



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

Ministry of High Education and Scientific Research

جامعة محمد البشير الإبراهيمي برج بوعريش

University of Mohamed El Bachir El Ibrahim

كلية الحقوق والعلوم السياسية

Faculty of law and Political Sciences



مذكرة مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة ماستر أكاديمي في الحقوق

تخصص: قانون الإعلام الآلي و الانترنت

الموسومة بـ:

تنظيم البيوع الالكترونية في التشريع الجزائري

إشراف الأستاذ:

الدكتور عبد الحق ماني

من إعداد الطالبين:

علاء الدين وافي

عبد الله عريج

لجنة المناقشة

الاسم و اللقب	الرتبة	الصفة
بوجادي صليحة	أستاذ محاضر أ	رئيسا
ماني عبد الحق	أستاذ محاضر أ	مشرفا
خرباش جميلة	أستاذ محاضر أ	مناقشا

السنة الجامعية: 2024-2023

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

١٤٣٨



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

People's democratic republic of Algeria

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

Ministry of higher education and scientific research

جامعة محمد البشير الإبراهيمي - برج بوعريبيج

University Of Mohamed Al-Bashir Al-Ibrahimi - BBA

كلية الحقوق والعلوم السياسية

Faculty of Law and Political Sciences



إذن بالإيداع

أنا الممضي أسفله الأستاذ :
.....
.....

الرتبة :
.....
.....

المشرف على مذكرة الماستر الموسومة بـ :
.....
.....

في السبيل
.....
.....

من إعداد :

الطالب الأول :
.....
.....

الطالب الثاني :
.....
.....

أوافق على إيداع الطالب (الطالبين) لمذكرة التخرج لدى الإدارة من أجل برمجتها للمناقشة.

إمضاء الأستاذ المشرف



ملحق بالقرار رقم 10824... المؤرخ في 27 شهر 2020
الذي يحدد القواعد المتعلقة بالوقاية من السرقة العلمية ومكافحتها

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

مؤسسة التعليم العالي والبحث العلمي:

نموذج التصريح الشرفي
الخاص بالالتزام بقواعد النزاهة العلمية لإنجاز بحث

(الطالب الأول)

أنا الممضي أسفله.

السيد(ة): عبد ربيع عبد الله ^ن الصفة: طالب، أسكاذ، باحث
الحامل (ة) لبطاقة التعريف الوطنية رقم: 40063608 والصادرة بتاريخ: 2022/10/14
المسجل (ة) بكلية / معهد الحقوق والعلوم السياسية قسم اعلامها الي التمهنت
والمكلف (ة) بإنجاز أعمال بحث (مذكرة التخرج، مذكرة ماستر، مذكرة ماجستير، أطروحة دكتوراه)،
عنوانها: تنظيم السوق الإلكترونية في التتميع الجزائري

أصرح بشرفي أنني ألتزم بمراعاة المعايير العلمية والمنهجية ومعايير الأخلاقيات المهنية والنزاهة الأكاديمية
المطلوبة في إنجاز البحث المذكور أعلاه .

التاريخ: 2024/06/09

توقيع المعني (ة)

لوقية السيد: الاعلى
بمصادق التعريف رقم: 40063608
بتاريخ: 2022/10/14
مصادق: 09 جوان 2024
مخرج بوعزيز بريح
رئيس المجلس العلمي البلدي



رئيس المجلس العلمي البلدي
مصادق رئيس الإدارة الإقليمية
رئيس المجلس البلدي
مصادق عبد الرزاق

اهداء

أحلى ما في الدنيا هو أن ينال العبد رضا الله عز وجل فنعمده حمدا يدوم بدوام الدهر،
ونظلي على رسوله المشروح الصدر وعلى آله وصحبه وأتباعه إلى يوم البشر.
الحمد لله الذي وفقني لإنجاز هذا العمل المتواضع، والذي يسعدني أن أهديه:
أهدي ثمرة جهدي واجتهادي إلى أعظم مخلوقة في الوجود، إلى التي وهبتني الحياة
وكانت سر وجودي وعلمتني معنى الصبر وعدم اليأس إلى التي سهرت الليالي من
أجلي وعانت الكثير لإسعادي، إلى الكلمة الطيبة واللحن الشجي والصدر العنون أهي
الغالية حفظها الله وأطال في عمرها.
إلى من علمني معنى الحياة، والجِد والمثابرة أبي أطال الله في عمره.
إلى روح جدتي وخالتي رحمهما الله وأسكنهما فسيح جنانه.
إلى جميع إخوتي والأهل والأقارب وخاصة سليم، محمد الأمين، أسامة وابن أخي
الغالي عبد الرؤوف وأخته أميرة.
إلى زوجتي الغالية،
إلى أصدقائي وزملاء الدراسة ومن عرفك وطاقتك ومن قاسمني هذا العمل
إلى كل من هم في ذاكرتي وليسوا في مذكرتي
إلى هؤلاء أهدي ثمرة جهدي المتواضع، لكم مني السلام الحار في ختام هذا المشوار
وأدعوا في الأخير "اللهم يا رب أرينا طريق الحق حقا وارزقنا إتباعه وارينا طريق الباطل
باطلا وارزقنا اجتنابه"

مريخ عبد الله

الحمد لله الذي خلق الإنسان ولم يكن قبل الخلق شيئاً ووهبه سمعاً وعقلاً وفؤاداً
ونظري ونسلم على سيدنا محمد سيد الخلق أجمعين أما بعد:

أهدي ثمرة جهدي واجتهادي إلى التي سهرت الليالي من أجلي وعانت الكثير
لإسعادي، إلى الكلمة الطيبة واللحن الشجي والصدر العنون أمي الغالية حفظها الله.
إلى القلب الكبير الذي تمرني وعلمني وكان له الفضل في تحقيق أحلامه وألامه
والدي الكريم.

إلى أختي و أخي وزوجتي وولدي معاذ عبد الرحمان وجواد عبد الله، وإلى كل
الأهل والأقارب من قريب وبعيد.
إلى زملاء الدراسة، ومن قاسمني هذا العمل
إلى أصدقائي كل باسمه.
إلى كل من يحمل لي ذرة حب واحترام في قلبه.

وافي علاء الدين

شكر وعرفان

أتقدم بالشكر الجزيل إلى الذي قومني،
شجعني ووقف وراء هذا العمل المتواضع
بمجهوداته ونصائحه القيمة التي أنارت
طريقي وقومت مساري إلى رمز العلم،
العمل والالتزام أستاذي المشرف الدكتور

عبد الحق ماني

مقدمة

شهدت الجزائر في السنوات الأخيرة ثورة رقمية هائلة، تجلت معالمها الرئيسية في انتشار التجارة الالكترونية، وذلك بفضل التطور التكنولوجي المتسارع وانتشار الانترنت على نطاق واسع، وقد أدى ذلك الي ظهور مشهد تجاري افتراضي جديد افرز بدوره حاجة ماسة لتطوير منظومة قانونية لتنظيم هذه التجارة وتضمن حماية حقوق جميع الأطراف المعنية من تجار ومستهلكين ووسيطين وغيرهم.

لم تكن الجزائر بمنأى عن التطورات العالمية في مجال التجارة الالكترونية، حيث شهدت هذه التجارة ازديادا ملحوظا في السنوات الأخيرة.

في البداية كانت عمليات البيع والشراء عبر الانترنت محدودة وتقتصر على بعض المواقع الالكترونية التي تقدم خدمات محدودة مثل بيع الكتب أو الالكترونيات.

ومع ذلك ومع انتشار الانترنت وتطور تقنيات التواصل، بدأت التجارة الالكترونية في الجزائر بالازدهار بشكل سريع، حيث ظهرت العديد من المواقع الالكترونية التي تقدم خدمات متنوعة، بما في ذلك خدمة السفر والسياحة، وخدمات الحجز عبر الانترنت.

أصبحت التجارة الالكترونية جزء لا يتجزأ من الاقتصاد الجزائري، ، مما أدى إلى ظهور حاجة ماسة لتطوير منظومة قانونية تنظم هذه التجارة وتضمن حماية حقوق جميع الأطراف المعنية. ففي ظل غياب الإطار القانوني المنظم، قد تتعرض هذه التجارة للعديد من المخاطر مثل عمليات الاحتيال وغسل الأموال والقرصنة الالكترونية وغيرها.

في سياق مواكبة التطورات العالمية في مجال التجارة الالكترونية سعي المشرع الجزائري إلي ترسيخ إطار قانوني يواكب هذه التطورات من خلال إصدار قانون متعلق بالتجارة الالكترونية ويتضمن داخله أحكام تنظم البيوع الالكترونية.

يعد تنظيم البيوع الالكترونية في التشريع الجزائري خطوة عملية فعالة نحوي تنظيم وتطوير هذه التجارة وتعزز الثقة في المعاملات الالكترونية، وحماية حقوق جميع الأطراف المعنية.

تكمن أهمية المذكرة في أنها تسليط الضوء على تنظيم البيوع الإلكترونية في التشريع الجزائري من خلال

ما يلي:

- تحديد مدى كفاءة التشريعات الحالية في حماية حقوق المستهلكين وضمان نزاهة المعاملات التجارية الإلكترونية.
 - تساهم المذكرة في فهم أفضل للقوانين والتشريعات المتعلقة بالتجارة الإلكترونية، وتأثيره على تنظيم هذه التجارة في الجزائر.
 - تعد هذه المذكرة إضافة علمية في مجال القانون الجزائري حيث تقدم تحليلا قانونيا دقيقا للقوانين والتشريعات المتعلقة بالبيع الإلكتروني.
- تهدف هذه المذكرة إلي تحقيق الأهداف التالية:
- تحليل القوانين المتعلق بالتجارة الإلكترونية في الجزائر
 - تحديد الأهداف الرئيسية للقوانين المنضمة للتجارة الإلكترونية في الجزائر.
 - تقييم مدي فعالية نظام قانون البيع في تنظيم التجارة الإلكترونية في الجزائر.
 - اقتراح توصيات عملية لتطوير المنظومة التشريعية الخاصة بالبيع الإلكتروني.
- يعد اختيار موضوع البيع الإلكتروني في التشريع الجزائري من الموضوعات التي تستحق الدراسة والتحليل، وذلك للأسباب ذاتية وأخرى موضوعية وتتمثل في ما يلي:
- ازدياد انتشار البيع الإلكتروني في السنوات الأخيرة ازديادا ملحوظا، وذلك بفضل التطور التكنولوجي المتسارع والمتنامي وانتشار الانترنت على نطاق واسع.
 - قلة الدراسات العربية بحيث وعلى الرغم من أهمية الموضوع إلا أن عدد الدراسات العربية المتعلقة بموضوع البيع القانونية في الجزائر قليل وخاصة من الناحية القانونية ومازال محدود ، مما يشكل فرصة لإجراء دراسة حول هذا الموضوع.
 - التغيرات المستمرة في مجال التشريع مما يتطلب دراسة وتحليل هذه التغيرات وتأثيرها على منظومة البيع الإلكتروني في الجزائر.
 - هذا الموضوع يدخل ضمن تخصص قانون الإعلام الآلي والانترنت وهو تخصصنا واجهت إعداد هذه المذكرة الصعوبات التالية:
 - قلة المراجع العربية والجزائرية المتعلقة بموضوع البيع الإلكتروني.
 - صعوبة الإلمام بمختلف جوانب هذا الموضوع المتشابه والمتداخلة مع مختلف القوانين.
 - التغيرات المستمرة في التشريعات النازمة للبيع الإلكتروني.
- إن موضوع البيع الإلكتروني في القانون الجزائري يطرح إشكالية حول مدي توفيق المشرع الجزائري في إقرار نظام قانوني للبيع يتيح حماية لجميع أطراف التجارة، فهل استطاع القانون المنظم للبيع التجارية فعلا تحقيق هذه الحماية؟

تتفرع عن هذه الإشكالية الرئيسية جملة من التساؤلات الفرعية تتمثل فيما يلي:

- ما هي الأحكام القانونية المتعلقة بإبرام البيوع الإلكترونية؟
 - ما هي الضمانات القانونية المتاحة للأطراف المتعاقدة؟
 - كيف تتم تسوية المنازعات الناشئة عن البيوع الإلكترونية
- ستتبع هذه المذكرة المناهج التالية :
- المنهج الوصفي ودالك من خلال وصف القوانين المتعلقة بالبيوع الالكترونية وتحليلها.
 - المنهج التحليلي: سيتم تحليل الأهداف الرئيسة للقوانين المنظمة للبيوع الالكترونية وتقييم مدى فعاليتها في تنظيم البيوع الالكترونية في الجزائر.
 - المنهج المقارن وذلك من خلال مقارنة القوانين المنظمة للبيوع الالكترونية في التشريع الجزائري لتحليل موضوع البيوع الالكترونية في التشريع الجزائري بشكل شامل سيتم تقسيم هذه المذكرة إلى فصلين:
 - الفصل الأول: الإطار التنظيمي لقيام العقود الإلكترونية، سيتم في هذا الفصل استعراض مفهوم البيوع الإلكترونية وسيتم أيضا تناول شروط البيوع الإلكترونية في التشريع الجزائري،
 - الفصل الثاني: التنظيم القانوني والآثار المترتبة عن البيوع الإلكترونية، سيتم في هذا الفصل تحليل إجراءات تنفيذ البيوع الإلكترونية والضمانات القانونية ، كما سيتم تناول منازعات البيوع الإلكترونية

الأهداف المرجوة من الدراسة تشمل تقديم تحليل شامل للتشريعات الجزائرية الخاصة بالبيوع الإلكترونية، وتحديد النقاط القوة والضعف فيها، بالإضافة إلى تقديم توصيات لتحسين الإطار القانوني بما يتوافق مع التطورات التكنولوجية المستمرة. الهدف النهائي هو المساهمة في خلق بيئة تجارية إلكترونية آمنة و موثوقة تعزز من النمو الاقتصادي وتدعم التحول الرقمي في الجزائر.

تكمن أهمية البحث في تسليط الضوء على كيفية تنظيم البيوع الإلكترونية في الجزائر، وتحديد مدى كفاءة التشريعات الحالية في حماية حقوق المستهلكين وضمان نزاهة المعاملات التجارية الإلكترونية. كما يهدف البحث إلى توضيح الآثار القانونية للبيوع الإلكترونية وتحليل الإجراءات المتبعة في حل النزاعات الناشئة عنها.

رابعاً: الدراسات السابقة

سبقتنا في معالجة هذا الموضوع جملة من الدراسات أهمها:

-مذكرة ماستر بعنوان: "النظام القانوني لعقد البيع الإلكتروني" من إعداد جباري عبد الحكيم، جامعة محمد خيضر بسكرة 2017/2018، حيث عرفت هذه الدراسة بالنصوص القانونية المتعلقة بالعقود الإلكترونية في الجزائر، وتناولتها بتحليل عميق. ومع ذلك، تغافلت الدراسة عن بعض الجوانب التطبيقية والتحديات الفعلية التي تواجه تنفيذ هذه النصوص.

سابعاً: المنهج المعتمد

بما أن موضوع الدراسة هو الذي يحدد طبيعة المنهج المتبع؛ فإن طبيعة هذا الموضوع تقتضي اتباع المنهج التحليلي من خلال جمع المعلومات سواء كانت فقهية أو قانونية وكذلك دراسة النصوص القانونية وتحليلها بما يتماشى مع موضوع الدراسة للوصول إلى أهم النتائج. وللإجابة على هذه الإشكالية قمنا بتقسيم هذه الدراسة تقسيماً ثنائياً، حيث اعتمدنا على فصلين:

لتحليل موضوع البيوع الإلكترونية في التشريع الجزائري بشكل شامل سيتم تقسيم هذه المذكرة الي فصلين:

-الفصل الأول: الإطار التنظيمي لقيام العقود الإلكترونية، سيتم في هذا الفصل استعراض مفهوم البيوع

الإلكترونية وسيتم أيضا تناول شروط البيوع الإلكترونية في التشريع الجزائري

-الفصل الثاني: التنظيم القانوني والاثار المترتبة عن البيوع الإلكترونية، سيتم في هذا الفصل تحليل إجراءات

تنفيذ البيوع الإلكترونية والضمانات القانونية ، كما سيتم تناول منازعات البيوع الإلكترونية

الفصل الأول:

الإطار التنظيمي لقيام البيوع

الالكترونية

الفصل الأول:الإطار التنظيمي لقيام البيوع الالكترونية

استخدام الوسائل الإلكترونية في مجال التعاقد والتجارة بشكل عام أضاف بُعداً جديداً لمفهوم التعاقد عن بُعد، وأحدث التطورات في استخدام الإنترنت، خاصة في عمليات توقيع العقود، قامت بتحول جذري في العلاقة بين الأطراف. فعلى سبيل المثال، عقد البيع الذي يتم تنفيذه عبر الإنترنت يُعتبر واحداً من أهم أنواع العقود الإلكترونية.

حيث انه يعد من بين العقود الحديثة التي ظهرت في ظل التطور التكنولوجي وانتشار الحوسبة في كل جوانب الحياة. يتطلب هذا النوع من العقود دراسة دقيقة ومفصلة، نظراً لطبيعته الجديدة وتزايد استخدامه، حيث أصبح يُمثل نسبة كبيرة من حجم التجارة على المستوى الدولي والمحلي، خاصة في البلدان المتقدمة. يرجع هذا التوسع إلى سهولة وسرعة إبرام مثل هذه العقود، مما يحثنا على فهم طبيعة عقد البيع الإلكتروني، الذي لا يختلف جوهرياً عن عقود البيع التقليدية من حيث المضمون. إلا أن الاختلاف الأساسي بينهم يكمن في طريقة تشكيل العقد وتنفيذه.

لذلك، سنتناول في الفصل الأول من الدراسة تحديد مفهوم العقد الالكتروني والفرق بينه وبين التقليدي و توضيح خصائصه و أطرافه و أهم شروطه. حيث سنتبع الخطة التالية:

- المبحث الأول: تعريف و خصائص البيوع الالكترونية.

- المبحث الثاني: أطراف البيوع الالكترونية.

- المبحث الثالث: شروط صحة البيوع الالكترونية

المبحث الأول: مفهوم البيوع الالكترونية

عقد البيع الإلكتروني في جوهره لا يختلف عن عقد البيع التقليدي من حيث متطلباته الأساسية وشروطه وصحته وتأثيراته إنما يتميز بوسيلة إبرامه التي تكتسب الطابع الإلكتروني، حيث يتم التفاهم والموافقة بين الأطراف عبر وسائل الاتصال السمعية والبصرية عبر شبكة عالمية مفتوحة. في هذا السياق، سنقوم بتقديم تعاريف متنوعة لعقد البيع الإلكتروني، موضحين كيفية اكتسابه للطابع الإلكتروني من خلال وسائل الاتصال المعاصرة. كما سنوضح بعض الخصائص التي يتميز بها هذا العقد

المطلب الأول : تعريف البيوع الالكترونية و خصائصها

الفرع الأول :تعريف البيوع الالكترونية

1- عقد البيع عبر الإنترنت:

هو عقد يلتزم به البائع أن ينقل للمشتري عن بعد ملكية شيء أو حقا ماليا مقابل ثمن نقدي عن طريق الانترنت وهو عقد حر لا حدود له من حيث الزمان والمكان قد يرد على معلومات أو خدمات كأشياء غير مادية على أن تكون ذات قيمة اقتصادية وقد يرد على أشياء مادية كسلع استهلاكية.¹

2- التعريف التشريعي:

حرصت التشريعات المقارنة التي تنظم المعاملات الإلكترونية على تعريف عقد البيع الإلكتروني:

أ. التشريعات الأوروبية:

التوجيه الأوروبي رقم 7/97 الصادر في 20-05-1997 في نص المادة الثانية (02) منه عرف عقد

البيع عن بعد بأنه كل اتفاق يتعلق بالسلع أو الخدمات أبرم بين مورد ومستهلك في إطار نظام البيع

¹ د / حسن عبد الباسط جميعي، عقود برامج الحاسب الآلي: (دراسة مقارنة)، مكتبة دار النهضة العربية، القاهرة، 1998، ص 4

باستخدام تقنية أو أكثر للاتصال عن بعد لإتمام العقد، وحدد القرار في نفس المادة تقنية الاتصال عن

بعد بأنه دون حضور طبيعي ومتزامن للمورد مع المستهلكين لعقد الاتفاق بين هذه الأطراف.¹

المشرع الفرنسي فقد حذا حذو المشرع الأوروبي في تعريفه لعقد البيع الإلكتروني حيث عرفه قانون

حماية المستهلك ضمن طائفة العقود المبرمة عن بعد في نص المادة 121-16 التي جاء في

مضمونها : أنه يعد عقدا عن بعد كل عقد يبرم دون الحضور المادي للأطراف في آن واحد وفي

المكان نفسه ، بواسطة تقنية الاتصال عن بعد.²

المشرع البلجيكي ففضل تعريف الإطار العام الذي ينعقد فيه عقد البيع الإلكتروني ، وهو المجتمع

المعلوماتي الذي يعد بمثابة البيئة الإلكترونية الناتجة عن ترابط وتشابك الحواسيب الآلية فيما بينها.³

ب. التشريعات العربية:

عرف قانون المعاملات الإلكترونية الأردني العقد الإلكتروني بأنه الاتفاق الذي يتم بوسائل

إلكترونية كلياً أو جزئياً في القانون رقم 75 لسنة 2001 في المادة الثانية (02) منه، بحيث يتضح أن

المشرع الأردني عرف العقد الإلكتروني واعتبره اتفاق يتم إبرامه بوسائل إلكترونية، سواء بصفة كلية أو

جزئية ليشمل أي عقد يبرم إلكترونياً، بما في ذلك عقد البيع بحيث ركز على الوسيلة الإلكترونية التي

يبرم بها العقد.⁴

1 طاهر شوقي مؤمن، عقد البيع الإلكتروني بحث في التجارة الإلكترونية، دار النهضة العربية، مصر، 2001، ص 21

2 حوحو يمينية، عقد البيع الإلكتروني، دراسة مقارنة، أطروحة دكتوراه في العلوم تخصص قانون ، كلية الحقوق ، ابن عكنون، جامعة الجزائر، 2011/2012، ص 5.

3 حوحو يمينية، مرجع سابق، ص 7.

4 محمد فواز المطالقة، الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية دراسة مقارنة، الطبعة الثالثة، دار الثقافة للنشر والتوزيع،

الأردن، 2011، ص 25

عرفته المادة الأولى (01) من قانون المعاملات الإلكترونية المصري بأنه: "كل انتقال أو إرسال أو استقبال أو تخزين لرموز أو إشارات أو كتابة أو صورة أو صوت أو معلومات أيا كانت طبيعتها من خلال وسيط الكتروني"¹.

المشرع التونسي الذي كان سابقا في وضع تقنين خاص بالمعاملات الإلكترونية بين الدول العربية و ذلك من خلال التقنين رقم 83 المؤرخ في 09-08-2000 المتعلق بالمبادلات والتجارة الإلكترونية ، فنص في الفقرة الثانية (02) من الفصل الأول (01) على أن العقود الإلكترونية يجري عليها نظام العقود الكتابية من حيث التعبير عن الإرادة وصحتها وقابليتها للتنفيذ فيما لا يتعارض مع أحكام هذا القانون ، أي أن هذا القانون لم يورد التعريف الصريح لهذه العقود بل حدد طبيعة الأحكام المطبقة عليها فقط².

لم ينص المشرع الجزائري من خلال قانون التجارة الإلكترونية 18/05 على تعريف عقد البيع الإلكتروني واكتفى بتعريف العقد الإلكتروني من خلال نص المادة السادسة (06) في فقرتها الثانية (02) والتي أحالت إلى القانون رقم 04/02 المؤرخ في 05 جمادى الأولى عام 1425 هـ الموافق ل 23 يونيو 2004م والذي يحدد القواعد المطبقة على الممارسات التجارية ، وأضافت المادة "الذي يتم إبرامه عن بعد دون الحضور الفعلي والمتزامن الأطراف باللجوء حصريا لتقنية الاتصال الإلكترونية"³

1سكر سليمة ، عقد البيع عبر الانترنت ومدى حجية الإثبات الإلكتروني ، مذكرة الماجستير في الحقوق تخصص العقود والمسؤولية ، كلية الحقوق ، الجزائر ، 2011، ص 13

2حديد مفيدة ، زهاني حسيبة ، حماية المستهلك في عقد البيع الإلكتروني ، مذكرة ماستر أكاديمي ، قانون أعمال ، كلية الحقوق والعلوم السياسية ، جامعة محمد بوضياف ، المسيلة ، 2019/2020، ص 12.

3القانون رقم 18-05 المؤرخ في 10 مايو 2018 المتعلق بالتجارة الإلكترونية الجريدة الرسمية عدد 28 الصادرة في 16 ماي

3- التعريف الفقهي عرف الفقه الأمريكي عقد البيع الإلكتروني بأنه العقد الذي ينطوي على تبادل للرسائل

بين البائع والمشتري والتي تكون قائمة على صيغ معدة سلفاً ومعالجة إلكترونية وتنشئ التزامات تعاقدية¹.

عرفه محمد أمين الرومي بأنه يتم من خلال شبكة الإنترنت في عالم افتراضي يتم من خلال

تبادل السلع والخدمات، وهو ما حصره في العقود المبرمة عبر الإنترنت في حين أن الوسائل الإلكترونية التي توفر الاتصال بين الأفراد تحمل مفهوماً واسعاً بحيث تضم وسائل عديدة ومتنوعة².

أما الباحثان ممدوح خالد إبراهيم وصالح المنزلاوي فقالا عن تعريف العقد الإلكتروني بأنه : "العقد

الذي يتلاقى فيه الإيجاب بالقبول عبر شبكة اتصال دولية باستخدام التبادل الإلكتروني للبيانات بقصد إنشاء التزامات تعاقدية"³

عرف الفقيه Jean Baptiste Michel عقد البيع الإلكتروني على أنه عقد يتلاقى فيه الإيجاب

بالقبول في مجال السلع والخدمات عن طريق الاتصال عن بعد عبر شبكة اتصال دولية بوسائل مسموعة ومرئية ، تسمح بالتفاعل بين العارض والقابل⁴.

4- التعريف الشامل:

عقد البيع الإلكتروني هو اتفاق يتم التوصل إليه وتنفيذه جزئياً أو كلياً عبر وسائل الاتصال عن بُعد،

دون الحاجة إلى وجود المتعاقدين بشكل مادي وفي نفس الزمان. يتم التواصل والتفاعل بين الطرفين من خلال وسائط الاتصال الإلكترونية، بهدف تحقيق احتياجاتهم المتبادلة وإتمام العقد بشكل صحيح.

1فادي محمد عماد الدين توكل عقد التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2010، ص35

2محمد أمين الرومي، التعاقد الإلكتروني عبر الانترنت دار المطبوعات الجامعية، الطبعة الأولى، الإسكندرية، 2004، ص48

3سليمان مصطفى ، وسائل الإثبات وحجيتها في عقود التجارة الإلكترونية في التشريع الجزائري والمقارن ، أطروحة دكتوراه في الحقوق تخصص القانون الخاص المعمق ، جامعة أحمد دراية ، أدرار ، 2019-2020، ص 13.

4سليمان مصطفى ، مرجع سابق، ص14

5- الفرق بين عقد البيع الالكتروني و عقد البيع التقليدي:

يتميز عقد البيع الالكتروني بأنه من العقود التبادلية و هو عقد رضائي ناقل للملكية و من عقود المعاوضة، وفيه يكون كلا المتعاقدين حاضرا في مواجهة الآخر عند تبادل التعبير عن الإرادتين، أما عن الوقت الذي ينعقد فيه فإنه ينعقد عند تبادل التعبير عن الإرادتين على الثمن و الشيء المبيع، مع ملاحظة أن عقد البيع الالكتروني ليس عقد بيع تقليدي، فهذا الأخير تركز فيه صفة المواجهة بين المتعاقدين اللذين يكونان حاضرين عند تبادل التعبير عن الإرادتين في حين يتسم عقد البيع الالكتروني ببعد الطرفين و انفصالهما عن بعضهما البعض¹

الفرع الثاني: الخصائص البيوع الالكترونية

الخصائص التي يتميز بها العقد الإلكتروني عن العقود التقليدية:²

1- إبرام العقد الإلكتروني دون وجود مادي للأطراف:

أهم ما يميز العقد الإلكتروني أنه يتم بين متعاقدين لا يجمعهما مجلس حقيقي؛ حيث يتم التعاقد بوسائل اتصال تكنولوجية عن بعد، ويتم تبادل الإيجاب والقبول بأسلوب إلكتروني، فإذا كان العقد سيبرم عبر الإنترنت فيتم التبادل بين طرفي العقد من خلال الشبكة بما يجعل مجلس العقد حكماً افتراضياً وبذلك يكون عقداً فورياً متعاصراً، وقد يكون العقد الإلكتروني غير متعاصر، أي أن الإيجاب غير معاصر للقبول، والتعاصر نتيجة صفة التفاعلية.³

وعلى اعتبار أن عقد التجارة الإلكترونية من عقود الاتصال عن بعد أو ما يسمى عقود المسافة، يترتب على ذلك أن كلا من المتعاقدين لا يستطيع التأكد من شخصية الآخر، كما لا يستطيع المشتري معاينة

1د / أسامة أبو الحسن مجاهد، التعاقد عبر الانترنت، دار الكتب القانونية، القاهرة، 2002، ص53

2ناصر بن خالد الهاجري، عقد البيع الإلكتروني، مجلة كلية دار العلوم - العدد 142، 2022، ص627_629

3خالد ممدوح إبراهيم، إبرام العقد الإلكتروني دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، الإسكندرية، دار الفكر الجامعي، 2006، ص53

البضاعة المتعاقد عليها بشكل مباشر، وعليه فلا بد أن يلتزم البائع من تمكين المشتري من الاطلاع على معلومات وافية عن البضاعة، كما يمكن للمشتري العدول عن التعاقد بعد قبوله بفترة معينة حددها القانون.¹

2- استخدام وسائط إلكترونية في إبرامه:

وهو ما يعتبر من أهم مظاهر الخصوصية في العقد الإلكتروني، فالعقد الإلكتروني كما تمت الإشارة سابقاً لا يختلف من حيث الموضوع والأطراف عن سائر العقود التقليدية ولكنه يختلف من حيث طريقة إبرامه وكونه يبرم باستخدام وسائط إلكترونية²، وتكمن أهمية الوسائط الإلكترونية بأنها جعلت من العقد الإلكتروني عقداً عابراً للحدود، وأنها بددت فرقة العالم وألغت الحدود السياسية بين الدول، بحيث أصبحت المعلومات تنساب بحرية عبر حدود الدول المختلفة³، في حين أن العقود التقليدية بحضور مادي للطرفين في مجلس واحد يصدر فيه الإيجاب والقبول في المكان والزمان ذاتها.

3- العقد الإلكتروني يتم إثباته ووفائه بطريقة خاصة:

تعد الكتابة العادية هي الأساس في الإثبات مما يعني أن الدعامة الورقية في المحررات الرسمية والعرفية هي التي تجسد الوجود المادي للعقد العادي، ولا تعد الكتابة دليلاً كاملاً للإثبات إلا إذا كانت موقعة بالتوقيع العادي، بإحدى صورته وهي: الإمضاء بخط اليد، أو ببصمة الأصبع، أو الختم، وهذا ما عرفته النصوص القانونية القائمة لإثبات المعاملات الجارية في الوقت الذي أتاحت فيه الخدمات المتوافرة على شبكة الإنترنت التعامل بنوع جديد من الكتابة والتوقيع عليها بأسلوب إلكتروني والذي أطلق عليه التوقيع الإلكتروني،

1نضال إسماعيل برهم، أحكام عقود التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى. عمان: دار الثقافة، 2005 ص 85

2خالد ممدوح إبراهيم، مرجع سابق، ص53

3سمير حامد الجمال، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة (دراسة مقارنة)، الطبعة الأولى، القاهرة، دار النهضة

العربية 2006، ص74

مما يعني أن العقود الإلكترونية المبرمة عبر شبكة الإنترنت على وجه التحديد تكون دائماً غير مثبتة على دعامة ورقية، وهذا بخلاف العقود التقليدية.¹

أما من حيث الوفاء فقد حلت النقود الإلكترونية محل النقود العادية، ويمكن أن تأخذ النقود، الإلكترونية عدة أشكال نذكر منها على سبيل المثال لا الحصر النقود الإلكترونية المبرمجة،² البطاقات البلاستيكية الممغنطة، والشيكات الإلكترونية³

المطلب الثاني : أطراف البيوع الالكترونية

عادة، العقود تبرم بوجود الأطراف في مكان وزمان واحد، حيث يتبادلون القبول و الايجاب بوضوح في مجلس العقد. ومع التقدم التكنولوجي، أصبح العقد الإلكتروني ممكناً، لكنه يثير صعوبات في تحديد هوية الأطراف بسبب عدم الالتقاء الحقيقي.

في المطلب الثاني، سنركز على تحديد الصفة القانونية للبائع والمشتري، خاصة فيما يتعلق بالتعاقد عبر الإنترنت.

1أحمد، أمانج رحيم ، التراضي في العقود الإلكترونية عبر شبكة الإنترنت دراسة تحليلية مقارنة في ضوء القانون المدني العراقي وقوانين التجارة والمعاملات الإلكترونية في كل من (الولايات المتحدة الأمريكية، كندا، تونس، الأردن، مملكة البحرين، إمارة دبي) وقانون الأونسيتال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية ، الطبعة الأولى، عمان، دار وائل للنشر، د س، ص73-74

2منير وممدوح محمد الجنيهي ، الطبعة القانونية للعقد الإلكتروني ، الطبعة الأولى ، الإسكندرية، دار الفكر الجامعي د س ، ص157

3جمال نادر ، أساسيات ومفاهيم التجارة الإلكترونية ، الطبعة الأولى، الأردن، دار الإسراء، 2005، ص39

الفرع الأول: المشتري الإلكتروني أبرز وسائل تحديد هوية المشتري عبر شبكة الانترنت، هي بطاقة

الدفع البنكية الإلكترونية الخاصة به، و التي تشمل على البيانات الحقيقية و الصحيحة الخاصة بهويته و

صفته، و هي وسيلة موثوق بها¹. أو أن تحدد من خلال البريد الإلكتروني¹

1- الهوية عبر البطاقة البنكية

تعد بطاقة الدفع البنكية الإلكترونية أهم وسيلة لتحديد هوية المشتري عبر شبكة الانترنت التي يتم فيها

تخزين جميع البيانات و المعلومات الخاصة به، من اسم و لقب و سن و عنوان و جنسية بما في ذلك بيانات

خاصة بالبنك .وغالبا ما تكون البطاقة مزودة بتقنية تهدف لحماية البيانات التي بداخلها من التزوير²، ويتمكن

البائع بالتالي من تحديد هوية المشتري التي تتم عند عملية الدفع الإلكتروني ؛ إذ أنه عند قيام المشتري بإدخال

المعلومات الخاصة ببطاقته في المكان المخصص لذلك، يتم التعرف عليها من خلال البنك، بواسطة نظام آلي

لدى البنك يكون متصلا بشبكة الانترنت، تتخذ فيه إجراءات أمنية لضمان سرية البيانات ، ويتعين على البائع

من جهة أخرى وضع خانة لتحديد سن المتعاقد قصد التحقق من أهليته مسبقا تملؤ من قبل المشتري يقر فيها

أن سنه يتجاوز 18 سنة، إلا أنه في حالة قيام القاصر بسرقة بطاقة الدفع الخاصة بوالديه، و يقوم بإبرام عقد بيع

و يوفى بتمنه، فإن رأي من الفقه، يرجح مصلحة البائع، تطبيقا لنظرية الظاهر، حيث يعد القاصر قد تصرف

كالراشد حفاظا على مبدأ استقرار المعاملات ، حينئذ يجوز للمحترف التمسك بالعقد . لكن هذا الرأي يتعين

الأخذ به بشكل ضيق جدا ، كأن يقوم القاصر بشراء كتب أو مجلات تثقيفية و هي التصرفات التي تنفعه نفعاً

محضاً لأنه لا يمكن الأخذ به في كل الحالات التي يتصرفها القاصر والتي تشبه تصرفات الراشد خصوصا إذا

1حوو يمنية ، مرجع سابق ، ص38

2د.إلياس ناصيف ، العقود الدولية ، العقد الإلكتروني في القانون المقارن، منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت، 2009، ص127

كان التصرف يضره ضررا محضا في هذه الحالة يعد تصرفه باطلا طبقا لنص المادة 83 من قانون الأسرة

الجزائري¹

2- الهوية عبر بريده الإلكتروني

يعد البريد الإلكتروني وسيلة لتحديد هوية المشتري الذي من خلاله يتم التعرف على هوية الشخص الذي يشتري عبر الانترنت. وتتحدد هويته من اسم ولقب وعنوان، وكذا أهليته، من خلال بيانات بريده الإلكتروني الذي يشمل على العناصر الأساسية لتحديد الهوية. و بهذا الصدد قد تكون الهوية الإلكترونية مطابقة للهوية الحقيقية أو تكون مخالفة لها في أنها تشمل على بيانات مختارة من صاحبها و المقدمة آليا من قبل نظام المعلومات الآلي، و جرت العادة في هذه الحالة من المعاملات الإلكترونية على اعتبار الهوية الإلكترونية ملزمة لصاحبها، و تستطيع سلطة المصادقة الإلكترونية من خلال البريد الإلكتروني التعرف على الشخص الموقع، في هذه الحالة يسند الأمر لها مهمة تحديد مصدر المعاملة ؛ حيث تتمكن بوسائلها التقنية المتطورة في هذا المجال من تحديد هوية الموقع و التأكد منها، بإصدار شهادة المصادقة الإلكترونية.

و يلاحظ أن التحكم في الهوية الإلكترونية من قبل صاحبها هو أمر صعب على عكس بطاقة الهوية التقليدية، لهذا فإن معظم المواقع تقوم بإدارة الهوية الإلكترونية من خلال أنظمة تقنية، و بهذه المناسبة أصبحت الهوية الإلكترونية تشغل اهتمام المتخصصين و الحكومات، لهذا أصبح من الضروري الاهتمام بأنظمة إدارة الهوية الإلكترونية بشكل أكثر تدقيقا، وهو ما قام به المؤتمر العالمي للاتصالات الذي أقيم في مدينة جنيف بسويسرا في أكتوبر 2009 حيث تمت مناقشة "إدارة الهوية الإلكترونية"، و كيفية التحكم فيها وتطبيقاتها ونظم إدارتها.²

1 حوحو يمينة ، مرجع سابق ، ص 38-39

2 حوحو يمينة ، مرجع سابق ، ص 40

الفرع الثاني : البائع الالكتروني

يحدد لنا عنوان الموقع الإلكتروني هوية البائع، ويحدد الموقع من قبل مقدم خدمة الإيواء الذي يقع عليه التزام من أن يستوثق بشخصية صاحب الموقع سواء كان شخصا طبيعيا أو شخصا معنويا، و تسلم له إثرها بطاقة تعريف رقمية، أو يتم تحديدها من خلال سلطة المصادقة الإلكترونية التي تعد الوسيط الضامن لتحديد هوية البائع.¹

1- الهوية عبر الموقع غالبا ما يكون للبائع موقع إلكتروني عبر الشبكة، يحصل عليه بناء على

عقد إيواء معلوماتي من مزود خدمة الإيواء، يخصص له مساحة إلكترونية على شبكة الانترنت، تشتري من قبل المستخدم، لتحتوي على المعلومات والبيانات الخاصة بمجال المعاملة التي تهتم لتشكيل صفحة من الصفحات الإلكترونية التي يمكن الاطلاع عليها على مدار الساعة يلتزم مقدم خدمة الإيواء أن يضع تحت تصرف المستخدم كل الأدوات المعلوماتية على الواب لصالحه حتى يستعمل موقعه في النشاط الذي يختاره، تسمح بتحديد هويته و صفته

ويتعين على كل مزود خدمة الإيواء إلزام المستخدم تحديد هويته و صفته بوضوح سواء كان شخصا طبيعيا و ذلك بتحديد البيانات الخاصة به ، أو كان شخصا معنويا كأن تكون شركة فتحدد تحدد البيانات المتعلقة بها من اسم و مقر و أهليتها المحددة في العقد التأسيسي لها. و غيرها من البيانات الخاصة بها .و يتم تحديد الهوية ضمن الموقع الإلكتروني بناء على العنوان الرقمي IP internet Protocol الذي يملكه حيث يكون جهازه موصولا بشبكة الانترنت وينفرد بعنوان رقمي مرتبط باسم المجال، فتحدد هويته والبلد المنتمي إليه. وقد نصت المادة 2فقرة د من القانون رقم 09-04 المؤرخ في 05/08/2009 المتعلق بالقواعد الخاصة للوقاية من الجرائم المتصلة بتكنولوجيا الإعلام والاتصال و مكافحتها على تعريف لمزودي الخدمات بقولها:

1حوحو يمينة ، مرجع نفسه ، ص34

أي كيان عام أو خاص يقدم لمستعملي خدماته القدرة على الاتصال بواسطة منظومة معلوماتية

و/أو نظام للاتصالات

أي كيان آخر يقوم بتخزين بمعالجة أو تخزين معطيات معلوماتية لفائدة خدمة الاتصال المذكورة

أو لمستعملها

وفيما يتعلق بتحديد هوية المستخدم من قبل مزود خدمة الإيواء فقد نصت المادة 11 فقرة 01 من

القانون نفسه على ما يلي "مع مراعاة طبيعة و نوعية الخدمات يلتزم مقدمو الخدمات بحفظ المعطيات التي

تسمح بتعرف على مستعملي الخدمة ."

هذا يعني أن مقدم خدمة الاتصال على الشبكة أو أي اتصال إلكتروني يبقى مسؤولاً عن المعطيات

أي البيانات التي تسمح بتحديد هوية الشخص، ففي التعاقد الإلكتروني يتعين على مقدم الخدمة حفظ البيانات

التي تمكن من تحديد هوية البائع، و هذه المسألة مرتبطة بحماية المعطيات الشخصية المتعلقة بحياته الخاصة،

باعتبارها من الحقوق الأساسية المضمونة بالدستور ، و يبدو أن التعاقد عبر شبكة الانترنت قد أثار هذه المشكلة

التي لم تطرح في التعاقد بالوسائل الإلكترونية الأخرى كالفاكس و الهاتف، ذلك أن السرية المطلوبة في التعاقد

الإلكتروني قد أصبحت مهددة بالاختراق نتيجة للطبيعة المفتوحة و الدولية لشبكة الانترنت، إذ تمر المعطيات

الخاصة بالمتعاقدين عبر قنوات دولية في القارات الخمس قبل أن تصل إلى صاحبها¹

2- الهوية عبر الوسيط الضامن

يمكن تحديد الهوية في المعاملات الإلكترونية عامة أو التعاقد الإلكتروني خاصة من قبل الغير الذي

يسمى بالوسيط الضامن من خلال المصادقة الإلكترونية التي تتدخل كوسيط و كطرف محايد في العلاقة

التعاقدية تسند إليها عدة مهام، من بينها مهمة التحقق من هوية و أهلية المتعاقدين سواء كان المتعاقدان شخصاً

¹ححو يمينة ، مرجع سابق ، ص37-35

طبيعياً أو معنوياً. و فيما يتعلق بالشخص المعنوي فإنه يتحقق من نوع الشخصية إن كانت من الأشخاص المعنوية العامة كالدولة و الولاية و البلدية والمؤسسات، أو من الأشخاص المعنوية الخاصة كالشركات التجارية، فيتم التحقق من الأهلية القانونية الممنوحة لهم بموجب القانون إن كانت من الأشخاص المعنوية العامة، أو بموجب العقد إن كانت من الأشخاص المعنوية الخاصة. و فيما يتعلق بالشخص الطبيعي فإنه يتم التحقق والتأكد من البيانات الصادرة عنه، فإذا كان بائعاً يتم التأكد من هويته و أهليته عندئذ يقر صحة الهوية الإلكترونية من خلال المصادقة الإلكترونية و التي سنتطرق إليها ضمن الباب الثاني عند دراسة مفهوم المصادقة الإلكترونية¹

المبحث الثاني: شروط صحة عقد البيع الالكتروني

يعتبر الرضا أحد الأسس الرئيسية لصحة العقد، حيث يتم تكوينه من خلال توافق إرادتين بغرض تحقيق نتيجة قانونية. ويكون التراضي موجوداً إذا تطابقت إرادة الطرفين المتعاقدين مع توفر الشروط اللازمة لصحة العقد، وبهذا يتم إبرام العقد. لكي يحدث تراضٍ، ينبغي أن تكون إرادة كل طرف واضحة وصریحة، وأن تتطابق هذه الإرادتين. يعتبر قانونياً أن الإرادة صحيحة إذا صدرت من شخص قادر على فهم التبعات القانونية لها، وتتنظر الإرادة كنشاط نفسي لا يُظهر تأثيراته لاحقاً، لذا يتعين أن تكون الإرادة متجسدة بشكل خارجي. يتم تكوين العقد عموماً عبر إبداء إيجاب من أحد المتعاقدين يليه قبول من الطرف الآخر، ويجب أن يكون الإيجاب والقبول متطابقين. ولكي يكون العقد صحيحاً وفقاً للقواعد العامة، يجب أن لا تكون الإرادة مصابة بعيوب مثل الخطأ أو الإكراه. يجب أن تُصدر الإرادة من شخص مُكتمل النضج وخالٍ من العيوب التي تعيق الإرادة، ويتعين تثبيتها وفقاً لمتطلبات النضج التي ينص عليها القانون في حالة العقود الإلكترونية، قد تختلف هذه النقاط عن القواعد العامة.

1حوحو يمينة ، مرجع سابق ، ص37-38

تبعاً لذلك تطرقنا من خلال هذا المبحث إلى الإيجاب القبول الإلكتروني من خلال المبحث الأول أما في المبحث الثاني فسننظر لأهلية التعاقد وعيوب الإرادة في العقد الإلكتروني ثم نتناول المحل والسبب وبعده نتطرق لشروط الكتابة أو الشكلية

المطلب الأول: الشروط الموضوعية العامة

الفرع الأول: الإيجاب الإلكتروني

الإيجاب لفظ إلكتروني إذا ما أضيف إلى الإيجاب فلا يؤثر في معناه المذكور شيء وفقاً للنظرية العامة للالتزامات، فالمسألة مجرد وصف لا أكثر بسبب اختلاف وسيلة التعبير عن الإرادة، فالتعبير في العقد الإلكتروني يتجسد في وسائل الاتصال الحديثة عن طريق الحاسب الآلي، يظهر التعبير عن الإرادة على شاشة هذا الحاسب وقد يتم التعبير عن الإرادة إلكترونياً عن طريق البريد الإلكتروني أو عن طريق موقع انترنت أو عن طريق المحادثة¹.

1- تعريف الإيجاب الإلكتروني

عرف المشرع من خلال التوجيه الأوربي الخاص بحماية المستهلك في التعاقد عن بعد عرفه بأنه "كل اتصال عن بعد يتضمن كل العناصر اللازمة بحيث يستطيع من وجه إليه الإيجاب أن يقبل التعاقد مباشرة ويستبعد من هذا النطاق مجرد الإعلان"²، أما الفقه فعرفه بأنه " تعبير جازم عن

1 الخذاري عبد الحق، "النظام القانوني للجنة البنود التعسفية في ظل المرسوم التنفيذي 06_306مجلة الاجتهاد القضائي، جامعة

محمد خيضر- بسكرة، الجزائر، المجلد 12، العدد 22، 2022، ص60

2محمد إبراهيم أبو الهيجاء، عقود التجارة الالكترونية، العقد الإلكتروني، إثبات العقد الإلكتروني، حماية المستهلكين، وسائل الدفع الإلكتروني، المنازعات العقدية وغير العقدية، الحكومة الالكترونية، القانون الواجب التطبيق، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن،

2017، ص42

الإرادة يتم عن بعد عبر تقنيات الاتصال سواء كانت مسموعة أم مرئية أم كليهما، ويتضمن كافة الشروط والعناصر الأساسية للعقد المراد إبرامه، بحيث ينعقد به العقد إذا ما تلاقى معه القبول¹

أما المشرع الجزائري فقد نص في المادة 60 من القانون المدني الجزائري على أن "التعبير عن الإرادة يكون باللفظ، أو بالكتابة أو بالإشارة المتداولة عرفاً، كما يكون باتخاذ موقف لا يدع أي شك في دلالاته على مقصود صاحبه"، بناءً على المادة 60 من القانون المدني الجزائري، يتبين أن التعبير عن الإرادة يمكن أن يتم باللفظ، أو بالكتابة، أو بالإشارة المتداولة عرفاً، ويمكن أيضاً أن يتم من خلال اتخاذ موقف لا يثير أي شك في دلالاته على المقصود من صاحبه. يُشير هذا النص إلى أن الإيجاب ليس له تعريف صريح، بل يُعتبر وسيلة للتعبير عن الإرادة، مع التركيز على الوسائل المختلفة التي يمكن استخدامها للتعبير عن الإرادة. ومن الشروط أن يتم ذلك بالصيغة القانونية المعتمدة وفقاً للأنظمة والتشريعات السارية.

2- شروط الإيجاب الإلكتروني

رغم أن شروط الإيجاب الإلكتروني لا تختلف في المبدأ عن شروط الإيجاب التقليدي المذكورة في القواعد العامة، إلا أنها تتميز بنوع من الخصوصية²

أ. الشروط الخاصة بالشكل:

صدور الإيجاب الإلكتروني عبر وسائل الاتصال الحديثة يتطلب الامتثال لبعض الشروط

المتعلقة بالوسيلة المستخدمة، واللغة المستخدمة، والأسلوب المستخدم. فيما يلي شرح مفصل³:

1 عبد الباسط جاسم محمد، إبرام العقد عبر الانترنت، منشورات الحلبي الحقوقية، لبنان، 2010، ص 160

2 عبد القادر بومسلة، خصوصية الإيجاب والقبول في المهملات الإلكترونية، مجلة الدراسات القانونية والسياسية، المجلد الرابع، العدد 2، تونس، 2018، ص 328

3 عبد القادر بومسلة، مرجع سابق، ص 329، بتصرف

. الوسيلة المستخدمة: يجب أن تكون الوسيلة المستخدمة للإيجاب الإلكتروني موثوقة ومعترف بها قانونياً. على سبيل المثال، يمكن استخدام البريد الإلكتروني، أو الرسائل النصية، أو منصات الاتصال الرسمية المعتمدة.

. اللغة المستخدمة: يجب أن تكون اللغة المستخدمة في الإيجاب الإلكتروني واضحة ومفهومة للطرفين المتعاقدين. يفضل استخدام اللغة الرسمية أو اللغة التي تم الاتفاق عليها في العقد.

. الأسلوب المستخدم: يجب أن يكون الأسلوب المستخدم في الإيجاب الإلكتروني ملائماً ومهنيًا. ينبغي تجنب استخدام لغة غير لائقة أو غير مهنية، والتأكد من أن الإيجاب يعبر بوضوح عن الموافقة على الشروط والأحكام المنصوص عليها في العقد. بالامتثال لهذه الشروط، يمكن ضمان صحة وقانونية الإيجاب الإلكتروني وفقاً للتشريعات المعمول بها في المجال القانوني المعني.

ب. الشروط خاصة بالمضمون

ينبغي تنظيم ممارسة الحرية الاقتصادية لحماية المستهلك وضمان النزاهة والشفافية في العقود التجارية، مع التركيز على عدة نقاط:

1. إداء البيانات ووصف المنتج: يجب على البائع أو المورد الإلكتروني توفير جميع المعلومات الضرورية للمستهلك حول المنتج أو الخدمة، بما في ذلك وصف مفصل ووصف تقني وتاريخ الصلاحية.¹

¹زينب بوطالبي، الإيجاب والقبول في التعاقد الإلكتروني، مذكرة ماجستير، تخصص عقود و مسؤولية، كلية الحقوق، جامعة أمحمد بوقرة، بومرداس، 2014، ص23، بتصرف

2. تحديد الثمن: يجب على المهني تحديد الثمن بشكل واضح وشفاف، بما في ذلك تكاليف التسليم

والضرائب والتكاليف الإضافية بدون إخفاء.¹

3. تحديد بيانات تخص هوية الأطراف: يجب على المهني تقديم جميع المعلومات الضرورية التي تحدد

هوية الطرف الآخر بوضوح.²

4. تحديد مدة الإيجاب : يجب تحديد مدة الإيجاب بشكل واضح لتحديد فترة قبول العرض والتزام الطرف

بالعقد.³

الفرع الثاني : القبول في عقد البيع الالكتروني:

الإيجاب لوحده لا يكفي لإبرام واتمام العقود إذ لا بد أن تقابله إرادة عقديّة أخرى تتضمن قبولاً لهذا

الإيجاب ، والعقود الالكترونية التي تبرم عبر الانترنت لا تختلف عن العقود التقليدية⁴

1- مفهوم القبول عبر الانترنت:

القبول هو التعبير عن إرادة من وجه آلية الإيجاب بالإفادة عن موافقته على الإيجاب بالشروط التي

تضمنها الإيجاب بحيث يترتب عليه انعقاد العقد⁵

1 عبد القادر بومسلة، مرجع سابق، ص331، بتصرف

2 نصت عليه المادة 8 من قانون 05-18 على انه " يجب أن يتوافر الموقع الالكتروني للمورد الالكتروني على وسائل تسمح من التأكد من صحته . " إضافة إلى انه إذا كانوا يعملون كشركة، فيجب تحديد اسم الشركة وعنوان المقر وتوفير معلومات عن تاريخ تأسيس الشركة ونشاطها التجاري، بتصرف

3 عبد الحميد بادي، الإيجاب و القبول في العقد الإلكتروني، مذكرة الماستر في الحقوق، فرع العقود و المسؤولية، كلية الحقوق جامعة بن عكنون، الجزائر، 2012، ص23، بتصرف

4 عبدالرحمن أحمدالمساعد، ورقة عملية: (بعنوان أحكام عقدالبيع الالكتروني) دراسة تحليلية مقارنة، جامعة النيل الأبيض، ص91

5 عبدالرحمن أحمدالمساعد، مرجع سابق، ص91

الفصل الأول:الإطار التنظيمي لقيام البيوع الالكترونية

كما يعرف أيضا انه "التصرف الذي بمقتضاه يعلن الموجب له إرادته بالموافقة على التعاقد، بحيث يعلن من وجه إليه الإيجاب صراحة أو ضمنا على موافقته على العرض الموجه إليه؛ و لابد أن يصدر القبول و الإيجاب قائما، لأن العقد لا يبرم إلا بتلاقي الإرادتان و التطابق بينهما"¹

وتجدر الإشارة أن المشرع الجزائري لم يعطي تعريفاً للقبول الإلكتروني، وعليه، ومن خلال ما سبق يتضح جليا، أن القبول في عقد الإلكتروني لا يختلف عن مضمون القبول في العقود التقليدية، إلا في الوسيلة التي يتم بها والتي تكون عبر الوسائط الإلكترونية، فهو قبول عن بعد، و عليه يخضع لنفس القواعد و الأحكام التي تنظم القبول التقليدي و إن كان يتميز ببعض الخصوصية التي تعود إلى طبيعة المعاملات الإلكترونية²

والقبول عبر الانترنت يكون صراحة أو كتابة أو بالبريد الإلكتروني أو بأي وسيلة أخرى من الوسائل الإلكترونية ذات الصلة و خلاصة القول مما سبق أنه ليس هناك طريقة محددة يتم فيها التعبير عن القبول³

2- شروط القبول عبر الانترنت:

لكي ينعقد لابد أن يتصف القبول بعض الشروط وذلك لكي ينتج أثره - ويمكن إجمال تلك الشروط في أن يصدر القبول والإيجاب لازال قائما أي لم يعدل الموجب عن إيجابه حتى لحظة صدور القبول أن يتطابق القبول مع الإيجاب وعليه استخلاص هذه الشروط من نص المادة (39) من قانون المعاملات المدنية السوداني ل1984م والتي تنص على " إذا صدر الإيجاب في مجلس العقد دون أن يعين ميعاد القبول. لذا، فإن الموجب يتحلل من إيجابه إذا لم يصدر القبول في مجلس العقد ما لم يعدل الموجب من إيجابه

1فادي محمد عماد الدين توكل، عقد التجارة الإلكترونية، منشورات الحلبي الحقوقية، ط1، لبنان، 2010، ص87

2عقوني محمد، الإيجاب والقبول في العقد الإلكتروني، مجلة الدراسات و البحوث القانونية، المجلد 2، العدد5، جامعة المسيلة، الجزائر، 2017، ص102

3عبدالرحمن أحمدالمساعد، مرجع سابق، ص92

وأضافت نفس المادة أعلاه من القانون المذكور بأن يسقط الإيجاب الصادر عن طريق الهاتف أو أي طريق مماثل إذا لم يقبل فوراً. وعطفاً على ما سبق يتضح بأن الإيجاب يبقى قائماً في شبكة الانترنت في عدة حالات منها إذا حدد موعد لقبول الإيجاب فيجب أن يرتبط القبول بالإيجاب في هذا الموعد ، فإذا ما تأخر القبول من هذا الموعد فلن يعتد به . تطابق القبول للإيجاب هي من الشروط الهامة لإبرام العقد أي التقاء إرادتين وذلك حتى يعتد بالقبول وهذا ما أكدته المادة (42) من قانون المعاملات المدنية السوداني ل1984م.

والمقصود بالمطابقة ليس المطابقة التامة في الصيغة والألفاظ بل المطابقة في الموضوع على جميع المسائل الجوهرية التي يتضمنها الإيجاب¹.

المطلب الثاني: الشروط الخاصة

حتى يتم عقد العقد وفقاً للقواعد العامة، يجب أن تكون الإرادة موجودة وأن يتماشى الإيجاب مع القبول، ولكن قبل ذلك يجب أن تكون هذه الإرادة سليمة وخالية من العيوب التي قد تؤثر عليها. يجب أن تصدر الإرادة من شخص ذو القدرة القانونية الكاملة والقابل للاكتساب والقادر على تحمل التزامات القانونية والتصرفات القانونية. ويجب أن تثبت الإرادة وفقاً لمتطلبات النسخ التي يحددها القانون. فيما يتعلق بالعقود الإلكترونية، يجب أن تتماشى مع القواعد العامة دون تحفظ.

الفرع الأول: الأهلية وعيوب الإرادة في العقد الالكتروني إن انتقال مختلف التصرفات القانونية والتعاملات إلى البيئة الافتراضية الرقمية والالكترونية أحدث انقلاب جذري على المفاهيم التقليدية لمختلف فروع القانون الخاص المدني، لاسيما ما يمس بالمحركات والأوراق والتوقيعات وطرق التعاقد والإثبات هذا الأمر استدعى تعديل الأفكار والمبادئ التي بنيت عليها هذه الفروع، مثل تعديل "نظرية العقد" بما يتناسب مع التعاقد الإلكتروني بشكل عام، أو التعاقد التجاري بأساليب التجارة الإلكترونية.

1عبدالرحمن أحمدالمساعد، مرجع سابق،ص92- 93

فيما يتعلق بالتعاقد عبر الإنترنت وعبر بعد بدون حضور الأطراف، فإنه يصعب على المتعاقدين التحقق من هوية الطرف الآخر أو صفته الشخصية أو الوظيفة التي يتعاقد عليها.

البيئة الافتراضية تسمح للأشخاص بالتكر بصفة شخص آخر، أو سرقة البيانات الإلكترونية، والتعاقد بأسماء مزيفة أو استعمال أشخاص ناقصي الأهلية لإبرام العقود ، وذلك لسهولة استخدام الانترنت، لاسيما وأن إثبات ذلك أمر صعب إن لم يكن مستحيلا، لذلك يجب توفير الحماية لطرف حسن النية¹.

لذلك، قام المشرع بتعديل القوانين المدنية سنة 2005 لتضمن الإثبات الإلكتروني في العقود الإلكترونية² ثمصدر القانون رقم 15-04 المؤرخ في 2015/02/01 الذي يحدد القواعد العامة المتعلقة بالتوقيع والتصديق الإلكترونيين . فقد نصت المادة 06 على أنه: "يستعمل التوقيع الالكتروني لتوثيق هوية الموقع وإثبات قبوله مضمون الكتابة في الشكل الالكتروني"، وتضيف المادة 08 أنه: "يعتبر التوقيع الالكتروني الموصوف وحده مماثلا لتوقيع المكتوب، سواء كان لشخص طبيعي أو معنوي".³ أي تنظيم إعادة الصياغة لتتماشى مع تقنيات إبرام المحررات والعقود الإلكترونية، وذلك من خلال تنظيم القوانين لعمليات التوقيع والتصديق الإلكتروني. توفر القوانين المدنية في الجزائر حماية للأطراف في العقود من خلال تحديد عيوب في الإرادة التي قد تؤثر على صحة العقد، وتشمل:

1. **الغلط:** يحدث عندما يقع شخص في خطأ أساسي أثناء التعاقد، مثل الاعتقاد بأن المنتج أصلي عندما ليس كذلك ، نظم المشرع الجزائري الغلط في المواد 81 إلى 85 من القانون المدني الجزائري كعيب من عيوب

1بشار محمود دودين، الإطار القانوني للعقد المبرم عبر شبكة الانترنت، رسالة ماجستير، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2006، ص153

2نصت المادة 323مكرر من القانون المدني رقم - 10/05 المؤرخ في ، 20/06/2005 المعدل والمتمم - للامر رقم - 58/75 المؤرخ في ، 26/01/1975 ج ر عدد 44 لسنة 2005 على أنه: "يعتبر الإثبات بالكتابة في الشكل الالكتروني كالإثبات بالكتابة على الورق، بشرط إمكانية التأكد من هوية الشخص الذي أصدرها وأن تكون معدة ومحفوظة في ظروف تضمن سلامتها"

3القانون رقم - 15-04 المؤرخ في 2015/02/01 الذي يحدد القواعد العامة المتعلقة بالتوقيع و التصديق الإلكترونيين، ج ر عدد ، 06 مؤرخة 2015/02/10

الإرادة، حيث قضت المادة 81 منه على أنه: "يجوز للمتعاقد الذي وقع في غلط جوهري وقت إبرام العقد أن يطلب إبطاله".¹

2. **التدليس:** يشمل استخدام وسائل غير مشروعة لإقناع الشخص بتوقيع العقد عبر ترويج معلومات غير صحيحة، نظمها المشرع الجزائري في الماديتين 86 و 87 من القانون المدني الجزائري كحيب من عيوب الإرادة، ويشترط لقيامه أن يكون التدليس دافعاً للتعاقد باستعمال طرق احتيالية، مع افتراض سوء نية المتعاقد. حيث نصت المادة 86 على أنه: "يجوز إبطال العقد للتدليس...".²

3. **الإكراه:** يحدث عندما يتعرض الشخص لضغط مادي أو أدبي لقبول العقد. نظمها المشرع الجزائري في المواد 88 و 89 من القانون المدني، ويشترط فيه أن يولد خوف دافع إلى التعاقد.³

4. **الغبن:** يحدث عندما يكون هناك عدم تعادل بين التزامات الأطراف في العقد، مما يؤدي إلى استغلال عدم مقدرة إحدى الأطراف على تمييز التعهدات، ويشترط أن تتوافر فيه شروط الاستغلال المنصوص عليها في المادة 90 من القانون المدني الجزائري.⁴

الفرع الثاني: المحل والسبب في العقد الالكتروني.

1- **المحل في العقد الإلكتروني:** المحل هو الشرط الذي يلتزم به المدين في العقد الإلكتروني، ويجب أن

يكون موجوداً أو ممكن الوجود، معيناً أو قابلاً للتعيين، ومشروعاً وغير مخالفاً للنظام العام والآداب

العام، وفقاً للمواد من 92 إلى 95 من القانون المدني الجزائري.⁵

1 قانون رقم 10-05 المتضمن القانون المدني السالف الذكر

2 القانون نفسه

3 القانون نفسه

4 القانون نفسه

5 القانون نفسه

يجب وصف المنتج أو الخدمة بشكل دقيق وشامل عبر وسائل الاتصال الحديثة دون استخدام الإعلانات الخادعة، و أن يكون محل العقد الإلكتروني متفقاً مع القوانين السارية والنظام والآداب العامة في الدولة حيث تلتزم الأطراف بالحفاظ على المشروعية وحماية المعلومات الشخصية واحترام القوانين والآداب السائدة كما يجب عدم تطبيق القوانين الأجنبية إذا كانت مخالفة للنظام العام والآداب العامة في الجزائر¹، وفقاً للمادة 24 من القانون المدني الجزائري التي قضت بما يلي: " لا يجوز تطبيق القانون الأجنبي بموجب النصوص السابقة إذا كان مخالفا للنظام العام والآداب العامة في الجزائر، أو ثبت له الاختصاص بواسطة الغش نحو القانون..."²

2- السبب:

السبب هو الغرض المباشر للتعاقد في العقد الإلكتروني، ويجب أن يكون مشروعاً وغير مخالفاً للنظام العام والآداب العامة، وفقاً للمادة 97 من القانون المدني الجزائري بحيث نصت على انه " إذا التزم المتعاقد لسبب غير مشروع، أو لسبب مخالف للنظام العام والآداب كان العقد باطلاً."

إذا كان التزام المتعاقد لسبب غير مشروع أو مخالف للنظام العام والآداب، فإن العقد يكون باطلاً، وفقاً للمادة 98 التي نصت على أنه كل التزام مفترض أن له سبباً مشروعاً ما لم يرقم الدليل على غير ذلك، فإذا قام الدليل على صورية السبب فعلى من يدعي أن للالتزام سبباً آخر مشروعاً أن يثبت ما يدعيه". حتى وإن كانت المشروعية للسبب قد تختلف من دولة لأخرى، ويتعين على الأطراف إثبات المشروعية في حال الخلاف.³

1د. سمير حامد عبد العزيز الجمال، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة، دار النهضة العربية القاهرة، 2006، ص-176 178 ، يتصرف

2القانون نفسه

3مخاطر ربيحة، فراوسن سيهام، عقد البيع الإلكتروني و تطبيقاته في القانون الجزائري، مذكرة تخرج لنيل شهادة الماستر في القانون تخصص: قانون الأعمال، جامعة مولود معمري - تيزي وزو - كلية الحقوق والعلوم السياسية: قسم الحقوق، 2022، ص29

الفرع الثالث: شرط الكتابة أو الشكلية في العقد الالكتروني

في العقود، يعتبر الرضا المتبادل أساساً، حيث يتبادل المتعاقدان تعبيرات إرادتهما دون الحاجة إلى إجراء آخر. ومع ذلك، قد يتطلب القانون في بعض الحالات إتمام العقد في شكل محدد، وهذا ما يُعرف بالعقود الشكلية. يتطلب القانون في هذه الحالات مراعاة شكل معين، ودونه لا يكون العقد سارياً قانوناً ولا ينتج أي آثار ولا يمكن الاحتجاج به.

يشترط القانون في العديد من الأحوال أن يكون العقد مكتوباً، حيث تكون الكتابة في هذه الحالة شرطاً لانعقاد العقد. يمكن تحقيق الشكلية المطلوبة لإبرام العقد أو ترتيب آثاره من خلال المحررات والمستندات الإلكترونية متى احترمت الشروط التي حددها المشرع.

في القانون الجزائري، أقر القانون رقم 15-04 المؤرخ في 1 فبراير 2015 الكتابة الإلكترونية والتوقيع الإلكتروني، حيث ينص المادة 6 على أن التوقيع الإلكتروني يُستخدم لتوثيق هوية الموقع وإثبات قبوله لمضمون الكتابة في الشكل الإلكتروني. وتعتبر المادة 8 التوقيع الإلكتروني الموصوف مماثلاً للتوقيع المكتوب.¹

الخلاصة

العقود الإلكترونية في الواقع هي عقود تشبه إلى حد كبير العقود التقليدية، حيث تتمثل في اتفاقات رضائية تتم عبر وسائل الاتصال السمعية والبصرية بين أطراف يكونون غائبين عن بعضهما البعض جغرافياً. وما يميز هذه العقود هو استخدام التكنولوجيا الحديثة والشبكة العنكبوتية في عملية التفاوض والتوقيع عقود البيع الإلكترونية تُمثل تفاهماً مباشراً بين البائع والمشتري عبر وسائل الاتصال الإلكترونية لتبادل الاتفاقيات حول

1مخاطر ريحة، فراوسن سيهام، مرجع سابق، ص29-30، بتصرف

الفصل الأول:الإطار التنظيمي لقيام البيوع الإلكترونية

بيع وشراء السلع والخدمات. تشمل هذه العقود تحديد المنتجات أو الخدمات المعروضة للبيع، وتحديد الأسعار وشروط الدفع، بالإضافة إلى تفاصيل حول طرق التوصيل والشحن.

أطراف العقد في التعاملات الإلكترونية للبيع تتألف من البائع والمشتري، حيث يتفق كل طرف على البنود والشروط اللازمة لإتمام الصفقة، وذلك عبر منصات البيع الإلكتروني أو المتاجر الإلكترونية.

شروط عقود البيع الإلكترونية تشمل توضيح المنتجات بشكل دقيق وواضح، وتحديد الأسعار والشروط المالية بما في ذلك ضريبة المبيعات ورسوم الشحن، وتحديد طرق الدفع المقبولة وجدولة التسليم، وتوضيح سياسات الاسترجاع والضمان.

بشكل عام، يجب أن تتماشى عقود البيع الإلكترونية مع القوانين واللوائح المحلية والدولية المعمول بها في مجال التجارة الإلكترونية، وأن تضمن حقوق وحماية كل من البائع والمشتري، وتعزز النزاهة والثقة في الصفقات الإلكترونية.

الفصل الثاني:

التنظيم القانوني للآثار المترتبة

عن البيوع الإلكترونية

تمهيد

يعتبر التنظيم القانوني للآثار الناجمة عن البيوع الإلكترونية عنصراً أساسياً في تعزيز الثقة والأمان في المعاملات التجارية عبر الإنترنت. يهدف هذا التنظيم إلى حماية حقوق المستهلكين وضمان الشفافية في عمليات البيع، من خلال وضع إطار قانوني ينظم العقود الإلكترونية ويحدد حقوق وواجبات الأطراف المشاركة. تشمل هذه الأحكام القانونية عدة جوانب مثل حماية البيانات الشخصية، وحق المستهلك في إلغاء الشراء خلال فترة زمنية معينة، وضمان جودة المنتجات المعروضة للبيع. كما يتناول التنظيم القانوني أيضاً حل النزاعات التي قد تنشأ عن هذه البيوع، من خلال تحديد آليات واضحة وفعالة لحلها سواء عبر التحكيم أو المحاكم المختصة. بذلك، يسهم التنظيم القانوني في إنشاء بيئة رقمية آمنة وموثوقة تدعم نمو وتطور التجارة الإلكترونية.

لذلك، سنتناول في الفصل الثاني من الدراسة تحديد مختلف الإجراءات والضمانات القانونية للبيوع الالكترونية كما سنتطرق للمنازعات التي تحدث بين طرفي العقد وآليات حلها. حيث سنتبع الخطة التالية:

- المبحث الأول: إجراءات تنفيذ البيوع الالكترونية والضمانات القانونية

- المبحث الثاني: منازعات البيوع الالكترونية.

المبحث الأول: إجراءات تنفيذ البيع الإلكتروني والضمانات القانونية

تشمل إجراءات البيع الإلكتروني خطوات أساسية مثل التعاقد عبر منصات البيع الإلكتروني، وتأكيد الطلب والدفع الإلكتروني، وتسليم المنتجات أو الخدمات. الضمانات القانونية لهذه البيع تتضمن حماية البيانات الشخصية للمستهلك، وحقه في التراجع عن الشراء ضمن فترة زمنية محددة، وضمان جودة المنتجات والخدمات المقدمة. كما توفر هذه الضمانات آليات واضحة لحل النزاعات، سواء من خلال التحكيم أو باللجوء إلى المحاكم المختصة، مما يضمن حقوق جميع الأطراف ويعزز الثقة في التعاملات الإلكترونية. في هذا السياق سنتطرق في المطلب الأول إلى الإجراءات القانونية أما المطلب الثاني فسنتناول مختلف الضمانات القانونية للبيع الإلكتروني

المطلب الأول: إجراءات البيع الإلكتروني

إجراءات البيع الإلكتروني تبدأ بعملية الإبرام حيث يتم التعاقد عبر المنصات الإلكترونية وتأكيد الطلب، ومن ثم يتم الدفع الإلكتروني. بعد ذلك، يتم تنفيذ البيع من خلال تسليم المنتجات أو الخدمات المطلوبة، وتقديم الضمانات اللازمة للمستهلكين لضمان سلامة وجودة المنتجات والخدمات.

الفرع الأول: إبرام العقد الإلكتروني

يعتبر عقد البيع العقاري من بين أهم العقود التي أخصها المشرع بشكليات خاصة، كأساس لترتيب آثار العقد القانونية، ومن ذلك قد نصت أحكام المادة 793 من القانون المدني الجزائري على أنه : "لا تنتقل الملكية والحقوق العينية الأخرى في العقار سواء كان ذلك بين المتعاقدين أم في حق الغير إلا إذا روعيت الإجراءات التي ينص عليها القانون وبالأخص القوانين التي تدير مصلحة شهر العقار، فالبيع العقاري إذن يلزم لانعقاده احترام الشكليات الرسمية وهي تحرير عقد لدى الموثق وفقا للشكليات المنصوص عليها قانونا

لاسيما في نص المادة 324 مكرر¹ ، وتسجيله لدى مصالح الضرائب والشهر العقاري كإجراء ضروري لنقل الملكية العقارية²، تماما مثل المشرع الفرنسي الذي اشترط أن يكون عقد البيع العقاري رسميا كشرط لإتمام إجراء الشهر العقاري وترتيب آثاره، وليس لانعقاد البيع.³

أما بخصوص إمكانية حلول التوثيق الإلكتروني محل التوثيق العادي، فرجوعا إلى التشريع الجزائري فإنه قد ساوى بين الكتابة الإلكترونية والكتابة الورقية، غير أنه اعتبرها كدليل إثبات وليس كوسيلة لإبرام العقد¹⁸، وما يؤكد ذلك أنه اعتبر التوقيع الإلكتروني شأنه شأن التوقيع الصادر في المحررات العرفية من خلال الفقرة الثانية من المادة 327 من القانون المدني، الأمر الذي يؤكد استبعاد البيع العقاري من مجال التعاقد الإلكتروني في التشريع الجزائري وهذا انطلاقا من هذه المادة.⁴

إن الاعتراف التشريعي بإبرام البيع العقاري إلكترونيا يتوقف على مدى إمكانية قبول الشهر العقاري للمحركات الإلكترونية وتنسيقها بالسجلات العقارية الإلكترونية، وتطوير إجراءات وتقنيات الشهر، وتختلف هذه الأخيرة باختلاف الشبكة المستخدمة فقد يكون باستخدام شبكات داخلية (INTRANET) أو باستخدام شبكة الإنترنت (INTERNET)، فأما النوع الأول يعتمد على تطبيقات داخلية تتصل بقاعدة بيانات مفتوحة بين مصالح الشهر العقاري والجهات الأخرى المساهمة معها في إجراء الشهر، كما هو الحال بالنسبة لتطبيق (Télé@ctes) المعمول به في فرنسا، وأما النوع الثاني فيكون بإنشاء بوابة على موقع الواب للسجل العقاري والتي يتم الاتصال بها من خلال فتح حساب على البوابة والحصول على رمز للدخول مع كلمة

1والتي جاء فيه : " زيادة على العقود التي يأمر القانون بإخضاعها إلى الشكل الرسمي، يجب تحت طائلة البطلان، تحرير العقود التي تتضمن نقل ملكية عقار أو حقوق عقارية في شكل رسمي".

2 مزيان محمد أمين طرق اكتساب الملكية العقارية في التشريع الجزائري مجلة القانون العقاري والبيئة عدد 02 سنة 2014، ص 12.

4وفقا للمادة 323 مكرر 1 السابقة الذكر

السر (Login/mot de passe ، كما هو الحال بالنسبة لبوابة صك الإلكترونية التابعة لدولة قطر ، وبوابة SIRF التابعة لكيبك .¹

وبالرجوع إلى إبرام البيع العقاري إلكترونيا بالجزائر وبالرغم من الفراغ التشريعي لتنظيم تطوير المعاملات العقارية وإبرامها إلكترونيا، فقد توجهت مؤخرا وبموجب المذكرة الصادرة عن المديرية العامة للأموال الوطنية رقم 5452 نحو عصنة نشاط المحافظات العقارية، اعتمادا على البرنامج الإلكتروني (Projet MACF) والذي يجب تثبيته على مستوى كل المحافظات العقارية لمباشرة مهام الشهر العقاري.²

1- عقد البيع عبر الإنترنت من العقود المبرمة عن بعد :فحين يتسم العقد الالكتروني ببعد الطرفين المتعاقدين و انفصالهما عن بعضهما البعض فان التعاقد عبر الانترنت هو من قبيل التعامل بين غائبين ،إذ بفعل هذه الشبكة المنتشرة حول العالم و بفضل سهولة و يسر الدخول إليها فإنه يتصور أن تجمع بين بعيدين يمكن أن يكون احدهما في نقطة جغرافية على الكرة الأرضية و الآخر في نقطة جغرافية أخرى يحتاج الوصول إليها ساعات أو أيام.

فيري البعض أن البيع عن طريق الانترنت يعتبر كأنه تم بين حاضرين من حيث الزمان ،و بين غائبين فيما يتعلق بالمكان و يذهب الرأي إلى تشبيه التعاقد هنا بالتعاقد عبر التلفون و يدعون إلى تطبيق أحكام التعاقد الخاصة بالبيع بالتلفون. و يرى البعض الآخر تشبيه التعاقد عبر الانترنت بالتعاقد عن طريق التلفزيون كوسيلة مسموعة و مرئية من وسائل الاتصال عن بعد³

2-العقد المبرم عبر الإنترنت ليس من العقود الدولية دائما:

2حليتم سراح ،الدكتور مزيان محمد أمين ،نطاق إبرام عقود البيع إلكترونيا، كلية الحقوق والعلوم السياسية ،جامعة مستغانم، دس، ص58
3/د عمر خالد زريقات ،عقد التجارة الالكترونية ،عقد البيع عبر الانترنت. ،دار الحامد ،عمان ،الطبعة الأولى ، 2007، ص67

بالنظر إلى عالمية الشبكة و اختراقها لحدود المكان الجغرافية، يثور التساؤل حول مدى اعتبار التعامل عبرها من قبيل التعاقد الدولي، و هل فيما إذا كان يصدق على العقود المبرمة عبرها وصف العقود الدولية أم هل تبقى عقودا وطنية لاشك أن فكرة العقد الدولي الذي تناولته الاتفاقيات الدولية، تقوم على مبدأ تخطي الحدود الجغرافية للدول و حكم العلاقات التي تنشأ في إقليم أكثر من دولة، غير أن تحديد مدى خضوع العقد المبرم عبر الانترنت لمبادئ دولية العقود، و بالتالي، احتكامها لقواعد العقود الدولية المقررة بموجب الاتفاقيات و المعاهدات الدولية تحتاج إلى إمعان النظر في مسألتين، الأولى: حول مدى استجابة العقد المبرم عبر الانترنت لمعايير دولية العقود، و الثانية حول مدى إمكانية تطبيق قواعد الاتفاقيات الدولية للعقد الدولي عليها¹

فبالنسبة للمسألة الأولى: فنلاحظ أن تحديد دولية العقد تستند إلى أحد معيارين المعيار الشخصي و المعيار الموضوعي. ففي حالة البيع عبر الانترنت نجد ما يلي:

- **بالنسبة للمعيار الشخص:** و مع التسليم بعالمية شبكة الانترنت و اختراقه لحدود الجغرافيا، إلا انه لا يتصور دائما أن يقع العقد بين طرفين مختلفين بالجنسية أو مختلفين بمراكز أعمالهم، فقد يتعاقد طرفان عبر الانترنت على شراء أي من السلع المعروضة عبر الشاشة من ذات الدولة التي يحملون جنسيتها، كما يتصور أن تكون مراكز أعمالهم في ذات البلد أيضا. و عليه، فليس مطلقا و لا دائما من هذه الناحية أن التعاقد عبر الانترنت يمكن وصفه بالعقد الدولي²
- **بالنسبة للمعيار الموضوعي:** فليس دائما يمكن تصور اختلاف أماكن صدور الإيجاب و القبول، و ليس دائما تكون السلع بحاجة إلى النقل عبر الحدود، كما ليس مطلقا أن التسليم قد يكون في

1د أسامة أبو الحسن مجاهد، التعاقد عبر الانترنت، دار الكتب القانونية، القاهرة 2002، ص52

2د عمر خالد زريقات، المرجع السابق، ص70

الدولة غير التي صدر فيها الإيجاب و القبول. واستنادا لهذا المعيار لا يمكن اعتبار البيع عبر

الانترنت عقدا دوليا دائما.¹

أما بالنسبة للمسألة الثانية: حول مدى إمكانية تطبيق قواعد الاتفاقيات الدولية للعقد الدولي على عقد البيع عبر الانترنت فمن ناحية أولى، وبالرجوع إلى فكرة العقد الدولي، هذا العقد الذي ولد في رحم الاتفاقيات الدولية، كاتفاقيات روما و لو جان و بروكسل و فينا و لاهاي، لا نجد ينسجم مع فكرة العقد المبرم

عبر الانترنت الذي جاء نتيجة تزاوج المعلوماتية مع الاتصالات كما لا يمكن التسليم بالقول أن قيام لجنة (اليونيسترال) التابعة للأمم المتحدة، بتنظيم أحكام المعاملات و التجارة الالكترونية يعني وضع هذا النوع من العقود المبرمة عبر الانترنت في مصاف العقود الدولية، فهي لا تعدو أن تكون قواعد إرشادية نموذجية، على خلاف قواعد الاتفاقيات الدولية التي تصبح بعد التصديق عليها قوانين وطنية يجب الانسجام معها و الاحتكام بها²

3- زمان ومكان إبرام عقد البيع الالكتروني : يتحقق إبرام العقد عندما يتطابق الإيجاب من أحد المتعاقدين مع قبول المتعاقد الآخر، إلا أن هذا الإبرام قد يتأثر بوجود فترة زمنية بين الإيجاب والقبول. العقود الإلكترونية، التي تبرم عن بعد دون وجود مادي متزامن للطرفين في مكان واحد، تثير تحديات في تحديد الزمن والمكان الدقيقين لانعقاد العقد.

زمان إبرام عقد البيع الالكتروني: إن تحديد وقت إبرام العقد الالكتروني لا يخرج عن العقد التقليدي، فكلاهما لا يخرج عن القواعد العامة لنظرية العقد، إذ يتضح ذلك من خلال دراسة القوانين التي نظمت التجارة

1 /د محمود سمير الشرفاوي، العقود التجارية الدولية، دراسة خاصة لعقد البيع الدولي للبضائع، مكتبة دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الثانية، 2002ص18
2د عمر خالد زريقات، المرجع السابق، ص71

الإلكترونية وكذا دراسة الآراء الفقهية التي عالجت مسألة تحديد زمان إبرام العقد إذ انقسمت آرائهم إلى أربع نظريات (نظرية إعلان القبول، نظرية تصدير القبول، نظرية وصول القبول، نظرية العلم بالقبول) وبالنظر إلى نصوص قانون اليونسترال النموذجي الخاص بالتجارة الإلكترونية، وقانون إمارة دبي، ومشروع التجارة الإلكترونية المصري. نجد أنها أخذت بنظرية استلام القبول لتحديد الوقت الذي أبرم فيه العقد الإلكتروني في حال عدم الاتفاق بين طرفي العقد كشكل آخر لتقاضي أي أشكال قانونية، لأن المشرع اعطى الحرية للمتعاقدين ولسيادة مبدأ سلطان الإرادة¹

مكان إبرام عقد البيع الإلكتروني : نص قانون الأوسترال النموذجي للتجارة الإلكترونية في المادة 4-15 على تحديد مكان إبرام العقد الإلكتروني، حيث منح المتعاقدين الحرية في نفس المكان الذي أرسلت منه رسالة البيانات أو أسلمت فيه الرسائل، فإن لم يتفق المرسل أو المنشئ على تحديد مكان العقد، فإن مكان الإرسال هو مقر عمل المنشئ، ومكان الاستلام هو مقر عمل المرسل إليه وان كان للمنشئ أو المرسل إليه أكثر من مقر واحد فإن مقر العمل هو الذي واثق الصلة بين المعاملة المعنية، إما أن لم يكن للمنشئ أو المرسل إليه مقر عمل غير محل إقامة المعتاد هو مقر عمل كل منهما²

الفرع الثاني: تنفيذ العقد الإلكتروني

تنفيذ العقد الإلكتروني يمثل مرحلة جوهرية، حيث يتم توقيع العقد لضمان وفاء الأطراف المعنية بالتزاماتهم على النحو الأمثل. في هذه المرحلة، يتحمل كل طرف التزامات رئيسية: على البائع الالتزام بتسليم المنتج، بينما يتعين على المشتري الالتزام بالدفع واستلام المنتج.

1خرفي نذير، العقد الإلكتروني على ضوء القانون المدني الجزائري، مذكرة تخرج لنيل إجازة المدرسة العليا للقضاة، المدرسة العليا للقضاة، الجزائر، 2006ص30
2خرفي نذير، نفس المرجع، ص31

1- تعريف التسليم في العقد الإلكتروني:

التسليم هو من أهم الالتزامات الرئيسية التي يترتبها عقد البيع على البائع و يقصد بذلك الإجراء الذي بموجبه يتخلى البائع عن حيازة المبيع لصالح المشتري بما يتفق مع العقد والقانون.¹

وهذا ما تناوله المشرع الجزائري في المادة 367ق م ج التي تنص انه "يتم التسليم بوضع المبيع تحت تصرف المشتري بحيث يتمكن من حيازته والانتفاع به دون عائق ولو لم يتسلمه تسلماً مادياً ما دام البائع قد اخبره بأنه مستعد لتسليمه بذلك ويحصل التسليم على النحو الذي يتفق مع طبيعة الشيء المبيع ...".²

توضح لنا المادة ان التسليم يتمثل في تمكين المشتري من حيازة المبيع بحيث يستطيع أن يباشر عليه سلطاته كمالك، دون أن يمنعه من ذلك أي عائق ولو لم يستولي عليه استلاء مادياً،³ إنما يكفي أنه يمكن الحصول على هذه الحيازة، فبدون هذا الإجراء يظل عقد البيع عديم الأثر من الناحية العملية بالنسبة للمشتري.⁴

2- التزام المورد بالتسليم

يعتبر التزام المورد بتسليم السلع أو الخدمات من أهم الالتزامات لدرجة أنه يعد محور كل عقد، بما فيها عقود التجارة الإلكترونية التي تدور حوله كافة الالتزامات وبالتالي سنتعرض بالدراسة لأنواع التسليم في عقود التجارة الإلكترونية، ثم نقوم بدراسة جزاء عدم قيام المورد بالتسليم.

1نضال إسماعيل برهم، أحكام العقود التجارية الإلكترونية، ط 1 ، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2005، ص 70.
2أمر رقم 75/5 ، مؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، ج ج ج ، عدد 78، الصادر في 30 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني معدل و متمم.
3محمد حسن قاسم عقد البيع دراسة مقارنة في القانون المصري ولبنان، الدار الجامعية للطباعة والنشر، بيروت 1999، ص232
4نضال إسماعيل برهم، مرجع سابق، ص 70.

أ- أنواع التسليم في عقود التجارة الإلكترونية: يفترض تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية وجود نوعين من التنفيذ في حالة إبرام العقد عبر الإنترنت، فيمكن أن يكون موضوعه إما أشياء مادية كالسلع أو أشياء معنوية كالخدمات، ومن ثم فالالتزام بالتسليم في العقد المبرم عن بعد يشمل تسليم الأشياء المادية، وكذا تسليم الأشياء المعنوية.¹

الالتزام بتسليم الأشياء المادية: قد يكون محل عقود التجارة الإلكترونية سلعة لها واقع مادي ملموس، فلا يتصور إمكانية تسليمها عن طريق الإنترنت مباشرة، إنما تتم عملية التسليم وفقا للقواعد العامة ويكون ذلك في البيئة المادية خارج المواقع الإلكترونية. فالتسليم هو وضع المبيع تحت تصرف المشتري، بحيث يستطيع حيازته والانتفاع به بالكيفية المقصودة دون عائق²، ولا يستلزم ذلك أن تنتقل الحيازة المادية فعلا إلى المشتري وإنما يكفي أنه يمكن الحصول على هذه الحيازة. هذا التفسير يتجاوب مع نص المادة 367/1 من القانون المدني الجزائري والتي تنص " يتم التسليم بوضع المبيع تحت تصرف المشتري بحيث يتمكن من حيازته والانتفاع به دون عائق ولو لم يتسلمه تسليما ماديا ما دام البائع قد أخبره بأنه مستعد لتسليمه بذلك ويحصل التسليم على النحو الذي يتفق مع طبيعة الشيء المبيع".³

لكي يتم التسليم يجب على البائع وضع المبيع تحت تصرف المشتري، وقد يتحقق ذلك حتى لو لم تنتقل حيازة المبيع إلى المشتري، إذ العبرة بكون المبيع موضوعا تحت تصرف المشتري، وليس شرط أن يقترن التسليم على هذا النحو بالحيازة. إذ المقصود بالتسليم في مفهوم هذا النص أعم من التسليم المادي، فيتحقق بوضع المبيع تحت تصرف المشتري مع تمكينه من الانتفاع به بدون أي عائق إلى جانب وضع المبيع

11 بهلولي فاتح، تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية، المجلة الأكاديمية للبحث القانوني، المجلد 11 / العدد 01-2015، ص 302-304

2 عبد الرزاق أحمد السنهوري الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، الجزء الرابع: العقود التي تقع على الملكية، البيع والمقايضة، منشورات حلبي الحقوقية، بيروت لبنان، الطبعة الثالثة، 2000، ص 586.

3 أنظر المادة 367 من الأمر رقم 75/58، المؤرخ في 26 سبتمبر 1975، المتضمن القانون المدني، ج ر، عدد 17 لسنة 1975، المعدل والمتمم.

تحت تصرف المشتري اشترط المشرع الجزائري وجوب علم المشتري بأن المبيع موضوع تحت تصرفه، حيث يخطره البائع بذلك وليس لهذا الإخطار شكل خاص فيمكن أن يكون مثلا عن طريق البريد الإلكتروني ويقع على البائع عبء إثباته.

لاشك أن غياب الدعامة المادية لعقود التجارة الإلكترونية قد يثير بعض الصعوبات في تحديد زمان و مكان التسليم فيما يخص زمان التسليم تقتضي القواعد العامة أن التسليم يجب أن يتم فور انشاء عقد البيع فعلى المدين بالتسليم - وهو البائع - أن ينفذ التزامه فور نشوئه في ذمته، ولكن هذه القاعدة غير متعلقة بالنظام العام وبالتالي يجوز الاتفاق على مخالفتها وذلك بإعمال الاتفاق الموجود بين البائع والمشتري والذي يحدد زمان التسليم¹ في ما يخص مكان التسليم فإن نص المادة 368 من القانون المدني الجزائري تنص على أنه " إذا وجب تصدير المبيع إلى المشتري فلا يتم التسليم إلا إذا وصل إليه ما لم يوجد اتفاق يخالف ذلك". يفهم من ذلك أنه إذا تم إرسال المبيع من مكان إلى آخر فالتسليم لا يتم إلا في اللحظة التي يصل فيها المبيع للمشتري، وبالتالي لا يتم التسليم في عقود التجارة الإلكترونية إلا إذا وصل المبيع إلى مكان تواجد المشتري، ويستثنى من ذلك حالة وجد اتفاق بين المتعاقدين على مكان معين فالعبرة تكون باتفاقيهما² و يجب التسليم في المكان المنفق عليه، وهذا ما جاء مثلا في البند 12 من عقد المركز التجاري (Infonie) الذي ينص على أنه " يتم تسليم السلع في موطنك أو في أي عنوان آخر تختاره في الإقليم الفرنسي وتذكره في طلبك، ولن تتحمل أية نفقات من أجل التسليم إلا نفقات التصدير المذكورة سابقا³.

1مصطفى موسي العجارمة، التنظيم القانوني للعقد عبر شبكة الإنترنت، دار الكتاب القانونية، مصر، 2010، ص367

2- عبد الرزاق أحمد السنهوري، المرجع السابق، ص 600.

3نقلا عن أسامة أبو الحسين مجاهد، خصوصية التعاقد عبر الإنترنت، دار النهضة العربية، القاهرة، ص 110

الفصل الثاني: التنظيم القانوني لآثار المترتبة عن البيوع الالكترونية

وفقا لما تقدم فإن البائع هو الطرف المدين بالتسليم وبالتالي تقع نفقات التسليم على عاتقه إلا إذا وجد اتفاق على انتقال تبعة تحمل نفقات التسليم للمشتري. يجب الإشارة أن الرسوم الجمركية والضرائب يتحملها غالبا المشتري في عقد التجارة الإلكترونية، ولكن يجب على البائع أن يبين للمشتري ثمن السلعة بشكل منفصل ويبين له أيضا ما يترتب عليها من رسوم أو ضرائب وكذلك رسوم الشحن كي لا تفاجأ المشتري بالثمن المطلوب منه دفعه .

الالتزام بتسليم الأشياء المعنوية: قد يتم تنفيذ العقد المبرم عن بعد بمجرد تسليم المنتج أو الخدمة عن طريق شبكة الإنترنت مباشرة، بأن يتلقاها المتعاقد الآخر على برنامجة الإلكتروني بالموقع الخاص به على شبكة الإنترنت، وذلك بوضعها تحت تصرفه بحيث يتمكن من حيازته والانتفاع به دون عائق ولو لم يستولى عليها إستلاء ماديا ما دام البائع أعلمه بذلك.¹

وهذا ما ذهب إليه المشرع الجزائري في نص المادة 367 فقرة 01 من القانون المدني. يتم التنفيذ في هذه الحالة بصورة كاملة عبر الوسائط الإلكترونية (multimedia). ومثال ذلك اللجوء إلى أحد المختصين لتصميم موقع (site) على شبكة الإنترنت أو برامج الحاسب الألى أو المعلومات فإنه يتم تسليمها عبر الخط (online) وذلك من خلال تمكين المستخدم من الحصول على المعلومات بتنزيلها أو تحميلها أو نسخها من الموقع مباشرة.²

يجب الإشارة أن الأشياء المعنوية التي يتم تسليمها عبر شبكة الإنترنت، يمكن أن يتم التسليم فيها ماديا خارج شبكة الإنترنت وذلك بأن يتم تحميل تلك المعلومات أو البرامج على دعامة مادية مثل القرص الصلب، ذاكرة الحاسوب وغيرها من الحوامل الإلكترونية.³ كما يمكن أن يتم تنفيذ العقد سواء بتسليم البضاعة أو دفع الثمن من خلال الهاتف النقال وذلك بتحميل الأغاني أو الأخبار المهمة.⁴ ويرى بعض الفقهاء أنه يمكن استخدام الرسائل القصيرة لتنفيذ العقد أو تعديله على أن لا يكون هذا التعديل جذري في العقد، ذلك بالنظر إلى طبيعة الرسائل القصيرة التي لا تسمح بإجراء تعديل يمس المسائل الجوهرية في العقد.⁵ على كل فإن تنفيذ العقد من خلال الهاتف النقال " لا يمكن استعماله إلا في بعض العقود البسيطة كتحميل الأغاني مثلا، أما بالنسبة إلى تقديم بعض الخدمات

1- عمرو عبد الفتاح علي يونس، جوانب قانونية للتعاقد الإلكتروني في إطار القانون المدني (دراسة مقارنة) الطبعة الأولى، بدون دار النشر ، 2009 ، ص 425.

2صابر عبد العزيز سلامة ، العقد الإلكتروني ، المرجع السابق، ص 89.

3إلياس ناصف العقود الدولية: العقد الإلكتروني في القانون المقارن، المرجع السابق، ص 157.

4هالة جمال الدين محمد محمود، أحكام الإثبات في عقود التجارة الإلكترونية، دار النهضة العربية، القاهرة، 2012، ص217

5إلياس ناصف المرجع السابق، ص 178-179

الأخرى كحجز تذاكر السفر أو غرف الفندق نرى أنه يمكن أن تتم عبر الهاتف النقال لكن يستوجب الأمر هنا إرسال رسالة قصيرة من مقدم الخدمة للتأكيد على أنه تم الحجز وفقا للعرض المقدم ، وهذا ما يسمح بإعداد الدليل مقدما كون أن الرسائل القصيرة المرسلة من هاتف النقال وإليه كذلك تسجل تلقائيا في ذاكرته ويتم تقديمها عند الحاجة كوسيلة لإثبات عدم تنفيذ الالتزام.¹

3- التزام المشتري بالدفع الالكتروني:

الالتزام بالدفع الثمن يعد الالتزام الرئيسي يقع على عاتق المشتري، وهذا الالتزام يتميز بخصوصية في عقد البيع المبرم عبر الانترنت، من حيث طريقة الوفاء به، وبالتالي فإن أداء الثمن يمكن أن تكون بالنقود أو بواسطة وسيلة أخرى تحل محل النقود، ودفع الثمن في العقود المبرمة عبر شبكة الانترنت تتطلب التعامل به في البيئة الكترونيا ولذلك استدعى الأمر إلى القيام بالبحث عن وسيلة دفع الثمن تتلائم مع طبيعة التجارة الإلكترونية²

تعريف الدفع الإلكتروني الدفع الإلكتروني هو الالتزام بالوفاء الذي يقع على عاتق المشتري، وهذا الدفع الإلكتروني يتمثل في ذلك المبلغ من النقود الذي يلتزم به المشتري بدفعه للبائع مقابل حصول هذا الأخير على المبيع،³ ويعتبر الالتزام بدفع الثمن من بين الالتزامات الجوهرية التي تقع على عاتق المشتري⁴ .

1 بهلولي فاتح ، مرجع سابق، ص304-305

2 بلقاسم حامدي، مرجع سابق، ص162

3قارة مولود، خصوصية التعاقد الإلكتروني، أطروحة دكتوراه العلوم في القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة سعد دحلب، البلدة، 2012، ص103

4مخلوفي عبد الوهاب، التجارة الإلكترونية عبر الانترنت، أطروحة مقدمة لنيل درجة دكتوراه في الحقوق:تخصص قانون الأعمال كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة الحاج لخضر، باتنة، 2012، ص140

ولقد أوردت اتفاقية فيينا 1980 في المادة 45 منها على الدفع والتي نصت على ما يلي: 'يتضمن التزام المشتري بدفع الثمن اتخاذ ما يلزم واستفاء الإجراءات المطلوبة بموجب العقد أو بموجب القوانين والأنظمة الواجبة التطبيق من أجل تسديد الثمن'¹

أما بالنسبة للمشرع الجزائري فقد نص في المادة 69 من القانون النقد والقرض على تعريف وسائل الدفع كما يلي: "تعتبر وسائل الدفع كل الأدوات التي تمكن كل شخص من تحويل أموال مهما يكن السند أو الأسلوب التقني المستعمل"²

وبالعودة إلى التعديل الأخير في القانون رقم 05-02 المتعلق بالقانون التجاري فقد تضمنني الفصل الثالث منه الإشارة إلى بطاقات السحب والدفع في المواد 543 مكرر 23 و 543 مكرر 24 وعدا هذه المواد لا يوجد نص تشريعي ينظم هذا الأسلوب من الدفع أي الدفع الإلكتروني³

زمان ومكان الدفع الإلكتروني

زمان الدفع الإلكتروني: دفع الثمن في العقد الإلكتروني الأصل فيه يتم عند التعاقد مباشرة وبدفعة واحدة، وهذا طبقا لقواعد الشريعة العامة التي تنص في المادة 388 ق م ج كما يلي: "يكون ثمن المبيع مستحقا في الوقت الذي يقع فيه تسليم المبيع، ما لم يوجد اتفاق أو عرف يقضي بغير ذلك"⁴ ومن خلال هذه المادة يتضح لنا أن تحديد زمان الوفاء بالثمن في العقد الإلكتروني يكون حسب إرادة واتفاق أطراف العقد⁵. ويكون ذلك التحديد إما

1

2 أمر 03-11 مؤرخ في 26 أوت، 2003، يتعلق بالنقد والقرض، معدل ومتمم، بموجب أمر رقم 10-04 مؤرخ في 26 أوت، 2010، ج ر، عدد 52، صادر بتاريخ 27 أوت. 2003.

3 أمر 05-02 مؤرخ في 6 فبراير 2005 يعدل ويتمم الأمر رقم 75-59 مؤرخ في 26 سبتمبر 1975 والمتضمن قانون ت ج، ج ر ج ج، عدد 11 الصادر في 9 فبراير 2005

4 رقم أمر 75 / 58 المتضمن القانون المدني، مرجع سابق

5 بلقاسم حامدي، مرجع سابق، ص 166

قبل التعاقد أو أثناء أو بعد التعاقد¹ وفي حالة عدم وجود هذا الاتفاق على زمان الوفاء يرجع الطرفان إلى العرف وإن وجد هذا الأخير يجب إتباعه. فإن لم يوجد اتفاق أو عرف فالقاعدة هي أن يكون الثمن مستحقا الوفاء في الوقت الذي يسلم فيه المبيع².

ومن الناحية العملية في التجارة الإلكترونية التاجر فيها دائما يحرص ويرغب في الحصول على الثمن مقابل خدمة التي قدمها أو السلعة التي باعها للمشتري وقت انعقاد العقد، أي في اللحظة التي يصدر فيها المستهلك إيجابه على الشبكة³.

مكان الدفع الإلكتروني: يعود مكان الدفع الثمن في العقد الإلكتروني إلى إرادة الأطراف، وفي حالة عدم التحديد يلجأ إلى تحديد مكان الدفع إما يكون موطن المدين، أو مكان وجود المال، أو مكان التصرف. وفي حالة التعاقد عن طريق شبكة الانترنت، الأطراف يلجأون إلى أن مكان الدفع يكون عنوان التاجر أو في المكان الذي يتفقان عليه⁴.

حيث نصت المادة 387 من ق م ج⁵ على أنه: "يدفع ثمن البيع من مكان تسليم المبيع ما لم يوجد اتفاق أو عرف يقضي بغير ذلك فإذا لم يكن ثمن المبيع مستحقا وقت تسلّم المبيع وجب الوفاء به في المكان الذي يوجد فيه موطن للمشتري وقت استحقاقه الثمن"

المطلب الثاني: الضمانات القانونية

الفرع الأول: التزام البائع بالضمان في العقد الإلكتروني

1قادري عبد المجيد، الوفاء الإلكتروني، مجلة العلوم القانونية، كلية الحقوق، جامعة باجي مختار، عنابة، (د، س، ن)، ص159

2بلقاسم حامدي، مرجع سابق، ص166

3قادري عبد المجيد، مرجع سابق، ص159

4مرجع نفسه، ص160

1- ضمان العيوب الخفية في العقد الإلكتروني

ضمان العيوب الخفية: هو عبارة عن ضمان مقرّر لحماية المشتري في عقد البيع، وهو في نفس الوقت التزاما يقع على عاتق البائع وذلك بهدف حماية المشتري المستهلك من العيوب التي قد توجد في المبيع ولا يستطيع هذا الأخير اكتشافها عند التعاقد¹

العيوب الخفية: هو ذلك النقص أو العيب الذي يصيب المبيع ويجعله على غير حالته الأولى سواء كان ذلك قبل تسليمه للمشتري أو أثناء تسلمه من البائع وإذا ظهر في هذا النوع من العيوب المؤثرة في المبيع التي جعلته غير صالح للغرض الذي أعد له حتما يؤدي إلى إنقاص من قيمته وبالتالي هنا يتحمل البائع المسؤولية بضمان ذلك العيب الخفي² لعدم تنفيذ التزامه بالتسليم العين في الحالة الصالحة للغرض المقصود منه يكون للمشتري حق طلب فسخ أو إبطال عقد البيع³.

شروط العيب الخفي:

أن يكون العيب مؤثرا: إن العيب يكون مؤثرا إذا كان ينقص من قيمة المبيع أو من الانتفاع به بحسب الغاية المقصودة منه كما هو مذكور في عقد البيع أو حسبما يظهر من طبيعته أو استعماله⁴، وهذا وفقا لما نص عليه المشرع الجزائري في المادة 1/379 ق م ج:"يكون البائع ملزما بالضمان إذا لم يشتمل المبيع على الصفات التي تعتمد بوجودها وقت التسليم إلى المشتري أو إذا كان بالمبيع عيب ينقص من قيمته، أو من انتفاع به بحسب

1 خالد ممدوح ابراهيم، امن المستهلك الإلكتروني، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2008، ص156

2الياس ناصيف، موسوعة العقود المدنية والتجارية، عقد البيع، "دراسة مقارنة"، ج 8 (د، م، ن)، 1990، ص632

3عبد الرزاق احمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، البيع والمقايضة، ج4، ط3، منشورات الحلبي الحقوقية،

بيروت، 2000، ص710

4عبد الرزاق احمد السنهوري، مرجع سابق، ص710

الغاية المقصودة منه حسبما هو مذكور بعقد البيع، أو حسبما يظهر طبيعته أو استعماله، فيكون البائع ضامنا لهذه العيوب ولو لم يكن عالما بوجودها"¹

وحيث يتضح لنا من خلال هذه المادة أن في حالة وجود عيب في المبيع ينقص من قيمتها ومن انتفاع به فلا بد للبائع أن يكون ضامنا في هذه الحالة لهذه العيوب حتى ولو لم يكن يعلم بذلك من قبل²

أن يكون العيب قديما: إن قدم العيب من الشروط الواجب توافرها لكي يتحقق الضمان، ولذلك لا يكفي أن يكون العيب مؤثرا، بل يجب أن يكون قديما ويعني بقديم العيب أن يكون موجودا وقت البيع وحتى إلى وقت التسليم، فيكون إذن موجودا وقت التسليم، والبائع هنا يكون مسؤولا عن ضمانه وأما إذا كان العيب قد حدث بعد البيع وقبل التسليم وبقي إلى وقت التسليم وكان موجودا وقت التسليم فإن البائع يكون مسؤولا عن ضمانه³

أن يكون العيب خفيا و غير معلوم لدى المشتري : يقصد بالعيب الخفي أن يكون موجودا وقت البيع والمشتري لا يمكن له تبينه أو اكتشافه ولو فحص المبيع بعناية الرجل العادي⁴، وهذا ما جاء به المشرع الجزائري في نص المادة 379ق م ج "يكون البائع ملزما بالضمان إذا لم يشتمل المبيع على الصفات التي تعهد بوجودها وقت التسليم إلى المشتري أو إذا كان بالمبيع عيب ينقص من قيمته، أو من انتفاع به بحسب الغاية المقصودة منه حسب ما هو مذكور بعقد البيع، أو حسبما يظهر من طبيعته أو استعماله. فيكون البائع ضامنا لهذه العيوب ولو لم يكن عالما بوجودها .

غير أن البائع لا يكون ضامنا للعيوب التي كان المشتري على علم بها وقت البيع، أو كان في استطاعته أن يطلع عليها لو أنه فحص المبيع بعناية الرجل العادي، إلا إذا اثبت

1أمر 58/75 المتضمن القانون المدني، مرجع سابق

2سي يوسف زاهية حورية، مرجع سابق، ص 286، 287

3عبد الرزاق احمد السنهوري، مرجع سابق، ص 766

4سي يوسف زاهية حورية، مرجع سابق، ص 295

المشتري أن البائع أكد له خلو المبيع من تلك العيوب أو أنه أخفاها غشا عنه¹

لأن المشتري في هذه الحالة يفترض أنه فحص المبيع وعثر على العيب وقبل المبيع، وهنا يسقط حقه في الضمان، لكن لا يقبل إثبات العكس إلا في حالتين: أن يثبت المشتري أن العيب غير ظاهر في المبيع وقت تسلمه، أو أن يثبت المشتري أن البائع قد أعد له خلو المبيع من العيوب²

أطراف الضمان:

المدين أو الملتزم بالضمان العيوب الخفية: إن المدين في ضمان العيوب الخفية هو البائع ولا ينتقل هذا الالتزام إلى الخلف العام أي الورثة وإنما يبقى هذا الالتزام دينا في التركة. كذلك لا ينتقل التزامه إلى الخلف الخاص في العين المبيعة، فبالنسبة لدائن البائع لا ينتقل إليه الالتزام بل يتحمل الالتزام بضمان العيوب الخفية على الوجه المقرر في القواعد العامة. أما كفيل البائع يكون ملزما مثله بضمان العيوب الخفية ويجوز للمشتري أن يرجع عليه بهذا الضمان طبقا للقواعد المقررة في الكفالة³

الدائن بضمان العيوب الخفية: يعتبر الدائن هو المشتري بضمان العيوب الخفية وينتقل هذا الحق إلى الخلف العام و لو مات المشتري يجوز لورثته الرجوع بضمان العيب على البائع، كما كان يرجع مورثهم و ينقسم الضمان بينهم كل بقدر نصيبه في العين. وينتقل هذا الحق أيضا إلى الخلف الخاص فلو أن المشتري باع العين المبيعة إلى مشتريان كان لهذا الأخير أن يرجع مكان المشتري الأول على البائع، أي أن دعوى ضمان العيوب الخفية انتقلت من المشتري الأول إلى الثاني و من ثم يكون للمشتري الثاني لضمان العيوب الخفية ثلاث دعاوى . دعواه الشخصية ضد المشتري الأول بضمان العيب الخفي أي الدعوى التي استمدها من عقد البيع الثاني الذي أبرم بينه وبين المشتري الأول و مدة التقادم فيها تسري من وقت أن تسلم المبيع من المشتري الأول، أما الدعوى غير

1أمر 58/75 المتضمن القانون المدني، مرجع سابق

2خليل احمد حسن قداد، مرجع سابق، ص 177.

3سي يوسف زاهية حورية، مرجع سابق، ص 197-198

المباشرة وهي التي يرفعها باسم المشتري الأول على البائع وتسري مدة التقادم من وقت أن تسلم المشتري الأول المبيع من البائع، أما الدعوى المباشرة وهي التي يرفعها باسم المشتري الأول على البائع وتسري مدة التقادم من وقت أن تسلم المشتري الأول المبيع من البائع، إما الدعوى المباشرة فهي دعوى المشتري الأول نفسها ضد البائع بضمان العيب الخفي قد نشأت من عقد البيع الأول الذي أبرم بين البائع والمشتري الأول¹

2- ضمان التعرض والاستحقاق:

ضمان التعرض الشخصي

ويشمل ضمان البائع بعدم التعرض الشخصي للمشتري كل عمل مادي وكل تصرف قانوني يصدر منه ويؤدي إلى استحقاق كلي أو جزئي²

ومن الأمثلة عن التعرض الشخصي: قيام شخص بتصميم برنامج معلومات لشخص معين ثم يقوم بإتلافه من خلال فيروس معين أو بإعادة التصرف فيه لشخص آخر منافس³

التعرض المادي: هو التعرض الذي لا يستند إليه البائع إلى حق يدعيه، وقد يكون مباشر كاغتصاب البائع العين المبيعة من المشتري، وقد يكون غير مباشر كما إذا تسبب البائع في أن تصدر جهة الإدارة قرار يحد من الانتفاع بالأرض المبيعة⁴

1 عبد الرزق احمد السنهوري، مرجع سابق، ص 730-731

2 خالد ممدوح ابراهيم، مرجع سابق، ص 146

3 عصام عبد الفتاح مطر، التجارة الالكترونية في التشريعات العربية والأجنبية، دار الجامعة الجديدة للنشر الإسكندرية، 2009، ص 248

4 محمد حسنين، مرجع سابق، ص 128.

التعرض القانوني: يقصد بالتعرض القانوني أن يدعي البائع حق على المبيع في مواجهة المشتري من ملكية المبيع كله أو من بعض مزاياه¹

ضمان التعرض الصادر من الغير و شروطه

التعرض الصادر من الغير ينصب من على المبيع كله أو على جزء منه كما يجوز للمتعاقدان الاتفاق على مخالفة الأحكام القانونية وهذا إما بالزيادة أو الإنقاص في الضمان أو إسقاطه كلياً²، وهذا طبقاً لنص المادة 371 ق م ج: "يضمن البائع عدم التعرض للمشتري في التمتع بالشيء المبيع كلياً أو في جزء منه سواء كان التعرض من فعله الشخصي أو من فعلاً لغيره و الذي يكون له وقت البيع حقا على الشيء المبيع يعارض به المشتري، ويكون البائع مطالباً بالضمان حتى و لو كان حق ذلك الغير لاحقاً للبيع بشرط أن يؤول إليه من البائع نفسه.³" تنص هذه المادة على أنه بعد تسليم المبيع، يجب على البائع الامتناع عن القيام بأي إجراء مادي أو قانوني يعوق المشتري في حيازته للمبيع، بغض النظر عما إذا كان هذا الإجراء صادراً عن البائع نفسه أو عن طرف ثالث. فهو يضمن التعرض القانوني الذي يصدر من الغير بأن يدعي أنه له حقا قانونياً على المبيع بموجب تصرف سابق، كأن يدعي هذا الغير أنه مالك المبيع، ويضمن أيضاً التعرض المادي الصادر من فعله هو⁴.

1 عصام عبد الفتاح مطر، مرجع سابق، ص 248

2 لحسن بن شيخ آث ملويا، منتقى في عقد البيع، دراسة فقهية، قانونية وقضائية مقارنة، نصوص المطالعة، أعمال تطبيقية، دار هومة، الجزائر، 2005 ص 370.

3 أمر 75-58 المتضمن القانون المدني، مرجع سابق.

4 عمار عمورة، العقود والمحل التجاري في القانون التجاري الجزائري، دار الخلدونية، الجزائر، (دس،ن) ص 23.

ومن الأمثلة التعرض الصادر من الغير، من يدعي أنه وكيل إحدى الشركات ويتولى تقديم الخدمة للعملاء، ثم يتضح عدم أحقيته في ذلك، وإذا أحل البائع بهذا الالتزام كان عليه أداء التعويض المناسب للمشتري تعويضاً عن الأضرار التي تعرض لها بسبب الاستحقاق الكلي أو الجزئي¹

أن يكون التعرض قانونياً

هو التعرض الذي يستند فيه المتعرض إلى الإدعاء بحق يحتج به على المشتري ولا يلزم أن يكون الحق الذي يدعيه الغير ثابتاً، بل يكفي مجرد الإدعاء به حتى ولو كان هذا الادعاء ظاهر البطلان، و يستوي في الحق الذي يدعيه الغير أن يكون حقاً عينياً أو حقاً شخصياً. ومثال عن الحق الشخصي حق المستأجر فإذا كانت العين المبيعة مؤجرة للغير و كان الإيجار نافذاً في حق المشتري لثبوت تاريخه قبل البيع وتعرض المستأجر للمشتري في انتفاعه العين مستنداً إلى حقه كمستأجر كان هذا تعرضاً يضمنه البائع مثال عن الحق العيني الذي يدعيه الغير على المبيع إدعاء الأجنبي بأنه هو المالك وطالب بإستحقاق المبيع، وقد يكون الحق العيني حق رهن يدعيه الغير على المبيع أو حق إنتفاع أو حق إرتفاق أو حق الحكر² يمكن تصور أن التعرض من قبل أطراف أخرى عبر الإنترنت يشمل منع جهة الإدارة العامة من تسليم سلعة معينة إلى المشتري.

أن يكون التعرض فعلاً

1 عصام عبد الفتاح مطر، مرجع سابق، ص 248.

2نبيل إبراهيم سعد ، مرجع سابق ، ص 353 .

حتى يتحقق ضمان البائع يجب أن يكون التعرض قد وقع بالفعل من الغير، و الغير هذا هو شخص أجنبي ليس طرف في العقد، يدعي حقا على المبيع وعلى هذا الأساس يقيم الدعوى على المشتري. إما إذا لم يقع التعرض فعلا، بل كان هناك تخوف من وقوعه، فلا يكفي ذلك لتحقق الضمان طبقا لنص المادة 371 ق م ج.¹

أن يكون هذا الحق سابقا على المبيع

لتحقق ضمان البائع للتعرض الصادر من الغير أن يكون الحق الذي يدعيه الغير على

المبيع حقا يدعى أنه موجود قبل البيع الصادر إلى المشتري² وهذا ما نص عليه المشرع الجزائري في نص المادة 371 من ق م ج السالفة الذكر التي يتضح منها أنه : حتى يتحقق ضمان البائع للتعرض الصادر عن الغير أن يكون الحق الذي يدعيه الغير على المبيع موجودا قبل البيع. فلو ادعى الغير أن حقه على المبيع لم يثبت له إلا بعد البيع، و لم يستمده من البائع لما كان البائع ملتزما بالضمان.³

3- التزام البائع بضمان الصلاحية وضمان الأمان و السلامة في العقد الإلكتروني

الالتزام بضمان الصلاحية في العقد الإلكتروني

الالتزام بضمان الصلاحية في العقد الإلكتروني هو التزام يقع على عاتق البائع بأن يسلم المبيع أو المنتج إلى المشتري صالح الاستعمال أو أن يسلم شيئا مطابقا له⁴. ولاشك أن هذا الضمان يتميز عن القواعد العامة في ضمان العيوب الخفية التي لم تعد لها دور في تقرير حماية فعالة لمستهلك الأجهزة و الآلات والخدمات الحديثة المعقدة، حيث يصعب إعمال هذه القواعد من خلال إثبات شروط العيب الخفي، فغالبا ما يتعذر على العميل أمام

1الياس ناصيف، مرجع سابق، ص 477.

2عبد الرازق احمد السنهوري، مرجع سابق، ص 64.

3الياس ناصيف، مرجع سابق، ص 483.

4لزعر وسيلة، مرجع سابق، ص 185-186.

الطبيعة المعقدة للمنتجات والخدمات، إثبات طبيعة الخلل و معرفة أسبابه، ف ضمان الصلاحية يقيم قرينة بسيطة لصالح المشتري على أن الخلل يرجع إلى وجود عيب في السلعة و من ثم يقع على البائع عبء إصلاحه، كما يقوم ضمان الصلاحية إلى جانب ضمان العيوب الخفية، ويمكن اللجوء إلى أي منهما إذا توافرت شروطه¹.

شروط الالتزام بضمان الصلاحية

إن ضمان صلاحية محل العقد للعمل لمدة معلومة يعد التزاما إتفاقيا بالضمان، يحدد نطاقه ومعالمة التصرف القانون المنشئ له، فهو إذن ضمان اتفاقي لا ينشأ إلا بالنص عليه صراحة مما يعد تسديدا للضمان القانوني، هذا ما يسهل إثبات هذا الالتزام بالضمان إذا كان مدرجا في نصوص العقد أو كان لدى المتعاقد قسيمة الضمان، ويشترط لإعمال ضمان الصلاحية محل العقد لمدة معلومة ما يلي:

- النص على الضمان في العقد

- الشيء محل الضمان

- حدوث الخلل أثناء فترة الضمان

- ارتباط الخلل بصناعة المبيع²

أنواع ضمان الصلاحية

1محمد حسن رفاعي العطار، مرجع سابق، ص 123.

2لزعر وسيلة، مرجع سابق، ص 185.

الضمان القانوني

إذا كان الضمان القانوني يستطيع المشتري رد المبيع والمطالبة بالتعويضات الكاملة أو الاحتفاظ بالمبيع وطلب التعويض عن العيب و إنقاص الثمن بقدر ما أصابه من ضرر بسبب العيب، هذا في حالة العيب الجسيم، أما إذا كان العيب غير جسيم فإن المشتري يحتفظ بالمبيع ويحصل على تعويض عما أصابه من ضرر بسبب العيب.¹

الضمان الاتفاقي

إن الضمان الإتفاقي يتبلور في صلاحية المبيع للعمل، ومن ثم إعماله يتمثل في إصلاح الخلل واستبدال الأجزاء المعيبة بأجزاء جديدة.²

الإلتزام بضمان الأمان و السلامة في العقد الإلكتروني³

هو التزم يقع على عاتق البائع بأن يوفر كل الضمانات في كل منتجاته التي يحمي بها الأفراد الذين يحتمل أن تتعرض سلامتهم البدنية للخطر بسبب منتجاته أو الخدمات التي يقدمها لهم أو التي تعرض في الأسواق، وإن هذا الضمان الذي التزم به البائع يحقق الأمان للمستهلك⁴. ولقد نص عليه المشرع الجزائري في المادتين 09 و 10 من القانون المتعلق بحماية رقم المستهلك و قمع الغش تحت 03-09،⁵ حيث نص في المادة 9 منه على أنه: "يجب أن تكون المنتجات الموضوعة للاستهلاك مضمونة

1مرجع نفسه ، ص 185.

2مرجع نفسه ، ص 185.

3 عيساوي سوهيلة، تنفيذ عقود التجارة الالكترونية ، مذكرة لنيل شهادة الماستر في الحقوق، تخصص القانون الخاص الشامل، جامعة عبد الرحمن ميرة، بجاية، 2016، ص30-39

4 أسامة أحمد بدر، ضمانات المشتري في عقد البيع الإلكتروني، مجلة الشريعة والقانون، العدد، 41، 2010، ص213.

5 أمر رقم 03-09 ، مؤرخ في 25 فيفري 2009 يتعلق بحماية المستهلك و قمع الغش ، ج رج ج ، عدد15 ، صادر بتاريخ 08 مارس 2009.

وتتوفر على الأمن بالنظر إلى الاستعمال المنتظر منها، وأن لا تلحق ضررا بصحة المستهلك وأمنه ومصالحه وذلك ضمن الشروط العادية للاستعمال والشروط الأخرى الممكن توقعها من قبل المتدخلين.¹

أما المادة 10 من ذات القانون فقد نصت على أنه "يتعين على كل متدخل احترام إلزامية أمن المنتج الذي يضعه للاستهلاك فيما يخص:

مميزاته وتركيبه، وتغليفه وشروط تجميعه وصيانته.

تأثير المنتج على المنتجات الأخرى عند توقع استعماله مع هذه المنتجات.

عرض منتج واسمه، والتعليمات المحتملة الخاصة لاستعماله، وإتلافه وكذا كل الإرشادات أو المعلومات الصادرة عن المنتج. فئة المستهلكين المعرضين لخطر جسيم نتيجة استعمال المنتج خاصة أطفال."

من خلال هاتين المادتين نستج منها أن المشرع الجزائري أراد فيها حماية المستهلك وقمع الغش خاصة المتعلقة بصحته من خلال وضعه له قواعد وقائية².

الطبيعة القانونية للالتزام بالسلامة

اختلف الفقهاء في تحديد طبيعة الالتزام بالسلامة حيث انقسموا فيما بينهم إلى عدة اتجاهات على النحو التالي:

الإتجاه الأول: يرى بأن الالتزام بالسلامة هو التزام بتحقيق نتيجة وهي ضمان للمستهلك سلامة جسمه وصحته

1 القواق حورية، حماية المستهلك في عقد البيع الالكتروني، "د ارسمة مقارنة"، مذكرة تخرج لنيل شهادة الماستر في القانون الخاص، تخصص عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة العقيد آكلي محند أولحاج، البويرة، 2015، ص 84 .

2.....

الإتجاه الثاني: يميز بين السلع أو المنتجات الذي يكون فيه دائما الإلتزام بالسلامة هو التزم بتحقيق نتيجة وبين أداء الخدمات التي قد يكون بتحقيق عندما يمنح المستهلك عناية شخصه أو ماله كليا لمقدمي الخدمات، وهو فاقد بذلك اتخاذ أي إجراء أو مبادرة من تلقاء نفسه، وقد يكون الإلتزام ببذل عناية عندما تكون للضحية دور في التأثير على طبيعة مسؤولية مقدمي الخدمات.

الإتجاه الثالث: يذهب جانب من الفقه إلى أن الإلتزام بسلامة المستهلك الإلكتروني لا يمكن اعتباره التزما ببذل عناية إنما هو أكثر من ذلك.

الإتجاه الرابع: يرى جانب آخر من الفقه أنه اقل من الإلتزام بتحقيق نتيجة لأنه لإثبات مسؤولية البائع لا يكفي للمستهلك أن يثبت أنه قد أصابه الضرر، بل يتعين إقامة الدليل على رجوع الضرر إلى عيب أو خلل في الصنع أكسب السلعة وصف الخطورة وجعلها سببا للضرر، فمثلا في عقد البيع الإلكتروني نرى أن البائع ملزم بتحقيق نتيجة بصفة مطلقة، ويلتزم بضمان سلامة المستهلك الإلكتروني دون الحاجة للقول أن التزماه في هذا العقد هو دون الإلتزام نتيجة وأقوى من الإلتزام ببذل عناية .

فقد يكون الخطر المهدد بسلامة المستهلك متعلق بالتعامل مع مواد خطرة بطبيعتها كمواد النفط السامة، أو أشياء بعد خروجها من يد المنتج إذا ما اتصلت بعوامل خارجية التي تؤثر على خواصها، كالمشروبات الغازية التي يمكن أن تتخمر من الحرارة فتتفجر، وقد تكون المواد المباعة خطيرة في ذاتها، ومن ذلك جهاز التلفزيون الذي يحتوي على عيب في الشاشة الخاصة به، وينفجر فيها في وجه المشاهدين والتي بسبب عيب فيها .¹

1 اسماعيل قطاف، العقود الالكترونية وحماية المستهلك، بحث لنيل شهادة الماجستير، فرع العقود والمسؤولية، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2006، ص62.

الفرع الثاني: التزام الغير بالضمان في العقد الإلكتروني

ضمان عدم التعرض الصادر عن الغير

لا يقتصر التزام البائع بضمان التعرض على تصرفاته الشخصية فقط،¹ بل يتعداه إلى ضمان التعرض الصادر من الغير والذي من شأنه أن يؤدي إلى إعاقة الانتفاع بمحل العقد على النحو الذي أعدل ويرتضيه المشتري²، حيث تنص المادة 371 من القانون المدني على أنه "... أو من فعل الغير يكون له وقت البيع حق على المبيع يعارض به المشتري".

1سقلاب فريدة، الضمانات الناشئة عن إبرام عقد البيع الإلكتروني في القانون الجزائري"، المجلة الاكاديمية للبحث القانوني ، المجلد14، العدد01، 2023، ص180-182

2بوزدي إيمان ضمانات المشتري في عقد البيع الإلكتروني، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمري تيزي وزو 2016، ص 88.

لا يقوم ضمان التعرض الصادر عن الغير إلا بتوافر مجموعة من الشروط التي تعطي مشروعية تمسك المشتري بهذا الضمان، وتتمثل هذه الشروط في: - أن يقع التعرض فعلا لا مجرد احتمال وقوعه فلا يكفي قيام الضمان لمجرد احتمال أو خشية وقوع التعرض أو التهديد بوقوعه¹

- أن يكون التعرض قانونيا : فالبائع ليس مسؤولا عن التعرض المادي الصادر من الغير.

- أن يكون سبب التعرض سابقا أو لاحقا على البيع يضمن البائع التعرض الصادر من الغير إذا كان الحق الذي يستند إليه موجودا قبل العقد أو آل إليه بعد البيع لسبب راجع إلى البائع نفسه، كأن يتعاقد على بيع سلعة على شبكة الانترنت لشخصين ويسلمها للمشتري الثاني، ففي هذه الحالة يضمن البائع للمشتري الأول استحقاق السلعة التي تعاقد عليها²

إذا رفعت على المشتري دعوى استحقاق المبيع كان على البائع أن يتدخل في الخصومة إلى جانب المشتري أو أن يحلّ فيها محله، إذا أعلم البائع في الوقت المناسب ولم يتدخل في الخصام وجب عليه الضمان إلا إذا أثبت أن الحكم الصادر في الدعوى كان نتيجة تدليس أو خطأ جسيم صادر من المشتري، إذا لم يخبر المشتري البائع بدعوى الاستحقاق في الوقت المناسب و صدر عليه حكم حاز قوة الشيء المقضي به فإنه يفقد حق الرجوع بالضمان إذا أثبت البائع أن التدخل في الدعوى كان يؤدي إلى رفض دعوى الاستحقاق³

1- ضمان المطابقة:

1 محمد حسين منصور، أحكام البيع التقليدية والإلكترونية والدولية وحماية المستهلك، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2006، ص 284

2 المرجع نفسه، ص 280..

3 راجع نص المادة 372 من الأمر رقم 5875 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، المتضمن القانون المدني، مرجع سابق.

يقصد بالمطابقة¹ المحدد الأساسي للجودة، وتعبّر عن الخصائص المطلوبة في المنتج حتى يحقق غرضاً معيناً، كذلك تشمل جميع أوصافه مثل الأبعاد اللازمة والأوزان والمقادير ، كما تحدد وصفا لطريقة استعماله والظروف الواجب توافرها أثناء استعماله وخطوات تركيبه وصيانته، وتعبّر المواصفات القانونية عن الخصائص والمميزات المطلوبة في المنتج أو الخدمة لكي يحقق غرضاً معيناً بالمطابقة للمواصفات القياسية² عرفت المادة 03 فقرة 18 من قانون حماية المستهلك وقمع الغش³ لمطابقة على أنها استجابة كل منتج موضوع للاستهلاك للشروط المتضمنة في اللوائح الفنية والمتطلبات الصحية والبيئية والسلامة والأمن الخاصة به، في حين تنص المادة 03 من القانون رقم 89-02 المتعلق بالقواعد العامة لحماية المستهلك⁴ على أنه: "يجب أن تتوفر في المنتج أو الخدمة التي تعرض للاستهلاك المقاييس المعتمدة والمواصفات القانونية والتنظيمية التي تهتمه وتميزه"، وفي المعنى نفسه تضيف المادة 11 من القانون رقم 09-03⁵ أنه: "يجب أن يلبي كل منتج معروض للاستهلاك الرغبات المشروعة للمستهلك من حيث طبيعته ووصفه ومنشئه ومميزاته الأساسية وتركيبه ونسبة مقوماته اللازمة وهويته وكمياته وقابليته للاستعمال والأخطار الناجمة عن استعماله.

1سقلاب فريدة، مرجع سابق، ص183

222 قطاف اسماعيل، العقود الإلكترونية وحماية المستهلك، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2006، ص65

3قانون رقم 09-03 مؤرخ في 25 فبراير 2009، يتعلق بحماية المستهلك وقمع الغش، ج ر ج ج ، عدد 15 صادر في 08 مارس 2009، معدل ومتمم بالقانون رقم 18-09 مؤرخ في 10 يونيو 2018 ، ج ر ج ج ، عدد 35 ، صادر في 13 يونيو 2018

4قانون رقم 89-02 مؤرخ في 07 فبراير 1989، يتعلق بالقواعد العامة لحماية المستهلك، ج ر ج ج ، عدد 06، صادر في 08 فيفري 1989، ملغى

5قانون رقم 09-03 مؤرخ في 25 فبراير 2009، يتعلق بحماية المستهلك وقمع الغش، مرجع سابق

كما يجب أن يستجيب المنتج للرغبات المشروعة للمستهلك من حيث مصدره والنتائج المرجوة منه والمميزات التنظيمية من ناحية تغليفه وتاريخ صنعه والتاريخ الأقصى لاستهلاكه وكيفية استعماله وشروط حفظه والاحتياطات المتعلقة بذلك والرقابة التي أجريت عليه".

يتضح من النصوص القانونية السابقة¹ أن معنى المطابقة لا ينحصر فقط في موافقة المقاييس والمواصفات القانونية والتنظيمية وإنما يمتد إلى مطابقة المنتج للرغبة المشروعة للمستهلك التي تقدّر بالنظر إلى عدة عوامل ومعطيات، منها: طبيعة المنتج أو الخدمة حالته التقنية المعلومات المقدمة من طرف المنتجين أو مقدمي الخدمات... إلخ، ويعتبر الحق في المطابقة حقا من الحقوق الأساسية للمستهلك والمشتري، حيث يلتزم البائع بضمان مطابقة السلعة المباعة للمواصفات والغرض الذي تم التعاقد من أجله، وفي حالة الإخلال تترتب على عاتق البائع المسؤولية²، وعليه يلزم البائع كمورد إلكتروني بتحرير فاتورة عن كل بيع يبرمه، سواء فيما بينه وبين مورد آخر أو في العلاقة التعاقدية التي تربطه بالمستهلك الإلكتروني، وذلك من خلال تبيان طبيعة المنتج أو الخدمة محل التسليم، والسعر المتفق عليه المحدد القيمة للمنتجات أو الخدمات المقدمة محل الدفع نص المشرع الجزائري في القانون المدني على التزام البائع بضمان المطابقة³، حيث تعرض في المادتين 365 و 366 لصور المطابقة المتعلقة بمقدار المبيع، وفي المادة 379 لحالة تخلف الصفة وإلزام البائع بالضمان، وفي المادة 386 أشار لالتزام البائع بضمان صلاحية المبيع لمدة معلومة، ويشترط لقيام حق المشتري في الرجوع على البائع بدعوى عدم المطابقة، أن يكون المبيع غير مطابق لما تم الاتفاق عليه في العقد وأن يقوم المشتري بفحص المبيع وبإخطار البائع بعدم المطابقة³

1سقلاب فريدة، مرجع سابق، ص184

2خوجة خيرة، الضمانات القانونية لتعويض المستهلك عن الإضرار بسلامته في التشريع الجزائري، أطروحة لنيل درجة دكتوراه في الحقوق، تخصص : عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد خيضر ، بسكرة 2016، ص 237.

3راجع نص المادة 379 من الأمر رقم 5875 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، المتضمن القانون المدني، مرجع سابق.

بالرجوع لقانون التجارة الإلكترونية الجزائري¹، لا نجد أي نص قانوني يلزم البائع بضمان المطابقة في عقد البيع الإلكتروني، وفي ظل هذا النقص التشريعي يتطلب الأمر الرجوع إلى القواعد العامة في القانون المدني وكذلك أحكام قانون حماية المستهلك وقمع الغش المتعلقة بضمان المطابقة.

المبحث الثاني: منازعات البيوع الالكترونية.

مع تزايد استخدام التكنولوجيا في عمليات البيع عبر الإنترنت، زادت أيضاً حالات النزاعات المرتبطة بهذه المشتريات الإلكترونية. تتنوع أسباب هذه النزاعات بما في ذلك عدم تطابق المنتج مع وصفه على الموقع، أو تلف أو فقدان الشحن خلال النقل، وتأخير التسليم، والمشاكل المالية مثل عمليات الاحتيال والتزوير. تتطلب حل هذه النزاعات إجراءات فعّالة للتواصل بين البائع والمشتري ومنظمات تنظيمية للتجارة الإلكترونية تعمل على توفير آليات لتسوية النزاعات وضمان إجراءات تحكيمية عادلة وشفافة. بالإضافة إلى ذلك، يلعب التشريعات وسياسات حماية المستهلك دوراً مهماً في تحديد حقوق المشتري والبائعين وتوفير آليات لتسوية النزاعات بطريقة عادلة وموضوعية.

حيث يتضمن المطلب الأول المنازعات البيوع الالكترونية و المطلب الثاني

المطلب الأول: أنواع المنازعات البيوع الالكترونية

الفرع الأول: منازعات متعلقة بالعقد الإلكتروني

تعتبر منازعات الناتجة عن استخدام الوسائل الإلكترونية متنوعة ومتعددة، ويرجع ذلك إلى توسع نطاق وتنوع المعاملات الإلكترونية، وتباين طبيعتها وفقاً للنمط التعاقد الذي تستند إليه.

¹قانون رقم 05-18 مؤرخ في 10 ماي 2018، يتعلق بالتجارة الإلكترونية، مرجع سابق.

أ- العقود التجارية

يعتبر هذا النمط أكثر أنماط التجارة الإلكترونية شيوعاً من حيث الأثر المالي، ومن المتوقع أن يستمر معدل نمو هذا القطاع بشكل قياسي على الأقل في المستقبل، ويطبق هذا النوع بين مؤسسات خارج الدولة، وفيه يتم إجراء كافة المعاملات التجارية إلكترونياً في ذلك تبادل الوثائق إلكترونياً، حيث تقوم مؤسسات الأعمال التي تقوم بتطبيق التجارة الإلكترونية بتقديم طلبات الشراء إلى مورديها وتسليم الفواتير لإجراء عملية الدفع من خلال وسائل الكترونية عدة مثل: استخدام بوابة الدفع الإلكترونية.¹ وعلى الرغم من أن هذه العقود قابلة للتطور من المتصور ظهور عقود أخرى لم يكن لها وجود، إلا أنه يمكن تصنيف هذه العقود بالنسبة لطرفيها، ومن ثم المنازعات الناشئة عنها إلى أربعة أنواع من العقود على النحو التالي:²

العقود المختصة بالبنية التحتية للتجارة الإلكترونية:

ويشمل هذا النوع من العقود خدمات الاتصال وتشغيل خدمة الأنترنت، وتندرج هذه العقود تحت مسمى اتفاقيات الربط وتبرم بين الشركات المخولة بإنشاء وتأسيس البنية التحتية لشبكة الأنترنت والشركات والمؤسسات الراغبة في الاستفادة من هذه الخدمة في تقديم خدماتها للآخرين. العقود المبرمة بين مزودي خدمة الأنترنت والشركات التي ترخص لهم باستخدامها :
ويقع ضمن هذه الطائفة كافة العقود المتعلقة بخدمات الاتصال عن بعد، كالعقود المبرمة بين شركات الاتصال الوطنية والشركات العالمية المزودة لخدمة الأنترنت، ويثير هذا النوع من العقود منازعات تتعلق بأجرة خدمات الاتصال، وشروط الاشتراك في الخدمة بالإضافة إلى مسؤولية مزودي الخدمة عن أمن المعلومات أثناء نقلها.

1سهاونة مهدي التجارة الإلكترونية وأثرها على العمالة، رسالة ماجستير، الجمعية الملكية، الأردن، 2005، ص 15
2أحمد مصلح الطراونة ، نور حمد الحجايا، التحكيم الإلكتروني رؤية مستقبلية"، مجلة التحكيم، العدد الثامن، أكتوبر، لبنان ،

العقود المبرمة بين المنشآت التجارية المستخدمة لشبكة الانترنت:

ويعني بها الشركات التي تستخدم خدمة الانترنت في عرض بضائعها وخدماتها ببعضها مع بعض، وتشمل هذه العقود المبرمة بين مجموعة من الشركات لإنشاء مركز تجاري افتراضي لتمكين المستهلكين من الدخول إليه بشراء حاجياتهم على أساس ما يسمى (ONE STOP SHOPPING MAIL) أو بين دور المزاد أو الأسواق المالية، فالمتجر الافتراضي يعد بمثابة محل تجاري داخل أحد المراكز التجارية (مول)، ولكن هذا المحل أو المتجر متواجد على شبكة الأنترنت وليس له وجود مادي كما هو الحال في المحلات المتواجدة في الأسواق التجارية¹.

العقود ذات الطبيعة المغلقة على طائفة معينة من المنشآت التجارية

تعد هذه العقود الصورة التقليدية الأولى في مجال استخدام شبكة المعلومات، وهي مقصورة على العلاقة بين شركات معينة تتاجر في الغالب في السلعة نفسها أو الخدمة نفسها، كالعقود المبرمة بين شركات السيارة ووكلاءها ، أو تلك المبرمة بين وكالات وشركات الطيران أو تلك المبرمة بين شركات التأمين وشركات إعادة التأمين، ومعظم المنازعات التي تنشأ عن مثل هذا النوع من العقود هي منازعات تعاقدية كتلك التي تنشأ في مجال التجارة التقليدية كالاختلاف حول سعر أو نوع البضاعة أو الكمية أو موعد التسليم.²

ب- العقود ذات الطبيعة المختلطة

1 محمد أمين الرومي النظام القانوني للتحكيم الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، مصر، 2006، ص34.
2 حسام الدين فتحي ناصف، التحكيم الإلكتروني في منازعات التجارة الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة، 2005، ص 33.

تعد العقود المتعلقة بالمستهلك في مجال التجارة الإلكترونية أكثر صور هذه التجارة شيوعاً وساهم في ذلك تزايد الضغوط على المستهلك لمحاولة جذبهِ وإغرائهِ بالدخول إلى عالم التجارة الإلكترونية ، وسهولة الإبحار في صفحات الويب من خلال شبكة الأنترنت.¹

بالإضافة إلى أن صورة البيع عبر الأنترنت تكون المفضلة لدى المستهلكين حيث أن المحترفين (المهنيين) ليسوا بحاجة إلى تجزئة، بل يعتمدون على استراتيجيات تكنولوجية قائمة على السرعة والفعالية.²

ج- العقود المبرمة بين مؤسسة أعمال وإدارة حكومية أو محلية:

تقوم الدولة بعرض الإجراءات واللوازم والرسوم ونماذج المعاملات على شبكة الأنترنت بحيث تستطيع مؤسسات الأعمال أن تطلع عليها من خلال الوسائل الإلكترونية وأن تقوم بإجراء المعاملات إلكترونياً من غير أن يكون هناك تعامل مع مكاتب المؤسسات والدوائر الحكومية، فهذا النوع من التعاملات بين مؤسسات الأعمال والإدارة المحلية يغطي كافة التعاملات والتحويلات التي تتم بين مؤسسات الأعمال ومهيات الإدارة.³

د- العقود المبرمة بين مستهلك ومستهلك آخر

ويتمثل هذا النوع في أن يقوم شخص بعرض ما يريد بيعه على موقع خاص لهذا الغرض، حيث يقوم المستهلك بالتسوق في هذا الموقع لاختيار ما تم عرضه من أشخاص آخرين وشراء سلعته المناسبة، ومن أشهر المواقع لهذا الغرض www.ebay.com من حيث السلع الاستهلاكية، وكذلك نجد موقع OUEDKNISS في

1 خالد ممدوح ابراهيم، أمن المستهلك الإلكتروني الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، 2008، ص 51.

2 بدر أسامة أحمد، حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني، دار الكتب القانونية، مصر، 2008، ص 77

3 عصام عبد الفتاح مطر ، التحكيم الإلكتروني، ماهيته، إجراءاته، آلياته في تسوية منازعات التجارة والعلامات التجارية وحقوق الملكية الفكرية، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2009، ص 245.

الجزائر، إلا أن هذا الواقع قد يتغير في المستقبل إذا أحس المستهلكون بالثقة عند شراء السلع ذات القيمة العالية مثل السيارات أو الخدمات المالية عبر شبكة الأنترنت وهكذا ، وعلى الرغم من هذه القيمة المالية البسيطة، إلا أن هذه المنازعات ذات طبيعة قانونية معقدة في ظل إصدار قوانين خاصة بحماية المستهلك.¹

الفرع الثاني : المنازعات الإلكترونية ذات الأساس غير التعاقدية

تُعدُّ المنازعات الإلكترونية ذات الأساس غير التعاقدية ذات أهمية كبيرة، تضاهي أهمية المنازعات ذات الطبيعة التعاقدية، فيما يتعلق باللجوء إلى التحكيم الإلكتروني كوسيلة لحل النزاعات.

نتيجة لاستخدام الإنترنت في إبرام العقود الحديثة، ظهرت العديد من النزاعات المتعلقة بالملكية الفكرية، والأسرار التجارية، والمنافسة غير المشروعة. ومع ذلك، تظل القضايا الأكثر شيوعاً في مراكز التحكيم الإلكتروني مرتبطة بعناوين المواقع الإلكترونية، المعروفة أيضاً بأسماء النطاقات (DOMAIN-NAMES).

أ- تعريف اسم النطاق والعلامة التجارية.

تعريف اسم النطاق: لقد أثار اسم النطاق جدلاً قانونياً وفقهياً وقضائياً حول تعريفه، مما أدى إلى تباين وتنوع في هذه التعريفات. سنحاول هنا التطرق إلى أبرزها.

يرجع اختلاف التعاريف المقدمة لاسم النطاق إلى الزاوية التي ينظر إليها في تعريفه، فاستندت بعض الآراء إلى الطبيعة الفنية لاسم النطاق فهو مجرد تحويل أو نقل مجموعة من الأرقام في صورة حروف تشكل مصطلحاً يتلاءم واسم المشروع أو المنظمة.²

1خالد ممدوح ابراهيم، أمن المستهلك، المرجع السابق، ص 35.

2فاتن حسين حوى، المواقع الإلكترونية وحقوق الملكية الفكرية، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2010

وهناك من عرفه استنادا إلى وظيفته على أنه عنوان فريد ومميز يتكون من عدد من الأحرف الأبجدية اللاتينية أو الأرقام التي يمكن بواسطتها الوصول لموقع ما على الأنترنت".¹

فدور اسم النطاق يماثل دور العنوان البريدي الذي يحدد عنوان شخصي بعينه أو موقع شركة على شبكة الأنترنت.²

تعريف العلامة تعتبر العلامة إحدى أهم حقوق الملكية الفكرية، فتصنف على أنها من الممتلكات الفردية، فهي وليدة الابتكارات الذهنية، ولذلك تكون أقرب إلى شخص المبتكر، ويقصد بها كل إشارة أو دلالة مميزة يتخذها الصانع أو التاجر أو مقدم الخدمة لتمييز صناعته أو بضاعته أو خدماته عن مثيلاتها التي يصنعها أو يتاجر بها أو يقدمها آخرون.³

ونظم المشرع الجزائري كل ما يتعلق بالعلامات بموجب الأمر -03-06 الصادر في 19 جولية 2003،⁴ واعتبرها وفقا لنص المادة (2) من هذا الأمر : كل الرموز القابلة للتمثيل الخطي"، وهذا يعني أن المشرع الجزائري أخذ بالعلامات البصرية فقط على خلاف ما جاءت به المادة 15 من اتفاقية تريبس التي تجيز ضمنا للدول الأعضاء تسجيل الشارات غير البصرية كعلامات، وهكذا أصبح من الجائز تسجيل العلامات المدركة بالحس كالصوت والرائحة، وتتخذ العلامة وفقا للقانون الجزائري عدة أشكال فقد تتكون من الأسماء

1رامي محمد علوان المنازعات حول العلامات التجارية وأسماء مواقع الأنترنت، مجلة الشريعة والقانون، الإمارات العربية المتحدة، العدد 22 جانفي 2005 ، ص 2116.

2محمد حسام لطفي، المشكلات القانونية في مجال المعلوماتية وخاطر وتأملات، بحث مقدم إلى مؤتمر تحديات حماية الملكية الفكرية، من منظور عربي ودولي في الفترة 21 و 22 و 23 أكتوبر ، 1997، القاهرة، ص 97.

3صلاح زين الدين، الملكية الصناعية والتجارية، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2004، ص 07.

4أمر رقم 0603 المتعلق بالعلامات التجارية، مؤرخ في 19 جولية 2003، ج رعد 44، صادر 20030723

العائلية أو الأسماء المستعارة أو التسميات المبتكرة أو الرموز أو الأسماء، وبصفة عامة جميع السمات المادية التي تصلح لتمييز المنتجات أو السلع أو الخدمات.¹

ب- صور التنازع بين أسماء النطاق والعلامات على شبكة الأنترنت.

أدت تطورات تكنولوجيا المعلومات والاتصال إلى ظهور أسماء النطاق، التي حظيت باهتمام كبير، خاصة في الدول المتقدمة. ونظرًا للتشابه الكبير بينها وبين العلامات التجارية، برزت أشكال متنوعة من النزاعات بينهما على الإنترنت. فيما يلي، سنتناول أبرز هذه الصور.

1- تسجيل عنوان إلكتروني متطابق مع علامة تجارية.

يعد هذا النوع من أكثر الاعتداءات شيوعاً في فترة بداية انتشار الأنترنت ، عندما لم تكن الشركات مدركة لأهمية أن يكون لها وجود على الشبكة، إذ سارع كثير من الأشخاص بتسجيل العلامات التجارية المشهورة العائدة للشركات التجارية الكبرى لعناوين الإللكترونية ، وطلبوا من هذه الشركات مبالغ كبيرة حتى يقوموا بالتنازل عن العناوين الإللكترونية المحتوية على علامتها التجارية.²

ويعبر البعض عن هذه الحالة بمصطلح القرصنة الإللكترونية أو السطو الإللكتروني، حيث يقوم شخص أو مشروع لا يمتلك أي حق على علامة تجارية بتسجيل هذه العلامة في صورة عنوان إلكتروني على شبكة الأنترنت، وذلك بقصد الإضرار بمالك هذه العلامة، أو بقصد إعادة بيع العنوان الإللكتروني إلى هذا المالك مرة أخرى بثمن مغالى فيه،³ والعبارة في هذا الصدد بالعمل غير الأخلاقي الذي يقوم به من يمارس القرصنة

1 فرحة زراوي صالح، الكامل في القانون التجاري الجزائري، المحل التجاري والحقوق الفكرية، القسم الثاني، الحقوق الفكرية، حقوق الملكية الصناعية والتجارية حقوق الملكية الأدبية والفنية، ابن خلدون للنشر والتوزيع الجزائر، 1998، ص 214.

2 بوديصة كريم، التحكيم الإللكتروني كوسيلة لتسوية منازعات عقود التجارة الإللكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير، جامعة مولود معمري تيزي وزو الجزائر، 2012، ص 40.

3 شريف محمد غنام، مرجع سابق، ص 102.

أو السطو الإلكتروني، حيث يتم إدانة القرصنة بسبب استغلال الأشخاص والمشروعات للقصور الذي تتضمنه قواعد تسجيل هذه العناوين الإلكترونية ، فتقوم بتسجيل عدد كبير منها للمتاجرة فيها، دون أن يكون للقرصان أي حق أو مصلحة مشروعة على هذه العناوين. فالاعتداء على حقوق الغير المشروعة وإعادة بيعها لهم مرة أخرى أمر يرفضه القانون وترفضه الأخلاق أيضا، ويختل به أمن المعاملات عبر الانترنت.

2 تسجيل اسم موقع مشابه لعلامة تجارية

هي الصورة الثانية من صور الاعتداء على العلامة، وتختلف عن الصورة الأولى، بحيث يقوم مسجل اسم النطاق في هذه الحالة بتسجيل اسم ليس مطابق تماما لعلامة مملوكة للغير، بل يتشابه فقط معها لدرجة تثير اللبس كإنقاص حرف وزيادته أو نقطة أو غير ذلك. ومن أهم القضايا التي عرضت على مركز الويبو للتحكيم والوساطة التي رفعتها www.microsoft.com ضد مسجل اسم الموقع "microsoft coroption" شركة المشابه لدرجة تثير اللبس للعلامة التجارية "microosoft"، فالفرق الوحيد يكمن في إضافة حرف (0).¹

3 تسجيل اسم نطاق يحتوي على علامة تجارية مع إضافة عبارات تحقيره:

في هذه الصورة من الاعتداء يقوم أحد العملاء أو موظفين أو زبائن الشركة السابقين بالتعبير عن غضبه من الشركة ككل، أو من إحدى المنتجات التي تنتجها أو إحدى الخدمات التي تقدمها لعملائها، فيقوم بتسجيل العلامة العائدة للشركة كاسم نطاق مع إضافة كلمة مثال (I HATE TOYOTA.COM) و التي تعني انا اكره ، و ("I BOYCOTT.COCOLA.COM) و التي تعني انا اقاطع.²

تسجيل علامة تجارية لاحقة على تسجيل العنوان الإلكتروني:

1رامي محمد علوان، مرجع سابق، ص 277.

2سماح محمدي، منازعات العلامات التجارية وأسماء المواقع ، مجلة الباحث للدراسات الأكاديمية ، عدد 7، 2015، ص 425.

في هذه الحالة يقوم صاحب علامة تجارية مسجلة برفع أو تقديم شكوى إلى إحدى الجهات المختصة بالفصل في منازعات أسماء المواقع والمعتمدة من قبل منظمة منح الأسماء والأرقام على الإنترنت (الأيكان) مطالباً بحرمان صاحب العنوان الإلكتروني من اسم موقعه، ولا يستند هذا الشخص الشاكي لمبرر مقبول يجيز له قبول طلبه، ويعلم هذا الشخص أن الشخص المسجل للعنوان الإلكتروني أو أي اسم للموقع يملك كل الحق في تسجيله، وأنه لم يعتد على العلامة التجارية المسجلة.¹

وفي مثل هذا الفرض فإن القضاء يعتبر أن العنوان الإلكتروني يشكل عنصراً من عناصر الملكية المعنوية للمشرع يحميه القانون من أي اعتداء عليه، وكأنه علامة تجارية يجب حمايتها إذا كانت سابقة لعلامة أخرى، ومن التطبيقات العملية، القضية رقم (2012-12-916) التي نظرها مركز الويبو للتحكيم والوساطة التي رفعتها شركة SA ضد شركة PRO FIDUCIATREHAND لاستعادة الموقع.²

المطلب الثاني: إجراءات و تسوية البيوع الالكترونية

في ظل التطور السريع للتكنولوجيا والانتشار الواسع للتجارة الإلكترونية، أصبحت البيوع الإلكترونية جزءاً أساسياً من الحياة اليومية. تتطلب هذه البيوع إجراءات محددة لضمان حقوق الأطراف المتعاقدة، بدءاً من التفاوض والتعاقد الإلكتروني وصولاً إلى التسليم والدفع عبر الإنترنت. تعتبر تسوية المنازعات في هذا المجال أمراً ضرورياً لضمان الثقة والأمان في العمليات التجارية الإلكترونية، حيث تلعب وسائل التحكيم الإلكتروني والتسوية الودية دوراً حيوياً في حل النزاعات بكفاءة وسرعة.

الفرع الأول: القانون الواجب التطبيق على العقود الإلكترونية

1 محمد خالد الحزين، اتفاق التحكيم الإلكتروني . دراسة مقارنة بين القانون الأردني والكويتي، رسالة لنيل درجة الماجستير في القانون الخاص، جامعة الشرق الأوسط ، الأردن، 2009، ص 55.

2 بخوش حسان، بن سالم أسماء، منازعات العقد الإلكتروني، مذكرة مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة ماستر أكاديمي في الحقوق تخصص: قانون الإعلام الألي، كلية الحقوق والعلوم السياسية، برج بعريريج، 2023، ص30-40، بتصرف

في إطار القانون الواجب التطبيق على العقود الدولية، استقر الفقه على الأخذ بمبدأ قانون الإرادة كقاعدة عامة، بحيث يجب احترام الرغبة الشخصية للإنسان كونه حراً بطبيعته ولا يمكن أن يتقيد إلا بإرادته، فقاعدة خضوع العقد الدولي من حيث موضوعه لقانون الإرادة إحدى أشهر و أرسخ قواعد القانون الدولي الخاص المكرسة من طرف أغلب التشريعات

القانون الواجب التطبيق في حالة اتفاق الأطراف

إن تطبيق القانون على منازعات العقود الإلكترونية استقر على الأخذ بمبدأ قانون الإرادة كقاعدة عامة، بحيث يجب احترام الرغبة الشخصية للإنسان كونه حراً بطبيعته، فقاعدة خضوع العقد الإلكتروني من حيث موضوعه لقانون الإرادة إحدى أشهر و أرسخ قواعد القانون الدولي المكرسة من طرف أغلب النظم التشريعية وهذا ما سنحاول التطرق إليه وفق ما يلي:

الاعتراف بمبدأ سلطان الإرادة في تحقيق القانون الواجب التطبيق:

جل الأنظمة الوطنية والدولية أسست واعترفت بهذا المبدأ (مبدأ سلطان الإرادة)، إذ أضحي هذا المبدأ وما ينتج عنه من حرية المتعاقدين في إخضاع عقدهم للقانون الذي يختارونه صراحة أو ضمناً مبدأ ثابتاً في القانون المقارن، بحيث أن خضوع العقد الدولي لقانون الإرادة من أرق وأقدم قواعد القانون الدولي الخاص التي أرسنها قواعد تنازع القوانين في جل النظم القانونية، وعلى هذا الأساس سننتقل إلى تكريسه في الأنظمة الوطنية والقوانين الدولية:

تكريس مبدأ سلطان الإرادة في اختيار القانون الواجب التطبيق في الأنظمة القانونية الوطنية:

نجد أن القانون المدني الجزائري¹ نص في مادته 18 على تطبيق قانون الإرادة إذا كان له صلة حقيقية بالمتعاقدين أو بالعقد، وفي حالة عدم إمكان ذلك يطبق قانون مكان الموطن المشترك أو الجنسية المشتركة للمتعاقدين، وفي حالة عدم إمكان ذلك يطبق قانون مكان إبرام العقد، بينما المادة 19 من نفس القانون أخضعت شكل العقد لقانون مكان إبرامه أو قانون الوطن المشترك للطرفين المتعاقدين.

تكريس مبدأ سلطان الإرادة في الاتفاقيات الدولية والقوانين النموذجية

تم الإشارة إلى مبدأ سلطان الإرادة أو قانون الإرادة في العديد من الاتفاقيات الدولية البارزة. من أهم هذه الاتفاقيات، اتفاقية لاهاي المتعلقة بالبيوع الدولية للمنقولات المادية التي تم توقيعها في 15 يونيو 1955 ودخلت حيز التنفيذ في عام 1964. تنص المادة 2²/1 من هذه الاتفاقية على أنه "يسري على البيوع القانون الداخلي للبلد الذي تحدده إرادة الأطراف". بالإضافة إلى ذلك، تم تضمين نفس المبدأ في اتفاقية جنيف الأوروبية للتحكيم التجاري الدولي التي تم توقيعها في 21 أبريل 1961 وبدأت تطبيقها في عام 1964، حيث تضمنتها المادة 7/1. كما تناولت اتفاقية روما، الموقعة في 19 يونيو 1980، هذا المبدأ في المادة 3/1 المتعلقة بالقانون الواجب التطبيق على الالتزامات التعاقدية. وكذلك، تم التأكيد على مبدأ سلطان الإرادة في اتفاقية عمان لعام 1980 وفي دورة مجمع القانون الدولي التي انعقدت في أثينا عام 1979.

أ- كيفية تحديد الأطراف للقانون الواجب التطبيق على العقد الإلكتروني

يتم اختيار القانون الواجب التطبيق من قبل الأطراف إما عن طريق التحديد الصريح أو التحديد الضمني.

التحديد الصريح للقانون الواجب التطبيق على العقد الإلكتروني

1الأمر رقم 75/58 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون المدني الجديدة الرسمية، العدد 78، الصادر في 30 سبتمبر

1975 المعدل والمتمم

2المادة 2/1 من اتفاقية لاهاي الخاصة بالبيوع الدولية للمنقولات المادية الموقعة في 15/06/1955

من الطبيعي أن يمارس الأطراف حقهم صراحة عن طريق الاختيار الصريح لقانون العقد¹، وذلك نتيجة لكون كل الأنظمة القانونية رسخت لحرية المتعاقدان في اختيار القانون الواجب التطبيق على عقدهم.

ويتم الاختيار الصريح عن طريق شبكة الويب عن طريق الرسائل الإلكترونية المتبادلة أو بالبريد الإلكتروني، وكذا الأصل أن يتم الاتفاق على اختيار قانون اتفاق مستقل عنه، فإن هذا الاتفاق يمكن أن يؤجل إلى مرحلة لاحقة على إبرام العقد الإلكتروني²، وبالتالي يحق لهم تعديل اختيارهم السابق في أية مرحلة للعقد، وأن فكرة التعديل يجب أن لا ترتب إضراراً بالغير، وأن لا يؤدي إلى المساس بصحة العقد الذي يجري تعديل اختيار القانون الذي يحكمه.³

التحديد الضمني للقانون الواجب التطبيق على العقد الإلكتروني

إن التحديد الضمني موجود وحقيقي ويستخلصه القاضي من ظروف البحث عن الإرادة الضمنية

للمتعاقدين بحيث يتم استخلاصها من ظروف العقد وملابساته على غرار ما هو معمول به في مجمل القوانين والاتفاقيات وأحكام التحكيم شأنه شأن العقود التقليدية الدولية.⁴

معظم التشريعات والقوانين العربية والاتفاقيات الدولية التي اخذت بالاعتداد بالإرادة الضمنية للمتعاقدين في حالة عدم وجود إرادة صريحة لهما، منها القانون المصري والكندي وكذا اتفاقية روما لعام 1980 بخصوص القانون الواجب التطبيق على الالتزامات التعاقدية وأيضا اتفاقية لاهاي لعام 1986 بخصوص القانون الواجب التطبيق على النيابة وعقود الوساطة، وكذلك الفقه والقضاء استقرا على وجود قرائن تدل عليها وامثلتها هي إدراج

1 أشرف عبد العليم الرفاعي، القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم والنظام العام في العلاقات الدولية الخاصة، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، القاهرة، 2003، ص 48 49.

2 أحمد عبد الكريم سلامة، الأصول في التنازع الدولي للقوانين، دار النهضة العربية، مصر، 2008، ص 1096. 1097.

3 إلياس ناصيف، العقد الإلكتروني في القانون المقارن، الطبعة الأولى، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2009، ص 267،

268

4 عامر محمود الكسوني، التجارة عبر الحاسوب، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2008، ص 267 268

نص في العقد يجعل الاختصاص بشأن المنازعات المتعلقة به من اختصاص محاكم دولية معينة، أو يتم إبرام عقد يرتبط بعقد آخر سبق إبرامه وتم اختيار القانون الواجب التطبيق فيه أو من اللغة التيحرر بها العقد أو العملة التي اتفق على الوفاء بها.

من اللافت أن المشرع الجزائري في المادة 18 من القانون المدني الجزائري لم يعترف بالإرادة الضمنية للمتعاقدين عند غياب الإرادة الصريحة للطرفين. وهذا يدل على أن المشرع الجزائري يعتمد فقط على الإرادة الصريحة للمتعاقدين في تحديد الالتزامات والحقوق.¹

1- القانون الواجب التطبيق في حالة غياب اتفاق الأطراف

في حالة عدم إعمال الإسناد الشخصي يتم اللجوء إلى حالة الإسناد الموضوعي التي تكون بصدها عند غياب التعيين الصريح أو الضمني للقانون الواجب التطبيق على عقدهما، لذا عند طرح النزاع على الجهة التي ستقصل فيه أن تحدد هذا القانون ولا يجوز أن يخضعه القاضي مباشرة لقانونه الوطني ، بالاستناد إلى عوامل ارتباط ومؤشرات موضوعية تبين ارتباط العقد بالقانون المعين والتي قد تكون ضوابط مرنة يسميها البعض بمعيار الأداء المميز وقد تكون ضوابط جامدة معروفة مسبقا للمتعاقدين،² ويضعون في حسابهم إمكانية إعمالها مثل معايير مكان إبرام العقد وتنفيذه وقانون الجنسية المشتركة أو الموطن المشترك.

أ- الإسناد الجامد للعقد الإلكتروني

يرى غالبية فقه القانون الدولي الخاص أنه في حالة غياب الإرادة الصريحة أو الضمنية بخصوص تحديد واختيار القانون الواجب التطبيق على عقدهما ، يتم بالاستناد في ذلك إلى ضوابط ذات صلة وثيقة بالعقد أهمها

1أشرف عبد العليم الرفاعي، القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم والنظام العام في العلاقات الدولية الخاصة ، مرجع سابق، ص 49.

2هشام علي صادق، القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2001، ص 548.

قانون دولة إبرام العقد، أو قانون دولة التنفيذ، أو قانون الجنسية المشتركة، مما قد لا يفاجئ توقعاتهم ولا يخل بأمانهم القانوني المنشود.¹

فالإسناد الجامد هو إسناد الرابطة العقدية إلى قانون محدد سلفاً من قبل المشرع وقد يكون قانون مكان إبرام العقد، أو محل التنفيذ، أو قانون الجنسية الموطن المشترك، وهو ما نص عليه المشرع في القانون المدني الجزائري في المادة 18 في فقرتها الثانية والثالثة بحيث نصت الفقرة الثانية على انه : " وفي حالة عدم إمكان ذلك يطبق قانون الموطن المشترك أو الجنسية المشتركة"، وقد أضافت الفقرة الثالثة : وفي حالة عدم إمكان ذلك يطبق قانون محل إبرام العقد..."²

الفرع الثاني: القواعد العامة في تحديد المحكمة المختصة بتسوية منازعات العقود الإلكترونية

يتمحور الاختصاص القضائي حول تحديد المحكمة أو الدولة التي تملك السلطة القانونية للنظر في النزاع والفصل فيه. في سياق العقود الإلكترونية، تظهر فجوة تشريعية في توفير الإطار القانوني المناسب لتسوية النزاعات الناشئة عن هذه العقود. هذا النقص يؤدي إلى الاعتماد على القواعد التقليدية والمعايير العامة لتحديد الاختصاص القضائي، مما يعكس حاجة ماسة لتطوير تشريعات خاصة تعالج خصوصيات المعاملات الإلكترونية وتضمن حلاً أكثر فعالية و ملائمة لهذه النزاعات.

1- اختصاص محكمة موطن أو محل إقامة المدعى عليه

هذا المبدأ مستقر عليه عملياً في القوانين الدولية والداخلية، بحيث تقتضي القاعدة العامة في الاختصاص القضائي الدولي للمحاكم برفع الدعوى أمام محكمة موطن أو محل إقامة المدعى عليه³، وهذا ما

1 المرجع نفسه، ص 550. 549

2 المادة 18 من الامر رقم 58/75

3 بشار طلال المومني، مشكلات التعاقد عبر الانترنت - دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى، عالم الكتب الحديث، الاردن، 2004، ص250

نصت عليه أغلب التشريعات¹، ومن أهمها القانون الفرنسي المادة 42 من قانون الإجراءات المدنية الفرنسي، والتي جعلت الاختصاص عند غياب اتفاق الأطراف المحكمة موطن المدعى عليه. وكذلك المادة 29 من قانون المرافعات المصري²، والتي نصت على أنه: "تختص محاكم الجمهورية بنظر الدعاوى التي ترفع على الأجنبي الذي له موطن أو محل إقامة في الجمهورية.

أما المشرع الجزائري فقد نص عليها في المادة 37 من قانون الإجراءات المدنية والإدارية³ بقوله: "يؤول الاختصاص الإقليمي للجهة القضائية التي يقع في دائرة اختصاصها موطن المدعى عليه..."، "بتحديدته أن الاختصاص الإقليمي يعود للجهة القضائية التي يقع في دائرة اختصاصها موطن المدعى عليه، جعل المشرع الاختصاص يتبع المحكمة التي تقع ضمن نطاقها موطن المدعى عليه كقاعدة عامة. وتتناول المادة 41 من نفس القانون الدعاوى التي تتضمن عنصراً أجنبياً، سواء كان المدعي أو المدعى عليه أجنبياً. كما تشير المادة 42 إلى أنه يجوز للمحاكم الجزائرية النظر في الدعاوى المتعلقة بالعقود التي يتم إبرامها مع أجنبي في بلد أجنبي.

2- اختصاص المحكمة التي تم الاتفاق على اللجوء إليها

من المعلوم أن اختصاص القضاء الدولي يمكن أن يُحدد بناءً على اتفاق الأطراف، حيث يُدرج بند في العقد يحدد المحكمة المختصة. هذا البند يمكن أن يعين محكمة مختلفة عن تلك التي تقع في دائرة محل إقامة المدعى عليه أو موطنه.. ويشترط لصحة هذا الاتفاق كي ينتج هذا الاختصاص أثره⁴:

1 أحمد عبد الكريم سلامة القانون الدولي الخاص النوعي الإلكتروني، البيئي، السياحي)، الطبعة الأولى، دار النهضة، القاهرة، 2002، ص 71

2 قانون رقم 1986، 13 المتعلق بقانون المرافعات المصري.

3 قانون رقم 08-09 المتعلق بالإجراءات المدنية والإدارية الجريدة الرسمية، العدد 21، الصادر في 23 أبريل 2008

4 المزهري بن سعيد، النظام القانوني لعقود التجارة الإلكترونية، دار الهومة للنشر والتوزيع، الجزائر، 2012، ص 197.

أ- أن لا يكون هذا الاختيار مبني على غش.

ب - أن تكون هناك مصلحة مشتركة للطرفين.

ج - وجود رابطة جدية بين النزاع المطروح والمحكمة التي تم اختيارها للفصل في النزاع.

يجوز أن يتفق الأطراف صراحة أو ضمناً في العقد أو في وثيقة مستقلة على جعل الاختصاص في هاته

المحكمة، أو كأن يرفع المدعى دعواه في المحكمة المختارة ويأتي المدعى عليه ويدخل في الموضوع دون أن

يدفع بعدم الاختصاص، كما يجوز أن يكون هذا الاتفاق سابقاً على نشوء النزاع أو بعده.¹

بالنسبة للعقود الإلكترونية فإن مسألة الاتفاق على تحديد الاختصاص من قبل الطرفين وتقاديا لأي خلاف قد

يحدث، فإنه يلزم بتوضيح شرط قبول الاختصاص، ويفضل أن يكون بشكل مكتوب ولو إلكترونياً،² وهو ما

تضمنه التوجيه الأوربي سنة 2000 بالنص على: "كلتراسل بطريقة الكترونية يسمح بتعديل دائم للاتفاق يعتبر

وكأنه يلبس شكل كتابي".

3- اختصاص محكمة إبرام أو تنفيذ العقد

1 هبة ثامر محمود عبد الله، عقود التجارة الإلكترونية - دراسة مقارنة، مكتبة السنهوري، منشورات زين الحقوقية، لبنان، 2011، ص 270

2 أحمد عبد الكريم سلامة، القانون الدولي الخاص، مرجع السابق، ص 74 .

* لقد أخذت بهذا الضابط العديد من التشريعات أهمها المادة (37/1) من قانون المرافعات العراقي، المادة (30/2) من قانون المرافعات المصري، المادة (39/3) من قانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري، المادة (46/2) من قانون الإجراءات الفرنسي، المادتين (17)، (18) من اتفاقية بروكسل المتعلقة بالاختصاص القضائي وتنفيذ الأحكام في المواد المدنية والتجارية بين دول الاتحاد الأوربي 1968.

نظرًا لأن العقد الإلكتروني يُعد من العقود المبرمة بين أطراف متواجدين في نفس الزمن ولكن في أماكن مختلفة، فإن العبرة تكون بالمكان الذي علم فيه الموجب بقبول العقد، ما لم يكن هناك نص أو اتفاق ينص على خلاف ذلك. وعليه، يجب الرجوع إلى هذا المكان الذي نشأ فيه الالتزام.

يُعتبر اختصاص محكمة محل إبرام أو تنفيذ العقد من القواعد الاحتياطية. كما يمكن أن تختص المحاكم في دولة تنفيذ العقد، بغض النظر عن مكان إبرام العقد. فعلى سبيل المثال، دفع الثمن بواسطة بطاقة الائتمان أو تقديم الاستشارات القانونية أو الطبية يُعد تنفيذًا للعقد في بلد المستفيد، مما يمنح محاكم دولته اختصاصًا بالنظر في النزاع الناشئ عن هذا العقد.¹

يعد تنظيم البيع الإلكتروني في التشريع الجزائري من المواضيع الهامة حيث كرس له المشرع الجزائري القانون رقم 05/18 المتعلق بالتجارة الإلكترونية بهدف تنظيم البيع الإلكتروني ويعتبر خطوة مهمة في تعزيز الثقة في المعاملات الإلكترونية و يمثل هذا القانون ضمانة حقيقية للطرفي العملية

1 عبد الفتاح بيومي الحجازي، النظام القانوني لحماية التجارة الإلكترونية " نظام التجارة الإلكترونية وحمايتها مدنياً"، دار الكتب القانونية، مصر، 2007، ص 175.

التعاقدية ولكن لا يزال هناك بعض التحديات التي تواجه تطبيق هذا القانون خصوصا مع التطور السريع والهائل في مجال التجارة الإلكترونية خاصة بعد جائحة كورونا.

النتائج المتصل إليها:

إن القانون رقم 05/18 يعد إطار قانوني حيث ينظم البيع الإلكتروني في الجزائر لكنه بحاجة على بعض التعديلات .

إن القانون رقم 05/18 يعزز الثقة في المعاملات الإلكترونية حيث يساهم في بناء الثقة بين الطرفين العملية العقدية من خلال ضمان نزاهة وشفافية المعاملات الإلكترونية.

إن القانون المشار إليه أعلاه يشجع على نمو التجارة الإلكترونية مما يساهم في تطوير الاقتصاد الوطني .

توصيات :

تعديل قانون 05/18 من خلال مراجعته وتعديله لمعالجة نقاط الضعف وتحسين فعاليته .

مواكبة التغيرات التكنولوجية المتسارعة بهدف حماية حقوق الأطراف المتعاقدة خاصة وأن العملية العقدية في البيئة الإلكترونية لا تقوم في مجلس عقد واحد .

نقترح أيضاً تعزيز التعاون الدولي في مجال التشريعات الإلكترونية للاستفادة من التجارب الناجحة في

الدول الأخرى وتطبيق أفضل الممارسات العالمية في الجزائر. بالإضافة إلى ذلك، يجب تطوير البنية

التحتية التكنولوجية لضمان توفير بيئة آمنة وموثوقة للمعاملات الإلكترونية، بما في ذلك تعزيز أنظمة

الحماية الإلكترونية وتطوير منصات الدفع الإلكتروني.

في الختام، يمثل تنظيم البيع الإلكتروني في الجزائر خطوة أساسية نحو تحقيق نمو اقتصادي مستدام

ومواكبة للعصر الرقمي. من خلال وضع قوانين ملائمة وفعالة، يمكن تعزيز ثقة الأطراف المتعاقدة وضمان حماية

حقوقهم، مما يساهم في تحقيق استقرار وازدهار السوق التجارية الرقمية.

قائمة المصادر

والمراجع

أولاً: التشريعات القانونية

- اتفاقية لاهاي الخاصة بالبيع الدولية للمنقولات المادية الموقعة في 15/06/1955
- قانون رقم 89-02 مؤرخ في 07 فبراير 1989، يتعلق بالقواعد العامة لحماية المستهلك، ج ر ج ج، عدد 06.
- قانون رقم 08-09 المتعلق بالإجراءات المدنية والإدارية الجريدة الرسمية، العدد 21، الصادر في 23 أبريل 2008
- قانون رقم 09-03 مؤرخ في 25 فبراير 2009، يتعلق بحماية المستهلك وقمع الغش، ج ر ج ج، عدد 15 صادر في 08 مارس 2009، معدل ومتمم بالقانون رقم 18-09 مؤرخ في 10 يونيو 2018، ج ر ج ج، عدد 35، صادر في 13 يونيو 2018
- القانون الخاص، جامعة الشرق الأوسط، الأردن، 2009
- القانون رقم 15-04 المؤرخ في 01/02/2015 الذي يحدد القواعد العامة المتممة بالتوقيع والتصديق الإلكترونيين، ج ر عدد 06، مؤرخة 10/02/2015
- القانون رقم 18-05 المؤرخ في 10 مايو 2018 المتعلق بالتجارة الإلكترونية الجريدة الرسمية عدد 28 الصادرة في 16 ماي 2018
- . أمر 03-11 مؤرخ في 26 أوت، 2003 يتعلق بالنقد والقرض، معدل ومتمم، بموجب أمر رقم 10-04 مؤرخ في 26 أوت، 2010، ج ر، عدد 52، صادر بتاريخ 27 أوت. 2003
- أمر رقم 06 03 المتعلق بالعلامات التجارية، مؤرخ في 19 جولية 2003، ج ر عدد 44، صادر 23-07-2003
- أمر رقم 09-03، مؤرخ في 25 فيفري 2009 يتعلق بحماية المستهلك و قمع الغش، ج ر ج ج، عدد 15، صادر بتاريخ 08 مارس 2009.

- أمر رقم 75/5 ، مؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، ج ر ج ج ، عدد 78 ، الصادر في 30 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني معدل ومتمم.
- الأمر رقم 75/58 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، يتضمن القانون المدني الجريدة الرسمية، العدد 78 ، الصادر في 30 سبتمبر 1975 المعدل والمتمم
- الأمر رقم 75/58 ، المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 ، المتضمن القانون المدني، ج ر ، عدد 17 لسنة 1975 ، المعدل والمتمم.

ثانياً: المراجع

1- الكتب:

- أحمد عبد الكريم سلامة القانون الدولي الخاص النوعي الإلكتروني، البيئي، السياحي)، الطبعة الأولى، دار النهضة، القاهرة، 2002.
- أحمد، أمانج رحيم ، التراضي في العقود الإلكترونية عبر شبكة الإنترنت دراسة تحليلية مقارنة في ضوء القانون المدني العراقي وقوانين التجارة والمعاملات الإلكترونية في كل من (الولايات المتحدة الأمريكية، كندا، تونس، الأردن، مملكة البحرين، إمارة دبي) وقانون الأونسيتال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى، عمان، دار وائل للنشر، د س.
- أسامة أبو الحسن مجاهد، التعاقد عبر الانترنت، دار الكتب القانونية، القاهرة، 2002
- أسامة أبو الحسين مجاهد، خصوصية التعاقد عبر الإنترنت، دار النهضة العربية، القاهرة،
- أشرف عبد العليم الرفاعي، القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم والنظام العام في العلاقات الدولية الخاصة.

- أشرف عبد العليم الرفاعي، القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم والنظام العام في العلاقات الدولية الخاصة ، هشام علي صادق، القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2001.
- إلياس ناصيف ، العقود الدولية ، العقد الإلكتروني في القانون المقارن، منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت، 2009
- إلياس ناصيف، العقد الإلكتروني في القانون المقارن، الطبعة الأولى، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2009.
- بدر أسامة أحمد، حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني، دار الكتب القانونية، مصر، 2008
- بشار طلال المومني، مشكلات التعاقد عبر الانترنت - دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى، عالم الكتب الحديث، الاردن، 2004
- بشار محمود دودين، الاطار القانوني للعقد المبرم عبر شبكة الانترنت، رسالة ماجستير، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2006
- جمال نادر ، أساسيات ومفاهيم التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى، الأردن، دار الإسراء، 2005.
- حسام الدين فتحي ناصف، التحكيم الإلكتروني في منازعات التجارة الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة، 2005
- حسن عبد الباسط جميعي، عقود برامج الحاسب الآلي: (دراسة مقارنة)، مكتبة دار النهضة العربية، القاهرة، 1998
- خالد ممدوح إبراهيم، إبرام العقد الإلكتروني دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، الإسكندرية، دار الفكر الجامعي، 2006.
- سمير حامد عبد العزيز الجمال، التعاقد عبر تقنيات الاتصال الحديثة، دار النهضة العربية القاهرة، 2006

- سهاونة مهند التجارة الإلكترونية وأثرها على العمالة، رسالة ماجستير، الجمعية الملكية، الأردن، 2005
- صلاح زين الدين، الملكية الصناعية والتجارية، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2004.
- طاهر شوقي مؤمن، عقد البيع الإلكتروني بحث في التجارة الإلكترونية، دار النهضة العربية، مصر،
2001
- عامر محمود الكسواني، التجارة عبر الحاسوب، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن ،
2008،
- عبد الباسط جاسم محمد، إبرام العقد عبر الانترنت، منشورات الحلبي الحقوقية، لبنان، ،2010
- عبد الرحمن أحمد المساعد، ورقة عملية: (بعنوان أحكام عقد البيع الإلكتروني) دراسة تحليلية مقارنة،
جامعة النيل الأبيض، دس
- عبد الرزاق أحمد السنهوري الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، الجزء الرابع: العقود التي تقع على
الملكية، البيع والمقايضة، منشورات حلبي الحقوقية، بيروت لبنان، الطبعة الثالثة ، 2000
- عبد الفتاح بيومي الحجازي، النظام القانوني لحماية التجارة الإلكترونية " نظام التجارة الإلكترونية
و حمايتها مدنيا"، دار الكتب القانونية ، مصر ، 2007
- عبد القادر بومسلة، خصوصية الإيجاب والقبول في المهملات الإلكترونية، مجلة الدراسات القانونية
والسياسية، المجلد الرابع، العدد2، تونس، 2018
- عصام عبد الفتاح مطر ، التحكيم الإلكتروني، ماهيته، إجراءاته، آلياته في تسوية منازعات التجارة
والعلامات التجارية وحقوق الملكية الفكرية، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2009
- عصام عبد الفتاح مطر، التجارة الإلكترونية في التشريعات العربية والأجنبية، دار الجامعة الجديدة
للنشر الإسكندرية، 2009.
- عمار عمورة، العقود والمحل التجاري في القانون التجاري الجزائري، دار الخلدونية، الجزائر، (د،س،ن)

- عمر خالد زريقات، عقد التجارة الإلكترونية، عقد البيع عبر الإنترنت. دار الحامد، عمان، الطبعة الأولى، 2007
- عمرو عبد الفتاح علي يونس، جوانب قانونية للتعاقد الإلكتروني في إطار القانون المدني (دراسة مقارنة) الطبعة الأولى، بدون دار النشر، 2009
- فاتن حسين حوى، المواقع الإلكترونية وحقوق الملكية الفكرية، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2010
- فادي محمد عماد الدين توكل عقد التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2010
- فرحة زراوي صالح، الكامل في القانون التجاري الجزائري، المحل التجاري والحقوق الفكرية، القسم الثاني، الحقوق الفكرية، حقوق الملكية الصناعية والتجارية حقوق الملكية الأدبية والفنية، ابن خلدون للنشر والتوزيع الجزائر.
- لحسن بن شيخ آث ملويا، منتقى في عقد البيع، دراسة فقهية، قانونية وقضائية مقارنة، نصوص المطالعة، أعمال تطبيقية، دار هومة، الجزائر، 2005.
- محمد إبراهيم أبو الهيجاء، عقود التجارة الإلكترونية، العقد الإلكتروني، إثبات العقد الإلكتروني، حماية المستهلكين، وسائل الدفع الإلكتروني، المنازعات العقدية وغير العقدية، الحكومة الإلكترونية، القانون الواجب التطبيق، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2017.
- محمد أمين الرومي التعاقد الإلكتروني عبر الإنترنت، الطبعة الأولى، دار المطبوعات الجامعية الإسكندرية، 2004.
- محمد حسام لطفى، المشكلات القانونية في مجال المعلوماتية خواطر وتأملات، بحث مقدم إلى مؤتمر تحديات حماية الملكية الفكرية، من منظور عربي ودولي في الفترة 21 و 22 و 23 أكتوبر، 1997، القاهرة.

- محمد حسن قاسم عقد البيع دراسة مقارنة في القانون المصري ولبنان، الدار الجامعية للطباعة والنشر، بيروت 1999.
- محمد حسين منصور، أحكام البيع التقليدية والإلكترونية والدولية وحماية المستهلك، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2006
- محمد فواز المطالقة، الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية دراسة مقارنة، الطبعة الثالثة، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2011
- محمود سمير الشرفاوي، العقود التجارية الدولية، دراسة خاصة لعقد البيع الدولي للبضائع، مكتبة دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الثانية، 2002
- المزهر بن سعيد، النظام القانوني لعقود التجارة الإلكترونية، دار الهومة للنشر والتوزيع، الجزائر، 2012
- مصطفى موسي العجارمة، التنظيم القانوني للعقد عبر شبكة الإنترنت، دار الكتاب القانونية، مصر، 2010
- منير وممدوح محمد الجنبهي، الطبيعة القانونية للعقد الإلكتروني، الطبعة الأولى، الإسكندرية، دار الفكر الجامعي د س
- نضال إسماعيل برهم، أحكام عقود التجارة الإلكترونية، الطبعة الأولى. عمان: دار الثقافة، 2005
- هالة جمال الدين محمد محمود، أحكام الإثبات في عقود التجارة الإلكترونية، دار النهضة العربية، القاهرة، 2012.
- هبة ثامر محمود عبد الله، عقود التجارة الإلكترونية - دراسة مقارنة، مكتبة السنهوري، منشورات زين الحقوقية، لبنان، 2011.

2- الرسائل

أطروحات الدكتوراه:

- حوحو يمينية، عقد البيع الإلكتروني، دراسة مقارنة، أطروحة دكتوراه في العلوم تخصص قانون ، كلية الحقوق ، ابن عكنون.
- خوجة خيرة، الضمانات القانونية لتعويض المستهلك عن الإضرار بسلامته في التشريع الجزائري، أطروحة لنيل درجة دكتوراه في الحقوق، تخصص : عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد خيضر ، بسكرة 2016.
- سليمانى مصطفى ، وسائل الإثبات وحجيتها في عقود التجارة الإلكترونية في التشريع الجزائري والمقارن ، أطروحة دكتوراه ، قارة مولود، خصوصية التعاقد الإلكتروني، أطروحة دكتوراه العلوم في القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة سعد دحطب، البليلة، 2012.
- مخلوفي عبد الوهاب، التجارة الإلكترونية عبر الانترنت، أطروحة مقدمة لنيل درجة دكتوراه في الحقوق:تخصص قانون الأعمال كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة الحاج لخضر، باتنة،2012.

رسائل الماجستير

- اسماعيل قطاف، العقود الالكترونية وحماية المستهلك، بحث لنيل شهادة الماجستير، فرع العقود والمسؤولية، كلية الحقوق، جامعة الجزائر،2006
- بوديسة كريم، التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير .
- بوزدي إيمان ضمانات المشتري في عقد البيع الإلكتروني، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمري تيزي وزو 2016.
- زينب بوطالبي، الإيجاب والقبول في التعاقد الإلكتروني، مذكرة ماجستير، تخصص عقود و مسؤولية، كلية الحقوق، جامعة أحمد بوقرة، بومرداس،2014

- سكر سليمة ، عقد البيع عبر الانترنت ومدى حجية الإثبات الإلكتروني ، مذكرة الماجستير في الحقوق تخصص العقود والمسؤولية ، كلية الحقوق ، الجزائر ، 2011
- قطاف اسماعيل، العقود الإلكترونية وحماية المستهلك، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2006.
- محمد خالد الحزين، اتفاق التحكيم الإلكتروني . دراسة مقارنة بين القانون الأردني والكويتي، رسالة لنيل درجة الماجستير.

3-المقالات العلمية

- أسامة أحمد بدر، ضمانات المشتري في عقد البيع الإلكتروني، مجلة الشريعة والقانون، العدد، 41 ، 2010.
- بهلولي فاتح، تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية، المجلة الأكاديمية للبحث القانوني، المجلد 11 / العدد 2015-01
- رامي محمد علوان المنازعات حول العلامات التجارية وأسماء مواقع الأنترنت، مجلة الشريعة والقانون، الإمارات العربية
- سقلاب فريدة، الضمانات الناشئة عن إبرام عقد البيع الإلكتروني في القانون الجزائري"، المجلة الاكاديمية للبحث القانوني ، المجلد14،العدد01، 2023
- سماح محمدي، منازعات العلامات التجارية وأسماء المواقع ، مجلة الباحث للدراسات الأكاديمية ، عدد07، 2015
- عقوني محمد، الإيجاب والقبول في العقد الإلكتروني، مجلة الدراسات و البحوث القانونية، المجلد 2، العدد5، جامعة المسيلة، الجزائر، 2017.

- قادري عبد المجيد، الوفاء الإلكتروني، مجلة العلوم القانونية، كلية الحقوق، جامعة باجي مختار، عنابة، (د، س)

- لحداري عبد الحق، "النظام القانوني للجنة البنود التعسفية في ظل المرسوم التنفيذي 06_306مجلة الاجتهاد القضائي، جامعة محمد خيضر - بسكرة، الجزائر، المجلد 12، العدد 22، 2022،
- مزيان محمد أمين طرق اكتساب الملكية العقارية في التشريع الجزائري مجلة القانون العقاري والبيئة عدد 02 سنة 2014

- ناصر بن خالد الهاجري، عقد البيع الإلكتروني، مجلة كلية دار العلوم - العدد 142، 2022،

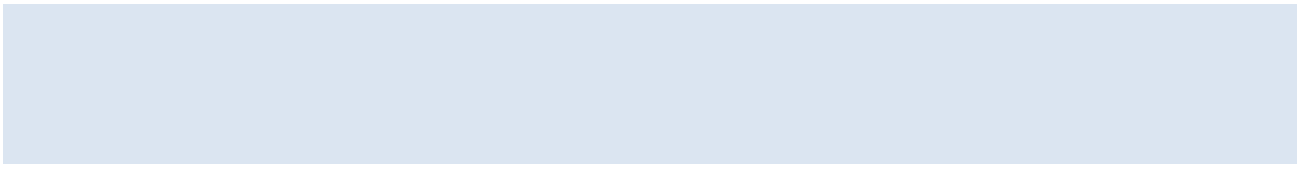
4-مذكرات الماستر

- بخوش حسان، بن سالم أسماء، منازعات العقد الإلكتروني، مذكرة مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة ماستر أكاديمي في الحقوق تخصص: قانون الإعلام الألي، كلية الحقوق والعلوم السياسية، برج بوعريريج، 2023
- حديد مفيدة ، زهاني حسبية ، حماية المستهلك في عقد البيع الإلكتروني ، مذكرة ماستر أكاديمي ، قانون أعمال ، كلية الحقوق والعلوم السياسية ، جامعة محمد بوضياف ، المسيلة ، 2019/2020
- عبد الحميد بادي، الإيجاب و القبول في العقد الإلكتروني، مذكرة الماستر في الحقوق، فرع العقود و المسؤولية، كلية الحقوق جامعة بن عكنون، الجزائر، 2012،
- عيساوي سوهيلة، تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية ، مذكرة لنيل شهادة الماستر في الحقوق، تخصص القانون الخاص الشامل، جامعة عبد الرحمن ميرة، بجاية، 2016
- لقواق حورية، حماية المستهلك في عقد البيع الإلكتروني، "د ارسه مقارنة"، مذكرة تخرج لنيل شهادة الماستر في القانون الخاص، تخصص عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة العقيد أكلي محند أولحاج، البويرة، 2015

• مخاطار ربيحة، فراوسن سيهام، عقد البيع الإلكتروني و تطبيقاته في القانون الجزائري، مذكرة تخرج لنيل

شهادة الماستر في القانون تخصص: قانون الأعمال، جامعة مولود معمري - تيزي وزو - كلية الحقوق

والعلوم السياسية: قسم الحقوق، 2022



فهرس المحتويات

الصفحة	العنوان
-	الإهداء
-	شكر وعرافان
أ-د	مقدمة
27-04	الفصل الأول: الإطار التنظيمي لقيام البيوع الالكترونية
04	تمهيد
05	المبحث الأول: مفهوم البيوع الالكترونية
05	المطلب الأول : تعريف البيوع الالكترونية و خصائصها
11	المطلب الثاني : أطراف البيوع الالكترونية
16	المبحث الثاني: شروط صحة عقد البيع الالكتروني
16	المطلب الأول: الشروط العامة
21	المطلب الثاني: الشروط الخاصة
26	خلاصة الفصل الأول
75-29	الفصل الثاني: التنظيم القانوني للآثار المترتبة عن البيوع الالكترونية
29	تمهيد
30	المبحث الأول: إجراءات تنفيذ البيوع الالكترونية والضمانات القانونية
30	المطلب الأول: إجراءات البيوع الالكترونية

44	المطلب الثاني: الضمانات القانونية
59	المبحث الثاني: منازعات البيوع الالكترونية.
59	المطلب الأول: أنواع المنازعات البيوع الالكترونية
67	المطلب الثاني: إجراءات و تسوية البيوع الالكترونية
75	خلاصة الفصل الثاني
76	الخاتمة
78	قائمة المراجع
90	فهرس المحتويات

الملخص:

هدفت هذه الدراسة إلى استعراض وتحليل التشريعات الجزائرية الخاصة بتنظيم البيوع الإلكترونية، مع التركيز على أهمية وضع أطر قانونية تضمن حقوق الأطراف المتعاقدة وتحقق التوازن في المعاملات التجارية الرقمية. كما هدفت الدراسة إلى تقديم توصيات لتحسين الإطار القانوني بما يتماشى مع التطورات التكنولوجية المستمرة.

وقد توصلت الدراسة إلى عدة نتائج أهمها:

- هناك حاجة ماسة لزيادة الوعي القانوني لدى الجمهور والشركات حول القوانين المنظمة للمعاملات الإلكترونية.

- التشريعات الحالية تحتاج إلى تحديث دوري لمواكبة التطورات التكنولوجية السريعة وسد الثغرات التي قد تستغل في عمليات الاحتيال الإلكتروني.

الكلمات المفتاحية: البيوع الإلكترونية، التشريع الجزائري، حماية المستهلك.

Abstract:

This study aimed to review and analyze the Algerian legislation governing electronic sales, with a focus on the importance of establishing legal frameworks that ensure the rights of contracting parties and achieve balance in digital commercial transactions. The study also aimed to provide recommendations for improving the legal framework in line with continuous technological developments.

The study reached several key findings, including:

- There is a pressing need to increase legal awareness among the public and businesses about the laws regulating electronic transactions.

- Current legislation needs regular updates to keep pace with rapid technological developments and to close loopholes that might be exploited in electronic fraud operations.

Keywords: electronic sales, Algerian legislation, consumer protection