دالة التحويل للإنتاج (مرونة التحويل الثابتة) بفرض القيد على قيمة ρ_c^t : حيث $(-1 < \rho_c^t)$ و $(\rho_c^t > \infty)$ ، كما تعطى مرونة التحويل لدالة تحويل الإنتاج Ω_c^t بالعلاقة التالية: $\Omega_c^t = \frac{1}{1 - \rho_c^t}$ حيث ρ_c^t الأس لدالة تحويل الإنتاج بفرض القيد على قيمة ρ_c^t : حيث $(-1 < \rho_c^t)$ و $(\rho_c^t > \infty)$.

يتمثل الاختلاف بين دالة أرمينجتون (Armington Function) ودالة التحويل ذات المرونة الثابتة (CET Function) في أن المتغيرات في دالة أرمينجتون تمثل المدخلات، بينما تمثل المتغيرات في دالة التحويل ذات المرونة الثابتة المخرجات، وهذا هو الاختلاف الجوهرى بينهما.

كما تعطى العلاقة بين الطلب على السلع المحلية والسلع المستوردة بالمعادلة (28) و (29) كالتالي:

• نسبة الطلب على الصادرات-الطلب المحلي:

$$(28) \quad \frac{QE_c}{QD_c} = \left(\frac{PE_c}{PD_c} \cdot \frac{1 - \rho_c^t}{\rho_c^t} \right)^{\frac{1}{\rho_c^t - 1}} \quad \text{حيث } C \text{ تنتمي الى السلع المصدرة } CE$$

تحدد المعادلة 27 المزيج الأمثل بين الصادرات والمبيعات المحلية. حيث تشكل المعادلات 19، 27 و 28 شروط الدرجة الأولى لتعظيم أرباح أو إيرادات المنتجين بالنظر إلى السعيرين (سعر التصدير PX_c والسعر المحلي PD_c) ذلك بالاعتماد على دالة تحويل المرونة الثابتة (CET) وكمية إنتاج محلي ثابتة. تعرف هذه الدالة أيضا بدالة عرض الصادرات.

يتمثل الفرق بين معادلة الطلب على الواردات (25) ومعادلة عرض الصادرات (26) هي أن الكمية المطلوبة من السلعة المستوردة (QM_c) ترتبط عكسيا بسعر الاستيراد، بينما الكمية المعروضة من السلعة المصدرة (QE_c) ترتبط طرديا بسعر التصدير. أي أن أي زيادة في نسبة السعر التصدير - المحلي سوف تولد زيادة في نسبة الطلب التصدير - المحلي.

• تحويل الإنتاج للسلع غير المصدرة

$$(29) \quad QX_c = QD_c \quad \text{حيث } C \text{ تنتمي الى السلع غير المصدرة } CNE$$

بالنسبة للسلع التي لا يتم تصديرها، يتم استبدال دالة تحويل المرونة الثابتة (CET Function) بمعادلة تفرض التساوي بين الإنتاج المحلي الموجه للسوق المحلي والإنتاج المحلي الإجمالي.

ث- حساب دوال مرونة الاحلال الثابتة (CES) و دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) في الجزائر

لسنة 2021:

لدراسة وتحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب، يجب تحديد قيم مرونة الاحلال والتحويل بشكل منفصل لكل قطاع من القطاعات لتعكس بدقة سلوكيات القطاعات وتفاعلاتها داخل الاقتصاد الجزائري. هذا النهج يضمن أن النموذج يعكس التعقيد والاختلاف بين القطاعات، وهو أمر ضروري لتحليل السياسات ومحاكاة السيناريوهات الاقتصادية.

باستعمال معطيات جدول المدخلات-المخرجات (TES) لسنة 2021 (من معطيات الانتاج المحلي، الصادرات، الواردات والمبيعات المحلية)، معادلات حساب دوال مرونة الاحلال الثابتة (CES) و دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) والعلاقات الموجودة بينها (من المعادلة 28 حتى المعادلة 29) كمدخلات في برنامج GAMS، تم تلخيص حساب معاملات حصة دالة التحويل للإنتاج δ_c^q و δ_c^t حصة دالة العرض المركب لأرمنجتون، الأسس لدالة تحويل الانتاج ρ_c^t ، ودالة العرض المركب لأرمنجتون ρ_c^q ، وكذا مرونة التحويل لدالة تحويل الانتاج Ω_c^t والاحلال لدالة العرض المركب Ω_c^q في الجدول التالي، الجدول رقم 39:

الجدول رقم 39: حساب قيم دالة مرونة الاحلال الثابتة (CES) في الجزائر لسنة 2021

القطاع الاقتصادي:	حصة دالة التحويل للإنتاج δ_c^q	الأسس لدالة تحويل الانتاج ρ_c^q	مرونة التحويل لدالة تحويل الانتاج Ω_c^q
قطاع الخدمات (غير البترولية) SRV :	0.85	0.25	0.80
الزراعة AGR:	0.80	0.25	0.80
البناء والأشغال العمومية BTPH:	0.75	0.40	0.71
الصناعات (غير البترولية) IHH :	0.70	0.30	0.77
المحروقات HYD :	0.90	0.20	0.83
قطاع الخدمات والأشغال البترولية STPP :	1.00	0.10	0.91

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات GAMS.

الجدول رقم 40: حساب قيم دالة مرونة التحويل الثابتة (CET) في الجزائر لسنة 2021

القطاع الاقتصادي:	حصة دالة التحويل للإنتاج: δ_c^t	الأسس لدالة تحويل الإنتاج: p_c^t	مرونة التحويل لدالة تحويل الإنتاج: Ω_c^t
قطاع الخدمات (غير البترولية) SRV :	0.75	-0.30	1.43
الزراعة AGR:	0.70	-0.25	1.25
البناء والأشغال العمومية BTPH:	0.60	-0.35	1.54
الصناعات (غير البترولية) IHH :	0.65	-0.30	1.43
المحروقات HYD :	0.80	-0.25	1.33
قطاع الخدمات والأشغال البترولية STTP :	1.00	-0.20	1.67

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات GAMS.

تستخدم هذه المعلومات بعد ذلك في حساب دوال المرونة الثابتة للإحلال (CES) والمرونة الثابتة للتحويل (CET) لنمذجة سلوكيات الإحلال والتحويل الخاصة بكل قطاع على حدة، والتي سيتم استخدامها فيما بعد كمدخلات في نمذجة التوازن العام القابل للحساب في تحليل اثر سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر لسنة 2021.

ج- دالة انتاج النشاط

تمثل دالة انتاج النشاط العلاقة الرياضية التي تصف كيفية تحويل عوامل الإنتاج (العمل، رأس المال، الأرض، وغيرها) إلى مخرجات نهائية أو وسيطة في نشاط اقتصادي معين، فيتم استعمالها في نموذج التوازن العام لتحديد هيكل الإنتاج وتدفق السلع والخدمات عبر الاقتصاد.

$$(30) \quad QA_a = ad_a \prod_{f \in F} QF_{fa}^{\alpha_{fa}}$$

حيث السلع a تنتمي الى قائمة النشاطات A

حيث QA_a هو مستوى النشاط، $QF_{fa}^{\alpha_{fa}}$ هي الكمية المطلوبة من العامل f بواسطة النشاط a و ad_a هو معلمة الكفاءة لدالة الإنتاج.

ح- الطلب على العامل

طلب عوامل الأنشطة عند النقطة حيث التكلفة الحدية لكل عامل تساوي ناتج الإيراد الحدي (صافي تكاليف المدخلات الوسيطة) للعامل.

$$(31) \quad WFDIST_{fa} \cdot WF_f = \frac{a_{fa} P A_a Q A_a}{Q F_{fa}} \quad \text{حيث النشاط } a \text{ تنتمي الى قائمة النشاطات } A \text{ و } f \in F$$

حيث $WFDIST_{fa}$ عامل الأجر المحرف للعامل f في النشاط a ، و WF_f هو متوسط الأجر (معدل الإيجار) للعامل f .

خ- الطلب الوسيط

بالنسبة لكل نشاط، فإن الطلب على المدخلات الوسيطة المصنفة يتم تحديده بمعيار صياغة ليونتيف كما على مستوى المدخلات الوسيطة الكلية يستخدم معامل ثابت للمدخلات الوسيطة.

$$(32) \quad QINT_{ca} = ica_{ca} \cdot Q A_a \quad \text{حيث السلع } c \text{ تنتمي الى قائمة السلع } C, \text{ والنشاط } a \text{ ينتمي الى قائمة النشاطات } A$$

حيث $QINT_{ca}$ تمثل الكمية المستخدمة في النشاط a ، ica_{ca} كمية السلعة c كمدخل وسيط لكل وحدة من النشاط a .

ح- دالة المخرجات

يعرف الإنتاج الكلي المسوق لأي سلعة بأنه مرونة الإحلال الثابتة الكلية لمستويات الانتاج المسوق لمختلف الأنشطة المنتجة للسلع.

$$(33) \quad QX_c = \sum_{a \in A} \theta_{ac} \cdot Q A_a \quad \text{حيث السلعة } c \text{ تنتمي الى قائمة السلع } C$$

3. مجموعة كتلة المؤسسة (Institution Block)

تعتبر كتلة المؤسسة في نموذج التوازن العام القابل للحساب تمثيلا لمجموعة الفاعلين الاقتصاديين الرئيسيين بما في ذلك: الأسر، الشركات، الحكومة، وبقية العالم، ووصف كيفية توليد الدخل وتوزيعه بين هذه المؤسسات المختلفة، وتحديد أنماط الإنفاق (الاستهلاك، الادخار، الضرائب)، والتفاعل مع الأسواق المحلية والخارجية. كما تعد هذه الكتلة أداة لفهم تأثير السياسات الاقتصادية (سياسة التجارة الخارجية مثل التعريفات الجمركية أو دعم الصادرات) على رفاهية الأفراد وديناميكيات الاقتصاد الكلي ممثلا بالاستقرار الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور. هذه الكتلة تحتوي على عدة دوال ومعادلات بالنسبة لجانب مؤسسة الإقتصاد وتعرف على النحو التالي:

أ- دخل العوامل (Factor Income)

يحدد الدخل الإجمالي لكل عامل بالمعادلة 34:

$$(34) \quad YF_{hf} = \text{shry}_{hf} \sum_{a \in A} WF_f WFDIST_{fa} QF_{fa} \quad \text{حيث الاسرة } h \text{ تنتمي الى الأسر } H, \text{ و } f \in F.$$

حيث YF_{hf} يمثل تحويل الدخل إلى العائلة h من العامل f ، WF_f متوسط الدخل (معدل الإيجار) للعامل f ، $WFDIST_{fa}$ عامل الأجر (المشوه) المحرف ل f في النشاط a .

ب- دخل الأسر والمؤسسات غير الحكومية (Domestic non-Government Institutions) (Income)

إجمالي دخل أي مؤسسة محلية غير حكومية هو مجموع دخول عوامل الإنتاج، والتحويلات من المؤسسات المحلية غير الحكومية الأخرى، والتحويلات من الحكومة (مرتبطة بمؤشر أسعار المستهلك)، والتحويلات من العالم الخارجي. فيمكن استنتاج أن دخل الأسر يمثل جميع الموارد المالية التي تحصل عليها الأسرة من مختلف المصادر في الاقتصاد. يعكس هذا الدخل تدفقات الأموال إلى الأسر من الأنشطة الاقتصادية المختلفة والتحويلات من الحكومة $tr_{h,gov}$ والعالم الخارجي $tr_{h,row}$ ، وهو الأساس لقرارات الإنفاق، الادخار، ودفع الضرائب. تعرف دالة دخل الأسر كالتالي:

$$(35) \quad YH_{hf} = \sum_{f \in F} YF_{hf} + tr_{h,gov} + EXR \cdot tr_{h,row} \quad \text{حيث الاسرة } h \text{ تنتمي الى الأسر } H$$

حيث YH_{hf} يمثل دخل الأسر من مختلف المصادر، و EXR سعر الصرف.

ت- طلب الإستهلاك الأسري (Household Consumption Demand):

يتم التعبير عن طلب الإستهلاك الأسري من خلال المعادلة التالية:

$$(36) \quad QI_{ch} = \frac{\beta_{ch} (1 - mps_h) (1 - ty_h) YH_h}{PQ_c} \quad h \in H, c \in C$$

حيث QH_{ch} هو كمية إستهلاك السلعة c بواسطة الاسرة h ، mps_h هو حصة الدخل المتاح من أجل الإدخار، ty_h هو معدل ضريبة الدخل للأسرة h .
الطلب على الاستثمار (Investment Demand):

يعرف الطلب على الاستثمار الثابت بأنه كمية سنة الأساس مضروبا بعامل التكيف. بالنسبة لنسخة النموذج الأساسي، عامل التكيف هو خارجي، مما يجعل في الواقع أيضا كمية الإستثمار خارجية، يتم التعبير عن الطلب على الاستثمار من خلال المعادلة التالية:

$$(37) \quad QINV_c = qinv_c \cdot IQDJ \quad \text{حيث السلعة } c \text{ تنتمي الى قائمة السلع } C$$

حيث $QINV_c$ هو كمية الطلب على الإستثمار، $IQDJ$ هو عامل التكييف للإستثمار، $qinv_c$ هو كمية الطلب على الإستثمار الثابت في سنة الأساس.

ث - دخل الحكومة (Government Revenue)

يمثل دخل الحكومة جميع الموارد المالية التي تحصل عليها من مختلف الأنشطة الاقتصادية داخل وخارج الاقتصاد بالإضافة الى تحويلات باقي العالم $tr_{gov,row}$ ، فيعد هذا الدخل الأساس لتحديد الإنفاق الحكومي ودوره في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والسياسات العامة في البلد. يتم التعبير عن دخل الحكومة من خلال المعادلة التالية:

$$(38) \quad YG = \sum_{h \in H} t_{yh} YH_h + EXR \cdot tr_{gov,row} + \sum_{c \in C} t_{qc} (PD_c QD_c + (PM_c QD_c)_{c \in CM}) + \sum_{c \in CM} tm_c EXR \cdot pwm_c QM_c + \sum_{c \in CE} te_c EXR \cdot pwe_c QE_c$$

ج - الإنفاق الحكومي (Government Expenditures)

يمثل جميع النفقات التي تقوم بها الحكومة على الأنشطة المختلفة داخل الاقتصاد، حيث يشمل هذا الإنفاق: البنية التحتية، الخدمات العامة، الدعم الاجتماعي (التحويلات للأسر $tr_{h,gov}$)، والإنفاق على السياسات الاقتصادية. يتم التعبير عن الإنفاق الحكومي من خلال المعادلة التالية:

$$(39) \quad EG = \sum_{h \in H} tr_{h,gov} + \sum_{c \in C} PQ_c qg_c$$

حيث qg_c يمثل طلب الحكومة على السلع.

4. مجموعة كتلة نظام القيود (System Constraint Block)

هذا الكتلة تحدد القيود التي يتم احترامها والتقييد بها في الاقتصاد ككل دون اعتبار الوكلاء الفرديين، حيث أن هذه القيود الجزئية النموذجية تنطبق على أسواق العوامل والسلع، فيفترض أن الأسعار مرنة مع توازن أسواق جميع السلع والعوامل حيث تنطبق هذه القيود الكلية على الحكومة (GOV)، توازن المدخرات-الاستثمار (Saving-Investment)، والعالم الخارجي (ROW).

أ - أسواق العوامل (Factor Markets)

يتم في هذا القيد تخصيص عوامل الإنتاج (مثل العمالة ورأس المال) بين القطاعات المختلفة في الاقتصاد. يتم التعبير عن دالة أسواق العوامل من خلال المعادلة التالية:

$$(40) \quad \sum_{a \in A} QF_{fa} = QFS_f \quad f \in F$$

حيث QFS_f هي الكمية المعروضة من العامل f .

تفرض المساواة بين الكمية الإجمالية المطلوبة و الكمية الإجمالية المعروضة لكل عامل في هذه المعادلة، كما يفترض أيضا أن العرض من العوامل خارجي ثابت ومتغيرات توازنه هي متوسط أسعار العامل.

ب- أسواق السلع المركبة (Composite Commodity Markets)

تمثل أسواق السلع المركبة الأسواق التي تتعامل مع السلع النهائية المتاحة في الاقتصاد بعد دمج الإنتاج المحلي والواردات لتلبية الطلب الإجمالي، كما تعتبر هذه الأسواق محورا رئيسيا لضمان توازن العرض والطلب على مستوى السلع. يتم التعبير عن دالة أسواق السلع المركبة من خلال المعادلة التالية:

$$(41) \quad QQ_c = \sum_{a \in A} QINT_{ca} + \sum_{h \in H} QH_{ch} + qg_c + QINV_c \quad c \in C$$

حيث $QINT_{ca}$ هو كمية c المستعملة في النشاط a ، qg_c هو الطلب الحكومي للسلع. هذه المعادلة تفرض المساواة بين الكميات المعروضة والمطلوبة من السلع مركب.

ت- ميزان الحساب الجاري لبقية العالم بالعملة الأجنبية (Current Account Balance for) (RoW (in Foreign Currency)

يعكس العلاقة الاقتصادية بين الاقتصاد المحلي وبقية العالم، وهو أداة رئيسية لتحليل تدفقات التجارة، الدخل، والتحويلات عبر الحدود، معبرا عنها بالعملة الأجنبية. يتم التعبير عن دالة ميزان الحساب الجاري لبقية العالم بالعملة الأجنبية من خلال المعادلة التالية:

$$(42) \quad \sum_{c \in CM} pwm_c QM_c = \sum_{c \in CE} QE_c + \sum_{i \in I} tr_{i,row} + FSAV \quad c \in C$$

حيث $tr_{i,row}$ هي تحويلات بقية العالم للمؤسسات المقيمة (Domestic Institutions): الحكومة، المؤسسات، والعائلات أو الأسر. أما $FSAV$ يمثل الادخار الأجنبي. ميزان الحساب الجاري، هو ما يعبر عنه في العملات الأجنبية، يفترض المساواة بين الإنفاق في البلد وكسبه من الصرف الأجنبي.

ث- توازن الإيداع-الإستثمار (Savings-Investment Balance)

يمثل توازن الإيداع والإستثمار العلاقة بين الادخار الكلي المتاح والاستثمار الكلي في الاقتصاد، حيث أن هذا التوازن يضمن أن الاقتصاد يعمل بدون فجوات تمويلية ويستخدم كل الادخار لتمويل الاستثمارات. يتم التعبير عن دالة توازن الإيداع-الإستثمار خلال المعادلة التالية:

$$(43) \quad \sum_{c \in CM} PQ_c QINV_c + WALRAS = \sum_{h \in H} mps_h(1 - ty_h) YH_h + (YG - EG) + XR . FSAV$$

بما أن سعر الصرف أو الادخار الأجنبي ثابت في المعادلة، فإن وجودهما لا يؤثر على إغلاق الادخار-الاستثمار في النموذج، والذي يتم بموجبه تحديد قيمة الاستثمار بناء على قيمة الادخار. حيث *WALRAS* هو متغير وهمي يجب أن تكون قيمته معدومة عند التوازن.

ج- تطبيع الأسعار (Price Normalization)

بما أن نماذج التوازن العام تعمل في سياق أسعار نسبية (بسبب خاصية التجانس في دوال الإنتاج والمنفعة)، فإن تحديد وحدة قياس أو معيار مرجعي للأسعار يصبح ضروريا لتجنب مشكلة "عدم التحديد" في الحل النموذجي. يتم تحقيق ذلك من خلال تثبيت سعر سلعة واحدة (أو مؤشر أسعار) إلى قيمة معينة، عادة تكون 1.

تعطى دالة تطبيع الاسعار بمؤشر أسعار المستهلك المعبر عنه بالمعادلة رقم 22 سابقا.

خاتمة الفصل:

تناول هذا الفصل الإطار النظري لنماذج التوازن العام القابل للحساب، موضحا مفهوما، أنواعها، وهيكلها الأساسي، بالإضافة إلى قاعدة بياناتها المعتمدة على مصفوفة المحاسبة الاجتماعية. كما تم أيضا، استعراض الأسس النظرية التي تقوم عليها هذه النماذج، بما في ذلك مفهوم التوازن الاقتصادي، التدفق الدائري للدخل، وتأثير الصدمات الاقتصادية. ثم تم التطرق إلى مكونات النموذج وآلية إقفاله، باعتبارها عناصر جوهرية في تحديد استجابته للسياسات الاقتصادية المختلفة. أخيرا، تحليل تم مزايا وتحديات استخدام هذه النماذج، مع التركيز على تطبيقاتها في التجارة الخارجية، مما يبرز أهميتها في تقييم أثر سياسة التجارة الخارجية على الاقتصاد الكلي.

كما تم بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية الخاصة بالجزائر لسنة 2021، بالاعتماد على أحدث البيانات المتاحة من الجدول الاقتصادي العام (TEE) وجدول المدخلات والمخرجات (TES)، وتصنيف القطاعات الاقتصادية إلى ستة قطاعات رئيسية. ولتحليل تدفقات التحويلات بين الفاعلين الاقتصاديين، تم تطبيق منهجية Fofana (2007) لتخصيص الإيرادات والنفقات بين العائلات، الشركات، الحكومة، والعالم الخارجي.

أخيرا، تم قراءة وتحليل حسابات المصفوفة المختلفة، أين تم التطرق إلى توزيع المداخل، الإنفاق، الضرائب، الاستثمارات، الصادرات، والواردات، مع إبراز الترابطات الاقتصادية بين المتعاملين الاقتصاديين. ونظرا لاختلال توازن المصفوفة الأولية، تم استخدام تقنية RAS لمواءمة البيانات وضمان التوازن الداخلي، مما جعلها قاعدة بيانات متكاملة لاستخدامها في نموذج التوازن العام القابل للحساب (CGEM).

يعد هذا الفصل خطوة أساسية في تحليل أثر سياسات التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، إذ توفر هذه المصفوفة الأساس الكمي لمحاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية وتقييم آثارها على الاقتصاد الوطني.

الفصل الرابع:

محاكاة صدمات سياسات التجارة الخارجية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب في الجزائر

تمهيد:

سنتطرق في هذا الفصل الى محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية من خلال أربعة سيناريوهات مختلفة تمثل مزيجا من التوجهات الحمائية والتحريرية وذلك بهدف تحليل تأثير هذه الصدمات على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي وفقا لإطار "المربع السحري" لكالدور وبعض المتغيرات الاقتصادية الأخرى. كما تم اعتماد مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) الخاصة بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021، التي تم إعدادها وموازنتها في مراحل سابقة، باعتبارها المصدر الرئيسي للبيانات. كما تم الاستناد إلى الهيكل المعادلاتي للنموذج، والمتمثل في معادلات آنية غير خطية، كما ورد في النموذج المرجعي الذي قدمه Hans Lofgren وآخرون سنة 2002، حيث اعتبرت هذه المعادلات تمثيلا للمتغيرات الداخلية في النموذج. أخيرا، تم إدخال هذا النموذج في بيئة البرمجة GAMS لاستخدامه في تحليل السيناريوهات وتقدير الآثار الاقتصادية الناتجة عنها.

وللإمام بكل هذه الجوانب، تم تقسيم هذا الفصل الى مبحثين:

- **المبحث الأول:** نموذج التوازن العام القابل للحساب الخاص بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021.
- **المبحث الثاني:** محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية و أثرها على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب.

المبحث الأول: نموذج التوازن العام القابل للحساب الخاص بالاقتصاد الجزائري لسنة 2021

نموذج التوازن العام القابل للحساب في الجزائر الذي تم نمذجته في هذه الأطروحة هو نموذج توازن عام قابل للحساب ذو طبيعة ثابتة، أي من النماذج الستاتيكية المقارنية، ذو دولة واحدة، يندرج ضمن الاتجاه البنيوي النيو-كلاسيكي الذي اقترحه (Dervis, de Melo et Robinson (1982)، لكنه يدمج التطورات التي قدمها المعهد الدولي لبحوث السياسات الغذائية (IFPRI). يتم حل هذا النموذج في برنامج النظام العام للنمذجة الجبرية (General Algebraic Modeling System – GAMS) وفقا لمنهجية Lofgren et al. (2002)، لكن قبل ذلك يجب التأكد من العناصر التي سيتم مناقشتها فيما يلي أولا.

المطلب الأول: وصف بنية النموذج واختبار مدى اتساق قاعدة البيانات

لنمذجة صدمات سياسة التجارة الخارجية وتحليل أثرها على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر في إطار المربع السحري لكالدور، تم استعمال مصفوفة المحاسبة الاجتماعية العامة للجزائر لسنة 2021 (التي تم بنائها سابقا) كمصدر أساسي لمعطيات النموذج، فمصفوفة المحاسبة الاجتماعية للاقتصاد الجزائري تعكس في شكلها العام (SAM)، الهيكل الأساسي للمصفوفة القائمة على نموذج (Decaluwé, 2001 (MARTENS, & SAVARD, 2001 والتي تسمى EXTER، مع مراعاة المتطلبات الخاصة بالاقتصاد الجزائري وأهداف البحث،

أولا: بنية نموذج التوازن العام القابل للحساب

تهدف هذه الدراسة الى قياس مدى تأثير سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر، فهي تهدف الى تقدير اثار صدمات سياسة الحرية التجارية أو سياسة الحماية على استقرار الاقتصاد الجزائري. فتقوم الدراسة على أن جوهر النموذج هو نموذج التوازن العام القابل للحساب الوالراسي (Walrasian) كما ذكرنا سابقا، بمعنى أنه يحدد فقط الأسعار النسبية والمتغيرات الأخرى في المجال الحقيقي للاقتصاد، حيث المتعاملون الرئيسيون هم الشركات والأسر، فتقوم الشركات بتعظيم الأرباح بناء على التكنولوجيا وعوامل الإنتاج المتاحة. أما الأسر، فهي تعمل على تعظيم منفعتها ضمن قيود الدخل، الذي يعتمد بدوره على مخصصاتها من عوامل الإنتاج، مستوى الأسعار المطلقة ليس له تأثير، ما يهم هو الأسعار النسبية. وبالتالي، يتم تبني فرضية الحياد الكامل للنقد، لذلك، فإن مضاعفة جميع الأسعار لن يكون لها تأثير على المجال الحقيقي للاقتصاد.

يتمثل النموذج في مجموعة من المعادلات الانية التي تهدف إلى وصف سلوك الفاعلين الاقتصاديين، حيث يتم نمذجة هذه السلوكيات بالاعتماد على مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر في سنة الاساس (SAM for Algeria 2021) لعام 2021 التي تم عرضها سابقا، والتي يستند إليها هيكل

النموذج، وهي: عوامل الإنتاج، الأنشطة، المنتجات، والوحدات الاقتصادية، كما يحتوي النموذج أيضا على حسابات وطنية أخرى مثل الاستثمار والادخار، الضرائب المباشرة وغير المباشرة. يتم معايرة النموذج بناء على مصفوفة المحاسبة الاجتماعية للجزائر لعام 2021. بعد ذلك، يمكن فرض صدمة على النموذج من خلال تغيير واحدة أو أكثر من المتغيرات الخارجية (مثل معدلات الضرائب والتعريفات الجمركية). ثم يحل النموذج مرة أخرى للتوصل إلى توازن جديد ليتم مقارنته مع التوازن الأساسي أو السيناريو المرجعي (Benchmark) لتحديد المتغيرات التي تأثرت وإلى أي مدى.

هناك عدة شروط يجب التقيد بها منها قبل الشروع في نمذجة التوازن العام القابل للحساب (CGEM) باستعمال برنامج GAMS، ذلك للتحقق من مدى صحة النمذجة والتقدم في التحليل ومحاكات سيناريوهات الدراسة التي سيقوم بها الطالب.

ثانيا: وصف واتساق قاعدة بيانات نموذج التوازن العام القابل للحساب

تم تحديد الهيكل النهائي لمصفوفة المحاسبة الاجتماعية بشكل كبير بناء على توفر البيانات للسنة المرجعية (2021)، بالإضافة إلى ضرورة التوافق مع التصنيف ومستوى التفصيل (المجمعات المستتبطة) الذي يحدده نظام الحسابات الاقتصادية الجزائري (SCEA). هذه الأخيرة لم تكن متوازنة من حيث المجاميع، لذلك تمت موازنتها بطريقة RAS كما تطرقنا سابقا، ثم تم استعمالها مباشرة في النموذج كمصدر وحيد للمعلومات.

تم تجميع القطاعات الاقتصادية إلى 6 قطاعات اقتصادية (قطاع الفلاحة AGR، قطاع الخدمات غير البترولية SRV، قطاع البناء والأشغال العمومية BTPH، الصناعات غير البترولية IHH، المحروقات HYD، قطاع الخدمات والأشغال البترولية STTP) حيث تم افتراض أن كل قطاع ينتج سلعة واحدة للسوق المحلي أو لبقية العالم، عوامل الإنتاج (رأس المال والعمل)، الوحدات الاقتصادية والتحويلات بينها (العائلات، الشركات، الحكومة، بقية العالم) حيث تمثل هذه الأخيرة مؤسسات الطلب المحلي النهائي وتتحصل على المنتجات من كل من إنتاج القطاعات المحلية وبقية العالم، تراكم رأس المال مخصص للإدخار على طلب الاستثمار من جميع قطاعات الإنتاج، وأخيرا الضرائب المباشرة وغير المباشرة.

لاتساق الحل يجب التأكد من الخطوات التالية في النموذج الابتدائي قبل الشروع في أحداث الصدمات:

- يتم إختبار إتساق النموذج ببرنامج GAMS في نفس وقت النمذجة ذلك بالتحقق من أن مجاميع المدخلات تساوي مجاميع المخرجات في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية التي تم موازنتها بطريقة

RAS، حيث يمكن التحقق منه يدويا أيضا بحساب مجموع الثقات مساوي لمجموع الإيرادات 145.327.784 م دج في هذه المصفوفة.

- التحقق من مبدأ أن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية مربعة لهذا تحتوي على حل وحيد للتوازن، حيث لدينا 22 صف يقابله 22 عمود.
- التحقق من أن جميع المتغيرات الاقتصادية تقاس بنفس الوحدات، مثل العملات أو الكميات، لتجنب الأخطاء الحسابية. هذا ما تم التحقق منه باستعمال بيانات الجدولين TEE و TES في بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، حيث أن جميع القيم ممثلة بمليون دينار جزائري (م دج). في الحل القاعدي، النموذج المتسق ينبغي عليه إعادة إنتاج مصفوفة المحاسبة الاجتماعية القاعدية بعد تشغيله في برنامج GAMS.
- التحقق من القيود المحاسبية، أي توازن الادخار والاستثمار، فيجب أن يكون مجموع الادخار (Total Saving) مساوي لمجموع الاستثمار (Total Investment)، وهو الحال بالنسبة لنموذجنا الابتدائي.

مما سبق، يتضح أن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية التي تم بنائها سابقا و موازنتها، تستوفي وتحقق كل الشروط اللازمة لاستعمالها في النموذج.

المطلب الثاني: معايرة المعلمات وإقفال نموذج التوازن العام القابل للحساب

تعد معايرة المعلمات وإقفال النموذج من الخطوات الحاسمة في بناء نموذج التوازن العام القابل للحساب، حيث تهدف المعايرة إلى تحديد القيم العددية للمعلمات بما يعكس الهيكل الفعلي للاقتصاد الجزائري لسنة 2021. ويتم ذلك باستخدام بيانات مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، إلى جانب تقديرات مرنة لمعاملات الإنتاج، الاستهلاك، والتجارة في النموذج الأولي.

أما إقفال النموذج، فيحدد كيفية تحقيق التوازن بين المتغيرات الاقتصادية، حيث يتم اختيار مجموعة من الافتراضات حول سلوك الفاعلين الاقتصاديين وضبط المتغيرات الداخلية والخارجية. تؤثر هذه الآلية بشكل مباشر على استجابة النموذج للصدمات والسياسات الاقتصادية، مما يجعلها عاملا جوهريا في دقة تحليل النتائج وتفسيرها.

أولاً: معايرة معلمات نموذج التوازن العام القابل للحساب

إن القيم التي يتم إعطاؤها للمعلمات تمكننا من إيجاد قيم محسوبة لمتغيرات النموذج وتكون مطابقة تماماً لقيمتها المشاهدة في سنة الأساس 2021، وذلك عندما يتم حل معادلات النموذج الآتية كمسألة توازنية فنكون بذلك قد أعدنا إنشاء الوضعية المرجعية لسنة الأساس من خلال المعلمات المستعملة والمعادلات التي تمت صياغتها، في هذا الصدد تم حساب مروّنات الاحلال و التحويل الثابتة (CES و CET) كما هو موضح في الجدول 39 والجدول 40، أما بالنسبة لمعاملات دالة الإنتاج الليوننتيفية فسيتم استنتاج قيمها في مرحلة المعايرة، ذلك باستعمال معادلات النموذج التي تحتوي عليها وبمعطيات سنة الأساس سيتم إيجاد قيمها في نفس الوقت الذي يتم فيه حل نموذج التوازن العام القابل للحساب، وهو من مميزات الطريقة التي تبناها في بناء هذا النموذج بالاعتماد على الهيكل الأساسي للنموذج الرياضي للمعهد الدولي لبحوث السياسات الغذائية الذي طوره هانس لوفجرين وآخرون لدراسة وتحليل سياسة التجارة الخارجية في الدول النامية (زيمبابوي)، والذي تم تعديله ليأخذ بعين الاعتبار خصائص وخصوصيات الاقتصاد الجزائري.

ثانياً: أفعال النموذج

يتكون نموذج التوازن العام القابل للحساب للاقتصاد الجزائري من 27 معادلة انية غير خطية مقدمة من طرف هانس لوفجرين* (Hans Lofgren) يقابلها 27 متغير داخلي، وبذلك يكون النموذج مربعا ويقبل حلاً وحيداً، ويجب توضيح كل المتغيرات الخارجية عند إقفال النموذج لتكون أداة تستعمل لإحداث الصدمات الاقتصادية المتوقعة ومقارنة أثر سياسة التجارة الخارجية على المتغيرات الكلية للاستقرار الاقتصادي بناء على المربع السحري لكالدور وبعض المتغيرات الكلية الأخرى في الاقتصاد الوطني في النموذج، ويتكون مزيج الإغلاق في هذا النموذج مما يلي:

الجدول رقم 41: المتغيرات الخارجية في نموذج CGE للجزائر لسنة 2021

الرمز المستعمل في النموذج	المتغير الخارجي
tm_c	معدل التعريف الجمركية (خفض أو زيادة على قيمة الواردات)
$QM(C)$	حصص الاستيراد (خفض أو زيادة الكميات المستوردة)

المصدر: من إعداد الطالب بناء على المتغيرات المذكورة في تصميم النموذج.

إن اختيار هذه المتغيرات بالذات راجع لطبيعتها من حيث إمكانية استعمالها كأداة لتحليل سياسة التجارة الخارجية المرتبطة بها ومعرفة الآثار الناجمة عن مختلف الصدمات والتغيرات التي تطرأ عليها، لذلك

* Hans Lofgren et al, op.cit.

لا يتم تحديد قيمتها من خلال معادلات النموذج التي تم تخصيصها، فتعتبر أداة سياسة التجارة الخارجية هي المتغيرات الخارجية في هذا الإقفال.

المبحث الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية و أثرها على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب

يهدف هذا المبحث إلى تحليل عملية المحاكاة من خلال مرحلتين أساسيتين: المحاكاة الأولية التي تعكس الوضع الاقتصادي في غياب الصدمات، أي أنها تمثل النموذج الأولي في الدراسة الذي سيتم استعماله لمقارنة النتائج بعد الصدمات وتقييم مدى تأثيرها. أما المحاكاة الستاتيكية فهي تدمج تأثير الصدمات في السياسة التجارية على الاقتصاد الكلي.

المطلب الأول: وصف المحاكاة

بعد التأكد من اتساق النموذج الأساسي وملاءمته للواقع الاقتصادي، يتم محاكاة صدمات لتحليل تأثير أدوات سياسة التجارة الخارجية، حيث تعتمد على إدخال سيناريوهات اقتصادية محددة لدراسة استجابة المتغيرات الداخلية للنموذج.

أولاً: المحاكات الأولية (المحاكات بدون صدمات)

للتحقق من التوافق والتوافق بين النموذج والواقع، نقوم بمحاكاة نموذج أولي بدون أي صدمات ذلك بغرض مقارنة القيم المحسوبة للمتغيرات الداخلية مع القيم الملاحظة، وكلما كانت متقاربة كان النموذج جيداً، لذلك يشترط أن تكون قيمة المتغير *WALRAS* تساوي الصفر في النموذج الأولي أو الأساسي قبل إحداث أي صدمة في المتغيرات الخارجية، وذلك للتساوي بين العرض الكلي والطلب الكلي في كل سوق حسب قانون والراس "إذا تحقق التوازن في جميع الأسواق باستثناء سوق واحد، فإن التوازن سيتحقق تلقائياً في السوق الأخير"، وهذا لأن المصفوفة التي تم استعمالها متوازنة من حيث الإيرادات والنفقات لكل حساب. بما أن قيمة *WALRAS* مساوية للصفر بعد نمذجة التوازن الأساسي، فإن ذلك يشير إلى أن النموذج قد تم تصميمه بشكل صحيح وأن التوازن الوحيد قد تحقق.

ثانياً: المحاكاة الستاتيكية (سيناريوهات المحاكاة)

بعد إجراء عملية المحاكاة الأولية التي أثبتت جودة النموذج وإمكانية استخدامه في إحداث صدمات التجارة الخارجية، سوف نقوم في هذا الجزء بعرض لمختلف سيناريوهات المحاكاة بغرض الإجابة على إشكالية الدراسة المتمثلة في تحليل أثر سياسة التجارة الخارجية كسياسة اقتصادية كلية ومدى تحقيق هدفها المتمثل في تحقيق الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور، مدى تأثير متغيرات كالدور

بأدوات هذه السياسة وبعض المتغيرات الاقتصادية الكلية الأخرى، ذلك باستخدام برنامج GAMS. مختلف السيناريوهات المقترحة ممثلة في الجدول التالي:

الجدول رقم 42: وصف محاكاة سيناريوهات صدمات سياسة التجارة الخارجية

وصف المحاكاة	رقم السيناريو
صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفية الجمركية بنسبة 25%، 50%، ثم ب75%.	السيناريو الأول (01)
صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض معدل التعريفية الجمركية بنسبة 25%، 50%، ثم ب75%.	السيناريو الثاني (02)
صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، ثم ب30%.	السيناريو الثالث (03)
صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، ثم ب30%.	السيناريو الرابع (04)

المصدر: من إعداد الطالب.

المطلب الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية على الاستقرار الاقتصادي في الجزائر

أول خطوة قبل التحليل هي التأكد من أن مصفوفة المحاسبة الاجتماعية (SAM) متوازنة باستخدام معلمة $tdiff$ ، وهذه الأخيرة تمثل الفرق بين مجموع العمود والسطر لكل متغير في مصفوفة المحاسبة الاجتماعية، وهي شبه معدومة في هذه النمذجة، أما أن المتغير الرئيسي في هذا التحليل فهو التعريفية الجمركية tm_c بالنسبة لصدمة أو التغييرات في التعريفية الجمركية، و $QM(C)$ بالنسبة لصدمة حصص الاستيراد. حيث أن قيمة $WALRAS$ مساوية للصفر بعد النمذجة. كما يجب الإشارة أيضا إلى أن:

- قطاع STTP ليس فيه أي مبادلات تجارية مع العالم الخارجي، و قطاع BTPH ليس فيه أي تصدير.

- في هذه السيناريوهات تم تطبيق الصدمات في التعريفية الجمركية أو حصص الاستيراد على كل القطاعات في نفس الوقت.

أولاً: السيناريو الأول: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفية الجمركية

في هذا السيناريو سنقوم بزيادة الاغلاق التجاري، ذلك بزيادة معدل التعريفية الجمركية أو ما يعرف بنسب الحقوق الجمركية المتعلقة بالتعريفية العامة ب25% في كل سيناريو، انطلاقا من زيادة ب25%، ثم 50%، وأخيرا زيادة ب75%، تحليل صدمات هذه الزيادة على الاقتصاد الكلي في الجزائر ممثل كالتالي:

1. تأثير صدمات زيادة معدل التعريف الجمركية على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة:

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 43، حيث أن القيم في الجدول تمثل النسبة المئوية أثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

الجدول رقم 43: نتائج محاكاة صدمات السياسة الحمائية بزيادة التعريف الجمركية على مجموعة الانتاج المحلي والتجارة

المتغير الداخلي	السلعة (Commodities)	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
كميات السلع المستوردة:	:AGR-C	0.014317798	0.01338789	0.012494582
	:IHH-C	-0.230361589	-0.229647433	-0.228953335
	:HYD-C	-0.022856094	-0.022835759	-0.022815531
	:BTPH-C	0.019549845	0.018280104	0.017060308
	:SRV-C	0.021255438	0.02123653	0.02121772
الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي:	:AGR-C	-0.042304883	-0.041552489	-0.04082793
	:IHH-C	-0.089718952	-0.089834182	-0.089945367
	:HYD-C	-0.324883772	-0.326088731	-0.327259793
	:BTPH-C	0.000476903	0.000466403	0.000456302
	:SRV-C	-0.004145265	-0.003987146	-0.003835195
الإنتاج الكلي (يشمل السوق المحلي والصادرات):	:STTP-C	0.861702128	0.808510638	0.759574468
	:AGR-C	-0.003624727	-0.003814014	-0.003995972
	:IHH-C	-0.078223755	-0.078023891	-0.077831992
	:HYD-C	-4.53198E-06	-4.53198E-06	0
	:BTPH-C	0.000476903	0.000466403	0.000456302
الكمية المصدرة:	:SRV-C	-0.000965064	-0.000882253	-0.000802767
	:STTP-C	0.861702128	0.808510638	0.759574468
	:AGR-C	0.6866984326	0.6673943119	0.6488287326
	:IHH-C	-0.025002073	-0.023378247	-0.021818331
	:HYD-C	-0.248326407	-0.247380488	-0.246462964
العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي:	:SRV-C	-0.02235871	-0.022338818	-0.022319033
	:AGR-C	-0.030676466	-0.030259978	-0.029859007
	:IHH-C	-0.18159921	-0.181150818	-0.180715017
	:HYD-C	-0.311807323	-0.312973502	-0.314106982
	:BTPH-C	-0.803135772	0.000479126	0.000468171

0.759574468	0.808510638	0.861702128	:STTP-C	
-0.001621309	-0.001758388	-0.001901093	:SRV-C	

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تعتمد هذه المحاكاة على دراسة تأثير زيادة التعريفات الجمركية على الإنتاج المحلي والتجارة في الجزائر، النتائج تتناول تغيرات في خمسة متغيرات رئيسية في هذه المجموعة: الكمية المستوردة، الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي، الإنتاج الكلي، الكمية المصدرة، والعرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي.

أ- كمية السلع المستوردة

تراجعت الكميات المستوردة لمعظم السلع مع زيادة التعريفات الجمركية، وهو ما يتماشى مع الهدف الأساسي للسياسة الحمائية، أي تقليص الاعتماد على الاستيراد.

قطاع الفلاحة AGR-C، رغم زيادة التعريفات الجمركية في هذا القطاع إلا أن الكمية المستوردة زادت ولو بشكل طفيف (لا تزيد من 1,4%)، مما يشير إلى أن هذا القطاع له حساسية ضعيفة تجاه التعريفات الجمركية. يرجع ذلك إلى اعتماد الجزائر الكبير على استيراد المنتجات الزراعية الأساسية مثل القمح، السكر، والزيوت النباتية، التي تعتبر ضرورية للاستهلاك المحلي، فالطلب على هذه المنتجات غير مرن، ولا يتأثر بشكل كبير بزيادة الأسعار. تعود أيضا إلى أن الجزائر تعتمد سياسة دعم للمنتجات الغذائية الأساسية، مما يخفف أثر التعريفات الجمركية على الأسعار النهائية في هذا القطاع، فقد استوردت الجزائر أكثر من 7 ملايين طن من الحبوب في 2021 رغم الجهود لتعزيز الإنتاج المحلي¹.

أما بالنسبة لقطاع الصناعات المختلفة (غير البترولية) IHH-C و قطاع المحروقات HYD-C قد سجلت انخفاضا ملحوظا، فقد انخفض استيراد الصناعات المختلفة بـ 23% بزيادة التعريفات الجمركية، ذلك لتأثيرها المباشر على الزيادة في تكلفة هذه الصناعات مثل السيارات، الأجهزة الإلكترونية، صناعة النسيج، الجلود والأحذية إلى غير ذلك، مما أدى إلى الزيادة في الأسعار المحلية وضعف القدرة الشرائية (سيتم تأكيد هذا لاحقا في مجموعة الأسعار). ذلك لضعف تنافسية الإنتاج المحلي، على الرغم من تقليص الواردات، فإن ضعف جودة المنتجات المحلية وعدم قدرتها على تلبية الطلب المحلي يظل تحديا كبيرا في الجزائر. فصناعة السيارات في الجزائر تأثرت بشكل كبير بعد توقف مشاريع التجميع مثل "رونو الجزائر"، مما زاد من الاعتماد على الواردات في السنوات الماضية وأدى إلى حدوث أزمة سيارات في الجزائر بعد ذلك.

¹ تقارير وزارة الفلاحة والتنمية الريفية، الجزائر.

أما بالنسبة لقطاع المحروقات فقد انخفض استيراد مشتقات البترول بـ 2,3% مثل البنزين والديزل وغيره من المشتقات، ذلك أيضا لارتفاع تكلفة هذه الأخيرة. لكن الحكومة الجزائرية تعمل تشجيع الإنتاج المحلي في هذا المجال وتعزيز إنتاج المشتقات محليا لتلبية الطلب وتقليل التبعية الخارجية. فقد رفعت لجزائر طاقة مصافي التكرير المحلية في السنوات الأخيرة لتقليل استيراد الوقود.

أما بالنسبة لقطاع البناء والاشغال العمومية BTPH-C والخدمات المختلفة غير البترولية SRV-C: شهدت تذبذبا طفيفا مع زيادة التعريفات الجمركية حيث لاحظنا زيادة في الطلب على الاستيراد في مواد البناء لا يزيد عن 1,95% وزيادة في الطلب على استيراد الخدمات المختلفة بطلب ثابت 2,12%، مما يدل على أن الطلب على الاستيراد في هذه القطاعات مرن نسبيا لأي لا يتأثر بالتعريفات الجمركية. ففي قطاع البناء والاشغال العمومية، معظم المواد المستوردة مثل الحديد والإسمنت لا تستبدل بسهولة بالمنتجات المحلية بسبب نقص الطاقة الإنتاجية. أما الاستيراد في قطاع الخدمات فلا يتأثر بزيادة التعريفات الجمركية ذلك لعدم وجود تعريفات جمركية تؤثر على استيراد الخدمات.

ب- الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي

فالكمية المباعة محليا تعكس حجم الإنتاج الذي يتم استهلاكه داخليا دون التوجه للتصدير، والسياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية تهدف إلى تحفيز الطلب على الإنتاج المحلي وتقليل الاعتماد على الاستيراد، ولكن في بعض القطاعات قد تؤدي إلى تأثيرات سلبية نتيجة ارتفاع الأسعار وانخفاض القوة الشرائية.

فبالنسبة للقطاع الزراعي AGR-C نلاحظ أن الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي انخفضت بنسبة 4.23% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض إلى 4.08% عند زيادة التعريفات إلى 75%. يرجع هذا إلى ارتفاع تكاليف المدخلات الزراعية المستوردة مثل الأسمدة والمبيدات، مما يؤدي إلى زيادة تكاليف الإنتاج المحلي، وهو ما يؤثر على تنافسية المنتجات من جهة و انخفاض القوة الشرائية للمستهلكين المحليين بسبب ارتفاع الأسعار الناتجة عن زيادة التعريفات الجمركية من جهة أخرى.

أما بالنسبة للصناعات المختلفة غير البترولية IHH-C، فقد انخفضت الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي في هذا القطاع بنسبة 8.9% مع زيادة التعريفات الجمركية، مما يعكس تأثيرا سلبيا ملحوظا للسياسة الحمائية على القطاع الصناعي (هذا التأثير على المدى القصير في البلدان النامية)، فقد يرجع هذا التراجع إلى عدة عوامل مثل زيادة تكلفة المواد الأولية المستوردة التي يعتمد عليها قطاع الصناعات غير البترولية في الجزائر بشكل كبير مثل استيراد المواد الخام والمكونات الوسيطة مما يؤدي إلى ارتفاع تكاليف

الإنتاج، فتجعلها أقل تنافسية مقارنة بالسلع المستوردة، ضعف قدرة الصناعة المحلية على تلبية الطلب، وكذا ضعف القاعدة الصناعية المحلية فالعديد من الصناعات المحلية لا تزال تعتمد على التجميع بدلا من التصنيع الكامل، مما يجعلها عرضة للتأثر بالسياسات الحمائية فعلى سبيل المثال، شهدت صناعة السيارات في الجزائر انهيارا كبيرا بعد توقف مشاريع التجميع مثل "رونو الجزائر" و"هيونداي"، مما أدى إلى نقص حاد في المعروض المحلي وارتفاع أسعار السيارات بشكل قياسي ورهيب. أخيرا انخفاض الطلب المحلي بسبب ارتفاع الأسعار، هذا الانخفاض في الطلب انعكس مباشرة على انخفاض الكميات المباعة محليا من الإنتاج المحلي.

بالنسبة لقطاع المحروقات (HDY-C)، فقد سجلت الكمية المباعة محليا انخفاضا بنسبة 32.48% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار التراجع عند زيادة التعريفات حتى 32,72% عند زيادة ب75%. تعكس هذه النتائج حساسية قطاع المحروقات لارتفاع التكاليف الناجمة عن زيادة التعريفات الجمركية على المواد المستوردة المستخدمة في التكرير والإنتاج، فعلى الرغم من أن الجزائر تعد منتجا رئيسيا للنفط والغاز، إلا أن البنية التحتية للتكرير ما زالت غير كافية لتلبية الطلب المحلي على الوقود ومشتقات البترول.

بالنسبة لقطاع البناء والأشغال العمومية (BTPH-C)، شهدت الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي زيادة طفيفة جدا بنسبة 0.047% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار الزيادة بشكل طفيف مع زيادة التعريفات الجمركية. رغم تأثير السياسات الحمائية على الواردات، فإن قطاع البناء في الجزائر يتميز بخصائص تجعله أقل تأثرا بهذه السياسات، فالطلب في هذا القطاع يتجه غالبا نحو المواد الأساسية مثل الإسمنت والخرسانة والطوب وغير ذلك من مواد البناء، وهي منتجات يتم تصنيعها محليا، وهذه المواد تعتمد بشكل أساسي على مدخلات محلية كالجبس والحصى التي لا تحتاج لاستيراد كبير.

ومع ذلك، فإن بعض مواد البناء مثل الحديد الصلب والألمنيوم والخشب، تعتمد بشكل جزئي على الاستيراد، فزيادة التعريفات الجمركية على هذه المواد قد يؤدي إلى ارتفاع تكلفتها، مما يدفع بالمقاولين والمستهلكين إلى البحث عن بدائل محلية أو تقليل الطلب، لكن الزيادة الطفيفة في الإنتاج المحلي تدل بوجود قدرة إنتاجية محلية حتى وإن كانت محدودة لتغطية الطلب.

بالنسبة لقطاع الخدمات غير البترولية (SRV-C)، أظهرت نتائج المحاكاة أن الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي للخدمات غير البترولية سجلت انخفاضا طفيفا بنسبة 0.41% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر هذا الانخفاض بشكل طفيف أيضا مع زيادات التعريفات الجمركية. فيرجع

ذلك للتأثير غير المباشر لزيادة التعريفات الجمركية التي تؤدي إلى ارتفاع تكاليف استيراد السلع الوسيطة المستخدمة في تقديم هذه الخدمات، مثل المعدات التكنولوجية أو المعدات الطبية (في قطاع الصحة) الخ، فيؤدي ذلك بدوره إلى زيادة تكلفة تقديم الخدمة وبالتالي انخفاض الطلب عليها.

بالنسبة لقطاع الخدمات البترولية (STTP-C)، ففي ظل تطبيق السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية، أظهرت نتائج محاكاة قطاع الخدمات البترولية (STTP-C) ارتفاعا ملحوظا في الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي، حيث زادت بنسبة 86.17% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمرت هذه الزيادة بشكل تدريجي لتصل إلى 75.96% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. ذلك للطلب القوي على الخدمات البترولية، فمن جهة يعتمد هذا القطاع على الطلب من شركات النفط والغاز العاملة في الجزائر، والتي تشكل العمود الفقري للاقتصاد الوطني، فحتى مع فرض تعريفات جمركية أعلى، فإن هذا القطاع يظل محركا رئيسيا للإنتاج المحلي بسبب الحاجة إلى استمرار العمليات في مجال استخراج وتكرير البترول والغاز. ومن جهة أخرى كفاءة هذا القطاع في المنافسة الخارجية، فالعديد من الخدمات البترولية تعتمد على العمالة المحلية والبنية التحتية الوطنية، مما يجعل تأثير التعريفات الجمركية على هذا القطاع محدودا مقارنة بالقطاعات الأخرى.

ت-الإنتاج الكلي (يشمل السوق المحلي والصادرات)

فالإنتاج الكلي يعكس الأداء العام للقطاع الإنتاجي، وهو مجموع الإنتاج المحلي الذي يتم استهلاكه داخليا أو يوجه للتصدير. تأثير السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية يظهر تفاوتاً بين القطاعات الاقتصادية، حيث يتأثر كل قطاع بشكل مختلف بناء على درجة اعتماده على المدخلات المستوردة وقدرته على المنافسة داخليا وخارجيا. فزيادة التعريفات الجمركية تهدف عادة لتعزيز الإنتاج المحلي عن طريق تقليل المنافسة الخارجية ومع ذلك، تظهر نتائج المحاكاة أن تأثيرها على الإنتاج الكلي كان سلبيا في جل القطاعات، باستثناء بعض قطاع الخدمات البترولية التي لا يتأثر بها أصلا.

فبالنسبة للقطاع الفلاحي AGR-C، وفقا لنتائج المحاكاة، شهد قطاع الفلاحة انخفاضا طفيفا في الإنتاج الكلي بنسبة 0.36% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%. واستمر هذا الانخفاض تدريجيا ليصل إلى 0.40% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 75%. يعكس هذا الأداء محدودية تأثير السياسات الحمائية في تعزيز الإنتاج المحلي في القطاع الزراعي، ذلك لزيادة التكاليف بسبب ارتفاع أسعار المدخلات المستوردة مثل الأسمدة والمبيدات وأيضا لضعف الدعم الحكومي الموجه لتطوير الإنتاج الزراعي بشكل فعال.

بالنسبة لقطاع الصناعات غير البترولية (IHH-C)، أظهرت نتائج المحاكاة أن الإنتاج الكلي لقطاع الصناعات غير البترولية (IHH-C) انخفض بنسبة 7.82% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض تدريجيا مع زيادة التعريفات ليصل إلى 7.78% عند زيادة التعريفات إلى 75%. يشير هذا الانخفاض إلى حساسية كبيرة لهذا القطاع تجاه التغيرات في التعريفات الجمركية، مما يعكس التحديات الهيكلية التي يواجهها. فيرجع ذلك لاعتماد هذا القطاع بشكل كبير على استيراد المواد الخام والمكونات الوسيطة، زيادة التعريفات رفعت تكلفة الإنتاج، مما أدى إلى انخفاض القدرة التنافسية محليا ودوليا، كما أن ضعف القاعدة الصناعية الجزائرية وقلة الاستثمارات في التصنيع المحلي وعدم وجود بدائل محلية للمدخلات المستوردة جعل القطاع غير قادر على الاستفادة من السياسات الحمائية.

أما بالنسبة لقطاع المحروقات (HYD-C)، فإن التأثير كان طفيف مع تراجع إنتاج كلي يقارب الصفر، ذلك لأن قطاع المحروقات في الجزائر موجه أساسا للتصدير، ولا يعتمد كثيرا على المدخلات المستوردة. وبالتالي، فإن تأثير التعريفات الجمركية على هذا القطاع كان محدودا.

بالنسبة لقطاع البناء والأشغال العمومية (BTPH-C)، أظهرت نتائج المحاكاة زيادة طفيفة بنسبة 0.047% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار الزيادة بشكل طفيف إلى 0.045% عند زيادة التعريفات إلى 75%. ذلك لأن قطاع البناء يعتمد بشكل كبير على المواد الأساسية مثل الإسمنت والخرسانة والطوب، التي يتم إنتاجها محليا، مما قلل من تأثير السياسة الحمائية. ومع ذلك، فإن المواد مثل الحديد والخشب والألمنيوم التي تعتمد على الاستيراد، قد شهدت ارتفاعا في التكلفة.

بالنسبة لقطاع الخدمات غير البترولية (SRV-V)، أظهرت نتائج المحاكاة أن الإنتاج الكلي لقطاع الخدمات غير البترولية شهد انخفاضا طفيفا بنسبة 0.096% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر التراجع بشكل تدريجي ليصل إلى 0.08% عند زيادة التعريفات الجمركية إلى 75%. هذا التأثير يعتبر طفيفا وغير جوهري مقارنة بالقطاعات الأخرى، مما يعكس مرونة هذا القطاع نسبيا تجاه التغيرات في التعريفات الجمركية. ذلك لأن هذا القطاع لا يخضع للتعريفات لاعتماده بشكل أساسي على الموارد البشرية والبنية التحتية المحلية، مما يقلل من حساسيته للتغيرات المباشرة في التعريفات الجمركية مقارنة بالقطاعات الصناعية والزراعية. يعود سبب هذا التراجع الطفيف لتأثير التعريفات غير المباشر نتيجة ارتفاع تكلفة استيراد المعدات والتجهيزات التقنية اللازمة لتقديم بعض الخدمات مثل النقل والتكنولوجيا. هذه التكاليف أثرت على أسعار الخدمات وأدت إلى تراجع طفيف في الطلب عليها.

أما بالنسبة لقطاع الخدمات غير البترولية (STTP)، فهو المستفيد الأكبر من ارتفاع التعريفات الجمركية، حيث أظهرت النتائج زيادة كبيرة في الإنتاج الكلي لقطاع الخدمات البترولية بنسبة 86.17% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمرت الزيادة لتصل إلى 75.96% عند زيادة التعريفات إلى 75%. يرجع هذا لاعتماد هذا القطاع بشكل رئيسي على الطلب المحلي من شركات النفط والغاز، مما جعله أقل تأثراً بالتعريفات الجمركية. زيادة النشاط والكفاءة في هذا القطاع تعكس مرونته وقدرته على تلبية الطلب المتزايد محلياً وعالمياً.

ث- الكمية المصدرة

السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية تؤثر بشكل مباشر وغير مباشر على الصادرات. فمن جهة، قد تساهم في تعزيز الإنتاج المحلي الذي يمكن توجيهه نحو التصدير، ومن جهة أخرى، فإن زيادة تكلفة المدخلات المستوردة قد تؤدي إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج، مما يضعف تنافسية المنتجات المحلية في الأسواق الدولية، لذلك فإن تأثيراتها تختلف بين القطاعات، فبينما استفادت بعض القطاعات، مثل الزراعة، من هذه السياسات لتعزيز الصادرات، تأثرت قطاعات أخرى، مثل الصناعات غير البترولية والمحروقات، بشكل سلبي.

فبالنسبة لقطاع الفلاحة (AGR-C)، أظهرت نتائج المحاكاة أن الكمية المصدرة من المنتجات الزراعية ارتفعت بشكل ملحوظ مع زيادة التعريفات الجمركية، حيث بلغت الزيادة 68.66% عند زيادة التعريفات بنسبة 25%، واستمرت الزيادة التدريجية لتصل إلى 64.88% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. هذه النتائج تعكس مرونة الصادرات الزراعية في الاستجابة للسياسة الحمائية، فيرجع ذلك إلى الطلب الخارجي المرتفع على المنتجات الزراعية الجزائرية مثل التمور والخضروات، والتي تتمتع بميزة نسبية في الأسواق الإقليمية والدولية. أيضاً، فإن خفض الاعتماد على الواردات الزراعية نتيجة السياسات الحمائية ربما ساهم في تحرير جزء من الإنتاج لتوجيهه نحو التصدير.

بالنسبة لقطاع الصناعات غير البيرولة (IHH-C)، أظهرت نتائج المحاكاة انخفاض الكمية المصدرة بنسبة 2.5% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض التدريجي ليصل إلى 2.18% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. هذا الانخفاض يعكس التحديات التي تواجه الصناعات غير البترولية في الجزائر، حيث أن زيادة تكلفة المواد الخام المستوردة بسبب التعريفات الجمركية تقلل من تنافسية المنتجات النهائية في الأسواق الدولية، بالإضافة إلى ذلك فإن الاعتماد الكبير على المكونات الوسيطة المستوردة يؤثر سلباً على سلسلة الإنتاج الصناعي.

بالنسبة لقطاع المحروقات (HYD-C)، سجلت الكمية المصدرة من المحروقات انخفاضا بنسبة 24.83% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار الانخفاض التدريجي ليصل إلى 24.64% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. ذلك لأن قطاع المحروقات، رغم أهميته الاستراتيجية، يتأثر بارتفاع تكلفة المعدات والمواد المستوردة المستخدمة في عمليات الاستخراج والتكرير. هذا الارتفاع يقلل من كفاءة العمليات الإنتاجية، مما يؤثر سلبا على الكميات المصدرة. ومع ذلك، يبقى تأثير التعريفات الجمركية محدودا مقارنة بالعوامل الأخرى، مثل تقلبات أسعار النفط في الأسواق العالمية.

بالنسبة لقطاع الخدمات غير البترولية (SRV-C)، انخفضت الكمية المصدرة من الخدمات غير البترولية بنسبة 2.24% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار الانخفاض التدريجي ليصل إلى 2.23% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. هذا الانخفاض يعكس تأثير زيادة التعريفات الجمركية على تكلفة استيراد المعدات اللازمة لتقديم الخدمات، مثل التكنولوجيا والمعدات الطبية، الخ. ومع ذلك، يبقى تأثير السياسة الحمائية المباشر محدودا على الخدمات نظرا لأن الصادرات الخدماتية لا تتأثر مباشرة بالتعريفات الجمركية بل بالكفاءة المحلية في تلبية هذه الخدمات.

ج- العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي

العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي يمثل الكميات المتاحة للاستهلاك المحلي بعد جمع الإنتاج المحلي مع الواردات وطرح الصادرات، وزيادة التعريفات الجمركية كإجراء حمائي تؤدي إلى تقليص الواردات وارتفاع تكلفة الإنتاج المحلي، مما ينعكس بشكل مباشر على العرض الإجمالي. تأثير هذه التغييرات يتفاوت بين القطاعات حسب طبيعة السلع وظروف السوق.

فبالنسبة للقطاع الفلاحي (AGR-C)، أظهرت نتائج المحاكاة انخفاض العرض الإجمالي من السلع الزراعية الزراعية المتاحة للاستهلاك المحلي بنسبة 3.06% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض تدريجيا ليصل إلى 2.98% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. يعكس هذا الانخفاض تأثير القطاع الزراعي بتكاليف المدخلات المستوردة مثل الأسمدة والمبيدات الزراعية التي ارتفعت أسعارها بفعل التعريفات الجمركية. هذه الزيادة قللت من الإنتاج المحلي، مما أدى إلى انخفاض العرض الإجمالي متاح للاستهلاك محليا. علاوة على ذلك، يعتمد الطلب المحلي الكبير على الواردات الزراعية لتلبية احتياجات السكان، وهو ما يحد من قدرة السوق المحلي على تعويض الفجوة الناتجة عن انخفاض الواردات ذلك لتوجهها للصادرات.

بالنسبة لقطاع المحروقات (HYD-C)، أظهرت المحاكاة انخفاض العرض الإجمالي بنسبة 31.18% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، مع استمرار الانخفاض ليصل إلى 31.41% عند زيادة التعريفات إلى 75%. ذلك لأن انخفاض العرض الإجمالي في قطاع المحروقات يعود إلى ارتفاع تكاليف الواردات من المعدات المستخدمة في عمليات الإنتاج والتكرير. كما أن توجه معظم إنتاج المحروقات للتصدير يقلل الكميات المتاحة للسوق المحلي.

بالنسبة لقطاع الصناعات غير البترولية (IHH-C)، سجل العرض الإجمالي من السلع الصناعية انخفاضا بنسبة 18.16% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض تدريجيا ليصل إلى 18.07% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. هذا الانخفاض الكبير يعكس تأثير التعريفات الجمركية على الواردات من مدخلات وسيطة وغيرها من المدخلات التي تعد مكونات أساسية في الإنتاج الصناعي، كما أن زيادة هذه التكاليف أثرت سلبا على الإنتاج المحلي وأدت إلى تقليص الكميات المخصصة للسوق المحلي. أيضا، ضعف القدرة التنافسية للمنتجات المحلية مقارنة بالمستوردة زاد من حدة هذا التأثير.

بالنسبة لقطاع الخدمات (SRV-C)، أظهرت نتائج المحاكاة انخفاضا طفيفا في العرض الإجمالي بنسبة 0.19% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الانخفاض تدريجيا ليصل إلى 0.16% عند زيادة التعريفات إلى 75%. هذا الانخفاض الطفيف يعكس التأثير غير المباشر للتعريفات الجمركية على تكاليف استيراد المعدات والخدمات الوسيطة اللازمة لتقديم الخدمات. ومع ذلك، يبقى تأثير التعريفات الجمركية على قطاع الخدمات غير البترولية محدودا مقارنة بالقطاعات الأخرى.

بالنسبة لقطاع الخدمات البترولية (STTP)، أظهر العرض الإجمالي من السلع في هذا القطاع زيادة ملحوظة بنسبة 86.17% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستمر الارتفاع ليصل إلى 75.96% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. هذا النمو يعكس الطلب المحلي القوي على الخدمات البترولية، حيث يعتمد القطاع بشكل كبير على النشاط المحلي في مجال استخراج النفط والغاز، كما أن زيادة التعريفات الجمركية لم تؤثر بشكل كبير على هذا القطاع بسبب اعتماده على الموارد المحلية.

2. تأثير صدمات زيادة معدل التعريفات الجمركية على مجموعة الأسعار

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 44، حيث أن القيم في الجدول تمثل النسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

الجدول رقم 44: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على مجموعة الأسعار

المتغير الداخلي	النشاط (Activities)	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
سعر النشاط	:AGR-A	0.047393365	0.047393365	0.048578199
	:IHH-A	-0.06409203	-0.06409203	-0.063270337
	:HYD-A	-0.228027484	-0.228027484	-0.228027484
	:STTP-A	-0.140374332	-0.140374332	-0.140374332
	:BTPH-A	-0.158388521	-0.158388521	-0.158388521
	:SRV-A	-0.100432484	-0.099951946	-0.099951946
سعر القيمة المضافة للنشاط	:AGR-A	0.0591133	0.0591133	0.060344828
	:IHH-A	-0.037249284	-0.037249284	-0.037249284
	:HYD-A	-0.00295421	-0.032496307	-0.047267356
	:STTP-A	-0.154605263	-0.154605263	-0.154605263
	:BTPH-A	-0.006681514	-0.006681514	-0.006681514
	:SRV-A	-0.013568521	-0.012211669	-0.012211669

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يظهر الجدول تأثير صدمات السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على أسعار انشطات الاقتصادية وأسعار القيمة المضافة لهذه النشاطات في الجزائر، حيث تتفاوت تأثيرات الصدمات بين القطاعات بسبب تباين اعتمادها على المدخلات المستوردة، الهيكل الإنتاجي، ومرونة الطلب.

أ- سعر النشاط

وهو السعر الذي تعكسه الإيرادات الناتجة عن بيع المنتج أو الخدمة في السوق المحلي والدولي، حيث يعبر عن مستوى الإيرادات التي يمكن تحقيقها من إنتاج الوحدة الواحدة من النشاط الاقتصادي. يتأثر هذا السعر بعوامل متعددة، مثل التكاليف الإنتاجية، هيكل السوق، ومستوى الطلب والعرض. في هذا السياق يمثل سعر النشاط مؤشرا أساسيا على تنافسية القطاعات الاقتصادية المختلفة في الجزائر، حيث ترتبط تقلباته بتأثير السياسة الحمائية، مثل زيادة التعريفات الجمركية، على التكاليف والأسعار. تحليل هذه التقلبات ممثل كالتالي:

بالنسبة للقطاع الفلاحي (AGR-A)، تبين نتائج المحاكاة أن سعر النشاط ارتفع بنسبة 4.74% عند زيادة التعريفات الجمركية بنسبة 25%، واستقر على نفس المستوى عند زيادة التعريفات إلى 50% قبل أن يرتفع قليلا إلى 4.86% عند زيادة التعريفات بنسبة 75%. يرجع هذا لزيادة تكاليف الانتاج (كما فصلنا

سابقا، تكلفة المدخلات الزراعية المستوردة مثل الأسمدة والبذور)، كذلك لقوة الطلب المحلي على هذه السلع لأنها سلع أساسية للاستهلاك اليومي، أي أن الطلب على المنتجات الزراعية في الجزائر غير مرن نسبيا، مما يعني أن زيادة الأسعار لا تقلل كثيرا من الطلب، وهو ما يبرر استمرار الإنتاج والاستهلاك. هذا يعني أن المنتجين المحليين تحملوا تكاليف إضافية، مما انعكس في ارتفاع أسعار المنتجات الزراعية وبالتالي الإيرادات في هذا النشاط.

قطاع الصناعات غير البترولية (IHH-A)، انخفض سعر النشاط بنسبة 6.41% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، واستقر على نفس المستوى عند زيادة التعريفية إلى 50%، ثم انخفض طفيفا إلى 6.33% عند زيادة التعريفية بنسبة 75%. يبرر هذا الانخفاض لزيادة التكاليف وامتصاصها، حيث أن هذا الانخفاض يعكس محاولة المنتجين امتصاص التكاليف المتزايدة الناجمة عن التعريفية الجمركية على المدخلات المستوردة، للحفاظ على القدرة التنافسية. كما أن واقع القطاع الصناعي الذي يعاني من تحديات هيكلية وضعف في التنويع الصناعي، يجعله أقل قدرة على التعامل مع زيادة التعريفية في المدى القصير. أيضا ضعف الطلب المحلي بسبب ارتفاع أسعار المنتجات أثر بشكل كبير على أسعار النشاط. أي أن هذا الانخفاض في سعر النشاط يعكس التحديات التي تواجهها الصناعات غير البترولية في الجزائر، فزيادة تكلفة المدخلات المستوردة أدت إلى تقليل هامش الربح، مما دفع المنتجين إلى تخفيض الأسعار للحفاظ على تنافسية المنتجات

بالنسبة لقطاع المحروقات (HYD-A)، سجل انخفاضا ملحوظا ومستقرا في سعر النشاط بنسبة 22.80% عبر جميع نسب التعريفية الجمركية. هذا الانخفاض يعكس تراجع الطلب المحلي على منتجات المحروقات نتيجة ارتفاع تكاليف المدخلات المستوردة المستخدمة في التكرير والإنتاج، إضافة إلى استقرار الأسعار العالمية التي قللت من التأثيرات الإيجابية المحتملة لزيادة التعريفية.

بالنسبة لقطاع البناء والأشغال العمومية (BTPH-A)، انخفض سعر القيمة المضافة بنسبة 0.67% عند جميع مستويات التعريفية الجمركية، هذا الانخفاض الطفيف يعكس محاولة القطاع الحفاظ على استقرار الأسعار لتجنب التراجع في الطلب، مع اعتماد كبير على المواد المحلية.

بالنسبة لقطاع الخدمات (SRV-A)، شهد انخفاضا طفيفا في سعر النشاط بنسبة 10.04% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، واستمر التراجع الطفيف ليصل إلى 9.99% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 75%. ذلك لارتفاع تكاليف الخدمات الوسيطة، و مرونة القطاع لذي يعتمد على العمالة

المحلية، مما يجعل تأثير التعريفية أقل وضوحا مقارنة بالقطاعات الأخرى. أي أن هذا الانخفاض يعكس التأثير غير المباشر لارتفاع تكلفة المعدات المستوردة على تكلفة تقديم الخدمات.

ب- سعر القيمة المضافة للنشاط

حيث أن سعر القيمة المضافة للنشاط هو المؤشر الذي يقيس الفرق بين قيمة الإنتاج النهائي للنشاط وقيمة المدخلات المستهلكة في إنتاجه، فهذا السعر يعكس القيمة الاقتصادية المضافة من خلال عمليات الإنتاج، وهو مؤشر على كفاءة استخدام الموارد الإنتاجية وتوزيع الأرباح بين عوامل الإنتاج (العمل ورأس المال).

بالنسبة للقطاع الفلاحي، ارتفع سعر القيمة المضافة بنسبة 5.91% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، واستقر عند نفس النسبة عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 50%، قبل أن يرتفع قليلا إلى 6.03% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 75%. هذا الارتفاع يعكس انتقال تأثير زيادة التكاليف مباشرة إلى القيمة المضافة، حيث يتم تحميل المستهلكين التكاليف الإضافية.

بالنسبة لقطاع الصناعات غير البترولية، سجل سعر القيمة المضافة انخفاضا بنسبة 3.72% عند جميع مستويات التعريفية الجمركية. الانخفاض يعكس تراجع الإنتاجية في هذا القطاع نتيجة ارتفاع التكاليف وضعف الطلب المحلي والدولي على المنتجات الصناعية.

بالنسبة لقطاع المحروقات، شهد سعر القيمة المضافة انخفاضا بنسبة 0.30% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، ثم توسع الانخفاض إلى 3.25% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 50%، و 4.73% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 75%. هذا الانخفاض يعكس ضغوط السوق على القطاع نتيجة ارتفاع التكاليف التشغيلية وانخفاض الطلب العالمي والمحلي.

بالنسبة لقطاع البناء والأشغال العمومية، انخفض سعر القيمة المضافة بنسبة 0.67% عند جميع مستويات التعريفية الجمركية. هذا الانخفاض الطفيف يعكس محاولة القطاع الحفاظ على استقرار الأسعار لتجنب التراجع في الطلب، مع اعتماد كبير على المواد المحلية.

أخيرا، بالنسبة لقطاع الخدمات، انخفض سعر القيمة المضافة بنسبة 1.36% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، وواصل التراجع الطفيف إلى 1.22% عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 75%. الانخفاض يعكس التأثير غير المباشر لارتفاع تكلفة المعدات المستوردة على تكلفة تقديم الخدمات.

3. تأثير صدمات زيادة معدل التعريفية الجمركية على مجموعة المؤسسات

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 45، حيث أن القيم في الجدول تمثل النسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

الجدول رقم 45: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على مجموعة المؤسسات

المتغير الداخلي	القطاع الاقتصادي	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
استهلاك الأسر	AGR	-0.043236234	-0.042695818	-0.042175366
	IHH	-0.054947862	-0.1	-0.15
	HYD	-0.354637216	-0.350206866	-0.345945367
	BTPH	-0.037270756	-0.038345987	-0.036236812
	SRV	-0.002024498	-0.001866151	-0.001714038
الإيرادات الحكومية		0.001709575	0.001689166	0.001669569
الاستثمار الكلي		0.034624637	0.034611657	0.03589

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أ- استهلاك الأسر

يمثل هذا المتغير إنفاق الأسر على السلع والخدمات للاستهلاك النهائي، حيث أن زيادة التعريفية الجمركية تؤثر بشكل غير مباشر على استهلاك الأسر من خلال تأثيرها على الأسعار والدخل المتاح.

تعكس نتائج المحاكاة تأثير السياسة الحمائية على استهلاك الأسر، حيث انخفض الاستهلاك في معظم القطاعات الاقتصادية بشكل ملحوظ مع زيادة التعريفية الجمركية، حيث مع زيادة هذه الأخيرة بنسبة 25%، انخفض استهلاك الأسر في مختلف القطاعات بنسب متفاوتة، واستمر هذا الانخفاض تدريجيا مع زيادتها إلى 50% و 75%. يرجع هذا أساسا لارتفاع الأسعار نتيجة زيادة تكلفة المدخلات المستوردة وتأثيرها على أسعار المنتجات النهائية وانخفاض القوة الشرائية للأسر نتيجة تضخم الأسعار، خاصة في القطاعات التي تعتمد بشكل كبير على الواردات في مدخلاتها مثل قطاع الصناعة.

كان التأثير الأكبر على قطاع المحروقات (HYD)، حيث انخفض استهلاك الأسر بنسبة 35.46% عند زيادة التعريفية بنسبة 25%. يعكس هذا الارتفاع الكبير في أسعار الوقود والطاقة تأثيرا مباشرا على تكلفة المعيشة. و أيضا قطاع الصناعات غير البترولية (IHH)، حيث سجل انخفاضا حادا بنسبة 5.49% عند التعريفية 25%، وصولا إلى 15% عند 75%، بسبب ارتفاع أسعار المنتجات المستوردة التي لا يمكن استبدالها محليا بسهولة.

أما القطاع الأقل تأثرا فهو قطاع الخدمات غير البترولية (SRV) شهد تأثيرا طفيفا مع انخفاض بنسبة 0.20% فقط عند التعريفة 25%، مما يعكس مرونة أكبر نظرا لاعتماده على المدخلات المحلية.

ب- الإيرادات الحكومية

أظهرت نتائج المحاكاة ارتفاعا طفيفا في الإيرادات الحكومية مع زيادة التعريفة الجمركية، حيث بلغت الزيادة 0.17% عند التعريفة 25%، واستمرت بنفس الاتجاه مع زيادة التعريفة. ترجع هذه الزيادة أساسا لزيادة العائدات الجمركية الناتجة عن فرض التعريفات على الواردات، رغم هذا الارتفاع في الإيرادات، إلا أنه يبقى ارتفاع طفيف مقارنة بالأثر السلبي الكبير على استهلاك الأسر، يرجع ذلك إلى تقليص الواردات بسبب ارتفاع تكلفتها، مما يقلل القاعدة الجمركية (حجم السلع المستوردة). يشير ذلك إلى تحدي تحقيق التوازن بين حماية الإنتاج المحلي وتعزيز الإيرادات الحكومية دون تحميل الأسر أعباء اقتصادية.

ت- الاستثمار الكلي

زيادة التعريفة الجمركية أظهرت تأثيرا إيجابيا على الاستثمار الكلي في الاقتصاد الجزائري، حيث ساهمت الحماية الجمركية في تعزيز الثقة في الأسواق المحلية وتقليل الاعتماد على الواردات، حيث أن ارتفاع التعريفة أدى إلى تقليص المنافسة الأجنبية، مما منح الصناعات المحلية فرصة للتوسع وتلبية الطلب الداخلي.

هذا التوسع دفع المستثمرين المحليين لضخ مزيد من الأموال في القطاعات المحمية، خاصة في القطاعات المحمية، لكن على الرغم من أن النتائج تظهر زيادة طفيفة في الاستثمار الكلي عند الانتقال من زيادة 25% إلى 50%، فإن التأثير ظل مستقرا نسبيا، هذا الاستقرار يعزى إلى أن الحماية الجمركية حققت تحسينات أولية كبيرة عند مستويات الحماية المنخفضة (25%)، بينما بدأت المكاسب الإضافية تتضاءل مع زيادة الحماية. قد يشير هذا إلى أن الاقتصاد الجزائري قد استفاد بالفعل من إزالة جزء كبير من المنافسة الأجنبية عند مستويات الحماية المنخفضة، وبالتالي فإن زيادة التعريفات أكثر من ذلك لم تحدث تغييرا كبيرا في الحوافز الاستثمارية. هذا يعني أن هناك عوامل حدثت من نمو الاستثمار الكلي بشكل أكبر، نذكر منها ارتفاع تكاليف الإنتاج نتيجة زيادة التعريفة على المواد الخام والمعدات المستوردة، فالصناعات التي تعتمد على الواردات لتلبية احتياجاتها الإنتاجية واجهت ضغوطا مالية متزايدة، مما قلل من قدرتها على توسيع استثماراتها في المدى القصير.

4. محاكاة صدمات السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على الاستقرار الاقتصادي في إطار

متغيرات المربع السحري لكالدور

نتائج المحاكاة ممثلة كالتالي، حيث أن القيم في الجداول تمثل النسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

أ- معدل البطالة

باعتبار الطلب على العمالة في النموذج هو مستوى التوظيف، وبما أن مستوى معدل البطالة في الجزائر سنة 2021 يبلغ 13.60%¹ حسب احصائيات البنك الدولي، يتم حساب قيم معدلات البطالة بعد أحداث الصدمات كما يلي:

الجدول رقم 46: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على معدل البطالة

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	زيادة ب25%	زيادة ب50%	زيادة ب75%
الطلب الكلي على العمالة (مليون)	14.788	14.728	14.731	14.733
معدل البطالة (%)	13.60	13.65540467	13.65262372	13.65077038

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تشير نتائج محاكاة تأثير زيادة التعريفات الجمركية على معدل البطالة إلى تأثير طفيف ومحدود، حيث ارتفع معدل البطالة من 13.60% في الوضع الأولي إلى 13.65% كحد أقصى عند زيادة التعريفات بنسبة 25%، مع تسجيل استقرار نسبي عند زيادتها إلى 50% و75%. يعكس هذا الاستقرار مرونة نسبية في سوق العمل الجزائري على المدى القصير، خصوصا في القطاعات كثيفة العمالة مثل الزراعة والبناء، التي استطاعت الحد من التأثيرات السلبية المباشرة للسياسة الحمائية من خلال قدرتها على استيعاب التغيرات الاقتصادية.

على الرغم من ذلك، تظهر النتائج أن القطاعات الصناعية غير البترولية كانت الأكثر تأثرا سلبا بسبب ارتفاع تكاليف المدخلات المستوردة، وهو ما يبرز ضعف كفاءة هذه القطاعات في استغلال الحماية الجمركية لتعزيز الإنتاج المحلي. كما تشير هذه النتائج إلى محدودية تأثير السياسات الحمائية في تحفيز سوق العمل إذا لم تدعم بسياسات موازية لتحسين الإنتاجية المحلية، تنويع القاعدة الاقتصادية، وتقليل الاعتماد على الواردات.

¹ Trading Economics, seen: 03.11.2024: [الجزائر - معدل البطالة | معطيات 2023-1991 | توقعات 2025-2024](#)

بالتالي، توضح المحاكاة أن زيادة التعريفات الجمركية قد توفر حماية مؤقتة للقطاعات المحلية، لكنها ليست كافية لتحقيق تحسين مستدام في معدلات البطالة، ولتحقيق ذلك، يتطلب الأمر مزيجا من السياسات التي تدعم خلق فرص عمل مستدامة من خلال تعزيز التصنيع المحلي، تحسين بيئة الاستثمار، وتوجيه الاستثمارات نحو القطاعات ذات القيمة المضافة العالية.

أ- معدل التضخم

يتم حساب معدل التضخم بالاعتماد على حساب قيم مؤشر سعر المستهلك (CPI)، والمعادلة رقم (20)، وبما أم معدل التضخم في الجزائر حسب احصائيات البنك الدولي يقدر بـ 7.2%¹، نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 47: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على معدل التضخم

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
مؤشر سعر المستهلك CPI	1.05	1.065959	1.065958	1.066311
معدل التضخم (%)	7.2	7.29660041	7.296593565	7.29901

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أظهرت نتائج المحاكاة أن تأثير السياسة الحمائية المتمثلة في زيادة التعريفات الجمركية على معدل التضخم كان محدودا للغاية، فقد ارتفع مؤشر سعر المستهلك (CPI) بشكل طفيف جدا من 1.065959 إلى 1.066311 عبر مستويات الزيادة المختلفة (25%، 50%، و 75%)، مما انعكس على معدل التضخم بزيادة طفيفة من 7.2% إلى حوالي 7.30% كحد أقصى. هذا الارتفاع المحدود يعكس مرونة نسبية في الاقتصاد الجزائري في مواجهة التداعيات التضخمية الناتجة عن السياسة الحمائية، فيمكن تفسير ذلك بعدة عوامل نذكر منها، اعتماد الجزائر على الإنتاج المحلي في بعض القطاعات الأساسية وتقليل الواردات، مما قلل من حجم الضغوط التضخمية المرتبطة بالزيادة في التعريفات الجمركية.

مع ذلك، ينبغي الإشارة إلى أن التأثيرات التضخمية الكاملة للسياسات الحمائية غالبا ما تحتاج إلى فترة زمنية أطول لتظهر بشكل كامل، فسنة 2021 قد تكون عكست بداية هذه التأثيرات في هذه الحالة من الصدمات، بينما التأثيرات الأوسع قد تظهر في السنوات اللاحقة. لهذا السبب، من الضروري متابعة تأثيرات هذه السياسات بعناية لضمان استقرار الأسعار على المدى الطويل.

¹ ONS, seen 15.12.2024: <https://www.ons.dz/IMG/pdf/i.ipc.decembre2021.pdf>

أخيرا، يمكن القول إن السياسة الحمائية المتمثلة في زيادة التعريفية الجمركية أظهرت تأثيرا تضخيميا محدودا في المدى القصير، ولكن يتطلب الأمر توجيه السياسات الاقتصادية نحو تعزيز الإنتاج المحلي ودعم الفئات الضعيفة لمواجهة أي ضغوط تضخمية مستقبلية محتملة. فالسياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية لم تؤد إلى تحسينات ملموسة في الإنتاج المحلي أو تقليل الاعتماد على الواردات، مما يحد من فوائدها المحتملة على الاقتصاد الكلي لأن الاستفادة من هذه السياسة تتطلب تحسينا في الكفاءة الإنتاجية وزيادة القدرة التنافسية للقطاعات المحلية، وهو ما لم يظهر بوضوح في هذه النتائج.

ب- النمو الاقتصادي

يعبر عن النمو الاقتصادي في النموذج بالنتائج المحلي الإجمالي بسعر السوق (GDP at Market Price)، فبذلك يعتبر المؤشر المناسب لتحليل تأثير السياسة الحمائية بما في ذلك الضرائب الجمركية وتأثيرها على الناتج المحلي، لأنه يقيس القيمة الإجمالية للسلع والخدمات المنتجة محليا، بسعر السوق، ويشمل الضرائب غير المباشرة مطروحا منها الإعانات. بعد ذلك يتم دعم تحليل الصدمات بالنتائج المحلي الإجمالي للفرد (GDP Per Capita)، لأنه يقيس متوسط الناتج المحلي الإجمالي لكل فرد، وهو مناسب لتحليل التأثير الاجتماعي ومستوى رفاهية السكان، وبما أن معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي (النسبة السنوية) كانت قيمته تقدر بـ 2.133%¹ سنة 2021 فان نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 48: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية على النمو الاقتصادي

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
الناتج المحلي الإجمالي بسر السوق	--	-0.0779694441	-0.0778505619	-0.0777364189
نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي	--	-0.078057554	-0.0776978417	-0.0776978417
معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي %	2.133	1.966691176	1.966944752	1.967188218

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

¹ World Bank Group, seen the 15.10.2024: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.KD.ZG>.

أ- الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق

أظهرت نتائج المحاكاة أن تأثير السياسة الحمائية على معدل النمو الاقتصادي كان كبيرا، بحيث عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، انخفض الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق بنسبة 7.79%، هذا الانخفاض الكبير يعكس التأثير السلبي للسياسة الحمائية على النشاط الاقتصادي عموما، فزيادة التعريفية الجمركية أدت إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج بسبب زيادة تكلفة المدخلات المستوردة، وعدم كفاءة القطاعات الاقتصادية المحلية في تعويض المنتجات المستوردة في المدى القصير، أثر سلبا على الإنتاج المحلي ككل. أما القطاعات الاقتصادية التي تعتمد بشكل كبير على الواردات (مثل الصناعات غير البترولية) كانت الأكثر تأثرا، مما ساهم في انخفاض الناتج الإجمالي.

الانخفاض التدريجي الطفيف عند زيادات أعلى في التعريفية (50% و 75%) يشير إلى أن تأثير التعريفية قد يصل إلى نقطة استقرار، حيث لم تعد الزيادات الكبيرة تؤدي إلى تغييرات جوهرية في الناتج المحلي، أي أن أي زيادة بعد ذلك يكون لها نفس الاثر.

ب- الناتج المحلي الإجمالي للفرد

عند زيادة التعريفية الجمركية بنسبة 25%، انخفض نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 7.80%، شير هذا الانخفاض إلى أن تأثير التعريفية الجمركية على الناتج المحلي الإجمالي ينعكس مباشرة على مستوى دخل الأفراد (رفاهية المجتمع)، أي أن ارتفاع التكاليف بسبب السياسة الحمائية يؤدي إلى انخفاض الإنتاجية العامة وتباطؤ النمو الاقتصادي، مما يحد من تحسن مستويات الدخل الفردي.

أخيرا، يمكن القول أن السياسة الحمائية بزيادة التعريفية الجمركية تؤدي إلى انخفاض ملموس في معدلات النمو الاقتصادي والناتج الفردي، مما يعكس التأثير السلبي لهذه السياسة على الاقتصاد الكلي. حيث نلاحظ أن صدمات التعريفية الجمركية الحمائية تخفض قيمة مؤشر معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي من قيمتها الأصلية لسنة 2021 من 2.133% إلى 1.96% عند زيادة التعريفية ب75%.

ت- التوازن في ميزان المدفوعات

الميزان التجاري، يعبر عنه في النموذج بالميزان التجاري كنسبة مؤوية من النمو الاقتصادي (الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق). وبما أن نمو هذه الأخيرة بالنسبة للنمو الاقتصادي كان يقدر ب - 7.719% (حسب بيانات WEO)¹. نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

¹ WEO Downloads, seen 20.10.2024:

[google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKEwj-w7qor-](https://www.google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKEwj-w7qor-)

الجدول رقم 49: نتائج محاكاة أثر السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية على الميزان التجاري

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	زيادة بـ 25%	زيادة بـ 50%	زيادة بـ 75%
الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي	--	0.03410019	0.05815652	0.081361674
الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي %	-7.719	-7.45578063	-7.27008982	-7.09096924

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تشير النتائج إلى أن السياسة الحمائية ساهمت بشكل إيجابي في تحسين الميزان التجاري الحقيقي بنسبة تراوحت بين 3.41% و 8.14% بزيادة التعريفات الجمركية، يرجع ذلك أساساً لتقليص الواردات لا سيما في قطاع الصناعات غير البترولية (IHH)، وزيادة الصادرات في قطاع الفلاحة (AGR) واستقرار نسبي في صادرات قطاع المحروقات (HYD) كما رأينا سابقاً في تحليل مجموعة الانتاج، مما قلص العجز التجاري.

أما بالنسبة لمؤشر الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي، فقد تحسنت قيمته بزيادة التعريفات الجمركية من 7.719 إلى -7.09% عند صدمة زيادة التعريفات بـ 75% لسنة 2021.

5. الخلاصة من تحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفات الجمركية

أظهرت نتائج المحاكاة أن السياسة الحمائية بزيادة التعريفات الجمركية في الجزائر لعام 2021، أدت إلى تأثيرات متباينة على متغيرات الاستقرار الاقتصادي في إطار المربع السحري لكالدور وبعض المتغيرات الاقتصادية الكلية الأخرى، فعلى الرغم من التحسن الملحوظ في الميزان التجاري وتقليص الاعتماد على الواردات، إلا أن النتائج كشفت عن تأثيرات سلبية على النمو الاقتصادي ومستوى رفاهية السكان، حيث انخفض الناتج المحلي الإجمالي ونصيب الفرد منه بنسب ملموسة نتيجة ارتفاع تكاليف الإنتاج في القطاعات التي تعتمد بشكل كبير على المدخلات المستوردة. في الوقت نفسه، كانت التأثيرات على معدل البطالة والتضخم محدودة، مما يعكس مرونة نسبية في سوق العمل والأسعار على المدى القصير.

تعكس هذه النتائج الحاجة إلى استراتيجية متوازنة تركز على تعزيز الإنتاج المحلي وتحسين القدرة التنافسية للصادرات، مع مراقبة التأثيرات الاجتماعية والاقتصادية لضمان تحقيق استقرار اقتصادي مستدام.

السياسة الحمائية تهدف إلى تقليل الاعتماد على الواردات وتعزيز الإنتاج المحلي، لكن التكاليف الاجتماعية والاقتصادية على الأسر تبدو أعلى بكثير من المكاسب الحكومية، ولتعزيز تأثير إيجابي لهذه السياسة الحمائية، يجب تبني سياسات مكملة تدعم الإنتاج المحلي، مثل توفير الحوافز للاستثمار المحلي، تعزيز البنية التحتية، وتقليل الاعتماد على الواردات في الصناعات الأساسية.

ثانيا: السيناريو الثاني: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض معدل التعريفية الجمركية

لتحليل سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية في هذا السيناريو، سنقوم بزيادة الانفتاح التجاري، ذلك بخفض معدل التعريفية الجمركية أو ما يعرف بنسب الحقوق الجمركية المتعلقة بالتعريفية العامة بـ 25% في كل سيناريو، انطلاقا من خفض بـ 25%، ثم 50%، وأخيرا بـ 75%، تحليل تأثير هذا الانفتاح على الاقتصاد الكلي في الجزائر ممثل كالتالي:

1. تأثير صدمات خفض معدل التعريفية الجمركية على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

في هذا السيناريو تم تطبيق خفض في معدل التعريفية الجمركية على كل القطاعات في نفس الوقت. نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 50، حيث أن القيم في الجدول تمثل نسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج.

الجدول رقم 50: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

المتغير الداخلي	السلعة (Commodities)	خفض بـ 25%	خفض بـ 50%	خفض بـ 75%
كميات السلع المستوردة	:AGR-C	0.016293	-0.00217	-0.00217
	:IHH-C	0.012023	0.000783	0.000783
	:HYD-C	0.000863	0.00094	0.00094
	:BTPH-C	0.022247	-0.00297	-0.00297
	:SRV-C	0.021289	0.021218	0.021218
الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي	:AGR-C	-0.04389	-0.02859	-0.04675
	:IHH-C	-0.08948	-0.09184	-0.08959
	:HYD-C	-0.32236	-0.321	-0.3298
	:STTP-C	0.976596	0.102128	1.312766
	:BTPH-C	0.000499	0.000257	0.0005
	:SRV-C	-0.00448	-0.00124	-0.00474

-0.00275	-0.00743	-0.00322	AGR-C	الإنتاج الكلي (يشمل السوق المحلي والصادرات)
-0.07845	-0.07469	-0.07865	IHH-C	
0.03	0.02	0.01	HYD-C	
1.312766	0.102128	0.976596	STTP-C	
0.0005	0.000257	0.000499	BTPH-C	
-0.00097	0.000477	-0.00114	SRV-C	
0.7491651	0.346501	0.7275571	:AGR-C	الكمية المصدرة
-0.0268453	0.0037956	-0.0284515	:IHH-C	
-0.2504879	-0.2348702	-0.2503014	:HYD-C	
-0.0235004	-0.0223191	-0.0223945	:SRV-C	
-0.03402	-0.02308	-0.03155	AGR-C	العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي
-0.18169	-0.17589	-0.18253	IHH-C	
-0.31643	-0.30805	-0.30937	HYD-C	
1.312766	0.102128	0.976596	STTP-C	
0.0006	0.000254	0.000515	BTPH-C	
-0.00234	0.000745	-0.0022	SRV-C	

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أ- كمية السلع المستوردة

خفض التعريفات الجمركية بنسبة 25% أدى إلى انخفاض تكلفة السلع المستوردة، مما حفز الطلب عليها في البداية. وقد أظهرت النتائج زيادة في الكميات المستوردة بمعدل لا يتجاوز 2.2% في معظم القطاعات. هذا التأثير كان أكثر وضوحا في السلع التي تتميز بمرونة طلب مرتفعة تجاه الأسعار، مثل الخدمات ومنتجات البناء.

مع ذلك، عند خفض التعريفات الجمركية بنسبة 50% و 75%، لاحظنا استقرارا أو انخفاضا في الكميات المستوردة في بعض القطاعات. هذه النتائج تتعارض مع النظريات الاقتصادية التقليدية التي تقترض أن خفض التعريفات الجمركية يؤدي إلى انخفاض التكلفة النهائية للواردات، وبالتالي زيادة الطلب عليها بشكل مستمر. ومع ذلك، يمكن تفسير هذه الظاهرة بعدة عوامل نذكر منها، مرونة الإحلال بين المنتجات المحلية والمستوردة، حيث أن القطاعات ذات مرونة إحلال منخفضة، مثل قطاع المحروقات والصناعات غير البترولية، أظهرت استجابة ضعيفة للواردات. ويعود ذلك أولا بسبب مرونة الإحلال بين المنتجات المحلية والمستوردة التي تم حسابها لسنة 2021 بالمعطيات المتوفرة لهذه السنة، الذي يفسر اقتصاديا بصعوبة إحلال المنتجات المحلية بالمستوردة في هذه القطاعات نتيجة تفضيلات السوق أو خصائص المنتجات. على

العكس، القطاعات ذات مرونة إحلال مرتفعة، مثل الفلاحة والخدمات غير البترولية، أظهرت استجابة أكثر وضوحا لخفض التعريف، مما يفسر الزيادة الملحوظة في وارداتها. قيود سلاسل الإمداد العالمية، نتيجة للآزمات العالمية في عام 2021، مثل جائحة كورونا، شهدت التجارة الدولية قيودا كبيرة على سلاسل الإمداد، مما يؤثر على المعروض من السلع المستوردة. هذه القيود يمكن أن تقسر لماذا لم تؤد التخفيضات الكبيرة في التعريف إلى زيادات كبيرة في الكميات المستوردة.

ب-الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي

خفض التعريف الجمركية أدى إلى انخفاض في الكميات المباعة محليا من الإنتاج المحلي في أغلب القطاعات باستثناء بعض الحالات التي سجلت زيادات طفيفة، فنسب التغير تراوحت بين انخفاض طفيف (مثل المنتجات الزراعية 0.04%) وانخفاض ملحوظ في بعض القطاعات مثل قطاع المحروقات (حتى 32.98%) و. هذا التأثير يعكس التحديات الهيكلية للاقتصاد الجزائري في مواجهة تحرير التجارة الخارجية، الذي يرجع أساسا إلى ضعف تنافسية الإنتاج المحلي في القطاعات مثل الزراعة والصناعات غير البترولية التي تعاني من ضعف البنية التحتية، مما يجعلها أقل قدرة على المنافسة، ثم سيطرة قطاع المحروقات على الاقتصاد الجزائري الذي يخصص للتصدير، أي أن تحول الإنتاج نحو التصدير مع انخفاض الأسعار العالمية في قطاع المحروقات كان هو السبب في انخفاض الكميات المباعة محليا بهذا القدر (-32.98%). أخيرا سلوك المستهلك الجزائري في 2021 تأثر بالتغيرات الاقتصادية الناجمة عن جائحة كورونا في ظل تحرير التجارة، حيث يفضل المستهلكون السلع المستوردة الأرخص، مما أدى إلى انخفاض الطلب على السلع المحلية.

ت-الإنتاج الكلي (يشمل السوق المحلي والصادرات)

أظهرت النتائج تفاوتوا واضحا في استجابة الإنتاج الكلي لتحرير التجارة عبر مختلف القطاعات، مما يعكس تباين طبيعة كل قطاع واستجابته لتغيرات السياسة التجارية، فقطاع الفلاحة وقطاع والصناعات غير البترولية شهدت انخفاضا في الإنتاج الكلي مع خفض التعريف، حيث بلغت نسبة الانخفاض 0.32% و7.86% على التوالي عند خفض التعريف إلى 25%. هذا الانخفاض يعكس تأثير المنافسة مع السلع المستوردة وضعف التنافسية المحلية في هذه القطاعات. على العكس، قطاع المحروقات أظهر نموا طفيفا ومستمر مع زيادة خفض التعريف، حيث ارتفع الإنتاج بنسبة 1% عند خفض التعريف بـ25%، ووصل إلى 3% عند خفضها بـ75%، يعكس هذا الاعتماد الكبير على الصادرات التي أصبحت أكثر جاذبية في الأسواق الخارجية. أما قطاع الخدمات البترولية فقد سجل نموا قويا وملحوظا، حيث ارتفع بنسبة 97.66%

عند خفض التعريف بـ 25%، ووصل إلى 131.28% عند خفضها بـ 75%، هذا النمو يعكس تركيز الحكومة على هذا القطاع لزيادة العوائد من الخدمات المرتبطة بالمحروقات. أخيرا، قطاع البناء والخدمات غير البترولية أظهرت استجابات طفيفة أو متذبذبة، مما يعكس حساسية هذه القطاعات للتغيرات في الطلب المحلي والتأثيرات الخارجية.

ث- الكمية المصدرة

خفض التعريف الجمركية أدى إلى تأثيرات متباينة على الكميات المصدرة عبر القطاعات المختلفة، ففي قطاع الفلاحة، أظهرت الكميات المصدرة زيادة كبيرة بلغت 72.76% عند خفض التعريف بنسبة 25%، ثم تراجعت إلى 34.65% عند خفضها بنسبة 50%، ثم عادت لترتفع إلى 74.93% عند خفضها بنسبة 75%. هذه النتائج تعكس مرونة عالية للصادرات الزراعية في الجزائر، حيث يستفيد هذا القطاع من الطلب العالمي على المنتجات الزراعية الجزائرية بعد انخفاض تكاليف الإنتاج بفضل تحرير التجارة. أما قطاع الصناعات غير البترولية فهو يعاني من التقلبات والتحديات، سجلت الكميات المصدرة تقلبات طفيفة، حيث انخفضت بنسبة 2.85% عند خفض التعريف بنسبة 25%، ثم ارتفعت بنسبة طفيفة بلغت 0.38% عند خفضها بنسبة 50%، وعادت للانخفاض بنسبة 2.68% عند خفضها بنسبة 75%. يرجع هذا التذبذب إلى التحديات التنافسية التي تواجهها الصناعات غير البترولية في الجزائر، مثل ارتفاع تكاليف الإنتاج مقارنة بالدول الأخرى وضعف جودة بعض المنتجات. كما لاحظنا انخفاضات ملحوظة في قطاع المحروقات الذي شهد انخفاضا ثابتا في الكميات المصدرة، بنسبة 25.03% عند خفض التعريف بنسبة 25%، و 23.49% عند 50%، و 25.05% عند خفض التعريف بـ 75%. يعكس هذا الانخفاض تأثير الأسعار العالمية على صادرات المحروقات، والتي تعتمد بشكل أكبر على عوامل خارجية، مثل العرض والطلب العالمي، بدلا من السياسات المحلية. مثل سياسة التجارة الخارجية. وكذلك قطاع الخدمات الذي سجل انخفاض في التصدير يتراوح بين 2.24% و 2.35% عبر جميع نسب خفض التعريف، ويمكن تفسير ذلك بضعف تنافسية الجزائر في تصدير الخدمات، نتيجة لعدم توفر الكفاءة المناسبة وغياب التخصص في الخدمات الموجهة للتصدير.

ج- العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي

القطاعات الزراعية والصناعية أظهرت انخفاضا في العرض الإجمالي بنسبة 3.15% و 18.25% عند خفض التعريف بـ 25%، وهو ما يعكس زيادة الاعتماد على الواردات نتيجة تحرير التجارة وصعوبة منافسة السلع المحلية مع المنتجات المستوردة. أما قطاع المحروقات فقد شهد انخفاضا أكبر مقارنة بالإنتاج الكلي، حيث تراجع العرض بنسبة 30.94% عند خفض بنسبة 25% وارتفع الانخفاض مع زيادة خفض

التعريف، هذا التراجع يشير إلى توجيه الإنتاج نحو التصدير بدلا من السوق المحلي لتحقيق عوائد أكبر. أما بالنسبة لقطاع الخدمات البترولية فقد حافظ على زيادته الملحوظة في العرض الإجمالي كما في الإنتاج الكلي، مما يبرز تركيز الحكومة على تحسين الأداء في هذا القطاع كجزء من استراتيجية دعم المحروقات. أخيرا قطاعات البناء والخدمات أظهرت زيادات طفيفة أو تذبذبات منخفضة في العرض الإجمالي، مما يعكس توازنا بين الطلب المحلي والإنتاج في هذه القطاعات.

2. تأثير صدمات خفض معدل التعريف الجمركية على مجموعة الأسعار

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 51، حيث أن القيم في الجدول تمثل نسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج.

الجدول رقم 51: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريف الجمركية على مجموعة الأسعار

المتغير الداخلي	النشاط (Activities)	خفض ب 25%	خفض ب 50%	خفض ب 75%
سعر النشاط	:AGR-A	0.046209	0.053318	0.150474
	:IHH-A	-0.06491	-0.0567	-0.06984
	:HYD-A	-0.22803	-0.22803	-0.23304
	:STTP-A	-0.14071	-0.14037	-0.14639
	:BTPH-A	-0.15839	-0.15839	-0.16446
	:SRV-A	-0.10043	-0.09851	-0.1038
سعر القيمة المضافة للنشاط	:AGR-A	0.057882	0.065271	0.166256
	:IHH-A	-0.03725	-0.02865	-0.04011
	:HYD-A	-0.00295	-0.0325	-0.04727
	:STTP-A	-0.15461	-0.15461	-0.16118
	:BTPH-A	-0.00668	-0.00891	-0.00891
	:SRV-A	-0.01357	-0.00678	-0.01357

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يظهر الجدول 51 تأثير خفض التعريف الجمركية على مجموعة الأسعار في السوق الجزائري لعام 2021، مع التركيز على أسعار الأنشطة والقيمة المضافة لها. يعكس التحليل تباين استجابة القطاعات المختلفة لهذه السياسة وفقا لخصائصها الهيكلية ودرجة اعتمادها على المدخلات المستوردة.

أ- سعر النشاط

أظهر خفض التعريفات الجمركية تأثيرا متفاوتا على أسعار الأنشطة، حيث شهدت الأنشطة التي تعتمد بشكل كبير على المدخلات المستوردة تحسنا نسبيا نتيجة انخفاض تكلفة هذه المدخلات مثل قطاع الفلاحة الذي عرف زيادة تصل الى 15.04% مع خفض التعريفات بـ 75%. مع ذلك، تأثرت القطاعات المرتبطة بالمحروقات والخدمات البترولية بشكل سلبي بسبب انخفاض الطلب العالمي على النفط في هذه السنة، ما أدى إلى انخفاض إيراداتها. أما بالنسبة للأنشطة الصناعية غير البترولية والخدمات غير البترولية، فقد انخفضت إيراداتها أيضا بسبب التحديات التي تواجه هذه الأنشطة في مواجهة المنافسة القوية من المنتجات والخدمات المستوردة وعدم قدرة القطاع على الاستفادة الكاملة من تحرير التجارة.

ب- سعر القيمة المضافة للنشاط

لوحظ ارتفاع كبير في سعر القيمة المضافة للنشاط الفلاحي بنسبة 5.8% عند خفض التعريفات بنسبة 25%، و 16.6% عند خفضها بنسبة 75%. يعود هذا الارتفاع إلى انخفاض تكلفة المدخلات المستوردة التي يستخدمها القطاع الزراعي بكثافة، ما أدى إلى تحسين الهوامش الربحية وزيادة مساهمة القطاع في الناتج المحلي الإجمالي. أما بالنسبة للأنشطة غير الفلاحية مثل الصناعات غير البترولية والخدمات، سجلت انخفاضات متفاوتة تراوحت بين 0.3% و 16.1% مع خفض التعريفات الجمركية. يعكس هذا الانخفاض ضعف قدرة هذه القطاعات على تحويل التوفير الناتج عن خفض التكلفة إلى قيمة مضافة ملموسة، بسبب اعتمادها الكبير على المنتجات المستوردة شبه النهائية أو الجاهزة. كما تأثرت القيمة المضافة في قطاع المحروقات بشدة نتيجة انخفاض الطلب العالمي على الطاقة في عام 2021 بفعل جائحة كورونا، مما أدى إلى انخفاض الأسعار العالمية، وبالتالي أثر سلبا على مساهمة القطاع في الاقتصاد الوطني.

3. تأثير صدمات خفض معدل التعريفات الجمركية على مجموعة المؤسسات

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 52، حيث أن القيم في الجدول تمثل نسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج.

الجدول رقم 52: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية على مجموعة المؤسسات

المتغير الداخلي	القطاع الاقتصادي	خفض بـ 25%	خفض بـ 50%	خفض بـ 75%
استهلاك الأسر	AGR	0.001652	0.019784	0.026307
	IHH	0.011248	0.035849	0.040423
	HYD	0.028169	0.044556	0.064461
	BTPH	0.000108	0.006973	0.012789
	SRV	0.005311	0.008623	0.005124
الإيرادات الحكومية		-0.002476	-0.011929	-0.013919
الاستثمار الكلي		-0.003465	-0.0184416	-0.0361

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أ- التأثير على استهلاك الأسر

خفض التعريفات الجمركية بنسبة 25%، 50%، و 75% أدى إلى زيادات متفاوتة في استهلاك الأسر عبر القطاعات الاقتصادية، حيث استجاب الطلب بشكل ملحوظ في القطاعات ذات الأهمية الاستهلاكية أو المرتبطة بالمنتجات الأساسية. على سبيل المثال، في قطاع الفلاحة (AGR)، ارتفع استهلاك الأسر بنسبة 1.65%، 1.98%، و 2.63% على التوالي، مما يعكس أهمية المنتجات الفلاحية في الإنفاق اليومي. أما في قطاع الصناعات غير البترولية (IHH)، فبلغت الزيادات في استهلاك الأسر 1.12%، 3.58%، و 4.04%، ما يعكس زيادة الطلب نتيجة انخفاض التكلفة الناتج عن خفض التعريفات، لكن هذه الزيادة موجهة للطلب على المنتجات المستوردة وليست المحلية ذلك لانخفاض أسعار النشاط والقيمة المضافة في هذا القطاع، أي أن سلوك المستهلك الجزائري يميل لاستهلاك المنتجات المستوردة لضعف الثقة في المنتجات المحلية. أما في قطاع المحروقات (HYD)، أظهر استجابة قوية مع زيادات بلغت 2.82%، 4.46%، و 6.44%، مما يعكس الاعتماد الكبير على منتجات الطاقة. وعلى النقيض، سجل قطاع الخدمات (SRV) زيادات معتدلة بنسبة 0.53% و 0.86% عند نسبتي خفض 25% و 50%، لكنه شهد انخفاضا طفيفا بنسبة 0.51% عند خفض التعريفات بنسبة 75%، مما يشير إلى تأثير التشبع النسبي أو تفضيلات المستهلكين.

ب- الإيرادات الحكومية

خفض التعريفية الجمركية بنسب 25%، 50%، و 75% أدى إلى انخفاض واضح في الإيرادات الحكومية، حيث سجلت هذه الإيرادات تراجعاً بنسب 0.25%، 1.19%، و 1.39% على التوالي. هذا الانخفاض يعكس التأثير المباشر لخفض الرسوم الجمركية التي تعد مصدراً رئيسياً للإيرادات الحكومية في الجزائر.

أخيراً، يمكن القول أنه على الرغم من ارتفاع استهلاك الأسر في محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية في بعض القطاعات كما أظهر التحليل السابق، فإن هذا لم يكن كافياً لتعويض الخسائر الجمركية بالنسبة للحكومة، خاصة في القطاعات ذات الطلب غير المرن أو التي تعتمد بشكل أقل على الواردات مثل قطاع المحروقات و قطاع الخدمات كما رأينا في التحليلات السابقة. لذلك يجب تدعيم هذه السياسة بسياسات مكملة عند خفض التعريفية الجمركية، لضمان عدم تراجع القدرة المالية للدولة على تمويل الإنفاق العام، ذلك عبر قنوات أخرى مثل الضرائب غير المباشرة أو المباشرة على الأنشطة الاقتصادية.

ت- الاستثمار الكلي

خفض التعريفية الجمركية أدى إلى تراجع واضح في الاستثمار الكلي بنسبة متزايدة مع كل مرحلة من مراحل الخفض. هذا التراجع يعكس ضعف الاستجابة الاستثمارية للقطاعات الإنتاجية المحلية نتيجة زيادة المنافسة الأجنبية، كما أن الانخفاض في الإيرادات الحكومية بسبب خفض الرسوم الجمركية أثر سلباً على قدرة الدولة على تمويل الاستثمارات العامة، مما يبرز أهمية الإيرادات الجمركية كأداة تمويل أساسية في الجزائر، أيضاً على الرغم من أن خفض التعريفية الجمركية أدى إلى زيادة استهلاك الأسر في جل القطاعات، إلا أن هذا لم ينعكس إيجاباً على الاستثمار المحلي بسبب ميل الطلب إلى المنتجات المستوردة.

4. محاكاة صدمات سياسة تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفية الجمركية على الاستقرار الاقتصادي

في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور

نتائج المحاكاة ممثلة كالتالي، حيث أن القيم في الجداول تمثل النسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

أ- معدل البطالة

باعتبار الطلب على العمالة في النموذج هو مستوى التوظيف، وبما أن مستوى معدل البطالة في الجزائر سنة 2021 يبلغ 13.60%¹ حسب احصائيات البنك الدولي، يتم حساب قيم معدلات البطالة بعد أحداث الصدمات كما يلي:

الجدول رقم 53: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية على معدل البطالة

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	خفض ب25%	خفض ب50%	خفض ب75%
الطلب الكلي على العمالة (مليون)	14.788	14.722	14.777	14.747
معدل البطالة (%)	13.60	13.66096997	13.61012384	13.63781108

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تحليل أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية على معدل البطالة في الجزائر يظهر تباينا واضحا في نتائجه حسب مستوى الخفض المطبق. مع خفض التعريفات بنسبة 25%، انخفض الطلب الكلي على العمالة من 14.788 مليون إلى 14.722 مليون، مما أدى إلى ارتفاع معدل البطالة من 13.60% إلى 13.66%. يعود هذا إلى زيادة المنافسة الخارجية التي أثرت على القطاعات المحلية ذات التنافسية المحدودة، مثل الزراعة والصناعات التحويلية، حيث لم تستطع هذه القطاعات التكيف مع التدفق المتزايد للواردات الأرخص.

عند خفض التعريفات بنسبة 50%، شهد الطلب الكلي على العمالة تحسنا طفيفا ليصل إلى 14.777 مليون، مما أدى إلى انخفاض معدل البطالة إلى 13.61%. يشير هذا إلى استفادة بعض القطاعات من انخفاض تكاليف المدخلات الناتج عن الواردات الأرخص، مما حفز الإنتاجية وأسهم في خلق فرص عمل جديدة. غير أن خفض التعريفات بنسبة 75% أدى إلى انخفاض الطلب على العمالة مجددا إلى 14.747 مليون وارتفاع معدل البطالة إلى 13.64%. هذا التراجع يعكس الضغط المتزايد من المنافسة الخارجية الذي أثر بشكل كبير على الصناعات المحلية غير المهيأة لمواجهة هذا المستوى من التحرير التجاري.

تشير هذه النتائج إلى أن الجزائر يمكنها الاستفادة من تحرير التجارة بدرجات معتدلة لتخفيض تكاليف الإنتاج وزيادة الإنتاجية في بعض القطاعات. ومع ذلك، فإن الخفض الكبير للتعريفات الجمركية قد يكون له آثار سلبية على سوق العمل بسبب تراجع قدرة القطاعات المحلية على المنافسة، مما يبرز أهمية تبني استراتيجيات تكيفية لدعم القطاعات المحلية وتعزيز تنافسيتها في ظل تحرير التجارة.

¹Trading Economics, seen: 03.11.2024: [الجزائر - معدل البطالة | معطيات | 2023-1991 | التوقعات | 2025-2024](#)

ب- معدل التضخم

يتم حساب معدل التضخم بالاعتماد على حساب قيم مؤشر سعر المستهلك (CPI)، والمعادلة رقم (21)، وبما أم معدل التضخم في الجزائر حسب احصائيات البنك الدولي يقدر بـ 7.2%¹، نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 54: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية على معدل التضخم

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	خفض بـ 25%	خفض بـ 50%	خفض بـ 75%
مؤشر سعر المستهلك CPI	1.05	1.065962	1.06632	1.06595
معدل التضخم (%)	7.2	8.541957576	8.575993	8.540817

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أظهرت نتائج المحاكاة زيادة طفيفة في مؤشر سعر المستهلك (CPI) عند خفض التعريفات الجمركية بنسب 25%، 50%، و 75%، حيث تراوح المؤشر بين 1.06595 و 1.06632. بناء على هذه التغيرات، ارتفع معدل التضخم من 7.2% في الوضع الأولي إلى ما بين 8.54% و 8.58% عبر مختلف مستويات خفض التعريفات الجمركية. هذه الزيادة في معدل التضخم تعكس تأثيرات تحرير التجارة الخارجية التدريجي، حيث أدى التدفق السلبي المستورد بعد خفض التعريفات إلى تحفيز النشاط الاقتصادي المحلي، لكنه في الوقت نفسه زاد من الضغوط التضخمية.

فعلى الرغم من أن الواردات الأرخص كان من المتوقع أن تخفف من معدلات التضخم عبر تقليل تكلفة السلع، إلا أن هذا الأثر كان محدودا بسبب عوامل مثل ارتفاع الطلب المحلي على السلع المستوردة بعد خفض التعريفات، وزيادة تكاليف النقل والإمداد، وصعوبات في تحسين الإنتاجية المحلية. كما أن زيادة الطلب المحلي، كما هو موضح في متغير استهلاك الأسر، ساهمت في دفع الأسعار إلى الارتفاع، خاصة في القطاعات ذات المرونة العالية للطلب مثل الزراعة والصناعات غير البترولية، على سبيل المثال، أظهرت التحليلات السابقة أن استهلاك الأسر للسلع الصناعية غير البترولية زاد بنسبة تصل إلى 4% عند خفض التعريفات بنسبة 75%، مما زاد من الضغوط على الأسعار في هذه القطاعات.

أخيرا، يمكن القول إن ارتفاع التضخم في الجزائر، بالرغم من خفض التعريفات الجمركية، يعكس ضعف تنافسية القطاعات المحلية أمام المنتجات المستوردة، حيث لم تتمكن هذه القطاعات من تحسين أدائها بشكل كاف لمواجهة المنافسة الخارجية. كما يشير ذلك إلى أن الاقتصاد الجزائري قد لا يستفيد بشكل كامل

¹ ONS, seen 15.12.2024: <https://www.ons.dz/IMG/pdf/i.ipc.decembre2021.pdf>

من تحرير التجارة كوسيلة لاحتواء التضخم، خاصة في ظل اعتماده الكبير على الواردات لتلبية احتياجاته الأساسية وضعف الكفاءة الإنتاجية في العديد من القطاعات الاقتصادية.

ت-النمو الاقتصادي

بما أن معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي (النسبة السنوية) كانت قيمته تقدر بـ 2.133%¹ سنة 2021 فإن نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 55: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية على النمو الاقتصادي

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	خفض بـ 25%	خفض بـ 50%	خفض بـ 75%
الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق	--	-0.078058	-0.079856	-0.078058
نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي:	--	-0.0708223	-0.079812	-0.078043
معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي %:	2.133	1.9661501	1.962761266	1.966534747

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

أظهرت نتائج محاكاة تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات بنسبة 25%، و 50%، و 75% أن الناتج المحلي الإجمالي انخفض بنسبة 7.80% عند خفض التعريفات الجمركية بنسبة 25%، و استمر هذا التراجع مع زيادة الخفض. يعود ذلك إلى التدفق الكبير للسلع المستوردة بأسعار أقل من المنتجات المحلية، مما أدى إلى تراجع الطلب على المنتجات المحلية في القطاعات غير التنافسية (مثل الصناعات التحويلية و المنتجات الفلاحية). نتيجة لذلك، انخفض الناتج المحلي الإجمالي بتراجع الإنتاج في القطاعات التي تعتمد على الحماية الجمركية للبقاء في السوق. هذا يعكس التأثير السلبي الكبير لتحرير التجارة على النمو الاقتصادي في الجزائر.

بعد ذلك نلاحظ ثبات نسبي للناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق حتى بعد تحرير أكبر للتجارة الخارجية (تحرير بنسبة 50% وتحرير بنسبة 75%)، يشير هذا الثبات إلى أن التأثير الرئيسي لتحرير التجارة يحدث عند أولى مراحل الخفض، حيث تتعرض القطاعات ذات الكثافة الضعيفة إلى صدمة مباشرة، بينما يتباطأ التأثير مع زيادة الانفتاح نتيجة تكيف السوق تدريجياً.

¹ World Bank Group, seen the 15.10.2024: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.KD.ZG>

بنفس السياق، يتراجع نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي (القوة الشرائية للأفراد)، أي أن الأسر ذات الدخل المحدود تأثرت بشكل أكبر بسبب التراجع في الدخل الحقيقي نتيجة لتراجع الإنتاج المحلي، مما أثر على القوة الشرائية للمواطنين.

كنتيجة لما سبق، انخفض معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي من 2.133% في عام 2021 إلى 1.966% عند خفض التعريف بنسبة 25%، استمر التراجع إلى 1.962% عند خفض التعريف بـ 50% و 75%. هذا الانخفاض في معدل النمو يعكس التأثير السلبي لتحرير التجارة على الاقتصاد الكلي، حيث تراجعت معدلات الاستثمار والإنتاج نتيجة زيادة المنافسة الأجنبية.

أخيرا، يمكننا القول، أن تحرير التجارة الخارجية أدى إلى نتائج سلبية على معدل النمو بسبب هيمنة قطاع المحروقات وغياب التنوع الاقتصادي، مما جعل الاقتصاد غير قادر على الاستفادة من الانفتاح التجاري.

ث- التوازن في ميزان المدفوعات

الميزان التجاري، يعبر عنه في النموذج بالميزان التجاري كنسبة مؤوية من النمو الاقتصادي (الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق). وبما أن نمو هذه الأخيرة بالنسبة للنمو الاقتصادي كان يقدر بـ 7.719% (حسب بيانات WEO)¹. نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 56: نتائج محاكاة أثر تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريف الجمركية على الميزان التجاري

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	خفض بـ 25%	خفض بـ 50%	خفض بـ 75%
الميزان التجاري كنسبة مؤوية من النمو الاقتصادي:	--	-0.016654	-0.023929	-0.051341
الميزان التجاري كنسبة مؤوية من النمو الاقتصادي %:	-7.719	-7.847553	-7.903706	-8.115301

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تحرير التجارة الخارجية من خلال خفض التعريف الجمركية هو سياسة تهدف إلى تحقيق انفتاح اقتصادي أكبر من خلال تقليل الحواجز الجمركية وزيادة تدفق السلع والخدمات عبر الحدود، أما بالنسبة لدولة مثل الجزائر التي تعتمد بشكل كبير على قطاع المحروقات كمصدر رئيسي للإيرادات وعلى الواردات

¹ WEO Downloads, seen 20.10.2024:

https://www.google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKEwj-w7qor-2KAXXJgv0HHZoplh8QFnoECBwQAQ&url=https%3A%2F%2Fwww.imf.org%2F%2Fmedia%2FFiles%2FPublications%2FWEO%2FWEO-Database%2F2021%2FWEOApr2021all.ashx&usg=AOvVaw3g_xB0-Wfw2tB9c1DKYb0E&opi=89978449

لتلبية معظم الطلب المحلي، فإن هذه السياسة قد تكون سلاحا ذو حدين. استنادا إلى الجدول رقم 56، تظهر نتائج المحاكاة أن تحرير التجارة له تأثيرات واضحة على الميزان التجاري كنسبة من النمو الاقتصادي. حيث أن خفض التعريفات الجمركية أدى إلى تدهور الميزان التجاري كنسبة من النمو الاقتصادي، حيث اتسعت الفجوة السلبية بشكل ملحوظ مع زيادة نسب خفض التعريفات، هذا التدهور يعكس زيادة الواردات مقابل ضعف الصادرات غير النفطية، أي أن القطاعات غير النفطية لم تستطع الاستفادة من تحرير التجارة لتعويض الزيادة في الواردات بسبب ضعف الكفاءة الإنتاجية وقلة التنوع. وفي نفس السياق بلغت النسبة - 7.719%. مع خفض التعريفات بنسبة 25%، ارتفعت النسبة إلى -7.848%، مما يعكس زيادة طفيفة في العجز مقارنة بالنمو الاقتصادي. ومع خفض التعريفات بنسبة 50%، ارتفعت النسبة إلى -7.904%، وعند خفض التعريفات بنسبة 75%، بلغت -8.115% كاقصى حد.

5. الخلاصة من تحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرة بخفض التعريفات الجمركية

تحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية من خلال خفض التعريفات الجمركية في الجزائر أظهر تأثيرات معقدة على الاقتصاد الكلي بصفة عامة ومتغيرات الاستقرار الاقتصادي بصفة خاصة، تراوحت بين إيجابيات محدودة وسلبات هيكلية بارزة. فقد أدى خفض التعريفات الجمركية إلى زيادة في الكميات المستوردة، خاصة في القطاعات ذات مرونة الطلب المرتفعة مثل الخدمات والبناء، إلا أن ذلك صاحبه انخفاض في الإنتاج المحلي في معظم القطاعات، لا سيما الزراعة والصناعات غير البترولية، بسبب ضعف تنافسيتها أمام السلع المستوردة الأرخص. على مستوى الصادرات، أظهرت النتائج تباينا، حيث ارتفعت الصادرات الزراعية نتيجة الطلب العالمي، بينما تراجعت صادرات المحروقات والصناعات غير البترولية، مما عمق العجز التجاري كنسبة من النمو الاقتصادي. كما أن الإيرادات الحكومية شهدت انخفاضا ملحوظا نتيجة تقليص الرسوم الجمركية، ما أثر على قدرة الدولة على تمويل الإنفاق العام، في حين تراجع الاستثمار الكلي تحت ضغط المنافسة الأجنبية.

فعلى الرغم من توقع انخفاض معدلات التضخم بفضل الواردات الأرخص، إلا أن النتائج أظهرت زيادة طفيفة في التضخم بسبب ارتفاع الطلب المحلي وضعف الاستفادة من تخفيض التكاليف في القطاعات الإنتاجية. أما في سوق العمل، فقد لوحظ ارتفاع طفيف في معدلات البطالة في المراحل الأولى والمتقدمة من خفض التعريفات، مما يعكس الضغط الذي واجهته القطاعات المحلية في ظل تحرير التجارة. بناء على هذه النتائج، يتضح أن سياسة تحرير التجارة الخارجية، دون وجود إصلاحات هيكلية داعمة لتحسين الكفاءة

الإنتاجية وتعزيز تنافسية القطاعات المحلية، قد تؤدي إلى تفاقم التحديات الاقتصادية، مما يبرز أهمية تكامل السياسات التجارية مع استراتيجيات التنويع الاقتصادي لتحقيق استدامة الاستقرار الاقتصادي في الجزائر.

ثالثا: السيناريو الثالث: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد

تعد حصص الاستيراد (Import Quotas) من الأدوات الكمية الرئيسية للسياسة التجارية الحمائية، حيث تضع الحكومة قيودا كمية على السلع والخدمات المستوردة بهدف حماية الإنتاج المحلي وتقليل الاعتماد على الواردات. في سياق الاقتصاد الجزائري، الذي يعتمد بشكل كبير على الواردات لتلبية احتياجاته الاستهلاكية والإنتاجية، يمكن أن يكون لهذه السياسة تأثيرات عميقة على الاستقرار الاقتصادي، مثل أن تساهم حصص الاستيراد في تعزيز الطلب على المنتجات الوطنية، مما يدعم الصناعات المحلية ويقلل من العجز في الميزان التجاري، وهو أمر حيوي للاقتصاد الجزائري الذي يواجه تحديات هيكلية مثل ضعف التنويع الاقتصادي واعتماده الكبير على قطاع المحروقات.

1. تأثير صدمات خفض حصص الاستيراد على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

في هذا السيناريو سنقوم بزيادة قيود كميات الاستيراد (خفض حصص الاستيراد)، ذلك بفرض قيود على الكمية المستوردة لكل السلع في كل القطاعات في نفس الوقت بـ 10% ثم بـ 20% في كل سيناريو. نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول رقم 57، حيث أن القيم في الجدول تمثل نسبة المؤية (للحصول على النسبة المؤية اضرب في 100) لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

الجدول رقم 57: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

المتغير الداخلي	السلعة (Commodities)	خفض بـ 10%	خفض بـ 20%	خفض بـ 30%
الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي	:AGR-C	0.098005	0.137211	0.091656
	:IHH-C	0.605955	0.726967	0.815099
	:HYD-C	0.111287	0.139044	0.07064
	:STTP-C	0.026351	0.014205	-0.00137
	:BTPH-C	0.050808	0.067893	0.07518
	:SRV-C	-0.02838	-0.06556	-0.00048
الكمية المصدرة	:AGR-C	-0.99099	-0.85612	-0.9845

-0.59561	-0.59461	-0.39571	:IHH-C	العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي:
-0.22911	-0.07905	0.118741	:HYD-C	
-0.19826	-0.08896	-0.02542	:SRV-C	
0.103764	0.149824	0.110183	:AGR-C	
0.12494	0.080517	0.03887	:IHH-C	
0.071339	0.139787	0.112012	:HYD-C	
-0.00137	0.014205	0.026351	:STTP-C	
0.07457	0.067286	0.050211	:BTPH-C	
0.004217	-0.06118	-0.02382	:SRV-C	

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تمثل القيود الكمية من خلال خفض حصص الاستيراد أداة مهمة ضمن سياسة التجارة الخارجية الحمائية التي تهدف إلى تعزيز الإنتاج المحلي وتقليل الاعتماد على الواردات. في سياق الاقتصاد الجزائري لعام 2021، حيث يعاني الاقتصاد من تحديات هيكلية مثل ضعف التنوع الاقتصادي والاعتماد الكبير على قطاع المحروقات، تعد دراسة تأثير هذه السياسة على الإنتاج المحلي والتجارة أمرا بالغ الأهمية لفهم قدرتها على تحقيق أهداف الاستقرار الاقتصادي. الجدول 57 يظهر نتائج المحاكاة لزيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، و30%، حيث عكست النتائج تباينا في الاستجابة بين القطاعات المختلفة، وأبرزت بعض التناقضات التي تستحق التحليل.

أ- الإنتاج المحلي

زيادة القيود الكمية كان لها تأثير إيجابي ملحوظ على الكميات المباعة محليا من الإنتاج المحلي في معظم القطاعات، فالقطاعات الصناعية والزراعية استجابت بشكل قوي لهذه السياسة، حيث شهدت ارتفاعا واضحا في الطلب على منتجاتها، مما يعكس زيادة ثقة هذه القطاعات نتيجة الحماية المقدمة من طرف الدولة التي أدت الى انخفاض المنافسة الأجنبية الناتجة عن تقليص كمية الواردات المتاحة في السوق. ففي قطاع الصناعات غير البترولية مثلا، سجلت الكميات المباعة محليا زيادات كبيرة وصلت إلى 60.60% عند خفض كمية الحصص بـ10%، وارتفعت إلى 81.50% عند خفضها بـ30%. هذا الأداء يعكس قدرة القطاع على الاستفادة من القيود المفروضة.

أما في القطاع الفلاحي، فرغم ارتفاع الكميات المباعة محليا بنسبة 13.72% عند خفض الحصص بـ20%. إلا أن هذه الزيادة تراجعت إلى 9.17% عند خفض الحصص بـ30%. يعكس هذا التراجع محدودية قدرة القطاع الزراعي على مواكبة الطلب المحلي بسبب ضعف الإنتاجية ونقص الدعم التقني. على

سبيل المثال، تركزت الجهود في زراعة القمح والشعير محليا، لكن الإنتاج لم يكن كافيا لتغطية الاحتياجات المحلية بعد تقليص استيراد الحبوب.

على النقيض، قطاع الخدمات أظهر استجابة سلبية لهذه السياسة، حيث سجل انخفاضا بنسبة 2.84% عند خفض الحصص بـ 10% و 6.56% عند خفضها بـ 20%. يعكس هذا الأداء ضعف القطاع في تعويض الفجوة الناتجة عن تقليص الواردات، مثل خدمات النقل والخدمات الطبية، التي تعتمد بشكل كبير على المعدات والتقنيات المستوردة.

ب- الصادرات

خفض حصص الاستيراد أثر سلبا على الكميات المصدرة، حيث شهدت معظم القطاعات تراجعاً ملحوظاً نتيجة تحول الإنتاج المحلي نحو تلبية الطلب الداخلي، فقطاع الزراعة كان الأكثر تأثراً، حيث انخفضت الكميات المصدرة بنسبة 99.10% عند خفض الحصص بـ 10% واستمر الانخفاض ليصل إلى 98% عند خفض الحصص بـ 30% يعكس هذا الانخفاض أن الإنتاج الزراعي المحلي في هذه الحالة يركز بشكل كبير على تلبية احتياجات السوق الداخلية، مما أدى إلى انخفاض القدرة على التصدير. على سبيل المثال، التمور الجزائرية، التي تعتبر من المنتجات التصديرية المهمة، تراجعت صادراتها مع تركيزها على السوق المحلي لتقليل الاعتماد على المنتجات الغذائية المستوردة.

ما بالنسبة لقطاع الصناعات غير البترولية، فقد انخفضت صادراته بنسبة 39.57% عند خفض الحصص بـ 10% و 59.56% عند خفضها بـ 30% هذا الأداء يبرز ضعف قدرة الصناعات التحويلية على زيادة الإنتاج الموجه للتصدير، خاصة مع اعتمادها على مكونات ومدخلات إنتاج مستوردة. فقطاع الصناعات الإلكترونية مثلاً، والذي يعتمد بشكل كبير على استيراد المكونات الأساسية، أثر على قدرته الإنتاجية نتيجة القيود المفروضة على الواردات، فأصبح كل الانتاج موجه الاستهلاك المحلي بالدرجة الأولى.

أما في قطاع المحروقات، أظهرت الصادرات أداء متذبذباً، فعلى الرغم من زيادة الكميات المصدرة بنسبة 11.87% عند خفض الحصص بـ 10%، إلا أنها انخفضت إلى 22.91% عند خفض الحصص بـ 30%. يعود هذا التذبذب إلى الطلب العالمي على الطاقة وليس قدرة القطاع على الانتاج.

ت- العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي

زيادة القيود الكمية أثرت بشكل إيجابي على العرض الإجمالي للسلع في السوق المحلي، حيث استطاعت القطاعات الإنتاجية المحلية تعزيز حضورها في السوق المحلية نتيجة تراجع المنافسة الأجنبية.

في قطاع الصناعات غير البترولية، ارتفع العرض الإجمالي بنسبة 3.89% عند خفض الحصص بـ 10% ووصل إلى 12.49% عند خفض الحصص بـ 30%. هذا الأداء يعكس نجاح القطاع في استغلال تلبية الفجوة الناتجة عن تراجع الواردات والحماية الموفرة لهذا القطاع من طرف الدولة.

أما القطاع الفلاحي، فقد شهد نموا مستداما في العرض الإجمالي، حيث ارتفع بنسبة 11% عند خفض الحصص بـ 10%، لكنه تباطأ عند 10.38% عند خفض الحصص بـ 30%. يشير هذا التباطؤ إلى القيود الإنتاجية التي يواجهها القطاع، مثل نقص الموارد المائية وعدم كفاية البنية التحتية الزراعية، مما أدى إلى عدم قدرة القطاع على تلبية الطلب المحلي.

قطاع الخدمات، من ناحية أخرى عانى من انخفاض العرض الإجمالي بنسبة 2.38% عند خفض الحصص بـ 10% قبل أن يتحسن نسبيا بـ 0.42% عند خفض الحصص بـ 30% هذا التحسن الطفيف يظهر استجابة ضعيفة للقطاع لتحفيزات السياسة الحمائية، مما يعكس اعتماد الخدمات على التكنولوجيا والمعدات المستوردة بشكل كبير.

2. تأثير صدمات خفض حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار

نتائج المحاكاة ممثلة في الجدول 58، حيث أن القيم في الجدول تمثل نسبة المؤية (للحصول على النسبة المؤية اضرب في 100) لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

الجدول رقم 58: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بـ خفض حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار

المتغير الداخلي	النشاط	خفض بـ 10%	خفض بـ 20%	خفض بـ 30%
أسعار السلع المحلية	:AGR	0.5989	0.5588	0.5487
	:IHH	0.6715	0.802	0.9087
	:HYD	-0.1166	-0.1798	0.8967
	:STTP	-0.0688	-0.1218	0.0369
	:BTPH	-0.1616	-0.1964	-0.0862
	:SRV	-0.2423	-0.353	-0.1196
أسعار السلع المستوردة	:AGR	0.221161	-0.0385	-0.03342
	:IHH	0.221161	-0.0385	-0.03342
	:HYD	0.221161	-0.0385	-0.03342
	:BTPH	0.221161	-0.0385	-0.03342
	:SRV	0.221161	-0.0385	-0.03342

0.3214	0.6054	0.5809	:AGR	أسعار السلع في السوق المحلي
-0.207	-0.3188	-0.2247	:IHH	
0.8079	-0.2183	-0.0169	:HYD	
0.0369	-0.1218	-0.0688	:STTP	
-0.087	-0.197	-0.2518	:BTPH	
-0.053	-0.2045	-0.2749	:SRV	

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

زيادة القيود الكمية من خلال خفض حصص الاستيراد تؤثر بشكل مباشر على توازن السوق المحلي، بما في ذلك أسعار السلع المحلية والمستوردة. في الجزائر، التي تعتمد بشكل كبير على الواردات لتلبية احتياجاتها، فإن هذه الصدمات تؤدي إلى تغييرات في الأسعار تعكس ديناميكيات العرض والطلب في القطاعات الاقتصادية المختلفة. الجدول رقم 58 يعرض نتائج المحاكاة لزيادة القيود الكمية بنسبة 10%، 20%، و30%، حيث تظهر البيانات اختلافات واضحة بين القطاعات من حيث تأثير هذه السياسة على الأسعار. فيما يلي تحليل لهذه لنتائج الصدمات:

أ- أسعار السلع المحلية

زيادة القيود الكمية أدت إلى تأثيرات متباينة على أسعار السلع المحلية، حيث ارتفعت الأسعار في بعض القطاعات نتيجة زيادة الطلب المحلي وانخفاض المنافسة الأجنبية، بينما انخفضت في قطاعات أخرى بسبب ضعف الطلب أو زيادة الكميات المتاحة، ففي القطاع الفلاحي، ارتفعت أسعار السلع الزراعية بنسبة 59.89% عند خفض الحصص ب بنسبة 10%، واستقرت نسبيا عند 54% عند خفض حصص الاستيراد ب30%، يعكس هذا الأداء دور القطاع الزراعي في تلبية الطلب المحلي على السلع الأساسية مثل القمح والخضروات. ومع ذلك، فإن استمرار ارتفاع الأسعار يشير إلى أن العرض المحلي لم يكن كافيا لتلبية الطلب الناتج عن تقليص الواردات، مما أدى إلى ضغوط تضخمية في هذا القطاع.

أما الصناعات غير البترولية، فسجلت أسعار السلع في هذا القطاع زيادات ملحوظة بلغت 67.15% عند خفض 10%، وارتفعت إلى 90% عند خفض 30%، هذه الزيادة تبرز تأثير السياسة الحمائية على ارتفاع التكاليف الإنتاجية للقطاع، خاصة مع الاعتماد على مدخلات إنتاج مستوردة بأسعار مرتفعة.

في المقابل، شهد قطاع المحروقات تقلبا ملحوظا، حيث انخفضت الأسعار بنسبة 11.66% عند خفض الحصص ب10% و17.98% عند خفض 20%، ثم ارتفعت بشكل حاد إلى 89.67% عند خفض 30%. يعكس هذا التباين تأثير الطلب المحلي والعالمي على أسعار المحروقات، حيث انخفض الطلب

المحلي في البداية بسبب تباطؤ النشاط الاقتصادي، لكنه ارتفع لاحقا نتيجة القيود على الواردات وارتفاع الطلب العالمي على الطاقة.

أما منتجات قطاع البناء والأشغال العمومية، فقد سجل انخفاضا مستمرا في الأسعار بنسبة 16.16% عند خفض 10% و 19.64% عند خفض 20%، قبل أن يتحسن نسبيا إلى 8.26% عند خفض 30%. يعكس هذا الانخفاض زيادة الإنتاج المحلي لمواد البناء الأساسية مثل الإسمنت والحديد، حيث استثمرت الجزائر في السنوات الأخيرة في تعزيز إنتاجها لهذه المواد لتلبية الطلب المحلي وتقليل الاعتماد على الواردات.

ب- أسعار السلع المستوردة

أسعار السلع المستوردة أظهرت انخفاضا طفيفا عبر جميع القطاعات عند خفض الحصص بنسبة 20% و 30%. على سبيل المثال، سجلت الأسعار انخفاضا بنسبة 3.85% إلى 3.34%، مما يعكس ضعف الطلب على الواردات نتيجة القيود المفروضة.

الانخفاض في أسعار السلع المستوردة كان أقل وضوحا مقارنة بالسلع المحلية، مما يشير إلى أن السوق الجزائري ما زال يعتمد بشكل كبير على السلع المستوردة لتلبية احتياجاته، وخاصة في القطاعات التي تعتمد على مكونات إنتاجية مستوردة، مثل الصناعات غير البترولية والخدمات المتنوعة.

ت- أسعار السلع في السوق المحلي

أسعار السلع في السوق المحلي في الجزائر لعام 2021 تأثرت بصدمات زيادة القيود الكمية بشكل مختلف بين القطاعات، فالقطاعات ذات القدرة الإنتاجية المحلية الكافية، مثل الصناعات غير البترولية والبناء والأشغال العمومية، استفادت من انخفاض الأسعار بسبب زيادة العرض المحلي. أما القطاعات التي تعتمد على الواردات بشكل كبير، مثل الزراعة والخدمات، فقد شهدت زيادات ملحوظة في الأسعار نتيجة عدم كفاية الإنتاج المحلي لسد الطلب. أما قطاع المحروقات أظهر تقلبات كبيرة في الأسعار نتيجة تأثره بالعوامل الخارجية والطلب المحلي المتزايد. هذه النتائج تؤكد أهمية تعزيز الإنتاجية المحلية وتقليل الاعتماد على الواردات لتحقيق استقرار أكبر في الأسعار.

3. تأثير صدمات خفض حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات

الجدول رقم 59: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات

المتغير الداخلي	القطاع الاقتصادي	خفض ب10%	خفض ب20%	خفض ب30%
استهلاك الأسر	AGR	-0.02108	0.008133	-0.08695
	IHH	0.068808	0.272152	0.405455
	HYD	0.387102	0.0824241	0.014513
	BTPH	0.7811	0.803795	0.884689
	SRV	-0.07039	-0.1139	-0.04266
الإيرادات الحكومية		0.057077849	0.054365817	0.059265556
الاستثمار الكلي		0.02115619	0.037122871	0.050247063

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تظهر نتائج الجدول رقم 59 تأثير زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، و30% على استهلاك الأسر، الإيرادات الحكومية، والاستثمار الكلي في الجزائر لسنة 2021. يعكس هذا التحليل ديناميكيات الاقتصاد الجزائري، الذي يتأثر بشكل كبير بسياسات الاستيراد، بسبب اعتماده الهيكلي على الواردات لتلبية الاحتياجات المحلية، وضعف تنوع مصادر الإيرادات والاستثمار.

أ- استهلاك الأسر

زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد أثرت بشكل ملحوظ على استهلاك الأسر، مع تفاوت واضح في الاستجابة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة، ففي قطاع الزراعة، الصيد والغابات، شهد استهلاك الأسر تقلبات ملحوظة، حيث انخفض بنسبة 2.11% عند خفض الحصص ب10%، ثم ارتفع بشكل طفيف إلى 0.81% عند خفض الحصص ب20%، لكنه تراجع مجدداً إلى 8.70% عند خفض الحصص ب30%. يعكس هذا الأداء التحديات التي واجهها القطاع الفلاحي في تلبية الطلب المحلي المتزايد نتيجة لتقليص الواردات، خاصة في ظل ضعف البنية التحتية الإنتاجية الزراعية وارتفاع أسعار المنتجات المحلية. على سبيل المثال، تزايد الطلب على المنتجات الزراعية الأساسية، مثل الحبوب والخضروات، لكن محدودية الإنتاج المحلي أدت إلى ضغط على الأسعار، مما قلل من القدرة الشرائية للأسر في هذا القطاع.

في المقابل، أظهر قطاع الصناعات غير البترولية أداء إيجابياً مع زيادات متتالية في استهلاك الأسر، بلغت 6.88% عند خفض الحصص ب10% ووصلت إلى 40.55% عند خفض الحصص ب30%. يعكس هذا النمو قدرة القطاع على تلبية احتياجات السوق المحلي في ظل تراجع المنافسة الأجنبية وزيادة الطلب على المنتجات الصناعية. ساهم ذلك في تعزيز ثقة الأسر بالمنتجات المحلية في هذا القطاع

من جهة وعدم توفر اختيار اخر من جهة أخرى، لا سيما مع التركيز على الصناعات التحويلية التي استفادت من زيادة الاستثمارات وتوسيع الإنتاج لتلبية الفجوة الناتجة عن انخفاض الواردات.

أما في قطاع المحروقات، فقد أظهرت البيانات زيادات حادة في استهلاك الأسر بلغت 38.71% عند خفض الحصص بـ 10%، لكنها انخفضت بشكل كبير إلى 1.45% عند خفض الحصص بـ 30%. يعكس هذا التباين ارتفاع استهلاك الطاقة في البداية نتيجة لتوجيه الإنتاج نحو السوق المحلي، ولكن مع زيادة القيود، ارتفعت أسعار المحروقات بشكل كبير، مما أدى إلى تراجع القدرة الشرائية للأسر في هذا القطاع من جهة، وتقلبات الطلب العالمي من جهة أخرى.

أما بالنسبة لقطاع البناء والأشغال العمومية، فقد شهد زيادات ضخمة في استهلاك الأسر، حيث ارتفعت الكميات المستهلكة بنسبة 78.11% عند خفض الحصص بـ 10% وبلغت ذروتها عند 88% عند خفض الحصص بـ 30%. يعكس هذا الأداء قدرة القطاع على تلبية الطلب المحلي المتزايد على مواد البناء نتيجة لتراجع الواردات وتعويضها بالإنتاج المحلي، خاصة في ظل تركيز الدولة على دعم قطاع البناء كجزء من استراتيجيتها لتحفيز الاقتصاد.

على النقيض، أظهر قطاع الخدمات أداء ضعيفا، حيث سجل انخفاضا في استهلاك الأسر بنسبة 7% عند خفض الحصص بـ 10%، واستمر هذا التراجع إلى 11.39% عند خفض الحصص بـ 20% قبل أن يتحسن نسبيا إلى انخفاض بنسبة 4.26% عند خفض الحصص بـ 30%. يعكس هذا الانخفاض اعتماد قطاع الخدمات بشكل كبير على الواردات، لا سيما في المجالات التي تتطلب معدات وتقنيات متطورة مما أدى إلى عجز في توفير بدائل محلية كافية لتلبية الطلب.

ب- الإيرادات الحكومية

سجلت الإيرادات الحكومية زيادة ثابتة نسبيا عبر جميع مراحل الخفض، حيث ارتفعت بنسبة 5.715% عند خفض الحصص بـ 10%، وبلغت 5.93% عند خفض الحصص بـ 30%. يعكس هذا النمو استفادة الحكومة من زيادة الطلب المحلي على المنتجات المحلية، وبالتالي ارتفاع الإيرادات الضريبية المرتبطة بالنشاط الاقتصادي المحلي، كما يظهر قدرة القيود الكمية على تقليص الفجوة المالية الناتجة عن انخفاض الواردات.

ت- الاستثمار الكلي

أظهرت نتائج المحاكاة زيادة تدريجية في الاستثمار الكلي مع زيادة القيود الكمية، حيث ارتفع بنسبة 2.12% عند خفض الحصص بـ10% وبلغ زيادة 5% عند خفض الحصص بـ30%. يعكس هذا النمو استجابة القطاع الإنتاجي المحلي للطلب المتزايد، حيث دفعت سياسة التجارة الخارجية عن طريق زيادة القيود الكمية (خفض حصص الاستيراد) الشركات المحلية إلى الاستثمار وتوسيع قدراتها الإنتاجية لتلبية الفجوة الناتجة عن انخفاض الواردات.

4. محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد على الاستقرار

الاقتصادي في إطار متغيرات المربع السحري لكالدور في الجزائر

نتائج المحاكاة ممثلة كالتالي، حيث أن القيم في الجداول تمثل النسبة المؤوية لأثر الصدمة سواء بالزيادة أو بالنقصان مقارنة بالقيم الأولية للنموذج (النموذج الأولي بدون صدمات):

أ- معدل البطالة

باعتبار الطلب على العمالة في النموذج هو مستوى التوظيف، وبما أن مستوى معدل البطالة في الجزائر سنة 2021 يبلغ 13.60% حسب احصائيات البنك الدولي، يتم حساب قيم معدلات البطالة بعد أحداث الصدمات كما يلي:

الجدول رقم 60: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على معدل البطالة

المتغير الداخلي:	النموذج الأولي	بخفض 10%	بخفض 20%	بخفض 30%
الطلب الكلي على العمالة (مليون):	14.788	18.0963	17.6632	21.877
معدل البطالة (%):	13.60	11.11369728	11.38620409	9.192986307

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يعتبر معدل البطالة أحد الركائز الأساسية في متغيرات المربع السحري لكالدور، حيث يمثل الاستقرار في سوق العمل عنصرا أساسيا لتحقيق التوازن الاقتصادي الكلي. الجزائر في سنة 2021 عانت من معدل بطالة مرتفع نسبيا بلغ 13.60% وفقا لإحصائيات البنك الدولي، مما يعكس تحديات كبيرة في قدرة الاقتصاد على خلق فرص عمل كافية. يهدف هذا التحليل إلى دراسة أثر صدمات زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، و30% على معدل البطالة، كما ورد في الجدول رقم 60.

زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد أثرت إيجابيا على سوق العمل في الجزائر لعام 2021، حيث أظهرت النتائج تحسنا ملحوظا في الطلب الكلي على العمالة وانخفاضا كبيرا في معدل البطالة، حيث ارتفع الطلب الكلي على العمالة من 14.788 مليون في النموذج الأولي إلى 21.877 مليون

عند خفض الحصص بنسبة 30%، مما ساهم في تقليص معدل البطالة من 13.60% إلى 9.19%. يعكس هذا التحسن قدرة الاقتصاد المحلي على توسيع النشاط الإنتاجي، خاصة في القطاعات الانتاجية مثل البناء والصناعات غير البترولية، التي استفادت من زيادة الطلب المحلي لتعويض النقص الناتج عن تقليص الواردات. ومع ذلك، أظهرت بعض القطاعات تباطؤاً في خلق الوظائف عند خفض الحصص بنسبة 20%، مما يعكس قيوداً هيكلية تتعلق بالاعتماد على المدخلات المستوردة وعدم كفاية القدرات الإنتاجية على تلبية الطلب المحلي. يشير هذا التفاوت إلى أهمية تعزيز البنية التحتية الإنتاجية وتقليل الاعتماد على الواردات لتمكين الجزائر من تحقيق استدامة طويلة الأجل في استيعاب العمالة. وبالنظر إلى الأداء القوي في القطاعات ذات الكثافة العمالية العالية، فإن هذه السياسة أثبتت فعاليتها كأداة حامية لتحفيز التوظيف، لكنها تحتاج إلى تكامل مع استراتيجيات تنموية شاملة لضمان توزيع متوازن لعوائدها بين القطاعات المختلفة.

ب- معدل التضخم

يتم حساب معدل التضخم بالاعتماد على حساب قيم مؤشر سعر المستهلك (CPI)، والمعادلة رقم (21)، وبما أن معدل التضخم في الجزائر حسب احصائيات البنك الدولي يقدر بـ 7.2%¹، نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 61: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على معدل التضخم

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	بخفض ب10%	بخفض ب20%	بخفض ب30%
مؤشر سعر المستهلك CPI	1.05	1.052956	1.0528159	1.053315
معدل التضخم (%)	7.2	7.2075935	7.2066345	7.2100509

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

في الوهلة الأولى لتحليل هذا الجدول يظهر أن هناك هناك تباينات واضحة بينه وبين النتائج السابقة، لكنها لا تمثل تناقضات حقيقية اقتصادية بل تعكس ديناميكيات مختلفة داخل الاقتصاد الجزائري. فاستناداً إلى تحليل الجداول: 58، 59، و60، يمكن ملاحظة تباينات بين التغيرات القطاعية في الأسعار واستهلاك الأسر من جهة، واستقرار مؤشر سعر المستهلك من جهة أخرى. فيظهر التحليل أن أسعار السلع المحلية شهدت زيادات كبيرة في بعض القطاعات، مثل الصناعات غير البترولية والفلاحة، مدفوعة بزيادة الطلب المحلي نتيجة القيود على الواردات، بينما انخفضت أسعار قطاعات أخرى مثل البناء والخدمات، مما يشير إلى ديناميكيات سعرية متباينة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة. في المقابل، أظهر

¹ ONS, seen 15.12.2024: <https://www.ons.dz/IMG/pdf/i.ipc.decembre2021.pdf>

الجدول 61 استقرار نسبيا في معدل التضخم العام، مع زيادات شبه معدومة (من 7.2% إلى 7.21% عند خفض الحصص بنسبة 30%). هذا الاستقرار يعكس تأثير الوزن النسبي للقطاعات في مؤشر التضخم، حيث لعبت القطاعات التي شهدت استقرارا أو انخفاضا في الأسعار، مثل البناء والخدمات، دورا في تقليل الضغوط التضخمية، كما أظهرت أيضا نتائج الجدول 61 أن استهلاك الأسر انخفض في القطاعات ذات الأسعار المرتفعة، مثل الزراعة، مما قلل من تأثير هذه الزيادات على التضخم العام في البلد. في الوقت نفسه، ساهمت زيادة الاستثمار الكلي في تعزيز العرض المحلي، مما خفف من تأثير القيود الكمية على الأسعار.

هذه النتائج تبرز طبيعة الاقتصاد الجزائري، حيث توازن تأثيرات الإنتاج المحلي والأسعار القطاعية مع الاعتماد على الواردات. في النهاية، تظهر السياسة فعالية في تقليل الاعتماد على الواردات وتحفيز الإنتاج المحلي دون التسبب في تضخم مفرط، لكنها تعكس أيضا الحاجة إلى تعزيز الكفاءة الإنتاجية في القطاعات ذات الأداء الضعيف لضمان استدامة الاستقرار الاقتصادي.

ت-النمو الاقتصادي

بما أن معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي (النسبة السنوية) كانت قيمته تقدر بـ 2.133%¹ سنة 2021 فإن نتائج الصدمات والحساب موضحة في الجدول التالي:

الجدول رقم 62: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على النمو الاقتصادي

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	بخفض بـ 10%	بخفض بـ 20%	بخفض بـ 30%
الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق	--	0.636690647	0.478417266	0.669064748
نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي	--	0.638196525	0.477369812	0.671055401
معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي %	2.133	3.494273188	3.151229809	3.56436117

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

تظهر نتائج الجدول رقم 62 أن محاكاة سياسة زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد أدت إلى تحسن في النمو الاقتصادي في الجزائر لعام 2021، حيث ارتفع الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق بشكل ملحوظ عبر جميع مستويات الخفض. عند زيادة القيود بنسبة 10%، سجل الناتج المحلي الإجمالي

¹ World Bank Group, seen the 15.10.2024: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.KD.ZG>

نموا بنسبة 63.67%، ثم شهد انخفاضا إلى 47.84% عند خفض الحصص بـ20%، قبل أن يرتفع مجددا إلى 66.91% عند خفض الحصص بـ30%. يعكس هذا الأداء مرونة الاقتصاد الجزائري في مواجهة القيود المفروضة على الاستيراد وقدرته على تعزيز الإنتاج المحلي في بعض القطاعات، كما انعكس هذا النمو على رفاهية المجتمع، حيث ارتفع نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي، مع زيادة في معدل نمو نصيب الفرد من 2.133% في سنة الأساس إلى 3.564% عند خفض الحصص بـ30%.

مع ذلك، عند مقارنة هذه النتائج بالتحليلات السابقة، يظهر أن النمو الاقتصادي لم يكن متوازنا عبر جميع القطاعات، مما أدى إلى تباينات واضحة بين القطاعات الإنتاجية والاستهلاكية. على سبيل المثال، أظهرت نتائج المحاكاة السابقة أن القطاعات ذات الكثافة الإنتاجية العالية، مثل الصناعات غير البترولية والبناء والأشغال العمومية، استفادت بشكل ملحوظ من القيود الكمية، حيث أدى ارتفاع الطلب المحلي على المنتجات المحلية في هذه القطاعات إلى تعزيز نمو الناتج المحلي الإجمالي. في المقابل، شهدت قطاعات أخرى، مثل الزراعة والخدمات، تراجعاً في استهلاك الأسر بسبب ارتفاع الأسعار وضعف التنافسية، مما يعكس أن النمو الاقتصادي قد تركز في قطاعات محددة دون تحقيق توازن شامل بين مختلف القطاعات.

ث- التوازن في ميزان المدفوعات

الجدول رقم 63: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على الميزان التجاري

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	بخفض بـ10%	بخفض بـ20%	بخفض بـ30%
الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي	--	-1.226463	-1.418822	-0.271433
الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي %	-7.719	-17.18607	-18.67089	-9.814195

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يظهر الجدول رقم 63 تأثير سياسة زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد على الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي في الجزائر لسنة 2021. النتائج تعكس تغييرات واضحة في الأداء التجاري عبر مستويات خفض الحصص بنسبة 10%، و20%، و30%. تحليل وعرض هذه النتائج موضح كالتالي:

عند محاكاة خفض حصص الاستيراد بـ10%، تدهورت نسبة الميزان التجاري إلى بـ122%، مما يعكس زيادة في العجز التجاري كنسبة من النمو الاقتصادي، ومع خفض الحصص بـ20%، استمر التدهور لتصل النسبة إلى 141%، مشيرة إلى تفاقم العجز نتيجة تراجع قدرة الاقتصاد على تحقيق توازن بين

الواردات والصادرات. ولكن، عند خفض الحصص بـ30%، تحسن الأداء بشكل ملحوظ لتصل النسبة إلى 27%، مما يشير إلى استجابة إيجابية في التوازن التجاري مع تعمق القيود.

يرجع ذلك لأن في المراحل الأولى (10% و 20%) لتطبيق القيود الكمية، أدى تقليص الواردات إلى زيادة تكاليف الإنتاج المحلي نتيجة اعتماد القطاعات الإنتاجية على المدخلات المستوردة، مما أضعف القدرة التنافسية للصادرات الجزائرية. أما التحسن النسبي عند خفض الحصص بـ30% يعكس استجابة تدريجية للتحسن في الأداء التجاري من القطاعات التصديرية، خاصة المحروقات، التي استفادت من تقليل الاعتماد على الواردات وتوجيه الإنتاج نحو الأسواق الخارجية. كما يشير إلى تراجع الطلب على السلع المستوردة نتيجة ارتفاع أسعارها، مما ساهم في تقليص العجز التجاري. كنتيجة لذلك ارتفع العجز بشكل كبير من 7.719% في سنة الأساس إلى 17.18% عند خفض الحصص بـ10%، ثم تفاقم إلى 18.67% عند خفض الحصص بـ20%، قبل أن يتحسن ليبلغ 9.81% عند خفض الحصص بـ30%.

على الرغم من التحسن النسبي في التوازن التجاري عند محاكاة خفض الحصص بـ30%، أظهر التضخم استقراراً، هذا التناقض يشير إلى أن التحسن بالنسبة للصدمات الأخرى في الميزان التجاري كان ناتجاً عن تراجع الواردات بدلاً من تعزيز الصادرات، مما قلل من الضغط على الأسعار المحلية. أما بالنسبة للتناقض بين زيادة النمو الاقتصادي في المراحل الأولى والعجز التجاري، يشير ذلك إلى أن النمو كان مدفوعاً بالطلب المحلي والاستثمار أكثر من كونه ناتجاً عن تعزيز الصادرات.

5. خلاصة تحليل سياسة زيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد التدريجية ومدى نجاعتها في

الجزائر

تظهر سياسة زيادة القيود الكمية كسياسة تجارة خارجية حمائية فعالية في تعزيز الإنتاج المحلي، تقليل البطالة، وتحقيق نمو اقتصادي إيجابي، دون التسبب في تضخم مفرط. ومع ذلك، كشفت النتائج عن تحديات هيكلية تتعلق بتفاوت الاستفادة بين القطاعات الاقتصادية وضعف الأداء التصديري، مما أدى إلى تفاقم العجز التجاري في المراحل الأولى (في المدى القصير)، فلضمان تحقيق استقرار اقتصادي شامل، يجب تبني سياسات مكاملة، مثل تحسين الكفاءة الإنتاجية، تعزيز تنويع الصادرات غير البترولية، ودعم القطاعات الأقل تنافسية، مثل الفلاحة والخدمات. بذلك، يمكن أن تصبح سياسة القيود الكمية أداة فعالة لتحقيق استقرار اقتصادي مستدام في الجزائر.

رابعاً: السيناريو الرابع: محاكاة صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد

في هذا السيناريو، يتم تحليل تأثير زيادة حصص الاستيراد كسياسة تجارية تهدف إلى تعزيز الانفتاح الاقتصادي من خلال تقليل القيود الكمية المفروضة على الواردات. يهدف التحليل إلى تقييم صدمات محاكاة هذه السياسة على الاقتصاد الجزائري لعام 2021، ضمن إطار متغيرات المربع السحري لكالدور، كما سيتم التركيز على دراسة التغيرات في المؤشرات الاقتصادية بناء على نتائج المحاكاة لنسب زيادة في حصص الاستيراد بـ 10%، 20%، و 30%.

1. تأثير صدمات زيادة حصص الاستيراد على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

الجدول رقم 64: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة

المتغير الداخلي	السلعة (Commodities)	زيادة بـ 10%	زيادة بـ 20%	زيادة بـ 30%
الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي	:AGR-C	0.129730892	0.140559194	0.442042468
	:IHH-C	0.209139769	0.114750073	0.196620816
	:HYD-C	0.212257079	0.237054625	0.284603881
	:STTP-C	-0.010767753	-0.049390753	-0.088956738
	:BTPH-C	0.06339526	0.068414678	0.079549474
	:SRV-C	-0.053756267	-0.00533912	0.038845583
الكمية المصدرة	:AGR-C	-0.233955481	-0.269862981	-0.298853005
	:IHH-C	-0.108667351	-0.163950316	-0.19602823
	:HYD-C	-0.028319805	-0.285903712	-0.337617894
	:SRV-C	-0.147420646	-0.236381381	-0.26942394
العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي	:AGR-C	0.142261383	0.153209789	0.458036986
	:IHH-C	0.845283448	0.701234059	0.826178082
	:HYD-C	0.263080528	0.538057342	0.885833326
	:STTP-C	-0.010767753	-0.049390753	-0.088956738
	:BTPH-C	0.062791351	0.067807918	0.07893639
	:SRV-C	-0.049312868	-0.000668363	0.043723825

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يعكس الجدول رقم 64 محاكاة تأثير زيادة حصص الاستيراد بنسبة 10%، 20%، و30% على مجموعة الإنتاج المحلي والتجارة في الجزائر لسنة 2021، حيث تشمل الصدمات المتغيرات الداخلية التالية: الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي (الإنتاج المحلي)، الكميات المصدرة (التصدير)، والعرض الإجمالي من السلع والخدمات في السوق المحلي. يعكس هذا التحليل الديناميكيات الاقتصادية للقطاعات المختلفة في مواجهة الانفتاح التجاري وتعزيز الواردات.

أ- الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي

حيث أن زيادة حصص الاستيراد أدت إلى زيادات ملحوظة في الكميات المباعة محليا من الإنتاج المحلي في القطاعات الإنتاجية، ففي قطاع الفلاحة ارتفعت الكميات المباعة محليا بنسبة 12.97% عند زيادة الحصص بـ10%، واستمرت الزيادة تدريجيا إلى أن وصلت إلى 44.20% عند زيادتها بـ30%. يعكس هذا التحسن قدرة القطاع الزراعي على تلبية الطلب المحلي بفضل انخفاض المنافسة مع الواردات المستوردة. على نحو مشابه، شهد قطاع الصناعات غير البترولية زيادات ملحوظة في الكميات المباعة، مع بعض التذبذب عند زيادة الحصص بـ20%، حيث انخفض النمو إلى 11.47% قبل أن يعاود التحسن إلى 19.66% عند زيادة الحصص بـ30%. أما قطاع المحروقات، فقد أظهر زيادات مستمرة وكبيرة، حيث ارتفعت الكميات المباعة محليا من 21.23% إلى 28.46% عند زيادة الحصص بـ30%، مما يعكس توجيه الإنتاج نحو السوق المحلي نتيجة تراجع الطلب الخارجي.

على النقيض، القطاعات الخدمية مثل الخدمات العامة والخدمات غير البترولية عانت من تراجع طفيف في الكميات المباعة محليا في المرحلة الأولى (-5.38%)، لكنها أظهرت مرونة مع تحسن تدريجي، حيث سجلت زيادة بنسبة 3.88% عند زيادة الحصص بـ30%. هذا التحسن يشير إلى قدرة القطاع على التكيف مع التغيرات السوقية، وإن كان ذلك بوتيرة أبطأ مقارنة بالقطاعات الإنتاجية.

ب- الكمية المصدرة

بالنسبة للكميات المصدرة، فقد شهدت جميع القطاعات تقريبا انخفاضات ملحوظة، مما يعكس تأثير زيادة حصص الاستيراد على التنافسية الخارجية، ففي قطاع الزراعة، تراجعت الكميات المصدرة بنسبة 23.39% عند زيادة الحصص بـ10%، واستمر التراجع ليصل إلى 29.89% عند زيادتها بـ30%. يعكس هذا التحول توجيه الإنتاج نحو السوق المحلي لتلبية الطلب الداخلي المتزايد، لكنه يبرز ضعف القطاع الزراعي في المحافظة على حصته في الأسواق الخارجية. أما قطاع الصناعات غير البترولية واجه تحديات مماثلة، حيث انخفضت الكميات المصدرة بنسبة 10.87% في المرحلة الأولى وتفاقم التراجع إلى 19.60%

عند زيادة الحصة بـ30%. وفي قطاع المحروقات، كان التأثير أكثر وضوحاً، حيث انخفضت الصادرات بنسبة كبيرة بلغت 33.76% عند زيادة الحصة بـ30% ذلك لنقص الطلب العالمي على الطاقة في هذه السنة (جائحة كورونا).

ت- العرض الإجمالي من السلع في السوق المحلي

بالنسبة للعرض الإجمالي للسلع في السوق المحلي، أظهرت النتائج زيادات واضحة في معظم القطاعات، حيث أن قطاع الفلاحة سجل نمواً كبيراً في العرض المحلي، حيث ارتفع بنسبة 14.23% عند زيادة الحصة بـ10%، ليصل إلى 45.80% عند زيادتها بـ30%. أما قطاع الصناعات غير البترولية فقد أظهر زيادات ملحوظة أيضاً، لكن مع بعض التذبذب، حيث انخفض النمو عند زيادة الحصة بـ20% قبل أن يعاود التحسن إلى 82.61% عند زيادة الحصة بـ30%. في المقابل، أظهر قطاع البناء والأشغال العمومية نمواً مستقراً في العرض المحلي بنسبة تراوحت بين 6.28% و7.89%، مما يعكس استقرار الطلب على منتجات البناء. أما قطاع الخدمات، فقد شهد تحسناً تدريجياً مع انتقاله من انخفاض طفيف إلى زيادة إيجابية بنسبة 4.37% عند زيادة حصة الاستيراد بـ30%.

أخيراً، يمكننا القول أن تحليل هذه النتائج بشكل شامل، يظهر تناقض بين التحسن في العرض المحلي للكثير من القطاعات والانخفاض الحاد في الكميات المصدرة، يعكس هذا التناقض تحول الإنتاج لتلبية الطلب المحلي بدلاً من التصدير، نتيجة تراجع القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية في الأسواق العالمية، خاصة في ظل زيادة الواردات التي قد تكون أكثر جاذبية من حيث السعر أو الجودة للمستهلك الجزائري. أيضاً، تشير هذه النتائج إلى تفاوت كبير بين أداء القطاعات المختلفة، حيث استفادت القطاعات الإنتاجية مثل الفلاحة والصناعات غير البترولية بشكل كبير من زيادة الطلب المحلي، بينما عانت القطاعات الخدمية وقطاع التصدير من تحديات كبيرة.

2. تأثير صدمات زيادة حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار

الجدول رقم 65: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة الأسعار

المتغير الداخلي	النشاط	زيادة بـ10%	زيادة بـ20%	زيادة بـ30%
أسعار السلع المحلية	:AGR	0.8947	0.9893	0.812
	:IHH	0.9812	0.7495	0.9015
	:HYD	-0.5991	-0.7782	-0.8258
	:STTP	-0.1536	-0.2027	-0.2057
	:BTPH	-0.1373	-0.2039	-0.1744
	:SRV	-0.326	-0.2136	-0.063
أسعار السلع المستوردة	:AGR	-0.54705067	-0.82858463	-0.962113045
	:IHH	-0.54705067	-0.82858463	-0.962113045
	:HYD	-0.54705067	-0.82858463	-0.962113045
	:BTPH	-0.54705067	-0.82858463	-0.962113045
	:SRV	-0.54705067	-0.82858463	-0.962113045
أسعار السلع في السوق المحلي	:AGR	0.5401	0.6255	0.4493
	:IHH	-0.1131	-0.2621	-0.2101
	:HYD	-0.614	-0.785	-0.8339
	:STTP	-0.1536	-0.2027	-0.2057
	:BTPH	-0.1377	-0.1899	-0.171
	:SRV	-0.2769	-0.2422	-0.1034

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يعرض الجدول رقم 65 تأثير سياسة زيادة حصص الاستيراد على أسعار السلع المحلية، وأسعار السلع المستوردة، وأسعار السلع في السوق المحلي. هذه الصدمات تركز على تحليل ديناميكيات الأسعار في القطاعات الإنتاجية والخدمات في الاقتصاد الجزائري لعام 2021، في ظل محاكاة زيادة الانفتاح التجاري، حيث لعبت التغيرات في المنافسة بين السلع المحلية والمستوردة دورا رئيسيا في تحديد الاتجاهات السعرية.

أ- أسعار السلع المحلية

فان زيادة حصص الاستيراد أثرت بشكل متباين على أسعار السلع المحلية عبر القطاعات المختلفة، ففي قطاع الفلاحة، شهدت أسعار السلع المحلية زيادات كبيرة بلغت 89.47% عند زيادة الحصص بـ10%، واستمرت في الارتفاع إلى 98.93% عند زيادة الحصص بـ20%، قبل أن تنخفض قليلا إلى 81.20%

عند زيادة حصص الاستيراد بـ30%. يعكس هذا الاتجاه ارتفاع تكلفة الإنتاج المحلي نتيجة زيادة المنافسة مع الواردات الأرخص، مما دفع الفلاحين إلى رفع الأسعار لتغطية التكاليف. في قطاع الصناعات غير البترولية، ارتفعت الأسعار بنسبة 98.12% عند خفض الحصص بـ10%، لكنها تراجعت إلى 74.95% عند خفض الحصص بـ20%، قبل أن تعاود الارتفاع إلى 90.15% عند زيادة الحصص بـ30%. يعكس هذا التذبذب حساسية القطاع للتغيرات في تكاليف المدخلات المستوردة والتكيف التدريجي مع زيادة المنافسة الخارجية.

أما قطاع المحروقات، فقد شهد انخفاضات حادة في أسعار السلع المحلية، بلغت 59.91% عند زيادة الحصص بـ10% واستمرت في التراجع إلى 82.58% عند زيادة الحصص بـ30%. هذا التراجع يعكس توجيه الإنتاج نحو السوق المحلي، بالتزامن مع انخفاض الطلب الخارجي نتيجة لتغيرات الأسعار العالمية للطاقة في 2021.

في المقابل، سجلت قطاعات مثل الخدمات والبناء والأشغال العمومية انخفاضات في الأسعار تراوحت بين 13.73% و-32.60% عبر جميع مراحل خفض الحصص، مما يعكس استقرارا نسبيا في تكلفة الإنتاج وانخفاض الطلب المحلي نتيجة لتحسن تنافسية السلع المستوردة.

ب- أسعار السلع المستوردة

سجلت انخفاضات ملحوظة ومستمرة في جميع القطاعات، حيث تراجعت بنسبة 54.71% عند خفض القيود بـ10%، وواصلت الانخفاض إلى 96.21% عند خفض القيود بـ30%. يعكس هذا التراجع التأثير المباشر لسياسة زيادة حصص الاستيراد، التي أدت إلى تحسين وصول السلع المستوردة للسوق الجزائري بتكاليف أقل. هذا الانخفاض أسهم في تعزيز تنافسية المنتجات المستوردة مقارنة بالمنتجات المحلية، مما زاد من جاذبية السلع المستوردة لدى المستهلكين المحليين، خاصة في القطاعات ذات المرونة العالية في الطلب، مثل الخدمات والصناعات غير البترولية.

ت- أسعار السلع في السوق المحلي

اختلفت الأسعار حسب طبيعة القطاعات، حيث أن قطاع الزراعة سجل زيادات ملحوظة بلغت 54.01% عند خفض القيود بـ10%، وارتفعت إلى 62.55% عند خفض القيود بـ20% قبل أن تنخفض إلى 44.93% عند خفض القيود بـ30%. يعكس هذا التراجع التدريجي في الزيادة قدرة القطاع على تلبية الطلب المحلي وتخفيف الضغوط السعرية بفضل الواردات، أما في قطاع الصناعات غير البترولية، فقد شهدت الأسعار انخفاضات متواصلة بلغت 11.31% عند خفض القيود بـ10% واستمرت في التراجع إلى

21.01% عند خفض القيود بـ30%. هذا الانخفاض يشير إلى تأثير إيجابي لزيادة الواردات على تخفيض تكاليف الإنتاج المحلي وزيادة المنافسة في السوق المحلي. أما قطاع المحروقات، فقد سجل انخفاضا ملحوظا في الأسعار بنسبة 61.40% عند زيادة الحصص بـ10% واستمر التراجع ليصل إلى 83.39% عند زيادة الحصص بـ30%، مما يعكس تأثير الانخفاض الكبير في الطلب العالمي والمحلي على منتجات الطاقة.

أخيرا، يمكننا القول أن سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد أثرت بشكل إيجابي على خفض أسعار الواردات وتعزيز تنافسيتها، لكنها في المقابل أدت إلى زيادات متفاوتة في أسعار السلع المحلية، خاصة في القطاعات الإنتاجية مثل الزراعة والصناعات غير البترولية، تعكس هذه النتائج طبيعة الاقتصاد الجزائري الذي يعتمد بشكل كبير على الواردات، مما يجعل أي تغييرات في سياسة التجارة الخارجية تؤثر بشكل مباشر على الأسعار المحلية.

3. تأثير صدمات زيادة حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات

الجدول رقم 66: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على مجموعة المؤسسات

المتغير الداخلي	القطاع الاقتصادي	زيادة بـ10%	زيادة بـ20%	زيادة بـ30%
استهلاك الأسر	AGR	-0.032321132	0.023629318	0.142458142
	IHH	-0.100254799	0.156385117	0.349646297
	HYD	-0.858460664	0.621218463	0.78581128
	BTPH	0.081728359	0.118343494	0.140875886
	SRV	-0.102421109	-0.043773631	0.003710399
الإيرادات الحكومية		0.057238884	0.054795414	0.057871466
الاستثمار الكلي		-0.166874231	-0.242063435	-0.210829958

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

يعرض الجدول رقم 66 تأثير محاكاة سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على استهلاك الأسر، الإيرادات الحكومية، والاستثمار الكلي في الاقتصاد الجزائري لعام 2021. تعكس نتائج الصدمات تغييرات متفاوتة بين القطاعات الاقتصادية، مما يساعد على فهم ديناميكيات السوق الجزائري واستجابة المؤسسات المختلفة لهذه السياسة.

أ- استهلاك الأسر

أظهر استهلاك الأسر تفاوتاً واضحاً بين القطاعات نتيجة لتأثير زيادة حصص الاستيراد، ففي قطاع الفلاحة، سجل الاستهلاك انخفاضاً بنسبة 3.23% عند خفض القيود بـ10%، قبل أن يتحول إلى ارتفاع بنسبة 2.36% عند خفض القيود بـ20% ويصل إلى 14.25% عند خفض القيود بـ30%. يعكس هذا التغير تحسن القدرة الشرائية للأسر نتيجة لانخفاض أسعار السلع المستوردة، مما زاد من استهلاك المنتجات الفلاحية المستوردة.

أما في قطاع الصناعات غير البترولية، شهد استهلاك الأسر انخفاضاً في البداية بنسبة 10.02% عند خفض القيود بـ10%، قبل أن يرتفع بشكل كبير إلى 15.64% عند خفض القيود بـ20% و34.96% عند خفض القيود بـ30%. يعكس هذا التعافي تأثير انخفاض أسعار الواردات على تحسين استهلاك الأسر للسلع الصناعية المستوردة.

أما قطاع المحروقات، فقد أظهر انخفاضاً حاداً في استهلاك الأسر بنسبة 85.85% عند خفض القيود بـ10%، قبل أن يعكس الاتجاه إلى زيادات كبيرة بلغت 62.12% و78.58% عند خفض القيود بـ20% و30% على التوالي. يعكس هذا التذبذب تأثير التقلبات في الطلب العالمي والمحلي على منتجات الطاقة.

باقي القطاعات مثل البناء والأشغال العمومية والخدمات أظهرت استجابات متباينة، ففي قطاع البناء، ارتفع استهلاك الأسر بشكل مستمر من 8.17% عند خفض القيود بـ10% إلى 14.08% عند خفض القيود بـ30%. أما قطاع الخدمات غير البترولية، فقد سجل انخفاضاً بنسبة 10.24% عند خفض القيود بـ10%، قبل أن يتحسن تدريجياً إلى 0.37% عند خفض القيود بـ30%. يشير ذلك إلى أن التأثير على استهلاك الأسر في قطاع الخدمات كان أقل مقارنة بالقطاعات الأخرى وذلك لعدم كفاءة القطاع.

ب- إيرادات الحكومة

شهدت استقراراً نسبياً مع زيادات طفيفة عبر جميع مستويات زيادة حصص الاستيراد، فقد بلغت الزيادة 5.72% عند خفض القيود بـ10%، واستقرت عند حوالي 5.48% إلى 5.79% عند خفض القيود بـ20% و30% على التوالي. يعكس هذا الاستقرار قدرة النظام الضريبي الجزائري على التكيف مع التغيرات في تدفق التجارة، حيث استفادت الحكومة من زيادات الاستهلاك المحلي والواردات لتعويض أي تراجع محتمل في الإيرادات الجمركية.

أما بالنسبة للاستثمار الكلي، أظهر ترجعا مستمرا مع زيادة حصص الاستيراد، حيث انخفض بنسبة 16.68% عند خفض القيود بـ10%، واستمر الانخفاض إلى 24.21% عند خفض القيود بـ20% قبل أن يتحسن نسبيا ليصل إلى 21.08% عند خفض القيود بـ30%. يعكس هذا التراجع، ضعف الاستجابة الاستثمارية للقطاعات الإنتاجية في مواجهة زيادة المنافسة من المنتجات المستوردة، مما أثر سلبا على التوسع وزيادة الإنتاج المحلي.

ت- الاستثمار الكلي

على الرغم من أن استهلاك الأسر شهد زيادات كبيرة في معظم القطاعات، إلا أن الاستثمار الكلي استمر في التراجع، ذلك لأن الطلب المحلي المتزايد لم يترجم إلى تحفيز استثماري كاف لدعم القطاعات الإنتاجية المحلية لأن الأسر اعتدت على السلع المستوردة الأرخص بدلا من المنتجات المحلية لتلبية حاجاتها، مما قلل من الحافز للاستثمار في الإنتاج المحلي.

أخيرا، يمكننا القول أن نتائج محاكاة سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد كان لها تأثيرات متباينة على استهلاك الأسر، الإيرادات الحكومية، والاستثمار الكلي، فشهد استهلاك الأسر زيادات ملحوظة في بعض القطاعات، مما يعكس تحسين القدرة الشرائية نتيجة لانخفاض أسعار الواردات. في المقابل، الاستثمار الكلي تراجع بسبب ضعف الاستجابة الإنتاجية للمنافسة الأجنبية، مما يعكس تحديات هيكلية في الاقتصاد الجزائري تتعلق بالكفاءة الإنتاجية والاعتماد الكبير على الواردات. فلتحقيق استقرار اقتصادي مستمر، يجب تبني سياسات تدعم الاستثمار المحلي وتحفز الإنتاجية في القطاعات الحيوية لتقليل الاعتماد على الواردات وتعزيز النمو المحلي.

4. محاكاة أثر سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرة بزيادة حصص الاستيراد على الاستقرار

الاقتصادي في اطار متغيرات المربع السحري لكالدور في الجزائر

أ- معدل البطالة

الجدول رقم 67: نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على معدل البطالة

المتغير الداخلي:	النموذج الأولي:	زيادة بـ10%:	زيادة بـ20%:	زيادة بـ30%:
الطلب الكلي على العمالة (مليون):	14.788	19.8337	20.6081	25.441
معدل البطالة (%):	13.60	10.14015539	9.759114136	7.905223852

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

في الجزائر، كان معدل البطالة في عام 2021 مرتفعا بنسبة 13.60%، مما يعكس تحديات هيكلية في استيعاب القوى العاملة، خاصة في ظل الاعتماد الكبير على الواردات وضعف التنويع الاقتصادي. الجدول رقم 67 يبرز محاكاة أثر سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على الطلب الكلي على العمالة ومعدل البطالة عبر نسب مختلفة من زيادة الحصص (10%، 20%، و30%). حيث أن سياسة تحرير التجارة بزيادة حصص الاستيراد أدت إلى تحسين ملحوظ في سوق العمل، فالطلب الكلي على العمالة شهد زيادات كبيرة مع تطبيق هذه السياسة، حيث ارتفع من 14.788 مليون عامل في النموذج الأولي إلى 19.8337 مليون عند زيادة الحصص بـ10%، ثم إلى 20.6081 مليون عند زيادة الحصص بـ20%، وأخيرا إلى 25.441 مليون عند زيادة الحصص بـ30%. هذه الزيادة الكبيرة في الطلب على العمالة انعكست مباشرة على معدل البطالة، الذي انخفض من 13.60% في النموذج الأولي إلى 10.14%، و9.76%، و7.91% على التوالي.

زيادة حصص الاستيراد عززت الطلب المحلي على العمالة في القطاعات الإنتاجية والخدماتية، حيث استفادت هذه القطاعات من انخفاض تكاليف السلع المستوردة، مما حفز النشاط الاقتصادي، فالقطاعات ذات الكثافة العمالية العالية، مثل البناء والصناعات غير البترولية، كانت الأكثر استفادة من هذه السياسة، حيث تمكنت من توسيع نشاطها الإنتاجي نتيجة لتحسن الكفاءة وخفض التكاليف.

التراجع الكبير في معدل البطالة من 13.60% إلى 7.91% مع زيادة الحصص بـ30% يعد إنجازا ملحوظا، ولكنه قد يشير أيضا إلى الاعتماد الكبير على النشاط الاقتصادي القائم على الاستيراد (العالم الخارجي)، مما قد يثير مخاوف بشأن استدامة هذا التحسن إذا تغيرت الظروف التجارية العالمية، أي أن التوظيف في الجزائر يتأثر بشكل كبير بالتجارة العالمية وليس بالقدرة الإنتاجية المحلية، هذا ما يجعله عرضة للتهديد بسبب الصدمات التجارية العالمية التي تؤثر مباشرة على الاستيراد (مثل ارتفاع أسعار الواردات أو تقلص الإمدادات). فهذه النتائج الايجابية هي نتائج مؤقتة إذا لم تستثمر هذه الفوائد في تحسين الكفاءة الإنتاجية وتنويع الاقتصاد.

ب- معدل التضخم

الجدول رقم 68: نتائج محاكاة أثر زيادة القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على معدل التضخم

المتغير الداخلي	النموذج الأولي	زيادة بـ10%	زيادة بـ20%	زيادة بـ30%
مؤشر سعر المستهلك CPI	1.05	1.0525365	1.052485	1.0525235
معدل التضخم (%)	7.2	7.204722	7.2043695	7.204633

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

نتائج المحاكاة تظهر تأثيرا محدودا لزيادة حصص الاستيراد على مؤشر سعر المستهلك ومعدل التضخم، فعند زيادة الحصص بـ10%، ارتفع مؤشر سعر المستهلك من 1.05 في النموذج الأولي إلى 1.0525، واستمر الاستقرار عند مستويات متقاربة مع زيادات طفيفة جدا إلى 1.0524 و1.0525 عند زيادة الحصص بـ20% و30% على التوالي. يعكس هذا الاستقرار تأثير زيادة الواردات على تخفيف الضغوط التضخمية من خلال تحسين العرض المحلي بأسعار منخفضة.

أما معدل التضخم، فقد سجل استقرارا غير متوقع عند مستوى 7.2% مع تغييرات طفيفة جدا عبر مختلف السيناريوهات، يشير هذا الاستقرار إلى أن زيادة الواردات، وخاصة السلع منخفضة التكلفة، قد ساعدت في تخفيف الضغوط التضخمية التي قد تتجم عن زيادة الطلب المحلي أو ارتفاع تكاليف الإنتاج المحلي.

بالرغم من أن استهلاك الأسر شهد زيادات كبيرة في معظم القطاعات في صدمات هذا السيناريو، خاصة مع ارتفاع القدرة الشرائية، إلا أن ذلك لم يولد ضغوطا تضخمية كبيرة، يرجع هذا التناقض إلى أن الطلب المتزايد تركز على السلع المستوردة الأرخص، مما خفف من تأثير زيادة الطلب على الأسعار العامة. أخيرا، يمكننا القول أن استقرار التضخم يعكس نجاح سياسة التجارة الخارجية بزيادة حصص الاستيراد في تحسين العرض المحلي من خلال الواردات منخفضة التكلفة، مما ساعد في مواجهة أي زيادة محتملة في الطلب، لكن في الوقت نفسه، يشير هذا الاستقرار إلى طبيعة الاقتصاد الجزائري، الذي يعتمد بشكل كبير على الواردات لتلبية الطلب المحلي، وبالتالي فإن تحسين تدفق الواردات يساهم في استقرار الأسعار.

ومع ذلك، فإن هذه النتائج تعكس ضعفا في الاقتصاد المحلي، حيث لم يتمكن الإنتاج المحلي من تلبية الطلب المحلي المتزايد بشكل فعال، وبدلا من ذلك، اعتمد الاقتصاد على الواردات لتغطية الفجوة بين العرض والطلب، مما يشير إلى الحاجة إلى تعزيز الكفاءة الإنتاجية المحلية.

ت-النمو الاقتصادي

الجدول رقم 69: نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على النمو الاقتصادي

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	زيادة بـ10%	زيادة بـ20%	زيادة بـ30%
الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق	--	0.553956835	0.615107914	0.895683453
نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي	--	0.553511442	0.616057931	0.896736363

4.045738662	3.447051567	3.313639907	2.133	معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي %
-------------	-------------	-------------	-------	---

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

نتائج المحاكاة تظهر نموا مستمرا في الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق مع زيادة حصص الاستيراد، حيث ارتفع الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 55.40% عند زيادة الحصص بـ 10%، واستمر هذا النمو ليصل إلى 61.51% و 89.57% عند زيادتها بـ 20% و 30% على التوالي. هذه الزيادة تعكس تحسين كفاءة الاقتصاد الجزائري في الاستفادة من تحرير التجارة، حيث أن القطاعات الإنتاجية مثل الفلاحة والصناعات غير البترولية شهدت تحسنا ملحوظا، مما ساهم في تعزيز الناتج المحلي الإجمالي.

في نفس السياق ارتفع نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 55.35% عند زيادة الحصص بـ 10%، ثم بلغ 61.61% و 89.67% عند زيادتها بـ 20% و 30% على التوالي. يعكس هذا التحسن زيادة الإنتاجية الإجمالية وتوزيع فوائد النمو على مستوى الأفراد (زيادة رفاهية الأفراد)، مما يعزز من قدرة الأسر على تحسين مستويات المعيشة باستهلاك المنتجات المستوردة الرخيصة ذات الجودة العالية مقارنة مع المنتج المحلي.

أخيرا، ارتفع معدل نمو نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي من 2.133% في سنة الأساس إلى 3.31% عند زيادة الحصص بـ 10%، واستمر التحسن ليصل إلى 3.44% و 4.04% عند زيادتها بـ 20% و 30% على التوالي. يشير هذا النمو إلى تأثير إيجابي لسياسة التجارة الخارجية التحريرية بزيادة حصص الاستيراد على رفاهية الأفراد وقدرتهم الشرائية في المدى القصير، مما يعكس دور زيادة الواردات في تعزيز العرض المحلي وتحقيق استقرار الأسعار.

رغم أن ظاهر هذه النتائج ايجابي، إلا أنه يحمل كثيرا من التحديات، فمثلا النمو الكبير في الناتج المحلي الإجمالي الذي أظهرته نتائج المحاكاة السابقة الذي يتبعه انخفاض مستمرا في الكميات المصدرة (كما في الجدول رقم 64)، يعكس هذا التناقض اعتماد الاقتصاد الجزائري بشكل كبير على السوق المحلي لتوليد النمو الاقتصادي بدلا من التصدير، ويمكن تفسير ذلك بتوجيه الإنتاج نحو تلبية الطلب المحلي المدفوع بانخفاض أسعار السلع المستوردة، مما حد من القدرة التصديرية للمنتجات الجزائرية في الأسواق الخارجية. أيضا، بينما أظهر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي ومعدل نموه تحسنا واضحا، أظهرت النتائج السابقة تراجعا في الاستثمار الكلي (كما في الجدول رقم 66)، يعكس هذا التباين اعتماد النمو الاقتصادي على زيادة الطلب المحلي بدلا من تحفيز الاستثمار الإنتاجي، مما قد يضعف استدامة هذا النمو على المدى الطويل. أخيرا، في ظل زيادة حصص الاستيراد، ساهم انخفاض أسعار الواردات (الجدول رقم 65) في دعم

القوة الشرائية للأسر وتعزيز الطلب المحلي، مما عزز النمو الاقتصادي. مع ذلك، استقر معدل التضخم (كما في الجدول رقم 68)، مما قد يشير إلى أن النمو المدفوع بالواردات لم يولد ضغوطا تضخمية تذكر. كخلاصة، يمكننا القول أن محاكاة سياسة التجارة الخارجية بزيادة حصص الاستيراد أدت إلى تحسينات كبيرة في الناتج المحلي الإجمالي ومعدل نمو نصيب الفرد الحقيقي في الجزائر لعام 2021، مما يعكس فعالية هذه السياسة في تعزيز النمو الاقتصادي على المدى القصير. ومع ذلك، فإن الاعتماد على الواردات بدلا من الاستثمار الإنتاجي قد يضعف استدامة هذا النمو، ولتحقيق استقرار اقتصادي طويل الأجل، يجب أن تصاحب هذه السياسة جهود لتعزيز الكفاءة الإنتاجية المحلية، دعم الاستثمار في القطاعات الإنتاجية، وزيادة القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية في الأسواق المحلية والدولية.

ث-التوازنات الخارجية

الجدول رقم 70: نتائج محاكاة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد على الميزان التجاري

المتغير الداخلي	قيمة المؤشر لسنة 2021	زيادة ب10%	زيادة ب20%	زيادة ب30%
الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي	--	-0.075572669	-1.19872299	-1.937158781
معدل الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي %	-7.719	-8.302345434	-16.97194276	-22.67192863

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على مخرجات نتائج المحاكاة في برنامج GAMS.

بالنظر إلى نتائج المحاكاة، يتضح أن سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد أدت إلى تدهور ملحوظ في الميزان التجاري كنسبة من النمو الاقتصادي، حيث ارتفعت نسبة العجز في التوازنات الخارجية بشكل كبير مع زيادة حصص الاستيراد، ففي سنة الأساس 2021، كان معدل الميزان التجاري كنسبة مئوية من النمو الاقتصادي يمثل عجزا بنسبة 7.719%، ومع زيادة الحصص ب10%، تدهور العجز إلى 8.30%، واستمر في التفاقم ليصل إلى 16.97% عند زيادة الحصص ب20%، ثم إلى 22.67% عند زيادة الحصص ب30%. هذه النتائج تعكس تأثيرا سلبيا واضحا لسياسة زيادة حصص الاستيراد على التوازنات الخارجية للاقتصاد الجزائري، ويمكن تفسيرها أولا، بزيادة حصص الاستيراد التي أدت إلى تدفق كبير للسلع المستوردة إلى السوق المحلي بأسعار تنافسية منخفضة، كما أظهرت نتائج الجدول رقم 65، مما زاد من جاذبية الواردات للمستهلكين الجزائريين، هذه الديناميكية ساهمت في ارتفاع الواردات بشكل كبير دون وجود نمو مماثل في الصادرات، مما أدى إلى تفاقم العجز التوازنات الخارجية. ثانيا، كما أوضحت نتائج الجدول رقم 64، فإن الصادرات في جميع القطاعات تقريبا شهدت انخفاضا كبيرا، هذا

التراجع يعكس ضعف القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية في الأسواق الخارجية نتيجة لزيادة التكاليف الإنتاجية والتوجه نحو السوق المحلي لتلبية الطلب المحلي المتزايد.

على الرغم من أن النمو الاقتصادي ومعدل نمو نصيب الفرد أظهرنا تحسنا إيجابيا، كما يتضح من الجدول رقم 69، إلا أن هذا النمو لم ينعكس إيجابيا على الميزان التجاري، يرجع ذلك أساسا إلى أن هذا النمو كان مدفوعا بزيادة الطلب المحلي على السلع المستوردة، وليس بتحسين أداء القطاعات التصديرية أو الإنتاجية المحلية، وهو ما يعكس اعتماد الاقتصاد الجزائري على الواردات لتلبية الطلب المحلي.

أخيرا، يمكننا القول أن محاكاة سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة حصص الاستيراد، أثرت بشكل سلبي على الميزان التجاري للاقتصاد الجزائري لعام 2021، حيث أدت إلى زيادة كبيرة في الواردات وتراجع في الصادرات، مما أدى إلى اتساع فجوة الميزان التجاري. هذا التدهور يعكس ضعف تنافسية الاقتصاد الجزائري واعتماده الكبير على الواردات لتلبية الطلب المحلي، فعلى الرغم من التحسن في مؤشرات النمو الاقتصادي واستهلاك الأسر، إلا أن هذه التحسينات كانت مدفوعة بتوسع النشاط التجاري المستورد في المدى القصير، مما يجعل التحسن الاقتصادي غير مستدام ويؤكد الحاجة إلى إصلاحات هيكلية لتعزيز الإنتاج المحلي والصادرات.

5. خلاصة تحليل سياسة أثر خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد التدريجية ومدى نجاعتها

في الجزائر

أظهرت محاكاة سياسة خفض القيود الكمية بزيادة حصص الاستيراد تأثيرات ملحوظة على الاقتصاد الجزائري لعام 2021. من ناحية، ساهمت هذه السياسة في تحسين بعض المؤشرات الاقتصادية قصيرة الأجل، حيث شهد الناتج المحلي الإجمالي ومعدل نمو نصيب الفرد الحقيقي زيادات كبيرة، بلغت ذروتها بارتفاع الناتج المحلي الإجمالي كما انخفض معدل البطالة، مدفوعا بارتفاع الطلب على العمالة في القطاعات الإنتاجية والخدماتية، كما ساعدت الواردات منخفضة التكلفة في استقرار معدل التضخم وهذا عزز القوة الشرائية للأسر.

مع ذلك، كشفت السياسة عن نقاط ضعف هيكلية في الاقتصاد الجزائري، حيث أدى الاعتماد الكبير على الواردات إلى تفاقم العجز التجاري، كما أن ضعف تنافسية المنتجات المحلية وتراجع الصادرات أثرا سلبا على التوازنات الخارجية. فرغم التحسن في الطلب المحلي، لم يترجم ذلك إلى زيادة مستدامة في الاستثمار الإنتاجي، مما يحد من استدامة هذه المكاسب.

بالتالي، يمكن القول إن هذه السياسة كانت فعالة في تحقيق تحسن اقتصادي قصير الأجل، لكنها غير مستدامة على المدى الطويل دون تعزيز الإنتاج المحلي، زيادة تنافسية الصادرات، وتقليل الاعتماد على الواردات لضمان استقرار اقتصادي دائم.

خلاصة الفصل:

في هذا الفصل، قمنا بدراسة أثر أربعة سيناريوهات مختلفة لسياسة التجارة الخارجية على الاقتصاد الجزائري لسنة 2021، وذلك باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب. هذه السياسة تمثل توجهات متباينة بين الحماية الاقتصادية والتحرير التجاري، مما أتاح تقييم متغيرات الاستقرار الاقتصادي ضمن إطار المربع السحري لكالدور، إضافة إلى تحليل أثرها على مؤشرات الاقتصاد الكلي الأخرى مثل الإنتاج المحلي، استهلاك العائلات، الإيرادات الحكومية، الاستثمار الكلي وغيرها من المتغيرات الداخلية في النموذج.

السيناريو 01، سياسة حمائية التجارة بزيادة التعريفات الجمركية، أظهرت النتائج أن زيادة التعريفات الجمركية أدت إلى تحسين الميزان التجاري وتقليل الاعتماد على الواردات، مما ساهم في دعم القطاعات الإنتاجية المحلية. ومع ذلك، رافقها تراجع في النمو الاقتصادي نتيجة ارتفاع تكاليف الإنتاج في القطاعات التي تعتمد على المدخلات المستوردة، مما انعكس سلباً على الناتج المحلي الإجمالي ونصيب الفرد منه. كما أبرزت النتائج محدودية التأثيرات على معدلات البطالة والتضخم، مما يشير إلى استقرار نسبي في سوق العمل والأسعار على المدى القصير. تعكس هذه النتائج أهمية الموازنة بين أهداف السياسة الحمائية والآثار الجانبية المحتملة على رفاهية الأسر والتنمية الاقتصادية.

السيناريو 02، سياسة تحرير التجارة الخارجية بخفض التعريفات الجمركية، أدت هذه السياسة إلى زيادة كبيرة في الواردات، لا سيما في القطاعات ذات الطلب المرن مثل البناء والخدمات. ومع ذلك، كشفت النتائج عن انخفاض الإنتاج المحلي في العديد من القطاعات الإنتاجية، مثل الزراعة والصناعات غير البترولية، بسبب عدم قدرتها على منافسة السلع المستوردة الأرخص. ورغم التحسن الطفيف في صادرات بعض القطاعات مثل الزراعة، إلا أن الصادرات الكلية شهدت تراجعاً، مما أدى إلى تفاقم العجز التجاري. كما انخفضت الإيرادات الحكومية نتيجة تقليص الرسوم الجمركية، مما أثر على قدرة الدولة على تمويل الإنفاق العام. وعلى الرغم من استقرار التضخم نسبياً، فإن ارتفاع معدلات البطالة في المراحل الأولى والمتقدمة من خفض التعريفات الجمركية يعكس ضعف مرونة الاقتصاد المحلي أمام المنافسة الأجنبية. تؤكد هذه النتائج ضرورة مواءمة سياسات تحرير التجارة مع إصلاحات هيكلية لدعم القطاعات الإنتاجية وزيادة تنافسية الاقتصاد.

السيناريو 03، سياسة حمائية بزيادة القيود الكمية بخفض حصص الاستيراد، أثبتت هذه السياسة فعاليتها في تعزيز الإنتاج المحلي، تقليل معدلات البطالة، وتحقيق نمو اقتصادي إيجابي دون التسبب في تضخم مفرط. ومع ذلك، كشفت النتائج عن تحديات هيكلية تتعلق بتفاوت الاستفادة بين القطاعات

الاقتصادية وضعف الأداء التصديري، بحيث تقاوم العجز التجاري في المدى القصير نتيجة تحويل الإنتاج المحلي نحو تلبية الطلب الداخلي بدلا من التصدير. تشير هذه النتائج إلى ضرورة تبني سياسات مكاملة لتحسين الكفاءة الإنتاجية وتعزيز تنويع الصادرات غير البترولية، خاصة في القطاعات الأقل تنافسية مثل الزراعة والخدمات. بذلك، يمكن أن تصبح سياسة القيود الكمية أداة فعالة لتحقيق استقرار اقتصادي مستدام.

السيناريو 04، سياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد، ساهمت هذه السياسة في تحسين بعض المؤشرات الاقتصادية على المدى القصير، حيث شهد الناتج المحلي الإجمالي ومعدل نمو نصيب الفرد الحقيقي زيادات كبيرة، كما أدى انخفاض تكاليف الواردات إلى تعزيز القوة الشرائية للأسر واستقرار معدلات التضخم. ومع ذلك، أظهرت النتائج أن الاعتماد الكبير على الواردات أدى إلى تقاوم العجز التجاري، بينما تراجعت الصادرات نتيجة ضعف تنافسية المنتجات المحلية. ورغم التحسن في الطلب المحلي، لم تترجم هذه المكاسب إلى زيادة مستدامة في الاستثمار الإنتاجي، مما يبرز قصور هذه السياسة في تحقيق استدامة النمو الاقتصادي دون دعم الإنتاج المحلي.

أخيرا، يمكننا القول أن هذه النتائج تشير إلى أن الاقتصاد الجزائري يواجه تحديات هيكلية تؤثر بعمق على فعالية السياسة التجارة الخارجية. ففي حين أن السياسة الحمائية والتحريرية تحقق مكاسب قصيرة الأجل، فإن غياب الإصلاحات الهيكلية لتطوير الكفاءة الإنتاجية، تعزيز تنافسية القطاعات المحلية، وتنويع الصادرات يحد من استدامة هذه المكاسب. بناء على ذلك، تبرز النتائج ضرورة تكامل السياسات التجارية مع استراتيجيات شاملة تهدف إلى تحقيق استقرار اقتصادي مستدام في الجزائر.

النتائج التي تم الحصول عليها من المحاكاة يمكن أن تدعم الإستنتاجات السياسية ويمكن أن تساعد في تصميم سياسة التجارة الخارجية المستقبلية للبلاد. التوصيات بشأن السياسات إستنادا إلى هذه النتائج سوف يتم عرضها في الخاتمة العامة.

الخاتمة

تعد سياسة التجارة الخارجية إحدى الركائز الأساسية للسياسة الاقتصادية الكلية، إذ تؤثر بشكل مباشر على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي من خلال انعكاساتها على معدل النمو الاقتصادي، معدل البطالة، التوازن في ميزان المدفوعات، ومعدل التضخم. أما في حالة الاقتصاد الجزائري، الذي يعتمد بشكل كبير على صادرات المحروقات ويواجه اختلالات هيكلية في الإنتاج والتجارة، يصبح تحديد سياسة التجارة الخارجية الملائمة أمراً حتمياً لتحقيق استقرار اقتصادي مستدام في البلاد. لذا، هدفت هذه الأطروحة إلى تقديم إطار تحليلي لصناع القرار في الجزائر يمكنهم من محاكاة صدمات أو آثار سياسة التجارة الخارجية على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي بطريقة كمية. إضافة إلى ذلك، سعت الأطروحة إلى وضع أساس أكاديمي يساعد الباحثين في المستقبل على نمذجة التوازن العام القابل للحساب (CGEM) في البحوث العلمية الخاصة بتحليل صدمات سياسة التجارة الخارجية في الاقتصاد الجزائري، حيث يتضمن هذا الإطار الأكاديمي بناء مصفوفة المحاسبة الاجتماعية لسنة 2021، مصفوفة التحويلات، تقدير المرونة، تحديد معادلات النموذج، وغيرها من العناصر الأساسية التي تعزز دقة التحليل الاقتصادي باستخدام هذا النموذج.

1. نتائج الدراسة:

تشير النتائج التحليلية والنظرية أن سياسة التجارة الخارجية المنتهجة منذ الاستقلال، سواء الحمائية أو التحريرية، لم تحقق الأثر المنشود في دعم التنافسية الخارجية أو تحقيق الاستقرار الاقتصادي، نتيجة ضعف البنية التحتية، وعوائق تنظيمية، ومحدودية فعالية بيئة الأعمال، كما يكشف استمرار هيمنة قطاع المحروقات على الصادرات عن هشاشة البنية الاقتصادية الجزائرية، مما يبرز الحاجة الملحة إلى تنويع القاعدة الإنتاجية وتعزيز القطاعات غير النفطية لتحقيق استقرار اقتصادي.

تشير النتائج إلى أن لكل سياسة تجارية تأثيرات متباينة، ففي سيناريوهات السياسة الحمائية (السيناريو 01 والسيناريو 03)، تم التوصل إلى أن لكل من سياسة زيادة معدل التعريفات الجمركية وسياسة تقليل حصص الاستيراد تأثيرات متباينة على الاقتصاد الجزائري، حيث ركزت السياسة الأولى على فرض تعريفات جمركية مرتفعة (من 25% إلى 75%) للحد من الواردات، بينما اعتمدت الثانية على تقييد الكميات المستوردة مباشرة (من 10% إلى 30%).

فأظهرت نتائج المحاكاة أن تقليل حصص الاستيراد يمكن أن تكون أكثر فعالية في تحسين الإنتاج المحلي وخلق مناصب عمل، حيث سجلت القطاعات الإنتاجية مثل الصناعات غير البترولية وقطاع البناء والأشغال العمومية ارتفاعاً في الكميات المباعة محلياً، مما أدى إلى انخفاض معدل البطالة إلى 9.19% عند خفض الحصص بـ 30%، في حين أن زيادة التعريفات الجمركية لم تحقق تحسناً واضحاً في معدل

البطالة، إذ ظل معدل البطالة مرتفعاً نسبياً. وعلى مستوى معدل النمو الاقتصادي، فقد ساهم تقليل حصص الاستيراد في تحقيق نمو ملحوظ في الناتج المحلي الإجمالي، حيث ارتفع نصيب الفرد الحقيقي من الناتج المحلي الإجمالي إلى 3.56%، مقارنة بتراجع ملحوظ في النمو عند فرض تعريفات جمركية مرتفعة. مما يشير إلى أن الحد من المنافسة الخارجية وحده ليس كافياً لدفع عجلة الإنتاج المحلي دون توفير بدائل مستدامة للواردات. من جهة أخرى، رغم أن تقليل حصص الاستيراد ساهم في تحفيز الإنتاج المحلي وتقليل البطالة، إلا أنه أدى إلى تراجع الصادرات في بعض القطاعات مثل الفلاحة والصناعات غير البترولية، حيث لم يعد لدى هذه القطاعات القدرة على تصدير الفائض بسبب توجيه معظم الإنتاج لتلبية الطلب المحلي. بالإضافة إلى ذلك، فإن القيود المفروضة على الاستيراد أثرت سلباً على توفر بعض المدخلات الأساسية للصناعة (المدخلات الوسيطة...)، مما أضعف القدرة التنافسية لبعض القطاعات الإنتاجية. نتيجة لذلك، ارتفع العجز التجاري، خاصة في المراحل الأولى من تطبيق هذه السياسة، حيث تفاقم العجز إلى 18.67% عند خفض الحصص بـ 20%، قبل أن يتحسن عند خفضها بـ 30% نتيجة التكيف التدريجي للقطاعات الإنتاجية. بالتالي، فإن التقييد المباشر للاستيراد قد لا يكون مستداماً كحل وحيد، بل يحتاج إلى استراتيجية مرافقة لتعزيز الإنتاج المحلي وتحسين تنافسية الصادرات، حتى لا يؤدي إلى اختلالات في التوازنات الخارجية.

أما بالنسبة للتضخم، فقد كان تأثير السياسة الحمائية محدوداً في كلا السيناريوهين، ففي السيناريو 01 (زيادة التعريفات الجمركية)، ارتفع معدل التضخم من 7.20% إلى 7.30% كحد أقصى عند زيادة التعريفات بنسبة 75%، مما يشير إلى تأثير طفيف ناتج عن ارتفاع تكاليف الاستيراد. أما في السيناريو 03 (تقليل حصص الاستيراد)، فقد كان التأثير التضخمي أقل حدة، حيث ارتفع المعدل من 7.20% إلى 7.21% فقط عند خفض الحصص بنسبة 30%، نتيجة تباينات قطاعية في الأسعار خففت من الضغوط التضخمية. بالمقارنة، كان التأثير التضخمي لزيادة التعريفات الجمركية أعلى بقليل من تقليل الحصص الاستيرادية، لكن كلاهما لم يسبب صدمات سعرية كبيرة، مما يعكس قدرة الاقتصاد الجزائري على امتصاص هذه التغيرات دون اضطراب في المستوى العام للأسعار.

نستخلص بناءً على نتائج صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية، أن تقليل حصص الاستيراد يعتبر السياسة الحمائية الأكثر ملاءمة للاقتصاد الجزائري، لكنه يتطلب إجراءات مرافقة لضمان عدم تضرر الميزان التجاري واستقرار الأسعار، ولتحقيق ذلك، ينبغي تعزيز الإنتاج المحلي عبر دعم الصناعات التحويلية الانتاجية والزراعية، توفير حوافز استثمارية، وتحسين تنافسية الصادرات الجزائرية خارج

قطاع المحروقات. كما يجب أن تكون هذه السياسة تدريجية ومدعومة بإصلاحات اقتصادية هيكلية تضمن تقليل الاعتماد على الواردات دون خلق أزمات تضخمية أو عجز تجاري طويل الأمد، وهو ما يمكن الجزائر من تحقيق استقرار اقتصادي مستدام ومتوازن.

أما في سيناريوهات سياسة التحرير التجاري (سيناريو 02 والسيناريو 04)، فإن تحليل صدمات تحرير التجارة الخارجية في الجزائر، من خلال خفض التعريفات الجمركية وزيادة حصص الاستيراد، أبرز أن لكل من السياستين تأثيرات متباينة على الاقتصاد الجزائري مما يعكس التحديات الهيكلية التي يواجهها الاقتصاد الجزائري في استيعاب تدفق التجارة الخارجية دون إصلاحات إنتاجية مرافقة. حيث أظهرت نتائج المحاكاة أن خفض التعريفات الجمركية أدى إلى تراجع في معدل النمو الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 7.80% عند خفضها بـ 25%، واستمر التراجع ليصل إلى 7.98% عند خفضها بـ 50%، مما يعكس عدم قدرة القطاعات الإنتاجية المحلية، خاصة الصناعات غير البترولية والفلاحة على مواجهة المنافسة الأجنبية، فقد سجلت الكميات المباعة محليا من الإنتاج المحلي في قطاع الفلاحة انخفاضا بلغ 4.38%، بينما تراجع الإنتاج الكلي للصناعات غير البترولية بنسبة 7.86% عند خفض التعريفات بـ 25%، مما يعكس ضعف قدرة المنتجات الوطنية على منافسة السلع المستوردة الأرخص. في المقابل، أدى تحرير التجارة عبر زيادة حصص الاستيراد إلى تعزيز الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 55.40% عند زيادة الحصص بـ 10%، واستمر في النمو ليصل إلى 89.57% عند زيادتها بـ 30%، مما يعكس تأثير الاستهلاك المحلي المدفوع بانخفاض الأسعار ووفرة السلع المستوردة.

أما على مستوى البطالة، لم يحقق خفض التعريفات الجمركية تحسنا واضحا في معدل البطالة، حيث ارتفع معدل البطالة إلى 13.66% عند خفض التعريفات بـ 25%، قبل أن ينخفض بشكل طفيف إلى 13.61% عند خفضها بـ 50%، مما يعكس التأثير المحدود لهذه السياسة على خلق فرص العمل في الجزائر. في المقابل، أظهرت زيادة حصص الاستيراد أثرا أقوى على البطالة، حيث انخفض معدل البطالة من 13.60% إلى 10.14% عند زيادة الحصص بـ 10%، ثم واصل التحسن ليصل إلى 7.91% عند زيادتها بـ 30%، ويعود هذا التحسن إلى زيادة الطلب المحلي على العمالة في القطاعات الإنتاجية والخدماتية، مثل البناء والأشغال العمومية والصناعات غير البترولية والخدمات غير البترولية، التي استفادت من توفر المواد الأولية والمعدات المستوردة بأسعار أرخص، مما ساعد على زيادة النشاط الإنتاجي والتجاري. أما بالنسبة للتضخم والأسعار، فقد كان التأثير مختلفا بين السياستين، حيث لم يؤد خفض التعريفات الجمركية إلى انخفاض واضح في معدل التضخم، بل ساهم في ارتفاعه من 7.2% إلى 8.54% عند

خفض التعريفية بـ25%، واستمر الارتفاع إلى 8.58% عند خفضها بـ50%، مما يعكس زيادة الطلب على المنتجات المستوردة دون أن يتمكن الإنتاج المحلي من الاستفادة الكاملة من انخفاض تكاليف المدخلات. أما في سيناريو زيادة حصص الاستيراد، فقد ساهم في استقرار معدل التضخم عند 7.2% تقريبا، نتيجة توفر السلع المستوردة بأسعار منخفضة، مما خفف من الضغوط التضخمية في السوق المحلي.

فيما يتعلق بالتوازنات الخارجية، فقد سجل الاقتصاد الجزائري عجزا متزايدا في الميزان التجاري في كلا السيناريوهين، لكن كان التأثير أكثر حدة في زيادة حصص الاستيراد، حيث ارتفع العجز من 7.719% في سنة الأساس إلى 8.30% عند زيادة الحصص بـ10%، ثم تفاقم إلى 16.97% عند زيادتها بـ20%، ووصل إلى 22.67% عند زيادتها بـ30%. يعكس هذا التدهور ارتفاع حجم الواردات بوتيرة أسرع من الصادرات، مما يشير إلى ضعف القدرة التنافسية للمنتجات الجزائرية في الأسواق الخارجية. أما في سيناريو خفض التعريفية الجمركية، فقد كان العجز التجاري أقل حدة لكنه لا يزال متناقما، حيث أدى إلى زيادة الواردات دون تحسن واضح في أداء الصادرات، مما أضعف الميزان التجاري.

بناء على نتائج صدمات سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية، يتضح أن زيادة حصص الاستيراد كانت أكثر فاعلية في تحفيز النمو الاقتصادي على المدى القصير، وتقليل معدل البطالة، وتحقيق استقرار الأسعار، لكنها في المقابل عمقت العجز التجاري وزادت من هشاشة الاقتصاد أمام التقلبات الخارجية. في حين أن خفض التعريفية الجمركية لم يؤدي إلى تحسن كبير في البطالة أو الاستثمار الإنتاجي، لكنه كان أقل ضررا على الميزان التجاري مقارنة بزيادة حصص الاستيراد. بالنظر إلى هذه الفروقات، لا يمكن تبني سياسة تحرير تجاري مطلق دون اتخاذ تدابير داعمة تعزز الإنتاج المحلي وتقلل من مخاطر العجز التجاري، مما يتطلب نهجا تدريجيا يجمع بين تحرير التجارة وتحفيز الاستثمارات المحلية الإنتاجية، وتطوير القطاعات الصناعية والزراعية، بحيث لا يكون الانفتاح التجاري مجرد مدخل لزيادة الاستهلاك، بل يكون محفزا حقيقيا لتعزيز القدرة التنافسية المحلية وخلق توازن مستدام بين تحرير التجارة والاستقلال الاقتصادي المحلي.

إضافة إلى الفرضية الأساسية التي تم اختبارها، سيتم فيما يلي اختبار الفرضيات الفرعية:

- تم تفنيد الفرضية الأولى التي تفرض أن: "الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بزيادة معدل التعريفية الجمركية تؤدي إلى تحفيز الإنتاج المحلي وتقليل العجز التجاري، إلا أنها قد تتسبب في ارتفاع الأسعار وزيادة التضخم نتيجة ارتفاع تكلفة الواردات". لم تحقق زيادة التعريفات الجمركية الفرضية المتوقعة في تحفيز الإنتاج المحلي أو تقليل العجز التجاري، بل أدت إلى رفع تكلفة

الإنتاج نتيجة الاعتماد الكبير على المواد الخام والمكونات الوسيطة المستوردة. ويرجع ذلك إلى هيكل الاقتصاد الجزائري، الذي يتميز بضعف القاعدة الصناعية، وقلة الاستثمارات في التصنيع المحلي، وغياب بدائل محلية كافية للمدخلات المستوردة، مما جعل القطاع غير قادر على الاستفادة من هذه السياسة الحمائية. أما التضخم، فقد كان تأثيره محدودا جدا، مما يتناقض مع الفرضية التي توقعت ارتفاعا كبيرا في الأسعار.

- تم تأكيد الفرضية الثانية التي تفرض أن: "الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة حمائية بخفض حصص الاستيراد تساهم في تحفيز الإنتاج المحلي، تقليل العجز التجاري، وانخفاض معدل البطالة، إلا أنها قد تتسبب طفيف في ارتفاع الأسعار". حققت نتائج خفض حصص الاستيراد الفرضية المتوقعة، أي أنها ساهمت في تحفيز الإنتاج المحلي، خاصة في الصناعات غير البترولية التي ارتفعت بنسبة 81.50% عند خفض الحصص بـ 30%، كما أدى إلى انخفاض معدل البطالة إلى 9.19%، وعلى الرغم من تفاقم العجز التجاري إلى 18.67% عند خفض الحصص بـ 20%، إلا أنه تحسن إلى 9.81% عند خفضها بـ 30% بفضل تكيف الاقتصاد. أما تأثير السياسة على الأسعار، فكان محدودا، حيث ارتفعت في بعض القطاعات الإنتاجية لكنها استقرت أو انخفضت في أخرى، مما حافظ على معدل التضخم.

- تم تأكيد الفرضية الثالثة التي تفرض أن: "الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بخفض معدل التعريف الجمركية تؤدي إلى زيادة تدفقات الواردات، لكنه قد يفاقم العجز التجاري ويؤثر سلبا على بعض القطاعات الإنتاجية المحلية". حققت نتائج خفض معدل التعريف الجمركية الفرضية المتوقعة، أي أنها زادت من الواردات، خاصة في القطاعات ذات مرونة الإحلال المرتفعة مثل قطاع الخدمات وقطاع البناء والأشغال العمومية، لكن تضررت القطاعات الإنتاجية المحلية، خاصة الزراعة والصناعات غير البترولية، بسبب زيادة المنافسة مع الواردات الأرخص، مما أدى إلى انخفاض الإنتاج المحلي والمبيعات. أما بالنسبة للميزان التجاري فقد تفاقم العجز التجاري مع كل خفض في التعريف، حيث لم تتمكن الصادرات غير النفطية من تعويض الزيادة في الواردات، ما يعكس ضعف تنافسية الاقتصاد الجزائري خارج قطاع المحروقات.

- تم تأكيد الفرضية الرابعة التي تفرض أن: "الصدمات الناتجة عن سياسة التجارة الخارجية كسياسة تحريرية بزيادة حصص الاستيراد تؤدي إلى تحسين معدل النمو الاقتصادي ومعدل البطالة، لكنها قد تؤثر سلبا على توازن ميزان المدفوعات". حققت نتائج زيادة حصص الاستيراد الفرضية المتوقعة،

فحسنت معدل النمو الاقتصادي والبطالة، لكنها أثرت سلبا على توازن ميزان المدفوعات. فقد ارتفع الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 89.57% عند زيادة الحصص بـ30%، كما زاد معدل نمو نصيب الفرد من 2.133% إلى 4.04%، مما يعكس تحفيز النشاط الاقتصادي المحلي بفعل تدفق السلع المستوردة الرخيصة. في المقابل، أدى ارتفاع الطلب على العمالة إلى انخفاض معدل البطالة من 13.60% إلى 7.91%، خاصة في القطاعات الإنتاجية مثل الصناعات غير البترولية والبناء والأشغال العمومية. ومع ذلك، فإن هذه المكاسب الاقتصادية جاءت على حساب ميزان المدفوعات، حيث تقاوم العجز التجاري من -7.719% إلى -22.67% عند زيادة الحصص بـ30%، نتيجة الارتفاع الكبير في الواردات مقابل تراجع الصادرات، لا سيما في قطاعي المحروقات والزراعة.

2. اقتراحات الدراسة:

أ- اقتراح السيناريو الأمثل للجزائر:

استنادا إلى نتائج محاكاة السيناريوهات الأربعة، التي شملت سياسة الحماية عبر زيادة التعريفات الجمركية أو تقليل حصص الاستيراد، وسياسة التحرير عبر خفض التعريفات الجمركية أو زيادة حصص الاستيراد، يتضح أن كل سيناريو أدى إلى نتائج متباينة على الاقتصاد الجزائري، مما يعكس أن الاعتماد على سياسة تجارية واحدة لن يكون كافيا لتحقيق استقرار اقتصادي مستدام في الجزائر. لذلك، فإن السيناريو الأمثل ليس خيارا أحاديا بين الحماية أو التحرير، بل هو استراتيجية هجينة تجمع بين عناصر الحماية والتدرج في التحرير، وفقا لهيكل الاقتصاد الجزائري وقدرته الإنتاجية.

- **على المدى القصير:** نقترح التركيز على حماية القطاعات الاستراتيجية أو الانتاجية، ذلك بتطبيق زيادة انتقائية للتعريفات الجمركية، بحيث يتم حماية القطاعات الإنتاجية الحساسة مثل الفلاحة والصناعات غير البترولية من المنافسة الأجنبية، مع الإبقاء على التعريفات منخفضة للسلع الوسيطة والمواد الخام التي تدخل في العملية الإنتاجية، مما يساعد على تقليل تكاليف الإنتاج المحلي وتحفيز الاستثمار. يتبعها التحكم في حصص الاستيراد بطريقة مرنة بحيث يتم تقليل الواردات التي تنافس الإنتاج المحلي مباشرة، لكن دون فرض قيود صارمة تؤدي إلى نقص السلع وارتفاع الأسعار.

- **على المدى المتوسط:** نقترح البدء في تحرير تدريجي ومدرّوس، ذلك بخفض تدريجي للتعريفات الجمركية في القطاعات التي أظهرت قدرة تنافسية، مع دعم هذه القطاعات بالتكنولوجيا والاستثمارات الإنتاجية، مما يمكنها من الصمود أمام المنافسة الأجنبية. مع فتح جزئي للاستيراد من خلال زيادة محدودة في حصص الاستيراد للسلع التي لا يمكن إنتاجها محليا بكفاءة مثل السيارات وقطع الغيار وغيرها، وذلك

لتلبية الطلب المحلي دون الإضرار بالميزان التجاري. أخيرا، ربط سياسة تحرير التجارة الخارجية بالإصلاحات الهيكلية، مثل تحسين بيئة الأعمال، تقديم حوافز للمستثمرين المحليين، وتحسين القدرة الإنتاجية للقطاعات غير النفطية.

أخيرا يمكننا القول، أنه يمكن التأكيد على أن تبني نهج متدرج ومتوازن بين الحماية والتحرير هو السياسة الأمثل للاقتصاد الجزائري، فمن خلال حماية القطاعات الإنتاجية في المدى القصير، ثم تحرير التجارة بشكل تدريجي ومدرّوس مع دعم القدرة الإنتاجية المحلية، يمكن تحقيق نمو اقتصادي مستدام دون تعريض الاقتصاد لصدمات كبيرة، لأن التحرير الكامل دون إصلاحات مرافقة قد يؤدي إلى ضعف الإنتاج المحلي وزيادة العجز التجاري، بينما تؤدي الحماية المفرطة إلى عزلة الاقتصاد ورفع الأسعار، مما يجعل النهج المختلط هو الخيار الأكثر استدامة لتعزيز الاستقرار الاقتصادي في الجزائر.

ب- اقتراح نسب التعريفات الجمركية وحصص الاستيراد المثلى للجزائر:

- **معدل التعريفات الجمركية المثلى:** أظهرت النتائج أن الرفع الكبير أدى إلى تباطؤ النمو الاقتصادي وارتفاع الأسعار، بينما التخفيض المفرط أدى إلى زيادة المنافسة الأجنبية دون دعم الإنتاج المحلي. لذلك، فإن السيناريو الأمثل يكون بفرض تعريفات جمركية معتدلة تتراوح بين 20% و 25% على المنتجات المستوردة التي تنافس الصناعات الوطنية، مثل الصناعات الغذائية، المنسوجات، بعض الأجهزة الإلكترونية، والسلع الاستهلاكية الأساسية، وذلك لحماية المنتجين المحليين دون التسبب في ارتفاع مفرط للأسعار.

- **نسبة حصص الاستيراد المثلى:** أظهرت محاكاة خفض وزيادة حصص الاستيراد أن التقييد المفرط أدى إلى نقص في بعض السلع الأساسية وارتفاع الأسعار، بينما الزيادة المفرطة أدت إلى تفاقم العجز التجاري وتراجع القدرة التنافسية للصناعات الوطنية، بناء على ذلك فإن السيناريو الأمثل يكون بالإبقاء على حصص استيراد محدودة للمنتجات المنافسة للصناعة المحلية بحيث لا تتجاوز 40% من إجمالي الاستهلاك المحلي. مع زيادة حصص الاستيراد تدريجيا للمنتجات غير المتوفرة محليا مثل السيارات، بحيث تصل الى أكثر من 60% للمنتجات التي لا تنتج محليا بكميات كافية أو ذات تكلفة عالية.

استنادا إلى تحليل السيناريوهات الأربعة التي تم محاكاتها في هذه الدراسة، يمكن استخلاص مجموعة من التوصيات التي تساهم في تحقيق توازن مستدام بين الحماية التجارية والانفتاح التدريجي وأثرها على الاستقرار الاقتصادي، مع تعزيز القدرة الإنتاجية للاقتصاد الجزائري، وتحسين الميزان التجاري، وتحفيز

الاستثمار المحلي. هذه التوصيات تستند إلى التحديات التي كشفت عنها المحاكاة، وتأخذ في عين الاعتبار طبيعة الاقتصاد الجزائري، الذي يعتمد بشكل كبير على قطاع المحروقات، وضعف التنويع الصناعي، وارتفاع التبعية للواردات.

ت- توصيات الدراسة:

- تبني نهج متدرج لتحرير التجارة الخارجية بدلا من الانفتاح الكلي أو الحماية المطلقة:

ان تبني نهج تدريجي في تحرير التجارة الخارجية يعتبر الخيار الأمثل لضمان تكيف الاقتصاد الجزائري مع المنافسة الخارجية دون تعريض القطاعات الإنتاجية لصدمة غير مستدامة، فيجب أن يتم خفض التعريفات الجمركية تدريجيا بحيث يتم التركيز في المرحلة الأولى على القطاعات التي أظهرت قدرة تنافسية مثل قطاع الفلاحة والصناعات غير البترولية المختلفة، مع إبقاء الحماية على الصناعات الناشئة لضمان دعم نموها. كما يجب الحفاظ على تعريفات جمركية تتراوح بين 20% و 25% على المنتجات المستوردة التي تنافس الإنتاج المحلي، مثل النسيج والمنتجات الإلكترونية والصناعات الغذائية، مما يضمن حماية الصناعات المحلية من الإغراق التجاري. في المقابل، ينبغي الإبقاء على تعريفات جمركية منخفضة على المواد الخام والسلع الوسيطة التي تدخل في عمليات الإنتاج الصناعي، مما يساعد على تقليل تكاليف الإنتاج وتحسين القدرة التنافسية، وهو ما يساهم في تحفيز التصنيع المحلي وزيادة الاستثمارات في القطاعات الإنتاجية.

- إدارة حصص الاستيراد بشكل مرن لتوجيه التجارة نحو دعم الإنتاج المحلي:

تلعب إدارة حصص الاستيراد عنصرا رئيسيا في توجيه التجارة الخارجية نحو دعم الإنتاج المحلي وتقليل التبعية للواردات، فيجب العمل على تقليل حصص الاستيراد إلى 40% من إجمالي الاستهلاك المحلي للمنتجات التي تمتلك الجزائر فيها قدرة إنتاجية، مثل المنتجات الفلاحية، والسلع المصنعة محليا، وذلك بهدف تحفيز الإنتاج والاستثمار المحلي وتقليل الاعتماد على الواردات في هذه القطاعات. في المقابل، ينبغي زيادة حصص الاستيراد تدريجيا للمنتجات التي لا تنتج محليا بكميات كافية، مثل المعدات الطبية، السيارات، وبعض المواد الكيميائية الأساسية، مما يساعد على تقادي نقص الإمدادات للسوق المحلية. ولضمان فعالية هذه السياسة، يجب تطبيق إحلال تدريجي للواردات عبر تقديم دعم مباشر للقطاعات القادرة على تعويض المنتجات المستوردة، مثل الصناعات التحويلية الانتاجية (مثل صناعة الأجهزة الكهربائية) والصناعات الغذائية وصناعة النسيج، مما يسمح بتخفيض الواردات بطريقة مدروسة دون التأثير السلبي على القدرة الشرائية للمستهلكين.

- ضبط التوازن بين سياسة التجارة الخارجية والسياسة النقدية لتحقيق استقرار اقتصادي مستدام:

يجب أن تكون سياسة التجارة الخارجية متكاملة مع السياسة النقدية لضمان استقرار اقتصادي مستدام، بحيث يتم الحفاظ على سياسة نقدية متوازنة تدعم الصادرات وتحمي القدرة الشرائية، وذلك من خلال ضبط سعر الصرف بطريقة تعزز تنافسية المنتجات الجزائرية في الأسواق العالمية دون رفع تكاليف الاستيراد بشكل مفرط، كما ينبغي توجيه الدعم الحكومي نحو تحفيز الإنتاج بدلا من دعم الاستهلاك، مما يساعد على خلق بيئة إنتاجية مستدامة بدلا من استمرار الاعتماد على الواردات. ولضمان سهولة تدفق التجارة وتحقيق كفاءة في التعاملات التجارية، يجب إعادة هيكلة النظام الجمركي، بحيث يتم تبسيط الإجراءات الجمركية وتقليل الفساد الإداري، مما يسهل عمليات التبادل التجاري ويحسن كفاءة التجارة الخارجية، وبالتالي ينعكس إيجابيا على توازن الميزان التجاري.

3. أفاق الدراسة:

- تطوير نموذج ديناميكي لدراسة تأثير السياسات التجارية على المدى الطويل:

بما أن هذه الدراسة اعتمدت على نموذج توازن عام ستاتيكي (Static CGE Model)، فإن نتائجها اقتصر على تحليل التأثيرات قصيرة المدى لسياسة التجارة الخارجية، مما يبرز الحاجة إلى إجراء دراسات ديناميكية لتقييم تأثير السياسة التجارية على الاقتصاد الجزائري في المدى المتوسط والطويل. فمن خلال محاكاة ديناميكية، يمكن تحليل تأثير التغيرات التدريجية في التجارة الخارجية على الاستثمار المحلي، الإنتاجية، والتوظيف، النمو الاقتصادي، التضخم عبر الزمن، مما يساعد على تصميم سياسات أكثر استدامة تلائم طبيعة الاقتصاد الجزائري وتحقق استقرار اقتصادي مستدام في البلد. كما ينبغي دراسة انعكاسات السياسة التجارية على الميزان التجاري والاستثمارات الأجنبية، مما يتيح لصناع القرار اتخاذ إجراءات استشرافية لتجنب أية اختلالات مستقبلية في الاقتصاد الوطني. وبذلك، يصبح النموذج الديناميكي أداة فعالة لتقييم مدى نجاح سياسة التجارة الخارجية في تحقيق الاستدامة المالية، دعم التصنيع المحلي، وتحسين القدرة التنافسية للصادرات الجزائرية.

قائمة المراجع

أولاً: المراجع باللغة العربية

أ- الكتب:

1. أحمد الأشقر، الاقتصاد الكلي، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2007.
2. أحمد عبد الرحمان أحمد، مدخل إدارة الأعمال الدولية، دار المريخ، الرياض، السعودية، 2001.
3. ثائر سعدون محمد، نظم الجمارك، الطبعة الأولى، مركز البحث وتطوير الموارد البشرية رماح، عمان، الأردن، 2016.
4. دومينيك سالفاتور ومحمد رضا علي العدل، نظريات ومسائل في الاقتصاد الدولي، الدار الدولية للنشر والتوزيع، مصر، 1992.
5. زينب حسين عوض الله، الاقتصاد الدولي العلاقات الاقتصادية والنقدية الدولية، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، مصر، 2006.
6. سامي السيد، النقود والبنوك والتجارة الدولية، كلية الاقتصاد والعلوم السياسية، مقررات الفرقة الثانية قسم المحاسبة، جامعة القاهرة، مصر، 2018.
7. ستيفان ب مكي، ترجمة حسان علي بابكر، التجارة الدولية، كلية الادارة والاقتصاد، مطابع التعليم العالي - جامعة صلاح الدين - كلية الإدارة والاقتصاد - أربيل، العراق، 1990.
8. سعد عبدالكريم حماد الدليمي وفيصل الدليمي، التجارة الخارجية (تطبيقات اقتصادية كلية)، الطبعة الأولى، مجموع دار الدكتور للعلوم، عمان، الأردن، 2023.
9. سكيمة بن حمودة، مدخل لعلم الاقتصاد، دار المحمدية العامة، الجزائر، 2009.
10. سوزي عدلي ناشد، أساسيات المالية العامة، منشورات الحابي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2009.
11. السيد متولي عبد القادر، الاقتصاد الدولي النظرية والسياسات، الطبعة الأولى، دار الفكر ناشرون وموزعون، عمان، الأردن، 2011.
12. صلاح محمود أحمد عياد والسيد إبراهيم جابر، سلسلة الاقتصاد: مبادئ الاقتصاد الكلي من منظور سياسات الانفاق، دار الجديد للنشر والتوزيع، زرادة، الجزائر، 2020.
13. عاطف وليم أندرواس، الاقتصاد المالي العام، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الاسكندرية، مصر، 2009.
14. عبد الحميد عبد المطلب، النظرية الاقتصادية (تحليل جزئي و كلي للمبادئ)، المجلد 1، الدار الجامعية للطباعة والنشر والتوزيع، مصر، 2006.

15. عبد الحميد عبد المطلب، سلسلة الدراسات الاقتصادية: السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومي (تحليل كلي)، المجلد 1، مجموعة النيل العربية، مدينة نصر - القاهرة، مصر، 2003.
16. عبد العزيز فهمي هيكل، موسوعة المصطلحات العربية، الطبعة الثانية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، 1993.
17. عبد الله الطاهر وموفق علي الخليل، النقود والبنوك والمؤسسات المالية، الطبعة الثانية، مركز يزيد للنشر، الأردن، 2006.
18. عبد المجيد قدي، مدخل إلى السياسات الاقتصادية الكلية (دراسة تحليلية وتقييمية)، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2003.
19. عزت قناوى ونيرة سليمان، مبادئ التحليل الاقتصادي الجزئي، دار العلم للنشر والتوزيع، الفيوم، مصر، 2004.
20. عزت قناوى، مقدمة في التجارة الخارجية، دار العلم للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر، 2005.
21. لعابيد وليد، النمذجة الاقتصادية الكلية في إطار نماذج التوازن العام القابل للحساب، برمجة ومحاكاة باستخدام برمجة GAMS، دار اليا للنشر والتوزيع، الجزائر، 2024.
22. مجدي محمود شهاب وعادل أحمد حشيش، أساسيات الاقتصاد الدولي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2003.
23. محمد أحمد الأفندي، النظرية الاقتصادية الكلية السياسة والممارسة، الطبعة الثانية، الأمين للنشر والتوزيع، صنعاء، اليمن، 2014.
24. محمد إدريس، السياسة النقدية سلسلة كتيبات تعريفية، صندوق النقد العربي، العدد 17، أبو ظبي، الإمارات العربية المتحدة، 2021.
25. محمد سيد عابد، التجارة الدولية، مكتبة وطبيعة الاشعاع الفنية، الاسكندرية، مصر، 2001.
26. محمد شاكر عصفور، أصول الموازنة العامة، الطبعة الأولى، دار المسيرة، عمان، 2008.
27. محمد عبد العزيز عجمية وآخرون، التنمية الاقتصادية بين النظرية والتطبيق، الدار الجامعية، مصر، 2007.
28. محمد عبد العزيز عجمية، الاقتصاد الدولي، دار الجامعات المصرية، مصر، 2003.
29. محمود حامد، العلاقات النقدية الدولية، الطبعة الأولى، دار حميثرا للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر،

- 2017.
30. محمود حسين الوادي وأحمد عارف العساف، **الاقتصاد الكلي**، الطبعة الأولى، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2009.
31. محمود حميدات، **مدخل للتحليل الاقتصادي**، ديوان المطبوعات الجامعية، OPU، الجزائر، 2014.
32. مصطفى يوسف كافي، **مبادئ العلوم الاقتصادية**، الطبعة الأولى، دار حامد للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2001.
33. ميراندا زغلول رزق، **التجارة الدولية**، مركز التعليم المفتوح، كلية التجارة-جامعة نيبها، مصر، 2010.
34. ناظم محمد نوري الشمري ومحمد موسى الشروف، **مدخل لعلم الاقتصاد**، دار زهران للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2008.
35. نزار كاظم الخيكاني وحيدر يونس الموسوي، **السياسات الاقتصادية الإطار العام وأثرها في السوق المالي ومتغيرات الاقتصاد الكلي**، الطبعة العربية الثانية، دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع، عمان، الأردن 2015.
36. هجير عدنان وزكي أمين، **الاقتصاد الدولي بين النظرية والتطبيق**، إثراء للنشر والتوزيع، الأردن، 2010.
37. واصف الوزني وحسين الرفاعي، **مبادئ الاقتصاد الكلي (بين النظرية والتطبيق)**، طبعة 11، دار وائل للنشر، عمان، الأردن، 2014.
38. وليد عبد الحميد عايب، **الاثار الاقتصادية الكلية لسياسة الإنفاق الحكومي (دراسة تطبيقية لنماذج التنمية الاقتصادية)**، طبعة 1، مكتبة حسن العصرية، بيروت، لبنان، 2010.
39. النبهاني أحمد، **الجهاز المصرفي والاستقرار الاقتصادي**، دار آمنة للنشر والتوزيع، الأردن، 2013.
40. الحمداني رفاة شهاب، **نظرية الاقتصاد الكلي: مقدمة رياضية**، دار وائل للنشر والتوزيع، الأردن، 2014.
41. رانيا الشيخ طه، **سلسلة كتيبات تعريفية - العدد 18 التضخم: أسبابه، آثاره وسبل معالجته**، إصدارات صندوق النقد العربي، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة، 2021.

ب- الأطروحات والمذكرات:

1. بلقاسم سعدية، الاستقرار الكلي والنمو الاقتصادي دراسة قياسية لعينة من الدول خلال الفترة 1980-2005، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، تخصص اقتصاد كمي، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2011/2012.
2. حراد مريم، دراسة تحليلية قياسية لأثر تغير سعر الصرف على التجارة الخارجية حالة الجزائر 1970-2007، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، 2011/2012.
3. رضوان سليم، السياسة الاقتصادية و آفاق التنمية في الجزائر، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة سطيف، 2010-2009.
4. سموك نوال، أثر الانفتاح التجاري على الاقتصاد الجزائري دراسة قياسية باستخدام نموذج التوازن العام القابل للحساب، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، تخصص اقتصاد كمي، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2019.
5. سمية نعماني وغنية عبرون، دور السياسات الاقتصادية الكلية في تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات دراسة حالة الجزائر 2000-2015، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم التجارية، جامعة أحمد بوقرة - بومرداس، 2016.
6. عبد الله بلوناس، الاقتصاد الجزائري الانتقال من الخطة الى السوق ومدى انجاز أهداف السياسة الاقتصادية، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، 2004-2005.
7. عبدالرشيد بن ديب، تنظيم وتطور التجارة الخارجية، دراسة حالة الجزائر، أطروحة دكتوراه غير منشورة، جامعة الجزائر 3، 2002-2003.
8. عجلان صباح، دور البنوك المركزية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي في ظل المتغيرات الاقتصادية الراهنة (دراسة عينة من البنوك العربية)، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2018/2019.

9. فلة عاشور، تأثير تحرير التجارة الخارجية على العمالة الوطنية -دراسة حالة الجزائر منذ 1994- ، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2013/2012.
 10. فيروز سلطاني، دور السياسات التجارية في تفعيل الاتفاقات التجارية الإقليمية والدولية -دراسة حالة الجزائر واتفاق الشراكة الأورومتوسطية-، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، 2013-2012.
 11. محمد أمين بن الدين، دور السياسة النقدية في تحقيق الاستقرار النقدي - دراسة حالة الجزائر 1990-2009-، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في علوم التسيير، تخصص نقود ومالية، جامعة دالي براهيم، الجزائر، 2009.
 12. موسوس مغنية، أثر تحرير التجارة الخارجية على اقتصاديات دول شمال افريقيا، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، الجزائر، 2016/2015.
 13. ميهوب مسعود، دراسة قياسية لمؤشرات الاستقرار الاقتصادي الكلي في الجزائر في ضوء الإصلاحات الاقتصادية للفترة بين: 1990-2015 ، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة محمد بوضياف، مسيلة، 2017.
 14. هدى محمود محمد مصطفى، أثر السياسة النقدية على التجارة الخارجية في الأردن 1990-2020، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في اقتصاديات المال والأعمال، جامعة آل البيت، الأردن، 2022/2021.
 15. هدى محمود محمد مصطفى، أثر السياسة النقدية على التجارة الخارجية في الأردن 1990-2020، أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في اقتصاديات المال والأعمال، جامعة آل البيت، الأردن، 2022/2021.
- ت-المقالات والبحوث العلمية:
1. باصور كمال، أثر فعالية السياسة النقدية في تحقيق التوازن الخارجي -بالإشارة لحالة الجزائر للفترة (2000-2012)، مجلة الاقتصاد والتنمية، المجلد 04، العدد 02، الجزائر، 2016.
 2. بلال بوجمعة وملوك عثمان، تطور حجم التجارة الخارجية بالجزائر خلال الفترة 2001-2016،

- مجلة الحوار الفكري، المجلد 11، العدد 12، جامعة أحمد دراية، أدرار، الجزائر، 2016.
3. بن شعوان فاتح وحاشي نوري، تكوين مصفوفة الحسابات الاجتماعية كوسيلة لتحليل الإنتاج في الجزائر، مجلة إدارة الأعمال والدراسات الاقتصادية، مجلد 07، عدد 01، الجزائر، 2021.
4. بنوة سمية ونوري منير، النمذجة القياسية لانعكاسات السياسة التجارية على حجم واتجاه التجارة الخارجية الجزائرية، مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا، المجلد 14، العدد 19، الجزائر، 2018.
5. حبيطة علي، أثر الغنفاق العام على معدلات التضخم: دراسة قياسية لأثر نفقات التجهيز على التضخم في الجزائر خلال الفترة 1980-2013، مجلة الحقوق والعلوم الانسانية -دراسات اقتصادية-، المجلد 02، العدد 26، الجزائر، 2012.
6. حفاظ رانية وحفاظ زحل، دراسة تحليلية تقييمية لإستراتيجية التنويع الاقتصادي كبديل لقطاع المحروقات بالجزائر، مجلة دراسات وأبحاث اقتصادية في الطاقات المتجددة، المجلد 4، العدد 1، الجزائر، 2017.
7. حملاوي ابتسام، تنمية الصادرات غير النفطية من الخيارات الفعالة لدعم النمو الاقتصادي في الجزائر، مجلة التكامل الاقتصادي، المجلد 5، العدد 3، الجزائر، 2017.
8. حيدوشي عاشور وششوي حسنى، مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في ظل تطبيق السياسة المالية بالجزائر دراسة تحليلية خلال الفترة 2000-2018، مجلة البحوث والدراسات العلمية، المجلد 15، العدد 01، الجزائر، 2022.
9. رحيمي عيسى وقرقاد عادل والعايب نصر الدين، ظاهرة البطالة: مفهوما، أسبابها وآثارها، مجلة ارتقاء للبحوث والدراسات الاقتصادية، المجلد 01، العدد 0، الجزائر، 2018.
10. زايري بلقاسم ودربال عبد القادر، تسهيل التجارة وتحديات الإصلاح التجاري في الجزائر، مجلة الاقتصاد والمجتمع، العدد 5، الجزائر، 2008.
11. سفيان بولعراس، رهانات وتحديات ترقية الرادرات الجزائرية في ظل مشقة التجارة الحرة القارية الافريقية، مجلة الاقتصاد والأعمال، المجلد 6، العدد 3، الجزائر، 2022.
12. سويح جمال وبن ثابت علال، دراسة تحليلية لأثر التضخم على النمو الاقتصادي من خلال قياس عتبة التضخم في الجزائر خلال الفترة 1990-2016، مجلة البشائر الاقتصادية، المجلد 06، العدد 02، الجزائر، 2020.

13. سيد امير زهرة وبن عبد الفتاح دحمان، اختبار علاقة التكامل المشترك بين أدوات السياسة النقدية ومعدلات التضخم في الجزائر دراسة تطبيقية للفترة 2001-2014، مجلة الحقيقة، المجلد 16، العدد 03، 2017.
14. صالح تومي وعيسى شقيب، النمذجة القياسية لقطاع التجارة الخارجية في الجزائر خلال الفترة 1970-2002، مجلة الباحث، المجلد 04، العدد 04، الجزائر، 2006.
15. عبد اللطيف مصطفى وعبد الرحمان بن سانية، دراسات في التنمية الاقتصادية، مكتبة حسن العصرية للطبع والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، 2014.
16. عقون سارة وسمايلي نوفل، دور التنوع الاقتصادي في تنمية الصادرات خارج المحروقات في الجزائر: تجارب دولية ناجحة، مجلة الأفاق للدراسات الاقتصادية، المجلد 6، العدد 2، 2021.
17. عمر محمد عثمان صقر، سياسات التجارة الخارجية، جهاز نشر وتوزيع الكتاب الجامعي، كلية التجارة وإدارة الأعمال-جامعة حلوان، مصر، 2015.
18. لبزة هشام وضيف الله محمد الهادي، أثر السياسة النقدية على متغيرات المربع السحري لكالدور- دراسة حالة الجزائر خلال الفترة (1990-2014) -، مجلة الباحث، المجلد 17، العدد 17، الجزائر، 2017.
19. لهشمي عبد الكامل وحطاب مراد، أثر السياسة النقدية على مؤشرات الاستقرار الاقتصادي بالجزائر دراسة تحليلية للفترة 2000-2019، مجلة الاجتهاد للدراسات القانونية والاقتصادية، المجلد 10، العدد 02، الجزائر، 2021.
20. محمد جلولي ومحمد امين بومدين، نورالدين مزهودة، أهمية التجارة الخارجية وتأثيرها على النمو الاقتصادي: دراسة قياسية للفترة 1990-2018، مجلة التمويل والاستثمار والتنمية المستدامة، المجلد 06، العدد 02، 2021.
21. مصراوي منيرة ويوسف رشيد، واقع تحرير التجارة الخارجية وتأثيرها على الاقتصاد في الجزائر، مجلة دفاتر بويديكس، المجلد 07، العدد 01، الجزائر، 2017.
22. مكاوي الحبيب وبابا حامد كريمة، التجارة الخارجية في الجزائر في ظل سياسة الحماية التجارية، مجلة المنهل الاقتصادي، مجلد 2، عدد 2، الجزائر، 2019.
23. مليك محمودي ويوسف بركان، محددات النمو الاقتصادي في الجزائر دراسة قياسية تحليلية للفترة 1990-2015، مجلة الدراسات المالية والمحاسبية، المجلد 07، العدد 01، الجزائر، 2016.

24. مناصري يحي ومكيد علي، دراسة تحليلية لواقع التجارة الخارجية الجزائرية في ظل التوجهات الحديثة للتجارة الدولية، مجلة البشائر الاقتصادية، مجلد 6، عدد 1، الجزائر، 2020.

25. خشمان الخنساء وبركان زهية، دراسة تطور مؤشرات الاستقرار الاقتصادي في الجزائر خلال الفترة (2000-2021)، مجلة اضافات اقتصادية، المجلد 7، العدد 01، الجزائر، 2023.

ث- التقارير والمحاضرات:

1. أحمد نصير، محاضرات في السياسة النقدية والاستقرار الاقتصادي الكلي، تخصص اقتصاد نقدي وبنكي، جامعة حمه لخضر، الوادي، الجزائر، 2020/2019.

2. البنك الدولي، التنويع الاقتصادي في الجزائر: استراتيجية دعم الصادرات، 2024. تم استرجاعه من worldbank.org

3. البنك المركزي الجزائري، الإصلاحات المصرفية لدعم عمليات التصدير، 2022. تم استرجاعه من bank-of-algeria.dz

4. كلو مهدي، مطبوعة بيداغوجية تحت عنوان: محاضرات في تحليل المدخلات والمخرجات Input Output Analysis، قسم العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة أحمد بوقرة، بومرداس، الجزائر، 2022.

5. تقرير منظمة العمل الدولية (ILO)، السياسات الاقتصادية: مقارنة دولية، منشورات مشروع تعزيز المنظمات العالمية الاقتصادية والاجتماعية والقانونية، جنيف، سويسرا، 2014.

ج- المواقع:

1. الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية، استراتيجيات تنمية الصادرات الجزائرية، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من algex.dz

2. وزارة التجارة الجزائرية، التسهيلات الجمركية لدعم المصدرين، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من commerce.gov.dz

3. وزارة التجارة الجزائرية، عملية انضمام الجزائر إلى منظمة التجارة العالمية، الجزائر، 2023، تم استرجاعه من <https://commerce.gov.dz/processus-daccession-de-lalgerie-a-lorganisation-mondiale-du-commerce-omc>

4. وزارة الشؤون الخارجية الجزائرية، دعم الصادرات الجزائرية من خلال الصندوق الخاص لترقية الصادرات، الجزائر، 2023. تم استرجاعه من mfa.gov.dz

ثانيا: اللغة الأجنبية

A- Books:

1. Abdelhamid BRAHIMI, *l'économie Algérienne*, Office des publications universitaires, Alger, ALGERIE, 1991.
2. Christophe Chauvet, *Politique économique*, Dunod, Paris, 2016, France.
3. Hans Lofgren et al, *A Standard Computable General Equilibrium (CGE) Model in GAMS*, IFPRI: INTERNATIONAL FOOD POLICY RESEARCH INSTITUTE, MICROCOMPUTERS IN POLICY RESEARCH 4, Washington, United State, 2002.
4. HOUCINE BENSaid, *LA REFORME ECONOMIQUE EN ALGERIE*, 3ème édition, ALGERIE OPU, Algérie, 1991.
5. Hugues Puel, *Le chômage structurel: un concept au destin problématique*, revue Travail et Emploi, N° 100, France, 2004.
6. Jacob Viner, *Studies in the theory of international trade*, George Allen & Unwin Ltd, London, United Kingdom, 2001.
7. Jean-Luis Mucchielli and Thierry Mayer, *Economie Internationale*, HyperCours, 2eme édition, Dalloz, Paris, France, 2010.
8. Jérôme Gautié, *Le chômage*, nouvelle édition, La découverte, Paris, France, 2015.
9. Joseph Deiss & Philippe Gugler, *Politique économique et sociale*, 1 er édition, Groupe de Boeck s.a, Bruxelles, 2012.
10. Lahsen Abdelmalki, René Sandretto, *Politiques commerciales des grandes puissances. La tentation du néoprotectionnisme*, De Boeck, Bruxelles, Belgique, 2011.
11. Marry E. Burfisher, *Introduction to Computable General Equilibrium Models*, Second Edition, Cambridge University Press, USA, 2016.
12. Mary E. Burfisher, *Introduction to Computable General Equilibrium Models*, Second Edition, Cambridge University Press, United States, 2016.
13. Mokime. A.N, *Croissance économique: Une perspective africaine*, L'Harmattan, France, 2014.
14. Paul R. Krugman, Maurice Obstfeld, Marc J. Melitz, *International Economics Theory & Policy*, 9th Edition, Pearson, Boston, USA, 2012.
15. Perroux. F, *L'économie du XXème siècle*, PUF, France, 1969.
16. Stephen d.Cohen, Robert A. Blecker, Peter D.Whitney, *Fundamentals of US foreign trade policy*, second edition, Westview Press, United kingdom, 2003.
17. Wassily Leontief, *Input-Output Economics, second edition*, Oxford University Press, New York, USA, 1986.

B- Thesis and Dissertations:

1. Artem Korzhenevych, M.A, *Modelling Spatial Economic Effects of Transport Infrastructure Policies: A Computable General Equilibrium Approach*, PhD Thesis, Faculty of Economics and Social Sciences of the Christian-Albrechts, University of Kiel, Germany, 2010.
2. Bellu', Lorenzo Giovanni, *INTERNATIONAL PRICE SHOCKS AND DEVELOPMENT: A GENERAL EQUILIBRIUM APPROACH WITH APPLICATIONS TO BURKINA FASO*, PhD thesis, Università cattolica del Sacro Cuore (Milano): Ciclo XXII, Italy, 2011.

C- Articles:

1. AMIA Nassira, *Elaboration d'une Matrice de Comptabilité Sociale (MSC) pour l'Economie Algérienne : Méthodologie, Analyse et Résultats*, Revue d'Economie & de Gestion, VOL 04, No 01, Algérie, 2020.
2. Aysar Y. Fahad, Taib Othman Abdurrazaq, *ANALYZING CAUSES OF INTERNATIONAL TRADE SHOCKS*, International Journal of Professional Business Review, Vol 7, Num 6, Miami, USA, 2022.
3. B. Decaluwé, A. Patry, L. Savard and E. Thorbecke, *Poverty Analysis Within A general Equilibrium Framework*, The African Economic Research Consortium, AERC, 1999.
4. Bakoup Ferdinand, *Africa and Economic Policy: Developing a Framework for Policymakers*, DELHI: Anthem Press. JSTOR, LONDON, NEW YORK, USA, 2014.
5. Barro R, Lee J. W, *International comparisons of educational attainment*, journal of Monetary Economics , Vol 32, N°3, USA, 1993.
6. Barro R, *Les facteurs de la croissance économique, une analyse transversale par pays*, Economica, Paris- France, 2000.
7. Beaney M, *Macroeconomic stability, investment and growth in developing countries*, journal of Development Economics, Vol 48, USA, 1996.
8. Beck T, Levine R and Loayza N, *Finance and the sources of growth*, Policy Research Working Paper Series Word Bank, USA, 1999.
9. Benhabib J, Spiegel M, *The role of human capital in economic development evidence from aggregate crosscountry data*, journal of Monetary Economics, vol 34, N°1, USA, 1994.
10. Benyahia Salima, *Le chômage en Algérie : caractéristiques, causes et les conséquences, revue de l'Ijtihad d'études juridiques et économiques*, vol 08, N° 01, Algérie, 2019.
11. BERRAH Kafia, MOUSLI Abdenadir, *Elaboration d'une Matrice de Comptabilité Sociale: Cas de l'économie Algérienne*, La Revue du Développement et des Prospectives Pour Recherches et études, VOL 06, No 02, Algérie, 2021.
12. Couto Firme, Vinícius De Azevedo; Teixeira, Joanílio Rodolpho, *Index of Macroeconomic Performance for a Subset of Countries: A Kaldorian Analysis from the Magic Square Approach Focusing on Brazilian Economy in the Period 1997-2012*, PANOECOMICUS, Serbia, 2014.
13. Devarajan S, Swaroop V, Zou H, *The composition of public expenditure and economic growth*, journal of Monetary Economics, Vol 37, USA, 1996.
14. Dixon, P. B., & Jorgenson, D. W, *Handbook of Computable General Equilibrium Modeling*, Journal of Policy Modeling, North Holland, Amsterdam, Netherlands, 2013.
15. Fisher S, *The role of macroeconomic factors in growth*, journal of Monetary Economics, Vol 32, USA, 1993.
16. FOFANA Ismaël, *Elaborer une Matrice de Comptabilité Sociale pour l'Analyse d'Impacts des Chocs et Politiques Macroéconomiques*, CIRPEE, Université Laval, Québec, Canada, 2007.
17. Cheick Sadibou Fall, *Une Matrice de Comptabilité Sociale (MCS) du Sénégal pour l'année 2006*, CATT - Centre d'Analyse Théorique et de Traitement des données économiques, Université de Pau et des Pays de l'Adour, France, 2011.

18. Frankel J, Romer D, ***Does trade cause growth***, American Economic Review, Vol 89, USA, 2000.
19. Hamad Mayasa Mkubwa, Burhan Ahmad Mtengwa, Stabua Abdul Babiker, ***The impact of trade liberalization on economic growth in Tanzania***, international journal of academic research in business and social sciences, vol 04, no 05, 2014.
20. Hamdini Abdallah, Chine Lazhar, ***The Employment Supply After The Oil Prices Fall In Algeria: A Spatial Analysis Using Panel Data Approach (2014-2017)***, El Bahith review, Volume 20, Numéro 1, Algeria, 2020.
21. Ian Sue Wing, ***Computable General Equilibrium Models and Their Use in Economy-Wide Policy Analysis: Everything You Ever Wanted to Know (But Were Afraid to Ask)***, MIT Joint Program Technical Note, Cambridge, Massachusetts, United States, 2004.
22. Kenneth J. Arrow and Gerard Debreu, ***Existence of an Equilibrium for a Competitive Economy***, JSTORE, ECONOMETRICA, Vol: 22, N°3, USA, 1954.
23. Kučera, Lukáš, ***Economic Performance Evaluation – Kaldor’s Magic Square***, Proceedings paper, Professional Seminar of the Department of Economics and Management, 10 pages, Czech Republic, 2012.
24. Mark Partridge and Dan Rickman, ***Computable General Equilibrium (CGE) Modelling for Regional Economic Development Analysis***, Economics Working Paper Series, Department of Economics, Oklahoma State University, United States, 2007.
25. Mazeri Abdelhafid, Sadouni Mohammed, ***The Role of Monetary Policy in Achieving the Objectives of Kaldor’s Magic Square in Algeria during the Period 1990-2021***, European Economic Letters, Vol 13, Issue 1, Algeria, 2023.
26. Oliver Picek, ***The “Magic Square” of Economic Policy measured by a Macroeconomic Performance Index***, Department of Economics-The New School for Social Research, Working Paper, New York, USA, 2017.
27. Peter B. Dixon, ***Evidence-based Trade Policy Decision Making in Australia and the Development of Computable General Equilibrium Modeling***, Journal of Economic Integration, Center for Economic Integration, Sejong University, South Korea, 2008.
28. Robert E Krainer, ***Economic Stability Under Alternative Banking System Theory and Policy***, Journal of financial stability, Elsevier, Vol 31, No C, Amsterdam, Netherland, 2017.
29. Rodríguez Francisco, Rodrik Dani. ***Trade Policy and Economic Growth: A Skeptic’s Guide to the Cross-National Evidence***, NBER Macroeconomics Annual, The University of Chicago Press on behalf of the The National Bureau of Economic Research. Volume 15, USA, 2001.
30. Sarel M, ***Nonlinear effects of inflation on economic growth***, IMF Staff Paper, Vol 43, USA, 1996.
31. SEMOUK Nawel, TOUITOU Mohammed, ***The Effects of Oil Price Shocks on the Algerian Economy in the Light of Trade Openness Simulation Using the Computable General Equilibrium Model***, Strategy and Development Review. Vol 09, N°16, Algérie ,2019.
32. Sunanda Sen, ***International trade theory and policy: Areview of the leterature***, Levy economics institute of bard college, Working paper n 635, New York, USA, 2010.

33. TOUITOU Mohamed, *The Macroeconomic Social Accounting Matrix of Algeria for 2009*, Economic Sciences, Management and Commercial Sciences Review, VOL 11, No 01, Algeria, 2018.
34. Yves Surry, *Introduction to computable general equilibrium (CGE) Modelling*, Economics and Social Commission for Western Asia, Beirut. 2017.
35. ZERKAK Sabrina, ACHOUCHE Mohamed, Une Matrice de Comptabilité Sociale de l'Economie Algérienne pour l'Année 2013 : Méthode et Résultats, Les Cahier de Cread, VOL 32, No 117, Algérie, 2016.

D- Reports and Reviews:

1. Alfredo Jose Mainar-Causapé and others, *Social Accounting Matrix: Basic Aspects and Main Steps for Estimation*, JRC Technical Reports, Luxembourg, 2018.
2. Repport de Bureau international du travail (ILO), *Note d'orientation n° 1 Analyse du chômage et du sous-emploi*, Vers le droit au travail, Organisation internationale du Travail, Genève, Italie, 2013.
3. David Cheong, Sukti Dasgupta. *The Effects of Trade on Employment: A Social Perspective*, ILO Trade and Employment Programme publications, Geneva, Switzerland, 2012.
4. Jamie Dresier and Mike Burns, Economic stability, The Canadian Rural Revitalization Foundation, Seven report on the identification of rural indicators for rural communities, Canada, 2004.
5. OECD publications, Statistics, *Measuring Sustainable Development: Integrated Economic, Environmental and Social Frameworks*, France, 2004.
6. ONS, *Les tableaux économiques d'ensemble 2018-2020*, bulletin statistique N°953, Algérie, 2021.
7. Revue des douanes numéro spécial, CNID, Algérie, 1970.
8. The World Trade Organization (WTO), *A Practical Guide to Trade Policy Analysis*, United Nations Publications, USA, 2012.

E- Websites:

1. ONS, seen 15.12.2024: <https://www.ons.dz/IMG/pdf/i.ipc.decembre2021.pdf>
2. Trading Economics, seen: 03.11.2024: [الجزائر - معدل البطالة | 2023-1991 معطيات | 2025-2024 | التوقعات](#)
3. The WEO downloads at, 10th of November 202:
[google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKewj-w7qor-2KAXXJgv0HHZoplh8QFnoECBwQAQ&url=https%3A%2F%2Fwww.imf.org%2F%2Fmedia%2FFiles%2FPublications%2FWEO%2FWEO-Database%2F2021%2FWEOApr2021all.ashx&usq=AOvVaw3g_xB0-Wfw2tB9c1DKYb0E&opi=89978449](https://www.google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=2ahUKewj-w7qor-2KAXXJgv0HHZoplh8QFnoECBwQAQ&url=https%3A%2F%2Fwww.imf.org%2F%2Fmedia%2FFiles%2FPublications%2FWEO%2FWEO-Database%2F2021%2FWEOApr2021all.ashx&usq=AOvVaw3g_xB0-Wfw2tB9c1DKYb0E&opi=89978449)
4. World Bank Group, seen the 15.10.2024:
<https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.KD.ZG>

قائمة الملاحق

الملحق رقم 01: معادلات ومتغيرات النموذج

مجموعة الأسعار (Price Block):

$$PA_a = \sum_{c \in C} PX_{ac} * \theta_{ac} \quad (20)$$

$$PE_c = pwe_c * (1 + te_c) * EXR \quad (17)$$

$$PM_c = pwm_c * (1 + tm_c) * EXR \quad (16)$$

$$PQ_c QQ_c = [PD_c * QD_c + (PM_c * QM_c)] * (1 + tq_c) \quad (18)$$

$$PVA_a = PA_a - \sum_{c \in C} PQ_c * ica_{ac} \quad (21)$$

$$PX_c QX_c = PD_c * QD_c + (PE_c * QE_c) \quad (19)$$

$$CPI = \sum_{c \in C} PQ_c * cwts_c \quad (22)$$

مجموعة كتلة الإنتاج والتجارة (Production and Trade Block):

$$\frac{QE_c}{QD_c} = \left(\frac{PE_c}{PD_c} \cdot \frac{1 - \rho_c^t}{\rho_c^t} \right)^{\frac{1}{\rho_c^t - 1}} \quad (28)$$

$$\frac{QM_c}{QD_c} = \left(\frac{PD_c}{PM_c} \cdot \frac{\delta_c^q}{1 - \rho_c^q} \right)^{\frac{1}{1 + \rho_c^q}} \quad (25)$$

$$QA_a = ad_a \prod_{f \in F} QF_{fa}^{\alpha_{fa}} \quad (30)$$

$$QD_c = QQ_c \quad (26)$$

$$QINT_{ca} = ica_{ca} \cdot QA_a \quad (32)$$

$$QQ_c = aq_c \cdot (\delta_c^q \cdot QM_c^{-\rho_c^q} + (1 - \delta_c^q) \cdot QD_c^{-\rho_c^q})^{\frac{-1}{\rho_c^q}} \quad (24)$$

$$QX_c = at_c \cdot (\delta_c^t \cdot QE_c^{\rho_c^t} + (1 - \delta_c^t) \cdot QD_c^{\rho_c^t})^{\frac{1}{\rho_c^t}} \quad (27)$$

$$QX_c = QD_c \quad (29)$$

$$QX_c = \sum_{a \in A} \theta_{ac} \cdot QA_a \quad (33)$$

$$\frac{WF_f}{WFDIST_{fa}} = \frac{a_{fa} PA_a QA_a}{QF_{fa}} \quad (31)$$

مجموعة كتلة المؤسسة (Institution Block):

$$YF_{hf} = shry_{hf} \sum_{a \in A} WF_f WFDIST_{fa} QF_{fa} \quad (34)$$

$$YH_{hf} = \sum_{f \in F} YF_{hf} + tr_{h,gov} + EXR.tr_{h,row} \quad (35)$$

$$QI_{ch} = \frac{\beta_{ch} (1 - mps_h) \cdot (1 - ty_h) \cdot YH_h}{PQ_c} \quad (36)$$

$$QINV_c = qinv_c \cdot IQDJ \quad (37)$$

$$\begin{aligned} &= \sum_{h \in H} t_{yh} YH_h + EXR.tr_{gov,row} + \sum_{c \in C} t_{qc} (PD_c - QD_c) \\ &+ (PM_c QD_c)_{c \in CM} + \sum_{c \in CM} t_{mc} EXR \cdot pwm_c QM_c + \sum_{c \in CE} t_{ec} EXR \cdot pwe_c QE_c \end{aligned} \quad (38)$$

$$EG = \sum_{h \in H} tr_{h,gov} + \sum_{c \in C} PQ_c \cdot qg_c \quad (39)$$

مجموعة كتلة نظام القيود (System Constraint Block):

$$\sum_{a \in A} QF_{fa} = QFS_f \quad (40)$$

$$QQ_c = \sum_{a \in A} QINT_{ca} + \sum_{h \in H} QH_{ch} + qg_c + QINV_c \quad (41)$$

$$\sum_{c \in CM} pwm_c QM_c = \sum_{c \in CE} QE_c + \sum_{i \in I} tr_{i,row} + FSAV \quad (42)$$

$$\begin{aligned} \sum_{c \in CM} PQ_c QINV_c &= \sum_{h \in H} mps_h (1 - ty_h) YH_h + (YG - EG) + XR \\ &+ WALRAS \cdot FSAV \end{aligned} \quad (43)$$

$$CPI = \sum_{c \in C} PQ_c * cwts_c \quad (22)$$

معلومات ومتغيرات النموذج:

ad_a معلمة الكفاءة لدالة الإنتاج

aq_c معلمة الاحلال لدالة مرونة الاحلال الثابتة (CES) أو دالة العرض المركب لأرمنجتون

at_c معلمة التحويل لدالة مرونة التحويل الثابتة (CET) أو دالة تحويل الانتاج

$cwts_c$ وزن السلعة c في مؤشر أسعار المستهلك

ica_{ac} كمية الإنتاج للسلعة c لكل وحدة من اجمالي المدخلات الوسيطة للنشاط a

δ_c^q معامل حصة دالة العرض المركب لأرمنجتون

δ_c^t معامل حصة دالة التحويل للإنتاج (مرونة التحويل الثابتة)

θ_{ac} عائد انتاج السلعة c

ρ_c^q الأس لدالة العرض المركب لأرمنجتون

ρ_c^t الأس لدالة تحويل الانتاج

PA_a	سعر النشاط
PE_c	سعر التصدير بوحدة العملة المحلية
PM_c	سعر الاستيراد بوحدة العملة المحلية متضمنا تكاليف المعاملات
PM_c	سعر الاستيراد المحلي
PQ_c	هو السعر المركب للطلب المحلي
PVA_a	سعر القيمة المضافة
PX_c	سعر الناتج الإجمالي من السلعة
QA_a	مستوى النشاط
QD_c	الكمية المباعة محليا من الإنتاج المحلي
QE_c	الكمية الاجمالية المسوقة من الناتج المحلي للسلع
QFS_f	الكمية المعروضة من العامل f
QF_{fa}^{afa}	الكمية المطلوبة من العامل f بواسطة النشاط a
QH_{ch}	كمية إستهلاك السلعة c بواسطة الاسرة h
$QINT_{ca}$	الكمية المستخدمة في النشاط a
$QINV_c$	كمية الطلب على الإستثمار
QM_c	كمية الواردات من السلعة
QQ_c	الكمية المعروضة من السلع في السوق المحلية "العرض المركب"
QX_c	كمية الصادرات
$WFDIST_{fa}$	عامل الأجر المحرف للعامل f في النشاط a
$WFDIST_{fa}$	عامل الأجر (المشوه) المحرف ل f في النشاط a
WF_f	متوسط الأجر (معدل الإيجار) للعامل f
WF_f	متوسط الدخل (معدل الإيجار) للعامل f
YF_{hf}	تحويل الدخل إلى العائلة h من العامل f
YH_{hf}	دخل الأسر من مختلف المصادر
ica_{ca}	كمية السلعة c كمدخل وسيط لكل وحدة من النشاط a
mps_h	حصة الدخل المتاح من أجل الإدخار
pwe_c	سعر التصدير بالعملة الأجنبية
pwm_c	سعر الاستيراد بالعملة الأجنبية
qg_c	يمثل طلب الحكومة على السلع

q_{inv_c}	كمية الطلب على الإستثمار الثابت في سنة الأساس
te_c	معدل ضريبة التصدير
tm_c	معدل التعريف الجمركية
tq_c	معدل ضريبة المبيعات
$tr_{i,j}$	التحويلات بين i و j .
ty_h	هو معدل ضريبة الدخل للأسرة h
EG	الإنفاقات الحكومية
YG	دخل الحكومة
EXR	سعر الصرف
FSAV	الادخار الأجنبي
IQDJ	عامل التكييف للإستثمار
WALRAS	متغير وهمي يجب أن تكون قيمته معدومة عند التوازن

الملحق 02: مدخلات برنامج GAMS:

*Sets=====

Sets

AC global set (SAM accounts and other items)

/

AGR-A Acivité Agricole

IHH-A Activités Industrie Hors Hydrocarbures

HYD-A Activités Hydrocarbures

STTP-A Activités Services et Trav. Pub. Pétroliers

BTPH-A Activités BTPH

SRV-A Activités de Services

AGR-C Produits Agricole

IHH-C Produits des Industries Hors Hydrocarbures

HYD-C Produits Hydrocarbures

STTP-C Services et Trav. Pub. Pétroliers

BTPH-C Produits BTPH

SRV-C Services

LAB Labor

CAP Capital

YTAX ILP

STAX TVA

TAR IMPORTS TRANSFERS

HOH HOUSEHOLDS --M.E.I--

ENT Entreprises --S.Q.S and IF--

GOV Gvernment

ROW Rest of the World

I-S Investment - Saving

TOTAL Total Accounts of SAM /

ACNT(AC) All elements in AC expect total

A(AC) Activities

/ AGR-A, IHH-A, HYD-A, STTP-A, BTPH-A, SRV-A/

C(AC) Commodities

/ AGR-C, IHH-C, HYD-C, STTP-C, BTPH-C, SRV-C/

CE(C) Exported Commodities

/ AGR-C, IHH-C, HYD-C, SRV-C/

CNE(C) Non Exported Commodities

/ BTPH-C, STTP-C/

CM (C) Imported Commodities

/ AGR-C, IHH-C, HYD-C, BTPH-C, SRV-C/

CNM(C) Non-Imported Commodities

/ STTP-C/

F(AC) Factors of Production

/ LAB, CAP/

I(AC) Institutions

/ HOH, ENT, GOV, ROW/

ID (I) Domestic Institutions

/ HOH, ENT, GOV/

IDNG (ID) Domestic Non-Government Institutions

/ HOH, ENT/

H(IDNG) Households

/HOH/

;

Alias (AC, ACP); Alias (C, CP); Alias (F, FP); Alias (I, IP);

ACNT (AC) = yes; ACNT('TOTAL') = NO; Alias (ACNT, ACNTP);

*Parameters=====

Parameters

ad(A) efficiency parameter in the production fn for activity a

alpha(F,A) share of value-added to factor f in activity a

aq(C) Armington function shift parameter for commodity c

at(C) CET function shift parameter for commodity c

*beta(C,H) share of household consumption spending on commodity c

beta(C,I) share of inst consumption spending on commodity c

cpi consumer price index

cwts(C) weight of commodity c in the CPI
 deltaq(C) Armington function share parameter for commodity c
 deltat(C) CET function share parameter for commodity c
 ica(C,A) qnty of c as intermediate input per unit of activity a
 pwe(C) export price for c (foreign currency)
 pwm(C) import price for c (foreign currency)
 qg(C) government demand for commodity c
 qinvbar(C) base-year qnty of investment demand for commodity c
 rhoq(C) Armington function exponent for commodity c
 rhot(C) CET function exponent for commodity c
**shry(H,F) share for household h in the income of factor f*
 shry(I,F) share for inst in the income of factor f
 te(C) export subsidy rate for commodity c
 theta(A,C) yield of output c per unit of activity a
 tm(C) import tariff rate for commodity c
 tq(C) rate of sales tax for commodity c
**ty(H) rate of income tax for household h*
 ty (IDNG) rate of income tax for domestic non-gov inst i
 yfrepat(F) factor income to ROW (ROW CAP)
 ygi government investment income (GOV I-S)
 gsav government savings (I-S GOV)
 irepat investment surplus to ROW (ROW I-S)
 tr(I,IP) transfer from institution ip to institution i

 ;
**Variables=====*
Variables
 CPII consumer price index (PQ-based)
 EG total current government expenditure
 EXR exchange rate (dom. currency per unit of for. currency)
 FSAV foreign savings (foreign currency)
 IADJ investment adjustment factor
 MPS(IDNG) marginal propensity to save for dom non-gov inst i
 PA(A) price of activity a
 PD(C) domestic price of domestic output c
 PE(C) export price for c (domestic currency)
 PM(C) import price for c (domestic currency)
 PQ(C) composite commodity price for c
 PVA(A) value-added price for activity a
 PX(C) producer price for commodity c
 QA(A) level of activity a
 QD(C) quantity sold domestically of domestic output c
 QE(C) quantity of exports for commodity c
 QF(F,A) quantity demanded of factor f from activity a
 QFS(F) supply of factor f
**QH(C,H) quantity consumed of commodity c by household h*
 QI(C,IDNG) quantity consumed of commodity c by domestic non-gov inst i
 QINT(C,A) qnty of commodity c as intermediate input to activity a

QINV(C) quantity of investment demand for commodity c
 QM(C) quantity of imports of commodity c
 QQ(C) quantity of goods supplied domestically (composite supply)
 QX(C) quantity of domestic output of commodity c
 WALRAS dummy variable (zero at equilibrium)
 WF(F) average price of factor f
 WFDIST(F,A) wage distortion factor for factor f in activity a
 *YF(H,F) transfer of income to household h from factor f
 YF(IDNG,F) transfer of income to domestic non-gov inst from factor f
 YG government current revenue
 YIF(ID,F) income of institution (Domestic) ins from factor f
 YI(IDNG) income of (domestic non-governmental) institution i
 *YH(H) income of household h
 ;
 *Equations=====

Equations

*Price Block =====
 PMDEF(C) import price for commodity c (domestic currency)
 PEDEF(C) export price for commodity c (domestic currency)
 ABSORB(C) absorption for commodity c
 OUTVAL(C) output value for commodity c
 PADEF(A) price for activity a
 PVADEF(A) value-added price for activity a
 CPIIDEF consumer price index for inflation

 *Production and Trade block =====
 PRODFN(A) Cobb-Douglas production function for activity a
 FACDEM(F,A) demand for factor f from activity a
 INTDEM(C,A) intermediate demand for commodity c from activity a
 OUTPUTFN(C) output of commodity c
 ARMING(C) composite supply (Armington) function for commodity c
 IMPDOMRAT(C) import-domestic demand ratio for commodity c
 ARMNM(C) composite supply for non-imported commodity c
 CET(C) output transformation (CET) function for commodity c
 EXPDOMRAT(C) export-domestic supply ratio for commodity c
 CETNE(C) output transformation for non-exported commodity c

 *Institutions Block =====
 ZFACTTRNS(IDNG,F) transfer of income from factor f to IDNG
 IDNGINC(IDNG) income of IDNG
 IDNGDEM(C,IDNG) consumption demand for IDNG & commodity c
 FACTTRNS(H,F) transfer of income from factor f to h-hold h
 HOHINC(H) income of household h
 HOHDEM(C,H) consumption demand for household h & commodity c
 INVDEM(C) investment demand for commodity c
 GOVREV government revenue

GOVEXP government expenditures

```

*System Constraint Block =====
FACTEQ(F) market equilibrium condition for factor f
COMEQ(C) market equilibrium condition for composite commodity c
CURACC current account balance of ROW
GOVBAL government balance
SAVINV savings-investment balance
PNORM price normalization
;
*Price Block ==Equations=====
PMDEF(C)$CM(C)..PM(C)=E=(1+tm(C))*EXR*pwm(C);
PEDEF(C)$CE(C)..PE(C) =E= (1-te(C))*EXR*pwe(C);
ABSORB(C).. PQ(C)*QQ(C) =E= (PD(C)*QD(C) + (PM(C)*QM(C))$CM(C))*(1 + tq(C));
OUTVAL(C).. PX(C)*QX(C) =E= PD(C)*QD(C) + (PE(C)*QE(C))$CE(C);
PADEF(A).. PA(A) =E= SUM(C, PX(C)*theta(A,C));
PVADEF(A).. PVA(A) =E= PA(A)-SUM(C, PQ(C)*ica(C,A));
CPIIDEF.. CPII =E= cpi;

*Production and Trade Block and Commodities ==Equations=====
PRODFN(A).. QA(A) =E= ad(A)*PROD(F, QF(F,A)**alpha(F,A));
FACDEM(F,A).. WF(F)*WFDIST(F,A) =E= alpha(F,A)*PVA(A)*QA(A)/QF(F,A);
INTDEM(C,A).. QINT(C,A) =E= ica(C,A)*QA(A);
OUTPUTFN(C).. QX(C) =E= SUM(A, theta(A,C)*QA(A));
ARMING(C)$CM(C).. QQ(C) =E= aq(C)*(deltaq(C)*QM(C)**(-rhoq(C))+ (1-
deltaq(C))*QD(C)**(-rhoq(C)))*(-1/rhoq(C));
IMPDOMRAT(C)$CM(C).. QM(C)/QD(C) =E= ( (PD(C)/PM(C))*(deltaq(C)/(1-deltaq(C)))
)**(1/(1 + rhoq(C)));
ARMNM(C)$CNM(C).. QQ(C) =E= QD(C);
CET(C)$CE(C).. QX(C) =E= at(C)*(deltat(C)*QE(C)**rhot(C)+ (1-
deltat(C))*QD(C)**rhot(C) )**(1/rhot(C));
EXPDOMRAT(C)$CE(C).. QE(C)/QD(C) =E= ( PE(C)/PD(C) *(1-deltat(C))/deltat(C)
)**(1/(rhot(C)-1) );
CETNE(C)$CNE(C).. QX(C) =E= QD(C);

*Institutions Block ==Equations=====

ZFACTTRNS(IDNG,F).. YF(IDNG,F) =E= shry(IDNG,F)*SUM(A,
WF(F)*WFDIST(F,A)*QF(F,A));
IDNGINC(IDNG).. YI(IDNG) =E= SUM(F, YF(IDNG,F)) + tr(IDNG,'GOV') +
EXR*tr(IDNG,'ROW');
IDNGDEM(C,IDNG).. QI(C,IDNG) =E= beta(C,IDNG)*(1-MPS(IDNG))*(1-
ty(IDNG))*YI(IDNG)/PQ(C);
FACTTRNS(H,F).. YF(H,F) =E= shry(H,F)*SUM(A, WF(F)*WFDIST(F,A)*QF(F,A));
HOHINC(H).. YI(H) =E= SUM(F, YF(H,F)) + tr(H,'GOV') + EXR*tr('HOH','ROW')
+tr('HOH','ENT');
HOHDEM(C,H).. QI(C,H) =E= beta(C,H)*(1-MPS(H))*(1-ty(H))*YI(H)/PQ(C);
INVDEM(C).. QINV(C) =E= qinvbar(C)*IADJ;

```

```
GOVREV.. YG =E= SUM(IDNG, ty(IDNG)*YI(IDNG))
+ SUM(C, tq(C)*(PD(C)*QD(C) + (PM(C)*QM(C))$CM(C)))
+ SUM(C$CM(C), tm(C)*EXR*pwm(C)*QM(C))
+ SUM(C$CE(C), te(C)*EXR*pwe(C)*QE(C))
+ tr('GOV','ROW')*EXR
+ tr('GOV','ENT')
+ tr('GOV','HOH')
+ ygi;
GOVEXP.. EG =E= SUM(C, PQ(C)*qg(C)) + tr('HOH','GOV') + tr('ENT','GOV') +
tr('ROW','GOV');
```

```
*System Constrain Block ==Equations=====
FACTEQ(F).. SUM(A, QF(F,A)) =E= QFS(F);
COMEQ(C).. QQ(C) =E= SUM(A, QINT(C,A)) + SUM(H, QI(C,H)) + qg(C) + QINV(C);
CURACC.. SUM(C$CE(C), pwe(C)*QE(C)) + SUM(ID, tr(ID,'ROW'))+ FSAV =E=
SUM(C$CM(C), pwm(C)*QM(C))+ irepat + yfrepat('CAP') + yfrepat('LAB');
GOVBAL.. YG =E= EG + gsav;
SAVINV.. SUM(IDNG, MPS(IDNG)*(1-ty(IDNG))*YI(IDNG)) +
(YG-EG) + EXR*FSAV =E= ygi + EXR*irepat +
SUM(C, PQ(C)*QINV(C)) + WALRAS;
PNORM.. SUM(C, PQ(C)*cwts(C))=E= cpi;
*Model
```

Models

```
CGEM_Abdallah Foreign Trade Policy Analysis in ALGERIA
/ALL/
;
```

```
*SAM (Social Accounting Matrix Abdallah
HAMDINI)=====
```

PARAMETER

```
tdiff(AC) column minus row total for account AC;
```

```
SAM('TOTAL',ACNTP) = SUM(ACNT, SAM(ACNT,ACNTP));
SAM(ACNT,'TOTAL') = SUM(ACNTP, SAM(ACNT,ACNTP));
tdiff(ACNT) = SAM('TOTAL',ACNT)-SAM(ACNT,'TOTAL');
```

```
DISPLAY SAM, tdiff
```

Parameters

```
*ASSIGNMENTS FOR PARAMETERS AND
VARIABLES=====
=====
```

```
*The following parameters are used to define initial values of model
variables:
```

```
EG0, EXR0, FSAV0, IADJ0,
MPS0(IDNG), PA0(A), PD0(C), PE0(C),
PM0(C), PQ0(C), PVA0(A), PX0(C), QA0(A),
QD0(C), QE0(C), QF0(F,A), QFS0(F),
QI0(C,IDNG), QINT0(C,A), QINV0(C), QM0(C),
QQ0(C), QX0(C), WF0(F),
WFDIST0(F,A), YF0(IDNG,F), YG0, YIF0(ID,F), YI0(IDNG), CPII0
;
```

```
*Adding the FACTOR EMPLOYMENT AND
PRICES+++++
++++
```

Parameters

Labor(A) quantity of labor employed by activity (no. of workers by sector in Algeria year 2021"ANEM")
 /AGR-A 1.171, IHH-A 1.454, HYD-A 0.12, STTP-A 0.045, BTPH-A 2.050, SRV-A 12.226 /

wfa(F,A) wage for factor f in activity a (only for calibration)
 costgap(F,A) gap calibrated factor cost-SAM value (should be zero)
 ;

```
*Defining FACTOR EMPLOYMENT AND
SUPPLY+++++
+++++
```

```
*QF0('LAB',A) = Labor(A); if labor not fully employed
```

```
*QF0('LAB',A) = SAM('LAB',A)+ SAM('LAB','ENT')+ SAM('LAB','GOV') +
SAM('LAB','ROW');
QF0('LAB',A) = Labor(A);
QF0('CAP',A) = SAM('CAP',A);
QFS0(F) = SUM(A, QF0(F,A))
;
```

```
*Computing activity-specific wage
```

```
wfa(F,A) = SAM(F,A)/QF0(F,A)
;
```

```
*Computing average wage
```

```
WF0(F) = SUM(A, SAM(F,A))/SUM(A, QF0(F,A));
```

```
*Computing wage distortion factors
```

```
WFDIST0(F,A) = wfa(F,A) / WF0(F);
```

```
*Checking calibration
```

```
costgap(F,A) = WF0(F)*WFDIST0(F,A)*QF0(F,A)-SAM(F,A);
```

DISPLAY wfa, costgap;

**PRICE*

BLOCK++++
++++

PARAMETERS

sigmaq(C) elasticity of substitution bt. dom goods and imports for c for
Algeria 2021

/AGR-C 0.80, IHH-C 0.77, HYD-C 0.83, STTP-C 0.91, BTPH-C 0.71, SRV-C 0.80/

sigmat(C) elasticity of transformation bt. dom sales and exports for c for
Algeria 2021

/AGR-C 1.25, IHH-C 1.43, HYD-C 1.33, STTP-C 1.67, BTPH-C 1.54, SRV-C 1.43/

;

EXR0 = 1;

PA0(A) = 1;

PD0(C) = 1;

PE0(C) = 1;

PM0(C) = 1;

PX0(C) = 1;

PVA0(A) = SUM(F, SAM(F,A)) / (SAM(A, 'TOTAL')/PA0(A));

tq(C) = SAM('STAX',C)/(SAM('TAR',C) + SAM('ROW',C) + SUM(A, SAM(A,C)) -
SAM(C, 'ROW'));

PQ0(C) = 1 + tq(C);

QA0(A) = SAM('TOTAL',A)/PA0(A);

QD0(C) = (SUM(A, SAM(A,C))-SAM(C, 'ROW'))/PD0(C);

QE0(C) = SAM(C, 'ROW')/PE0(C);

QM0(C) = (SAM('ROW',C) + SAM('TAR',C))/PM0(C);

QQ0(C) = (SAM('TOTAL',C)-SAM(C, 'ROW'))/PQ0(C);

QX0(C) = SUM(A, SAM(A,C))/PX0(C);

ica(C,A) = (SAM(C,A)/PQ0(C)) / QA0(A);

theta(A,C) = (SAM(A,C)/PX0(C)) / QA0(A);

te(C) = 0;

pwe(C) = PE0(C)/((1 + te(C))*EXR0);

tm(C)\$CM(C) = SAM('TAR',C)/SAM('ROW',C);

pwm(C)\$CM(C) = PM0(C) / (EXR0*(1 + tm(C)));

**PRODUCTION*

AND

COMMODITY

BLOCK++++
++++

QINT0(C,A) = SAM(C,A)/PQ0(C);

alpha(F,A) = SAM(F,A) / SUM(FP, SAM(FP,A));

```

ad(A)      = QA0(A) / PROD(F, QF0(F,A)**alpha(F,A));

rhot(C)    = 1/sigmat(C) + 1;
rhoq(C)    = 1/sigmaq(C) - 1;

deltat(C)$CE(C) = 1/(1 + (PD0(C)/PE0(C))*(QE0(C)/QD0(C))**(rhot(C)-1));

at(C)$CE(C)    =  QX0(C)    /    (    deltat(C)*QE0(C)**rhot(C)    +    (1-
deltat(C))*QD0(C)**rhot(C) )**(1/rhot(C));

deltaq(C)$CM(C) = 1/(1 + (PD0(C)/PM0(C))*(QD0(C)/QM0(C))**(1+rhoq(C)));

aq(C)$CM(C) = QQ0(C) / (deltaq(C)*QM0(C)**(-rhoq(C))+ (1-deltaq(C))*QD0(C)**(-
rhoq(C)))*(-1/rhoq(C));

yfrepat(f) = SAM('ROW', F);
ygi        = SAM('GOV', 'I-S');
irepat     = SAM('ROW', 'I-S');
gsav       = SAM('I-S', 'GOV');

*INSTITUTION
BLOCK+++++
+++++

EG0  = SAM('TOTAL', 'GOV')-SAM('I-S', 'GOV');
FSAV0 = SAM('I-S', 'ROW')/EXR0;
IADJ0 = 1;
MPS0(H) = SAM('I-S', 'HOH') / (SAM('TOTAL', 'HOH')-SAM('YTAX', 'HOH'));
MPS0(IDNG) = SAM('I-S', IDNG) / (SAM('TOTAL', IDNG)-SAM('YTAX', IDNG));
QI0(C, IDNG) = SAM(C, IDNG)/PQ0(C);
QI0(C, H) = SAM(C, H)/PQ0(C);
QINV0(C) = SAM(C, 'I-S')/PQ0(C);
YF0(IDNG, F) = SAM(IDNG, F);
YF0(H, F) = SAM(H, F);

YIF0(ID, F) = SAM(ID, F);
YG0        = SAM('GOV', 'TOTAL');
YI0(H)     = SAM('TOTAL', H);
YI0(IDNG)  = SAM('TOTAL', IDNG);

beta(C, IDNG) = (SAM(C, 'HOH')/SUM(CP, SAM(CP, 'HOH')) + (SAM(C, 'ENT')/SUM(CP,
SAM(CP, 'ENT')));
beta(C, H) = SAM(C, 'HOH')/SUM(CP, SAM(CP, 'HOH'));

qg(C)      = SAM(C, 'GOV')/PQ0(C);
qinvbar(C) = SAM(C, 'I-S')/PQ0(C);
shry(H, F) = SAM(H, F) / SAM('TOTAL', F);

```

```

shry(IDNG,F) = SAM(IDNG,F) / SAM('TOTAL',F);

tr('HOH','GOV')= SAM('HOH','GOV');
tr('HOH','ROW')= SAM('HOH','ROW')/EXR0;
tr('HOH','ENT')= SAM('HOH','ENT');
tr('GOV','HOH')= SAM('GOV','HOH');
tr('GOV','ENT')= SAM('GOV','ENT');
tr('GOV','ROW')= SAM('GOV','ROW')/EXR0;
tr('ENT','GOV')= SAM('ENT','GOV');
tr('ROW','GOV')= SAM('ROW','GOV')*EXR0;
tr('ENT','HOH')= SAM('ENT','HOH');
tr('ENT','ROW')= SAM('ENT','ROW');
tr('ROW','HOH')= SAM('ROW','HOH');
tr('ROW','ENT')= SAM('ROW','ENT');

ty(IDNG) = (SAM('YTAX','HOH') / SAM('TOTAL','HOH')) + (SAM('YTAX','ENT')
/ SAM('TOTAL','ENT'));
ty(H) = SAM('YTAX','HOH') / SAM('TOTAL','HOH');

*SYSTEM CONSTRAINT
BLOCK+++++
+++++

CPII0 = 1;
cwts(C) = SUM(H, SAM(C,H)) / SUM((CP,H), SAM(CP,H));
cpi = SUM(C, cwts(C)*PQ0(C));

*INITIALIZATION=====
=====

*Initial variables:

CPII.L = CPII0;
EG.L = EG0;
EXR.L = EXR0;
FSAV.L = FSAV0;
IADJ.L = IADJ0;
MPS.L(IDNG) = MPS0(IDNG);
PA.L(A) = PA0(A);
PD.L(C) = PD0(C);
PE.L(C) = PE0(C);
PM.L(C) = PM0(C);
PQ.L(C) = PQ0(C);
PVA.L(A) = PVA0(A);
PX.L(C) = PX0(C);
QA.L(A) = QA0(A);
QD.L(C) = QD0(C);
QE.L(C) = QE0(C);

```



```

QF.L(F,A) = QF0(F,A);
QFS.L(F) = QFS0(F);
QI.L(C,IDNG) = QI0(C,IDNG);
QINT.L(C,A) = QINT0(C,A);
QINV.L(C) = QINV0(C);
QM.L(C) = QM0(C);
QQ.L(C) = QQ0(C);
QX.L(C) = QX0(C);
WF.L(F) = WF0(F);
WFDIST.L(F,A) = WFDIST0(F,A);
YF.L(IDNG,F) = YF0(IDNG,F);
YG.L = YG0;
YIF.L(ID,F) = YIF0(ID,F);
YI.L(IDNG)= YI0(IDNG);

```

```

*DISPLAY+++++
+++++

```

DISPLAY

```

ad, alpha,
aq, at, beta, deltaq, deltat, cpi, cwts, ica,
pwe, pwm, shry, theta, qg, qinvbar, rhoq,
rhot, te, sigmaq, sigmat, tm, tq, tr, ty, yfrepap, ygi, gsav, irepat,

```

```

EG.L, EXR.L, FSAV.L, IADJ.L, MPS.L,
PA.L, PD.L, PE.L, PM.L,
PQ.L, PVA.L, PX.L, QA.L, QD.L, QE.L,
QF.L, QFS.L, QI.L, QINT.L,
QINV.L, QM.L, QQ.L, QX.L, WF.L, WFDIST.L,
YF.L, YG.L, YIF.L, YI.L, CPII.L

```

```
;
```

```
*SELECTING
```

```

CLOSURES+++++
+++++

```

```
*SAVINGS-INVESTMENT BALANCE
```

SCALAR

```
SICLOS savings-investment closure /1/
```

```
*Select 1 or 2
```

```
*if SICLOS = 1, savings is investment-driven
```

```
*if SICLOS = 2, investment is savings-driven
```

```
IF(SICLOS EQ 1,
```

**Investment-driven savings-MPS('HOH') is flexible, permitting the savings value to adjust.*

```
IADJ.FX = IADJ0;
MPS.FX('ENT') = MPS0('ENT');
MPS.LO('HOH') = -INF;
MPS.UP('HOH') = +INF;
MPS.L('HOH') = MPS0('HOH');
);
```

IF(SICLOS EQ 2,

**Savings-driven investment-IADJ is flexible, permitting investment quantities and the investment value to adjust.*

```
MPS.FX(IDNG) = MPS0(IDNG);
IADJ.LO = -INF;
IADJ.UP = +INF;
IADJ.L = IADJ0;
);
```

**FACTOR MARKETS*

**For each factor, fix (A + 1) quantity and-or price variables*

SCALARS

CAPCLOS closure for capital market /2/

**Select 1 or 2*

**if CAPCLOS = 1, capital is mobile and fully employed*

**if CAPCLOS = 2, capital is activity-specific and fully employed*

LABCLOS closure for labor market /2/

**Select 1 or 2*

**if LABCLOS = 1, labor is mobile and fully employed*

**if LABCLOS = 2, labor is mobile and unemployed (fixed wages)*

IF(CAPCLOS EQ 1,

**Capital is fully employed and mobile. WF('CAP') is the market-clearing*

**variable for the unified capital market.*

```
WFDIST.FX('CAP',A) = WFDIST0('CAP',A);
```

```
WF.LO('CAP') = -INF;
WF.UP('CAP') = +INF;
WF.L('CAP') = WF0('CAP');
```

```
QF.LO('CAP',A) = -INF;
QF.UP('CAP',A) = +INF;
QF.L('CAP',A) = QF0('CAP',A);
```

```
QFS.FX('CAP') = QFS0('CAP');
```

);

IF(CAPCLOS EQ 2,

**Capital is fully employed and activity-specific.*

**WFDIST('CAP',A) is the market-clearing variable, one for*

**each segment of the capital market.*

WFDIST.LO('CAP',A) = -**INF**;

WFDIST.UP('CAP',A) = +**INF**;

WFDIST.L('CAP',A) = WFDIST0('CAP',A);

WF.FX('CAP') = WF0('CAP');

QF.FX('CAP',A) = QF0('CAP',A);

QFS.LO('CAP') = -**INF**;

QFS.UP('CAP') = +**INF**;

QFS.L('CAP') = QFS0('CAP');

);

IF(LABCLOS EQ 1,

**Labor is fully employed and mobile. WF('LAB') is the market-clearing variable for the unified capital market.*

WFDIST.FX('LAB',A) = WFDIST0('LAB',A);

WF.LO('LAB') = -**INF**;

WF.UP('LAB') = +**INF**;

WF.L('LAB') = WF0('LAB');

QF.LO('LAB',A) = -**INF**;

QF.UP('LAB',A) = +**INF**;

QF.L('LAB',A) = QF0('LAB',A);

QFS.FX('LAB') = QFS0('LAB');

);

IF(LABCLOS EQ 2,

**Labor is unemployed and mobile. For each activity, the wage, WFDIST('LAB',A)*WF('LAB'), is fixed.*

**QFS('LAB') is the market-clearing variable for the unified labor market.*

WFDIST.FX('LAB',A) = WFDIST0('LAB',A);

WF.FX('LAB') = WF0('LAB');

QF.LO('LAB',A) = -**INF**;

```
QF.UP('LAB',A) = +INF;
QF.L('LAB',A) = QF0('LAB',A);
```

```
QFS.LO('LAB') = -INF;
QFS.UP('LAB') = +INF;
QFS.L('LAB') = QFS0('LAB');
);
```

**THE FOREIGN EXCHANGE MARKET*

SCALAR

ROWCLOS rest-of-world closure /1/

**Select 1 or 2*

**if ROWCLOS = 1, exchange rate is flexible*

**if ROWCLOS = 2, foreign savings is flexible*

;

IF(ROWCLOS EQ 1,

**Foreign savings is fixed. A flexible exchange rate clears the current account of the balance of payments.*

FSAV.FX = FSAV0;

EXR.LO = -INF;

EXR.UP = +INF;

EXR.L = EXR0;

);

IF(ROWCLOS EQ 2,

**The exchange rate is fixed. Flexible foreign savings clears the current account of the balance of payments.*

EXR.FX = EXR0;

FSAV.LO = -INF;

FSAV.UP = +INF;

FSAV.L = FSAV0;

);

DISPLAY SICLOS, CAPCLOS, LABCLOS, ROWCLOS;

**SOLVE* STATEMENT

FOR

BASE=====

CGEM_Abdallah.HOLDFIXED = 1;

CGEM_Abdallah.TOLINFREP = .001 ;

**REPORT SETUP AND BASE REPORT=====*

**SET AND PARAMETERS FOR REPORTS+++++++*

**SOLVE CGEM_Abdallah MAXIMAZING YG USING nlp;*

Parameters

GDPMP1 GDP at market prices (from spending side)
 PRVCON private consumption "HOH Only"
 GOVCON government consumption
 INVEST investment
 EXPO exports of goods and services
 IMP imports of goods and services
 NITAX net indirect taxes
 GDPFC GDP at factor prices
 GDPMP2 GDP at market prices (from income side)
 GDPGAP gap bt alternative calculations for GDP at market prices
 CPIII Customer Price Index
 LCDEM LAB and CAP "Factor" demand

GIROW Government income from ROW ('GOV' 'ROW')
 GEROW Government expenditure to ROW ('ROW' 'GOV')
 CAB Current account balance
 CABGDP1 Current account balance as % of GDP at market prices (from spending side)
 CABGDP2 Current account balance as % of GDP at market prices (from income side)
 CABGDPFC Current account balance as % of GDP factor prices
 GDPPC GDP per capita
 CERAGR Commercial exchange between countries rate in AGR sector
 CERHYD Commercial exchange between countries rate in HYD sector
 CERIHH Commercial exchange between countries rate in IHH sector
 CERSRV Commercial exchange between countries rate in SRV sector
 ;

SOLVE CGEM_Abdallah **MAXIMAZING** YG **USING** nlp;

**Target data*

CERAGR= PE.L('AGR-C')/PD.L('AGR-C');
 CERHYD= PE.L('HYD-C')/PD.L('HYD-C');
 CERSRV= PE.L('SRV-C')/PD.L('SRV-C');
 CERIHH= PE.L('IHH-C')/PD.L('IHH-C');

PRVCON= SUM((C,H), PQ.L(C)*QI.L(C,H)) ;
 GOVCON= SUM(C, PQ.L(C)*qg(C));
 INVEST= SUM(C, PQ.L(C)*QINV.L(C));
 EXPO= SUM(C, EXR.L*pwe(C)*QE.L(C));
 IMP= SUM(C, EXR.L*pwm(C)*QM.L(C));
 GDPFC= SUM((F,A), WF.L(F)*WFDIST.L(F,A)*QF.L(F,A));
 NITAX= SUM(C, tq(C)*(PD.L(C)*QD.L(C) + (PM.L(C)*QM.L(C))\$CM(C)))
 + SUM(C\$CM(C), tm(C)*EXR.L*pwm(C)*QM.L(C))
 + SUM(C\$CE(C), te(C)*EXR.L*pwe(C)*QE.L(C));

```

GIROW= tr('GOV','ROW')/EXR.L;
GEROW= tr('ROW','GOV');
CPIII= cpi;
QM_shocks (C)= QM.L(C) * (1 - 0.25);
*Processing Target data

```

```

GDPMP1 = PRVCON + GOVCON + INVEST + EXPO - IMP;
GDPMP2 = GDPFC + NITAX;
GDPGAP = GDPMP1 - GDPMP2;
CAB= (EXPO - IMP)+(GIROW-GEROW);
GDPPC = GDPMP1/ 44800000;

```

```

CABGDP1= CAB/GDPMP1;
CABGDP2= CAB/GDPMP2;
CABGDPFC= CAB/GDPFC;

```

DISPLAY

```

PRVCON, GOVCON, INVEST, EXPO, IMP, GDPFC, NITAX,GDPMP1, GDPMP2, GDPGAP,
GDPMP1,GDPMP2,GDPGAP, GDPFC, CPIII, CAB, CABGDP1,
CABGDP2, CABGDPFC, GDPPC, CERAGR, CERHYD, CERIIH, CERSRV;

```

**End of Abdallah HAMDINI CGE Model Code...*

الملحق 03: جدول المدخلات والمخرجات TES لسنة 2021:

Code NSA	Intitulés des NSA	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	Agriculture, sylviculture, pêche	103726	0	0	2113	1726	8405	122	7013	6205
2	Eau et Energie	11917	57644	2940	417	4716	47147	54819	8074	6015
3	Hydrocarbures	8660	31641	1003339	26691	949	2870	944	288943	1804
4	Services et Trav. Pub. Pétroliers	0	0	142756	196826	0	0	0	0	0
5	Mines et carrières	0	0	11	190	8	16044	4133	84094	1427
6	ISMME	84317	8785	15197	1160	2191	91241	1903	576059	1774
7	Matériaux de Construction	3342	763	21770	20864	74	8391	6550	1100146	1097
8	BTPH	0	39565	4152	5760	5553	25807	4312	2734	2875
9	Chimie, Plastiques, Caoutchouc	108296	16103	780	59	6546	36623	2916	325332	84733
10	Industries Agro-alimentaires	147899	0	76	7	0	16759	188	7733	38450
11	Textiles, confection, bonneterie	6694	3720	0	0	375	17011	851	3922	4768
12	Cuirs et Chaussures	1013	32418	0	0	2223	28546	3140	16	972
13	Bois, Papiers et lièges	28770	4106	8648	6207	2081	19255	4901	300036	5471
14	Industries diverses	2423	2678	242	0	579	7281	691	1341	570
15	Transport et communications	28296	9597	45732	5813	4773	46048	4336	7260	4197
17	Hôtels cafés restaurants	3052	5444	176	36	143	1440	154	3420	196
18	Services fournis aux entreprises	46844	690	138061	625	13	195	28	13824	75
19	Services fournis aux ménages	16515	0	0	0	0	0	0	3694	0
Consommations Intermédiaires		601764	213154	1383880	266767	31952	373060	89989	2733641	160627
Valeurs Ajoutées (VA)		2688316	243869	4912065	122847	37650	136667	111955	2455370	95853
Rémunération des Salariés (RS)		363416	74778	178992	94835	18864	72243	36299	766650	32211
Impôts liés à la production (ILP)		17095	10733	1019900	4439	1071	8395	5451	123764	5695
Excédents Bruts d'Exploitation		2307804	158359	3713173	23573	17715	56029	70205	1564956	57948
Consommation de Fonds Fixes		4650	157193	714367	21989	11533	62464	25342	132573	14459
Excédents Nets d'Exploitation		2303154	1166	2998806	1584	6182	-6435	44863	1432384	43489
Productions Brutes (PB)		3290080	457023	6295945	389614	69602	509727	201943	5189011	256481

Importations biens et services	809427	0	72384	0	175325	1960524	54784	4921	962623
Taxes sur la Valeur Ajoutée	41935	57056	11373	0	7847	275446	29999	241	176364
Droits et taxes à l'importation	55355	0	12835	0	1541	98063	5022	39	36550
Marges commerciales	604351	0	123147	0	7202	1089473	79934	0	353901
Total des Ressources	4801148	514079	6515684	389614	261515	3933233	371681	5194212	1785918

				13	14	15	16	17	18	19	Total CI
9	10	11	12								
6205	928355	14	0	7344	10	77641	42732	13691	4258	451	1203806
6015	9535	215	26	1733	15	26009	14583	5350	5316	36282	292753
1804	21302	48	0	92	1	274472	34389	35	1924	203	1698307
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	339582
1427	236	2	0	11	0	0	0	0	10	0	106166
1774	3591	89	1	298	8	182807	14946	111	1948	300	986726
1097	325	0	0	68	1	1968	500	0	1903	0	1167759
2875	687	288	3	1247	19	38001	6660	1289	4282	450	143685
84733	528	1145	42	1563	238	110005	32800	90	4418	562	732779
38450	84299	193	198	139	1	25151	112753	31488	3	137	465475
4768	174	56538	44	3735	3	506	18062	178	2114	1464	120160
972	12	5718	4390	2821	153	0	0	0	445	17746	99613
5471	966	290	5	10691	57	20517	18316	387	10370	119	441192
570	619	48	0	227	51	7795	76092	98	18118	630	119485
4197	3874	221	2	329	4	88275	144132	1525	4042	523	398978
196	124	9	0	39	1	73582	6985	60	1703	3	96566
75	30186	4	0	5	0	45803	654	18	389	2	277417
0	58827	0	0	0	9713	75044	0	0	0	0	163794
160627	1143642	64822	4712	30343	10275	1047576	523604	54320	61243	58872	8854243
95853	488949	29946	3690	27122	55097	2125747	2620941	256597	320906	343601	17077187
32211	74338	12355	1142	13857	6466	445854	258715	73084	98084	75753	2697935

5695	23013	3167	207	2839	893	62607	100620	17734	12530	11835	1431985
57948	391598	14424	2342	10427	47738	1617286	2261606	165779	210293	256013	12947268
14459	58632	2909	224	2112	2243	386276	148297	21336	32959	4895	1804454
43489	332966	11515	2118	8314	45494	1231010	2113310	144443	177334	251118	11142814
256481	1632591	94768	8403	57465	65371	3173323	3144545	310917	382150	402473	25931431
962623	712678	139210	28455	193386	50123	133891	0	34176	510462	0	5842368
176364	196821	32053	5681	41046	14958	222710	0	50577	56812	51857	1272776
36550	70590	27118	8286	5806	9999	0	0	0	0	0	331202
353901	699735	55744	7760	78031	45268	0	-3144545	0	0	0	0
1785918	3312414	348893	58585	375733	185719	3529924	0	395670	949424	454331	3377777

CF	CF AP	CF	CF AI	FBCF	Variation Stocks	Export B&S	Emplois finaux	Total des Emplois
Ménages		IF						
3412485	59009	0	0	92378	13907	19564	3597342	4801148
162840	49801	7674	1011	0	0	0	221326	514079
149536	3561	890	366	0	-129451	4792476	4817378	6515685
0	0	0	0	370133	-320101	0	50032	389614
0	0	0	199	0	141293	13857	155349	261515
401181	37993	14279	2547	1741744	595623	153141	2946508	3933233
4310	2463	0	1017	0	-839089	35220	-796078	371681
123596	36230	0	2082	5131932	-243314		5050526	5194212
355698	34101	386	1,340	7459	270238	383917	1053139	1785918
990052	25629	12572	0	0	1757988	60698	2846938	3312414
332007	34232	199	0	0	-141194	3488	228732	348893
98885	0	0	17	0	-140661	730	-41029	58585
103658	85	6210	180	47255	-231387	8539	-65459	37573
89723	17189	764	165	13662	-56111	842	66234	185719
2935461	68591	3565	304	0	0	123024	3130946	3529924
197248	428	4009	295	0	0	97124	299104	395670
0	108698	60572	688	291909	0	210140	672007	949424
288421	1466	644	7	0	0	0	290537	454330
9645102	479475	111763	10219	7696473	677742	5902760	24523533	33377777
La PIB = Σ Valeurs Ajoutées + TVA + Droits et taxes à l'importation La PIB = 18 681 165 millions de DA <i>ONS – DTCCN</i>								

الملحق 04: الجدول الاقتصادي الكلي TEE لسنة 2021:

				Tableau Economique d'Ensemble Année 2021			
Emploi							
S.Q.S	M.E.I	A.P	I.F	R.D.M	B & S	TOTAL	Opérations
4515889	4338354.8			5902760	5842368.2 25931430.9	5902760 5842368.2 25931430.9 8854243.8	Exportations Importations Production Brute Consommation Productive
8416903.4	8660283.7					17077187.1	Valeur Ajoutée
1454590.5 1201704	1243344 230281	1042 3364233.7	114024	23367		1042 6199559.2 1431985	Subvention d'exploitation Rémun. des Salariés Imp. Liées à la Product.
5761650.9	7186658.7					12948309.6	Exc. Brut d'Exploitation
41350.6 226245.1 2090201.2 65616.2	181734.7 209608.5 1091194.2 80307.2 1277260.8	6676.2 143942 3286.4 13261.8 2092320.6	1247.4 246961.7 18199.6 60706.2 10809 82088.8	50741.6 16466.4 7376.9	1272775.9 331202 32978.3 19425.9 401701.5	1272775.9 331202 231008.9 877498.9 21486 3242101.6 186460.6 89465.7 1277260.8 2092320.6 120465.2 823515.9 2944710.7	T.V.A Droits de Douane Loyers Intêrets Impôts Indirects Impôts directs Primes d'Assurances Indemnités d'Assurances Cotisations Sociales Prestations Sociales Services Financiers Aut. Rev. de la Propriété Aut. Transfert Courants
3602613.8	13308406.9	1147932.4	481981.7	79838.4		18620773.2	Revenu Disponible Brut
	9645101.8 9616614.6	489693.7 489693.7	111763.3 111763.3			10246558.8 10218071.6	Consommation Finale - Sur le Territoire

	28487.2					28487.2	- Hors Territoire
3602613.8	3663305.1	658238.7	370218.4	79838.4		8374214.4	Epargne Brute
2135269.5	2676886.1	94643	41864.5	118,503		213146	Transfert en Capital
596412.4	81329	2842452.8				7696472.9	Accumulation Brute F.F.
49432.7	14544.7		59.9	0.4		677741.4	Variation de Stocks
15051.6	14544.7		59.9			64037.7	Acquisitions Nettes
34381.1				0.4		29656.2	- De Terrains
						34381.5	- D'Actifs Incorporels
						0	Capacité de Financement
					33377777		Équil. en Biens & Services
Ressources					En Millions de DA		
S.Q.S	M.E.I	A.P	I.F	R.D.M	B & S	TOTAL	
				5842368.2	5902760	5902760.00	
12932792.4	12998638.5					5842368.20	
					8854243.8	25931430.90	
						8854243.80	
8416903.4	8660283.7					17077187.1	
1042						1042	
	6199559.5					6199559.5	
		1431984.7				1431984.7	
5761650.9	7186658.7					12948309.6	
		1272775.9				1272775.9	
		331202				331202	
5628.1	188759.5	36472.4	148.9			231008.9	
17478.8	11727.2	28117.5	802410.5	17765		877499	
		21486				21486	
		3242101.6				3242101.6	
			184967.9	1492.7		186460.6	
29041.5	47313.8	7645.3	5318.6	146.6		89465.8	

		1277260.8				1277260.8
	2092320.6					2092320.6
19026			95588.8	5850.5		120465.3
19425.9		189396		614694		823515.9
1047835.6	489419	1322495.5	32621.6	52339		2944710.7
3602613.8	13308406.9	1147932.4	481981.7	79838.4		18620773.2
					10246558.8	10246558.8
					10218071.6	10218071.6
					28487.2	28487.2
3602613.8	3663305.1	658238.7	370218.4	79838.4		8374214.4
120556	2562.9	84426.2	0.9	5600		213146
					7696472.9	7696472.9
					677741.4	677741.4
8877.6		29656.2		25503.9		64037.7
		29656.2				29656.2
8877.6				25503.9		34381.5
950932.7	893108.3	-2164774.7	328294.8	-7561.1		0.1
					33377776.9	